

Когда Ван Шэн раскрыл свою личность как великого мастера и встретил нескольких великих мастеров павильона Линлун, Ван Шэн больше не мог оставаться в особняке Хоу. Мэй'эр была почти одержима Ван Шэном, настаивая на том, чтобы Ван Шэн отвел ее, чтобы встретиться и навестить этих великих мастеров, и, кстати, позволил Ван Шэну выйти и заказать лучшие игры для сирот по искусству, которые сказал Ван Шэн.

Независимо от плана Ван Шэна, лучшее качество - это только работа великого мастера. Кто не знает, что работы великого мастера абсолютно хороши и могут быть абсолютно элитными? Все это знают, но просто не могут понять.

Если ими руководят Мей'эр и дядя Лю, то об этих обычных бутиках легко сказать, а партии, полученные в результате погони, очень хороши, и их можно рассматривать как бутики. Но, к лучшему, боюсь, во дворце их может не хватить.

Что еще более важно, Венвану не так-то просто делать это сейчас. Дело не в том, что хороших вещей нет, но идея создания вещей не достигла высшей точки требований Ван Шэна.

Но Мей'эр был в этом убежден. Пока Ван Шэн хочет играть, у него должны быть выдающиеся идеи, в этом нет никаких сомнений. Раньше единственная проблема заключалась в том, как пригласить Великого Магистра, но теперь кажется, что эта самая хлопотная проблема не так уж и неразрешима.

Не было возможности запутаться в Мейере, и Ван Шэн мог только дойти до павильона Линлун. Как бы то ни было, я сейчас в столице, поэтому мне довелось поехать навестить Лао Те и Учителя Лу.

Мей'эр определенно собирался ее принести. Этот маленький Низи знал торговца из внешних контактов Linglong Pavilion и одного или двух гроссмейстеров. Поскольку была возможность встретиться с гроссмейстером лично, Мей'эр, конечно, воспользовалась этим.

Еще одна вещь, которая удивила Ван Шэна, - это Цинлин. В столь преклонном возрасте у него все еще есть желание гоняться за звездами, поэтому он должен следовать за ним и посмотреть, сможет ли он нанести визит великому алхимику, которым он всегда восхищался. Шучу, таланты высокого уровня, которые так востребованы, как великие мастера алхимии, все еще могут быть захвачены Павильоном Линглун, и вскоре их схватят крупные семьи и крупные секты?

Однако старый даосский священник настолько стар, что у него редко бывает юношеский склад ума, Ван Шэн не ослабил его энтузиазма и взял его на сторону Тяньгунфана.

Как Ван Шэн Хоу Е, он мог ездить на лошади. Но Ван Шэн подумал о нравах Тие Лао, Мастера Лу и других, и он отказался от верховой езды, взял только Мэй'эр и старого даосского жреца, даже не женщину-охранника, подаренную Мэй'эр императором, и пошел прямо в мастерскую небес.

По дороге Ван Шэн не забыл, что купил свежих овощей и мяса, когда проходил мимо овощного рынка. Кстати, он продал лучшее вино в их ресторане в самом большом ресторане и принес его с собой.

«Это место, где я торговал с Linglong Pavilion». Когда она пришла в магазин оружия и доспехов в Тяньгунфане, Мей'эр указала на магазин и сказала Ван Шэну: «Может, тебе понадобится связаться со мной в будущем, войти и сесть? "»

Конечно, у Ван Шэна не было никаких мнений. После дел Цянь Шэньюаня Мэй'эр определенно позаботился бы о них. Это все необходимые контакты в будущем, и естественно, что Мэй'эр отвечает за них.

Тем не менее, Ван Шэн также может видеть из магазина оружия и доспехов, который Мейер выбрал, что предыдущая философия бизнеса Баоцин Ютана также была немного консервативной. Он только стремится удовлетворить менталитет подавляющего большинства людей и выбирает только оружие и доспехи, которые больше волнуют практикующих, и не рассматривает направление бизнеса с точки зрения широкой общественности. Только с появлением сахарной пудры и рафинированной соли это изменило бизнес-мышление.

Нельзя сказать, что такое направление неуместно, ведь для бизнеса нормально обслуживать только определенную целевую группу клиентов. Точно так же, как Цянь Шэньюань в плане Ван Шэна для Мейера и салон красоты, у которого нет названия, оба обслуживают элитную публику. Иметь собственных целевых клиентов - это хорошо, но проблема в том, что бизнес-идеи не могут измениться.

