

Глава 4: Игра становится всё популярнее и начинает распространяться

"Используй вишневую бомбу!"

"Нет, нет, нет, здесь может спасти 25 солнечных лучей".

Ричард играл целый час, а за ним стояло не менее 20 человек. Половина людей во всей игровой комнате наблюдали за игрой на экране компьютера.

Все с энтузиазмом обсуждали, как собрать растения. Пройдя до 19 уровня, Ричард немного поторопился и, наконец, закончил на 25 уровне.

"Эх, как жаль"

«Ричард, ты идиот, и мог бы давным-давно поставить ореховую стену»

«Ричард, ты пришел поиграть с нами, ты не можешь продолжать заниматься компьютером»

«Дураки, зачем мы занимаемся этой игрой, у Уильяма есть компакт-диск, и каждый из нас может в него сыграть»

"Отлично, Уильям загрузит мне игру"

Группа людей немедленно окружила Уильяма. Несколько громких парней перекрикивали друг друга, так что Девонхилл оглох.

Он быстро передал диск с игрой своему ближайшему однокласснику, и группа людей немедленно бросилась к нему и окружила.

Увидев эту группу ветеранов, спешащих играть, Уильям тайно вздохнул с облегчением. Кажется, что классика есть классика. У этой стратегической игры будет своя часть преданных поклонников в Европе и Америке.

Девонхилл находится в игровой комнате уже три часа. Теперь вся игровая комната играет в Plants vs. Zombies. Некоторые из более поздних одноклассников были шокированы жаркими обсуждениями и горячими спорами в игровой комнате. Им не потребовалось много времени, чтобы увидеть то, с чем игроки были знакомы. Об одноклассниках поговорим позднее.

Все они не дураки. Нет дурака, который может обучаться в Лондонском университете. Эта группа людей сейчас потрясена Уильямом. Многие люди изменились во взгляде, с тех пор когда они увидели Девонхилла впервые.

Уильям посмотрел на свои часы, и был почти полдень, и никто из этих людей не покинул это место с раннего утра.

После чего он подошел к стене с доской в игровой комнате, энергично хлопнул в ладоши и громко сказал: «Эй, эй, ребята, остановитесь, все посмотрите сюда».

Поговорив несколько раз, группа талантов остановила игру и посмотрела на Уильяма. Все они фанаты игры. Наверное, они знают, хороша игра или нет. Девонхилл собирается разбогатеть.

Уильям увидел, что все посмотрели на него и сказал: «Вы все знаете, что игра предназначена для людей, в которые играют, но конечная цель - получить деньги. Я хочу спросить всех, если эта игра будет продаваться за 5 фунтов, вы бы купили её? Конечно, за ваше мнение я дам одному из вас, диск с игрой бесплатно "

Выслушав вопрос от Девонхилла, все закричали, не позволяя ему долго ждать.

«Конечно, я куплю его за 5 фунтов. Популярные игры сейчас могут продаваться как минимум за 8 фунтов или больше».

«Уильям, я бы хотел купить 4 компакт-диска за 5»

«Нет проблем, цена совсем не большая»

Девонхилл услышал, что они могут согласиться с ценой в 5 фунтов, но многие люди до сих пор подумают, что 5 фунтов это дешево. А он был более уверен в следующем пункте плана.

Затем хлопнув в ладоши и попросил всех помолчать, он сказал: «Ребята, мы друзья. Многие люди знают мою семейную ситуацию. У меня мало денег, и я не могу найти крупного игрового дилера, который помог бы мне продвигать игру, поэтому я придумал способ. Я просто не знаю, кто из вас может это принять ».

Уильям некоторое время колебался, думая, как сказать.

«Уильям, привет! Скажи мне, есть ли у тебя какие-нибудь идеи, потому что я думаю, твоя игра будет популярной, но Уильям, я думаю, тебе лучше зарегистрировать эту игру прямо сейчас, или у тебя будут большие проблемы в будущем». Роберт Картер из юридической школы напомнил Девонхиллу о возможном будущем.

У него и Уильяма хорошие отношения, потому что он темнокожий и Девонхилла не заботит цвет кожи своего собеседника. Эти двое несколько раз ходили вместе играть после того, как познакомились в клубах по интересам, и общаясь снова и снова, постепенно стали друзьями.

«Спасибо, Роберт, будьте уверены, несколько дней назад я пошел и зарегистрировал авторские права на сюжет игры и дизайн игры, включая все авторские права, которые могут быть зарегистрированы на игры с Plants vs. Zombies», - поблагодарил Уильям.

Он знал, что Роберт был добр, и сразу напомнить ему о возможных проблемах, как его друг. Он напомнил ему один, из много людей тех, кто находился в игровой комнате?

Даже если некоторые студенты какое-то время не ожидали этого, в клубе по интересам есть много студентов, которые работают неполный рабочий день, а их уши и глаза оплачиваются игровыми компаниями.

Уильям Девонхилл продолжил: «Вчера я получил свидетельство об авторских правах. Теперь я думаю, что если вы согласитесь с ценой в 5 фунтов, многие студенты все еще думают, что для игры приемлемо продавать более 5 фунтов, поэтому я буду продавать игру за 4 фунта, а затем вы продадите за 6 фунтов одноклассникам или знакомым друзьям, вы можете использовать это? "

Как только Уильям закончил рассказывать это одноклассникам в игровой, они начали обсуждать поднимая большой шум.

«Это хорошая идея. Я немедленно сделаю у тебя заказ. Игра EPS, которую я купил в прошлый раз, стоила мне 12. Эта игра так увлекательна, что я смогу продать 100 компакт-дисков».

