

Утром в день храмовой ярмарки Ли Мо и ее спутники встали в темноте и отправились в соседнюю деревню, прежде чем закукарекали петухи. Что касается двух детей, то они были обняты взрослыми. Они все еще спали. Когда они пришли к дому продавца засахаренных ястребов в соседней деревне, петухи только только прокукарекали, но было еще темно, поэтому группа людей села в повозку, запряженную волами, и направилась к горе Фахуа. Когда они добрались до горы Фахуа, только начало светать. В это время уже прибыло много киосков. Все искали подходящее место для своих киосков, чтобы разместить свою продукцию.

Ли Мо дала семье 10 вень, а затем поспешила найти хорошее место, расстелила на земле кусок ткани, принесенный из дома. Она аккуратно положила духи на салфетку, а затем открыла две коробки в передней части. Парфюмерный бальзам показывали прохожим. В это время Мэйдзи спросила Ли Мо: "Невестка, за сколько мы продадим этот бальзам?".

Ли Мо на некоторое время задумалась. Как правило, вещи на храмовых ярмарках были дороже, чем обычно. Обычно ее бальзам стоит пять вень за коробку. "Давай продадим его сегодня по восемь вень за коробку". Мэйдзи считает, что восемь вень за коробку это очень дешево. "Невестка, те, что я видел в городе, стоили не меньше 15 вень за коробку, и каждая коробка очень маленькая. Наши больше, так что продавать их по восемь вень за коробку слишком дешево". Ли Мо улыбнулась: "Я не сравниваю цены с другими продуктами. Я просто хочу выбрать дешевый и доступный вариант продать их людям, которые обычно не могут себе этого позволить или не хотят покупать парфюмерный бальзам в магазине косметики. Дело не в том, что эти люди не любят парфюмерные бальзамы, они не хотят их покупать. Если я продам их дешево и в больших количествах, эти люди определенно захотят их купить".

Мэйдзи подумала об этом и поняла, что ее невестка была права. Большая коробка бальзама для духов, она была вдвое дешевле обычной цены; покупатели должны чувствовать, что столкнулись с хорошей вещью, поэтому они быстро купят коробку и сохранят ее. В противном случае они не будут знать, смогут ли они купить такой дешевый бальзам в следующий раз. Думая об этом, Мэйдзи вдруг восхитилась своей невесткой. Ее невестка так хороша в бизнесе. У нее деловой склад ума.

По дороге сюда Ли Мо уже думала о разделении труда позже. Она отвечала за представление и рекомендацию парфюмерных бальзамов гостям. Мэйдзи заберет товар и деньги. Дашань наблюдал за происходящим со стороны, чтобы его не поймали в мутной воде\* и двое детей сегодня так и сделали.

\*(Это означает, чтобы его не поймали на личной выгоде. Тот, кто ловит рыбу в мутной воде создает замешательство и путаницу, чтобы достичь цели. Такая уловка часто используется в маркетинге, когда в рекламе двусмысленными фразами и многозначными визуальными ассоциациями у покупателя создается неверная интерпретация истинных намерений, качеств и свойств товара таким образом, что предъявление претензий в будущем становится бесполезным, так как клиент сам пришел к неверному выводу из нейтрального послания продавца)

Несколько человек кивнули один за другим и не имели ничего против по этому поводу. Вскоре после этого небо стало совершенно светлым. В это время люди, приходившие на храмовую ярмарку один за другим, уже прибыли. Некоторые люди хотели отправиться на гору как можно

раньше, поэтому они шли быстро, не обращая внимания на прилавки по пути, а некоторые просто хотели посетить храмовую ярмарку, поэтому они не спешили подниматься на гору, а шли и шли, останавливались и смотрели на те, которые их интересовали.

В это время продавцы начали кричать, и весь воздух на некоторое время оживился. Мэйдзи посмотрела на ближайших продавцов, которые громко кричали и была встревожена. Она взглянула на Ли Мо: "Невестка, все кричат, покупатели не придут, если мы не будем кричать, давай тоже кричать". Ли Мо думала об этом, как и другие продавцы. Четверо из них тоже кричали, и для них было странно просто стоять там, поэтому они также начали кричать: "Мы продавали бальзама для духов, дешевый и доступный бальзам, коробка всего лишь восемь вень!", - закричала Мэйдзи, увидев свою сомнения невестки, и крикнула из-за спины Ли Мо.