Сегодня я служу только духовным практикующим. Завтра я внезапно обнаруживаю, что снежная глазурь и очищенная соль могут удовлетворить потребности публики и заработать больше. Я немедленно обращаюсь к более широкой аудитории. Это неправильно. Если это Ван Шэн, Ван Шэн предпочел бы открыть новый магазин, специализирующийся на этих новых отраслях, чем путать его с существующей отраслью. Таким образом, даже если возникнут проблемы с новой отраслью, она будет не такой плохой, как Baoqing Yutang.

Это усвоенный урок, - напомнил себе Ван Шэн, что он должен поговорить с Мейером, чтобы не повторять те же ошибки. В этом отношении Юбаочжай проделал хорошую работу, играл стабильно и настаивал на своем собственном направлении, которого достаточно, чтобы быть образцом для подражания.

Владелицу магазина в Тяньгунфане звали Чен, и когда она увидела входящую Мэй'эр в чадре, она также была поражена старым и одним молодым. Недавний опыт Баоцин Ютана распространился по всему миру. Пока это деловой человек, мало кто не знает, что Баоцин Ютан сильно пострадал от этого ущерба. Дело в том, что Мэй'эр поссорилась с Баоцин Ютаном, но мало кто об этом знает. Они знают только то, что Баоцин Ютан превратился в молодого босса.

Мейер с энтузиазмом приветствовала владельца магазина Чена и не уклонилась от своего плана вновь открыть гонги и барабаны. Она прямо заявила, что покинула Баоцин Ютан и надеется продолжить деловые отношения с владельцем магазина Ченом.

«Извини!» - горько улыбнулся лавочник Чен и извинился перед Мэй'эр: «Правила Linglong Pavilion признают только магазин, но не людей. Если вы хотите продолжить сотрудничество, я боюсь, что вы можете начать только с самого низкого уровня сотрудничества. "»

Linglong Pavilion всегда что-то вынимал и выносил на улицу. Люди снаружи спешили удовлетворить спрос. Это всегда был рынок продавца, и не было необходимости расширять каналы самостоятельно. Естественно, кто-то бросился сотрудничать с Linglong Pavilion. Поэтому, чтобы избежать неприятностей, Linglong Pavilion установил это странное правило только для того, чтобы сотрудничать со старыми магазинами, которые работают много лет, и узнавать магазины, но не людей. Новые магазины хотят сотрудничать, поэтому они могут торговать только одним элементом за раз от самого простого. Начиная с ценных предметов, постепенно накапливая кооперативный кредит.

Ван Шэн видит это очень внимательно: разве это не бизнес компании для компании, а не отдельного человека? Таким образом могут быть гарантированы интересы обеих сторон, и продавец определенной компании не отнимет у продавца крупный бизнес - это хорошее правило.

Мейер очень хорошо знала правила Linglong Pavilion, поэтому у нее не было выбора, кроме как ничего не делать. Фактически, она пришла сюда сегодня, чтобы восстановить отношения сотрудничества, даже самое низкое базовое сотрудничество началось и постепенно накапливалось. Если сотрудничество пойдет гладко, через почти десять лет вы сможете установить прочные связи и стать партнером более высокого уровня.

Только Linglongge, которая не является монополией, но у которой дефицит какого-либо товара, сталкивается с такими трудностями при ведении бизнеса. На каждом шагу необходимо просить других потратить десять лет на развитие отношений доверия и сотрудничества. Перейдите в обычный магазин, осмелитесь использовать такие возмутительные правила, я не знаю, сколько лет он закрылся.

Жалко, что Ван Шэн хочет быть хозяином жизни, он не должен ждать десять лет. Поэтому Ван Шэн улыбнулся, поклонился лавочнику Чену и сказал: «Сегодня я здесь не для того, чтобы заниматься делами, а для того, чтобы навестить Лао Те, пожалуйста, сообщите мне. В прошлый раз я сломал его звездную золотую кувалду, и я грустно., пришел заплатить ему новый ".

Внимание! Этот перевод, возможно, ещё не готов.

Его статус: идёт перевод

<http://tl.rulate.ru/book/50335/1300189>