"Супер, всего 100. Я думаю, что смогу продать около двухсот. В моем районе я могу продать 200. С таким количеством учеников начальной и средней школы в сообществе, эти дети сходят с ума, когда они сталкиваются с играми, которые им нравятся ".

«Привет, Райан, и вы, ребята, что достойно изучали работу маркетинга. Почему я не ожидал, что буду продавать в сообществе? Я просто подумал об этом проинформировать своих одноклассников и друзей. Отлично. Я думаю, что эта игра находится в своём сообществе. Она определенно будет популярной ".

«Может быть, мы сможем поместить несколько папок с игрой в школьную прикладную область и позволить выпускникам попробовать это. Если наша школа станет популярной, тогда каждый сможет пойти в другие университеты и предложить там для продажи. Что вы думаете об этой идее и внимании что она охватит?».

«Это хорошее начинание. Попробуйте сначала в нашей школе. Ребята, мы вместе сформируем команду продаж. Если мы попробуем это сделать в школе, это не потребует больших усилий или денег. Кто-нибудь из вас хочет присоединиться? Вы можете прийти,ко мне и подать заявку ".

«Добавьте меня, я хочу присоединиться» - раздались голоса в компьютерной комнате

«Кроме того, я думаю, что мы можем подать заявку в школу от имени школьного игрового клуба. Если мы подадим заявку сегодня, то вероятно нам, ответят завтра».

Девонхилл слушал всеобщее восторженное обсуждение продвижения игры, и его сердце расцвело. В итоге более 50 человек договорились вместе. Все заплатили по 4 фунта Уильяму за игру и решили продавать за 6 фунтов.

Уильям знает, что цена на самом деле немного занижена, но сейчас об игре мало кто знает об этой игре. Он может продвигать игру только по низкой цене. За каждые 4 фунта он может заработать более 3 фунтов, и он также может привлечь более 50 человек для бесплатного продвижения. На тот момент он заплатил 50 людям. Продавцам, и это не дорого, так он сможет заинтересовать всех.

В конце концов, если вы продадите один, вы немного заработаете. Одноклассники на месте происхождения - ветераны. Многие люди раньше разрабатывали игры и знают, какие игры хороши.

Девонхилл попросил Роберта и нескольких лучших студентов-юристов выступить в качестве своего юрисконсульта по приемлемой цене с каждого 25 диска с игрой будет их.

После того, как все обсудили условия и детали и решили все юридические вопросы, Уильям достал ручку и бумагу, чтобы спросить всех, как зовут и сколько компакт-дисков они хотят.

Подавляющее большинство людей не хотят больших продаж в первый раз, но самая меньшая партия которую просят у него десять дисков, а некоторые маркетингологи даже просят больше 200.

Пересчитав всех, Уильям опешил. На бумаге было написано 1050 дисков, в среднем по 20 штук на человека.

После того, как Роберт и другие разобрались с юридическими документами, они прочитали их всем.

Девонхилл использовал авторские права на игру в качестве залога, чтобы взимать с каждого депозит в размере 4 фунтов за каждую покупку игры, и компакт-диск будет готов для всех в течение одной недели.

Уильям уже знал о рынке поиска стереотипных CD-ROM в Лондоне и раньше. Они стоят 0,8 фунта стерлингов за копию менее 10 000, 0,6 фунта стерлингов для более 10 000 и менее 50 000, и 0,5 фунта стерлингов для более 50 000 экземпляров.

Ма Дан (ругательство), Уильям Девонхилл вспоминает, что в 2000 году компакт-диск в Большом Китае продавался всего за 5 юаней, но это не похоже на настоящий. Подлинный,

насколько он помнит, продается более чем за 100 юаней. Его предыдущий тесть купил настоящий Warcraft за более чем 100 юаней.

После того, как все заплатили деньги за подписание контракта, Уильям взял в руки 4200 фунтов и был взволнован. Это был его первый фонд с тех пор, как он переродился. Он не ожидал, что так легко сделает первый шаг.

После он отнес деньги обратно в общежитие с мастером игры и поспешил к издательству, с которым он связался раньше.

Фактически, согласно стереотипам издательства, они могут произвести менее 10 000 копий за три дня. Цель согласования с выпускниками предоставить неделю для дисков - получить еще несколько дней на случай непредвиденных ситуаций.

Он использует авторские права на игру в качестве залога. Если возникнет проблема, он считает, что некоторые из более чем 50 одноклассников воспользуются возможностью устроить проблемы и самим продавать игру без участия Уильяма. Может, они просто подождут, пока у него возникнут проблемы. Многие из этих парней этим занимаются. Торговцы играми пускают пыль в глаза и скандалы для создания ажиотажа перед выпуском игры..

Он не осмелился рискнуть и найти несколько издательств делающих копии. Уильям Девонхилл планировал равномерно разделить 5,000.

Чтобы получить 5000 компакт-дисков за 3 дня, нужно 4000 фунтов стерлингов, и еще осталось 200 фунтов плюс немного денег на руках. Уильям намерен ещё зарегистрировать 2 новых компании за эти 3 дня.

Подходный налог с населения в Великобритании может достигать 50%, если годовой доход превышает 150 000 человек, ему придется платить 50% от индивидуального налога.

И только 26% годовой прибыли от корпоративного налога составляет более 300 000 фунтов стерлингов. После 2012 года он упал до 24%.

Поэтому, услышав напоминание Роберта, Уильям почувствовал, что ему нужно немедленно зарегистрировать компанию.

Как лучший агент мира кино и телевидения, пожалуйста, помогите ему: (Wuxiaworld)
Литература главного агента мира кино и телевидения имеет самую быструю скорость обновления.

<http://tl.rulate.ru/book/54496/1384638>