Не стоит говорить о том, что этот вопль привлек многих людей. Когда они услышали о парфюмерном бальзаме, люди все еще задавались вопросом, насколько дорогим сейчас является бальзам на сегодняшний день. Те, кто хотел последовать за криком, услышали, что это было всего восемь вень на коробку, хотя восемь вень - немалая сумма для обычных людей, по сравнению с теми бальзамами по десятку вень на коробку, эти за восемь были слишком дешевыми, поэтому люди, которые интересовались и слышали это, шли к прилавку Ли Мо.

Первой подошла пара матерей и дочерей. Матери было за тридцать, а дочери около двадцати. В этот период она была в брачном возрасте. Мать и дочь вышли вперед и посмотрели на бальзам. Они посмотрели на компоненты и были удивлены. Мать хотела подтвердить цену, поэтому спросила: "Этот бальзам действительно стоит восемь вень за коробку?". Ли Мо улыбнулась и кивнула: "Мои духи стоят всего восемь вень за коробку".

Женщина сомневалась. Может быть, с этим бальзамом что-то не так? Как иначе? Почему он был таким дешевым? Видя, что женщина колеблется, Ли Мо сделала шаг вперед, взяла коробку с бальзамом с ароматом роз, открыла ее и сказал: "Это было сделано по моему секретному рецепту. Качество первоклассное. Если я продам его по дешевой цене, я смогу заработать на нем деньги. Вам не нужно беспокоиться, вы можете попробовать это в первую очередь. Давайте, Старшая сестра, протяните мне свое запястье, и я намажу его для вас". Женщине захотелось попробовать, и она поспешно протянула руку. Ли Мо взяла немного бальзама пальцем и осторожно вытерла его о запястье женщины. "Вы чувствуете этот запах? Вы также можете позволить окружающим вас людям понюхать его и посмотреть, хорошо ли он пахнет".

Женщина тут же поднесла руку к носу, и, как и ожидалось, в нос ей ударил элегантный аромат. Запах был очень приятным, и это заставляло людей чувствовать себя комфортно рядом с ним. Дочь женщины тоже почувствовала этот запах, и ее глаза сразу же загорелись: "Мама, мне не нужно приближаться к вам, чтобы почувствовать его. Все ваше тело благоухает". Ли Мо в это время добавила еще одну фразу: "Сестра, этот аромат, он не на короткое время, аромат может держаться целый день. До тех пор, пока вы намажете его на запястье или шею с небольшим количеством, аромат будет длиться в течение дня. Такая коробка, даже если вы применяете немного каждый день, вы можете использовать ее в течение трех месяцев, и я продаю ее только за 8 вень за такую коробку. Нет ничего более выгодного, чем это. Я продаю его здесь только на три дня, а потом не буду продавать здесь".

Старшая сестра услышала это, ее сердце уже упало и было полностью тронато, и она сразу же достала 8 вень, чтобы купить коробку. Ли Мо повернулась и попросила Мэйдзи взять коробку для женщины и принять восемь вень. Когда Ли Мо говорила, за ней наблюдало множество людей. Все слышали, что только что сказала Ли Мо. Запах женщины также чувствовали окружающие ее люди. Теперь многие люди также приходили, чтобы купить бальзам. Ли Мо сразу же сказала окружающим: "У моего бальзама два запаха, один с ароматом розы, а другой с ароматом хризантемы. Старшая сестра просто использовала аромат розы на своем теле. Вы можете почувствовать другой аромат. Кто хотел бы попробовать бальзам с ароматом хризантемы? Я могу дать вам попробовать бесплатно, и тогда вы сможете выбрать аромат, который хотите купить".

Как только она это сказала, все молодые женщины вокруг захотели попробовать, и они шагнули вперед, чтобы попробовать. Ли Мо не был слишком жадной и один за другим наносила духи на женщин, которые хотели попробовать бальзам. После того, как она намазала им запястья, люди, которые попробовали его, были очень довольны запахом, и они заплатили восемь вень, чтобы получить коробку. Некоторым нравился запах розовых цветов, и они покупали аромат розы, а некоторым нравился аромат хризантемы, поэтому они купили коробку с ароматом хризантемы. Некоторым нравится и то, и другое, поэтому те, у кого есть деньги, купили каждый из ароматов.

