

Глава 8: Игры становятся одной из самых прибыльных игр.

После продажи 150 000 копий, Уильям больше не выпускает диски с играми. Теперь он знает, что цена в 6 фунтов очень мала, и многие ребята в школе продают более 10 фунтов каждый, хотя это не слишком много, это не так уж мало.

Такой подсчет Уильяма сэкономил бы сотни тысяч фунтов, но у него нет выбора. Сейчас для него самое главное - прославить игру. Если он продаст один больше чем на 10 фунтов, то теперь он может продать 50 000 копий. Слава Богу.

Продажи игры в Лондоне резко возросли. Продажи и похвалы сделали EA, Ubisoft и другие крупные игровые компании, игровые агентства и супермаркеты, и даже Black Star, которая специализируется на DVD и компьютерных играх в США, уже здесь. В наши дни сотни тысяч меньше зарабатывают. Фунт стерлингов считается заработной платой сотен выпускников, которые продают ему игры в Лондонском университете, и расходами на рекламу для привлечения этих крупных компаний.

Несколько дней назад Уильям получил консультацию в этих компаниях и сказал, что пойдет в ведущие юридические фирмы Лондона после того, как захочет поговорить об агентах или купить игры.

Энтони, старший партнер Лидской юридической фирмы, Уильям, будет платить 1000 фунтов в час, чтобы нанять этого парня, и такого рода переговоры невозможно провести за несколько дней или десять дней.

Мой Бог, тогда я должен заплатить Энтони этому парню десятки тысяч фунтов за десять часов. К счастью, Юридическая фирма William and Yuelida подписала договор о почасовой оплате. Если это договор на акции, я не знаю, сколько должен буду отдавать Yuelida Law Firm, денег. Сколько это будет мне стоить?

Уильям забронировал конференц-зал в лондонском отеле Hilton и в 8 часов утра встретился с Энтони из юридической фирмы Yuelida.

После встречи Уильям и Энтони обменялись рукопожатием. Улыбнувшись Уильям спросил: «Доброе утро, мистер Энтони, сейчас восемь часов, начнется ли выставление счета?»

Энтони знал, что Уильям пошутил: «Доброе утро, мистер Девонхилл, если вы думаете, что начало выставления счетов через десять минут сделает вас счастливыми, тогда мы начнем выставять счета в 8:10, если вы не против».

«Ха-ха, Энтони, ты человек с хорошим чувством юмора, ты мне нравишься, хорошо, давай

поговорим о теме, мне нужно, чтобы ты помог мне решить все юридические вопросы, связанные с заключением контракта?»

«Конечно, нет проблем, мистер Девонхилл, мы делаем это. Я гарантирую, что не будет проблем с контрактом, которым занимается наша юридическая фирма. Это наша уверенность и приверженность Moonstar», - сказал Энтони Уильяму Саиду.

Уильям согласно кивнул. Вот почему он пригласил юристов из Yuelida : «Хорошо, я очень доверяю тебе, Энтони. Как три основные юридические фирмы в Англии, сила и авторитет вашей юридической компании не подлежат сомнению, тогда, Энтони, давай начнем по скорее, сегодня он будешь очень занят».

Уильям поздоровался с четырьмя членами команды Энтони. Уильям не думал, что за 1000 фунтов в час нанять лучшего юриста и его команду в Лондоне - это совсем не дорого. Если что-то пойдет не так из-за того, что адвокат недостаточно профессионален, Уильям может оказаться в уязвимом положении.

Конечно, только адвокат может заработать много денег в юридическом качестве, и работа адвоката профессионала стоит несколько тысяч фунтов в месяц.

К 9 часам несколько крупных компаний, таких как EA, Ubisoft, Beststar, Jiarefu и другие игровые компании, пришли вовремя.

После того, как все ищут хорошее предложение, Уильям начинает нервничать и становится невежливым. Все зависит от качества и продаж игры, а также от преимуществ её распространения. Другие игровые компании и агенты не будут интересоваться, какими бы хорошими они ни были.

Уильям взял микрофон, вышел на платформу в конференц-зале и начал говорить: «Добро пожаловать, джентльмены, меня зовут Уильям Девонхилл. Я создатель, дизайнер и владелец игры Plants vs. Zombies. Наше время дорого. Не тратьте зря, своё время. Многие люди и компании приходили ко мне в эти дни. Это позволяет мне предположить, что вы пришли сюда, чтобы выкупить авторские права на игру или выступить в качестве агента по продаже игр. Я прав? "

После того, как Уильям закончил говорить, переговорщики этой компании согласно кивнули и ничего не сказали ожидая продолжения. В наши дни компании, сидящие здесь, отправили людей на поиски Уильяма, но Уильям никогда не давал комментариев или пояснений. И хотя они с оптимизмом смотрят на эту игру, они не хотят быть сейчас в роли Уильяма. Чтобы не быть дураком, сначала надо выслушать, что захочет рассказать Уильям.

Уильям продолжил: «Тогда, джентльмены, позвольте мне сначала поговорить о нижней цене на игру, которую я могу принять. Если есть слишком большой разрыв с тем, что вы можете принять, пожалуйста, молчите, и если вы недовольны, то пожалуйста дослушайте меня».

Все посмотрели друг на друга. Вы все здесь - конкуренты. Игра известна всего несколько дней, и компании, которые могут принять участие в этой конференции, очень оптимистично настроены в отношении Plants vs. Zombies. Теперь никто не хочет быть такой ранней пташкой, давайте поговорим о требованиях Уильяма. Это не слишком много, поэтому они снова кивнули.

