

- В десяти милях и восьми поселках округа Канву проживает не менее десяти тысяч человек. Даже если мы наберем работников на каждое домохозяйство, выделенной квоты будет недостаточно. Трех виноделен точно может быть недостаточно, - высказал свою собственную оценку Цянь Ванцзинь.

Он всегда хотел расширить винный бизнес давным-давно и было бы лучше, если бы они могли расшириться по всему Нанлин.

Однако все это время Наннан была начеку и у нее не было амбиций расширять их бизнес, поэтому он терпел это.

Теперь, когда даже Наннан пришла в голову эта идея, он не мог снова упустить такую возможность.

Он должен помогать и всячески способствовать Наннан, чтобы сделать все быстрее и максимально эффективнее.

С 300 000 талей серебра Фэн Цинбай, чтобы поддержать их всех, чего было бояться?

Более того, не то чтобы он хвастался, но пока Наннан была готова, все рецепты, которые выходили из ее рук, могли быть преобразованы в готовые продукты для последующей продажи. Что бы это ни было, они могли занять лидирующие позиции в любой отрасли и никто не смог бы превзойти их.

Это была безусловная прибыль в их делах.

Он должен это сделать в любом случае!

Юйшен задумчиво подумала и произнесла:

- Дело не в том, что я не хочу увеличивать и расширять бизнес, но как только наш масштаб влияния станет слишком большим, руководство должно быть более строгим, чтобы все было упорядоченно, а не хаотично. Наша текущая проблема заключается не в том, чтобы не позволить себе открыть магазин, а в том, что у нас сейчас нет под рукой такого большого управленческого таланта и человеческих ресурсов, который соответствовал бы нашим огромным планам.

Имея в наличии только ее и Цянь Ванцзинь, они все еще могли управлять тремя или четырьмя винными магазинами в совокупности, но не больше. Но если бы этих магазинов было больше, то неизбежно наступил бы хаос. Учитывая, какая репутация у вина деревни Синхуа, которое сейчас находится в Нанлин, как только наступит хаос, возникнет больше проблем. Это также позволило бы их противникам воспользоваться возможностью создать для них больше препятствий.

Теперь, когда они были богаты и знамениты, а их бизнес процветал, было много завистливых людей и многие хотели их свергнуть и уничтожить их бизнес.

Помимо конкурентов по бизнесу, у них были и враги при дворе.

На самом деле все было не так просто. У них не было возможности заботиться только о прибыли, как у чистых бизнесменов. Они должны были смотреть гораздо шире.

Было слишком много аспектов, которые они должны были оценить и прогнозировать заранее.

Цянь Ванцзинь не согласился с ее опасениями.

- На самом деле это не так уж и важно. В настоящее время мы оба работаем в винном магазине в деревне Синхуа. Помимо выверки счетов время от времени, что еще нам остается делать? Мы вполне расслаблены и свободны, потому что деревенский староста обладает сильными навыками надзора и контроля за магазином.

- Это только потому, что нашему деревенскому старосте можно доверять.

- Другие деревни не будут отличаться от этого. Пока речь идет об общих интересах, им нелегко будет предать нас, даже если они планируют все делать только для себя. Более того, даже если твой рецепт вина будет раскрыт, могут ли другие приготовить то же самое? Не будь смешной. Он пробовал бесчисленное количество раз это сделать и другие пробовали и никто не смог сварить вино с таким вкусом, как на винодельне деревни Синхуа.

Иначе мог бы он почивать на лаврах так высоко и так долго?

- Ты имеешь в виду, что пивоварня, открытая в каждой деревне, также будет следовать нашему нынешнему стилю управления, назначая жителей деревни в качестве руководства для надзора за жителями деревни и винным магазином?

- Пусть деревенские старосты таким же образом, как здесь, будут управляющими. Таким образом, деревенские старосты будут чувствовать себя ценными и не жалеть усилий на своей работе. Кроме того, мы открываем винодельню, чтобы помочь им, предоставляя им работу, еду и хорошее благосостояние. Это все преимущества, которые они могут получить в явном виде. До тех пор, пока у них нет, образно говоря ветра в голове, никто легко не продаст винный магазин и не бросит свои миски с рисом. Когда придет время, соберем всех деревенских старост для беседы и расскажем им в полной мере о нашем партнерстве. После этого мы можем просто подождать, чтобы забрать наши деньги.

Уголок рта Юйшен дернулся. Цянь Ванцзинь говорил, преисполненный уверенности, как будто открытие винных магазинов было так же просто, как игра. Но в этом он был прав.

Большинство деревенских старост были самыми уважаемыми и авторитетными фигурами в каждой деревне. Передача управления сельскому старосте в каждой деревне была более убедительной для жителей деревни, чем назначение посторонних людей.

При входе на винодельню интересы работников будут связаны с винодельней. Если бы винодельня процветала, они бы тоже процветали. Если бы они работали лучше, винодельня последовала бы их примеру, сформировав хороший цикл.

До тех пор, пока они понимали, что эта возможность была редкой и научились ценить ее, возможно, через несколько лет из города Цанву и даже уезда Сяншань возникнет бесчисленное множество деревень, похожих на Синхуа.

- Я выслушала тебя. Мой предыдущий план состоял в том, чтобы расширить только три винодельни. Поскольку у тебя есть другие идеи, тебе следует обсудить это с окружным судьей Кан в свое время.

- Предоставь это мне. Просто оставайся дома и не беспокойся об этом.

Цянь Ванцзинь похлопал себя по груди, его губы почти криво улыбнулись.

Его стремление доминировать в отрасли должно было начаться сегодня!

Когда ужин был подан, Цянь Ванцзинь заметил, что в семействе Лю появился новый член семьи.

Внимательно изучив лицо на мгновение, он вдруг указал на мужчину и воскликнул:

- Не ты ли тот, кто продает блины напротив моего ресторана? Что ты здесь делаешь? О! Я понял! Неудивительно, что каждый раз, когда мы выходили из ресторана, Вэй Хун всегда обращалась к тебе, чтобы купить блины. Осмелюсь ли я спросить, что вы оба понравились друг другу?

<http://tl.rulate.ru/book/55568/1626844>