Храмовая ярмарка была редкостью, и, вероятно, потому, что атмосфера храмовой ярмарки влияет на людей. Те, кто пришел сегодня, были готовы потратить деньги, чтобы купить что-то для членов своей семьи. Поэтому поток людей, которые хотели купить бальзам, какое-то время был бесконечным. Все члены семьи были заняты. Мэйдзи собирала деньги и давала бальзам. Сун Дашань сразу же достал еще бальзамов из корзины, когда они на покрывале начали уменьшаться, в то время как Ли Мо представляла и пробовала их с людьми, которые приходили, чтобы спросить. В полдень люди начали уменьшаться. Либо нашли место, где можно поесть, либо ушли в продуктовые ларьки, чтобы что-нибудь съесть. Это было время, когда прилавки с едой были самыми оживленными. Ли Мо и другие наконец - то могут перевести дух.

Сун Дашань достал воду, которую принес из корзины. Несколько человек пили ее, чтобы убрать сухость во рту. После напряженного утра во рту у них пересохло, и даже желудки опустели. Два маленьких мальчика давно проголодались. Ли Мо взяла деньги и попросила Тэцзи взять их, чтобы купить немного еды. Они оба были очень рады поесть. Четверо взрослых были заняты и до сих пор работали на пустой желудок. Ли Мо попросила Мэйдзи присмотреть за прилавком. Она подошла к прилавку с едой и купила несколько мясных рулетов и несколько булочек с мясом. Один человек съедает два мясных рулета и две мясные булочки. Они сидели на корточках перед своим прилавком, ели и пили. Просто немного воды, их желудок был наполнен, и каждый человек чувствовал себя комфортно.

После еды в ларьке некоторое время не было посетителей. Ли Мо попросила всех сесть на расстеленную ткань, чтобы дать отдых ногам. После того, как они простояли все утро, их ноги слишком устали. Хотя все очень устало, все были очень счастливы. Неожиданно сегодня дела шли хорошо. Покупатели никогда не останавливались. Мэйдзи еще лучше умела собирать деньги. Сун Дашань также несколько раз добавлял товары на покрывало.

В это время Мэйдзи не удержалась и спросила Ли Мо: "Невестка, мы не знаем, сколько

коробок бальзама было продано сегодня утром, давай посчитаем". Ли Мо также хотела знать, сколько коробок было продано сегодня утром, поэтому она принесла корзину. "Давайте положим все и пересчитаем оставшиеся бальзамы". После подсчета осталось еще сорок восемь коробок бальзама. Сегодня они привезли сто коробок бальзама, а это значит, что сегодня утром они продали пятьдесят две коробки. За исключением двух пробных коробок, они продали ровно 50 коробок бальзама.

Утром они продали пятьдесят коробок, и их уголки рта не могли не подняться от радости. Ли Мо не ожидала, что продаст 50 коробок всего за одно утро, и до окончания ярмарки останется два с половиной дня. Дома останется более 110 коробок. Если бы они продали все бальзамы сегодня, с такой скоростью, запасов дома было бы недостаточно. "Дашань, в доме осталось более 110 коробок. Этого не достаточно. Мы должны найти способ сделать больше".

Сун Дашань тоже немного волновался. "Когда я заказывал коробки раньше, на всякий случай, я сказал дяде Чжану, чтобы он сделал больше в эти дни. Он должен сделать все, что в его силах. У меня не было времени забрать их раньше". Ли Мо подумала об этом и посмотрела на остальную часть бальзама. Она решила: "Бальзамов осталось не так уж много. Мы постараемся продать их в начале дня, а затем обсудим с семьей, чтобы одолжить их повозку с волами и вернуться заранее. Мы воспользуемся дневным светом и снова пойдем собирать цветы, а ночью поспешим приготовить бальзам. Это тяжелая работа для тебя, Дашань, но можешь ли ты вернуться в повозку с волами и последовать за ними домой?".

Когда Сун Дашань услышал это, ему оставалось только сделать это. Поэтому он сразу же кивнул: "Тогда я сделаю это. Во второй половине дня мы попытаемся продать бальзам, а затем вернемся и сделаем еще немного. Дядя Чжан должен был сделать новые коробки. Я вернусь и заберу у него, используйте столько, сколько сможете". Все они энергично кричали во второй половине дня. Они продали остальное за небольшое количество времени и забрали вещи, пока другие продавцы все еще продавали. После этого они остановились у повозки, чтобы договориться о проезде обратно и поспешили домой.

<http://tl.rulate.ru/book/55569/1474598>