Уильям был счастлив и подумал: «Похоже, что эти ребята все еще очень оптимистичны в отношении Plants vs. Zombies, особенно этих игровых агентств. Они не создают игры, а действуют как агенты, и они не хотят отказываться от хороших игр. "

Не видя возражений, Уильям кивнул и продолжил: «Спасибо, давайте сначала поговорим об агентстве. Я могу согласиться с ценой агентства: 8 фунтов за диск с игрой. 8 фунтов - это почти 13 долларов. Я думаю, что Plants vs. Zombies продадутся в США за 20 долларов. С этим не должно возникнуть никаких проблем. Все знают, что закупочная цена игр EPS в конце 1980-х составляла 25 долларов США. Вы все эксперты в игровой индустрии. Вы скажете, прав ли я, и вы понимаете, что цена в 8 фунтов необоснованно занижена, то 8 фунтов, сможете ли вы принять фунт как валюту для договора? Если вы можете принять его, мы продолжим разговор.

EA и Ubisoft никогда не думали об агентстве, но боятся, что остальные компании начнут спекулировать на агентской цене, и тогда Уильям не будет продавать игру через них, тогда их возможные доходы пойдут даром, и поспешно кивнули и ответили: «Все в порядке 8 фунтов за диск. Принимается "

Агенты немного подумали. Все они специализируются в том числе и на продажах игр. Они знают, что Уильям прав. В США нет игр стоимостью менее 20 долларов. Но наблюдая за игрой, компания соглашается, они не могут ничего с этим поделать поэтому ненавидят, то на что не могут повлиять. Идите к черту, игры моей компании такие дорогие, и поэтому мы спешим их представлять»

Люди из Beststar и Jiarefu также кивнули, принимая цену.

«Хорошо, каждый может согласиться с ценой 8 фунтов, так что у нас есть условия для продолжения переговоров. У меня есть информация о продаже 150 000 игровых дисков в Лондоне в этом месяце, и я не буду подтверждать ее всем. Вы должны все знать это. Это причина, по которой мы все сейчас общаемся здесь, все вместе. Возможно, вы не знаете эту второе условие, но я думаю, вам следует его знать».

Уильям перестал смотреть на человека, ответственного за Jiarefu, он кивнул с улыбкой, потому что это как-то связано с их компанией.

20 дней назад я подписал с Jiarefu авторизационный контракт на футболки, шляпы и другие предметы первой необходимости. И пусть я подписал его пораньше, тем более если хочу продавать их в ваши страны, но все в порядке. Я все еще хочу поблагодарить Jiarefu. Этот контракт был подписан и обязательства были возложены на Jiarefu. В 5 округах Лондона было разрешено производство мультипликационных изображений Plants vs. Zombies. За 15 дней с начала продажи данные о продажах Plants vs. Zombies в 120 магазинах Лондона составили 430

000 проданных товаров, а в каждом магазине было продано 3600 товара за 15 дней. Ежедневно продается 240 штук, оборот составляет 6,45 миллиона фунтов, в среднем 15 фунтов за штуку.

Услышав данные, которые сказал Уильям, это был первый раз, когда все в конференц-зале узнали об этом, кроме членов семьи.

Услышав, что за 15 дней продажи в 5 округах Лондона были проданы за 6,45 миллиона фунтов стерлингов. Если игру удастся продать в мире после пожара, эти ребята в восторге.

Бог мой, окрестности Plants vs. Zombies уже приносят большие деньги. В Европе и США действуют очень строгие проверки авторских прав. Такой иск с четким авторским правом более точен.

Итак, Jiarefu сейчас очень счастлив. Они приехали сюда, потому что хотели продавать игровую периферию, но, дождавшись больших продаж игры сегодня, Jiarefu просто хотят покупать дешево и продавать дороже.

Уильям знал, что завтра придет больше компаний, чем их находится здесь сегодня.

Когда все притихли, Уильям сказал: «Тогда, если кто-то из вас хочет получить все авторские права на Plants vs. Zombies, какую цену вы можете предложить? Игра продается 1 миллион копий на европейском континенте. Я думаю, что это совсем немного, даже предполагаю, что через несколько лет нетрудно продавать более 3 миллионов копий ».

На выражения лиц в агентстве теперь трудно смотреть. В уме они мало что знают об оценке, и некоторые из них предсказали немного больше, чем это, но только сотни тысяч.

Хотя в 2000 году было много хороших игр, до сих пор нет такой игры, как Plants vs. Zombies. Игра заинтересует и пожилых людей, и детей, и взрослых. Вы знаете, что Plants vs. Zombies скачали более 25 миллионов за 13 лет (статистика времени на 2019 год).

Уильям продолжил: «В Соединенных Штатах Америки продажа 2 миллионов копий не будет проблемой. Другие страны могут добавить около 2 миллионов копий. Господа, пожалуйста, подумайте об игре, которая может продаваться более 7 миллионов копий. Игра, которая поможет вам собрать сколько богатства в ваших странах, я смог вам её создать "

«Чёрт возьми, ты создал игру для того чтобы разбогатеть». Все кричали в душе.

Как лучший агент мира кино и телевидения, пожалуйста, поддержите его лайком: (Wuxiaworld) Литература главного агента мира кино и телевидения имеет самую быструю скорость обновления.

<http://tl.rulate.ru/book/54496/1384643>