

Спустя неделю Эвина выписали из больницы. Вернувшись домой, он увидел, все было убрано, как будто недавнего побоища никогда и не было.

Семья, отремонтировала свою пекарню, так что на улице стояла очередь покупателей. Зима только что прошла, так что было намного теплее, чем обычно.

Он пошел в свою комнату и перед этим предупредил семье, что будет заниматься магией. Его мана-ядро полностью восстановилось. Оно даже казалось работало немного быстрее и стало больше, чем раньше.

Затем Эвин закрыл дверь своей комнаты и продолжил дорабатывать свои планы. Сначала он глубоко задумался над тем, не забыл ли он какую-нибудь информацию полученную ранее. Он понимал, что многие люди склонны забывать различную информацию.

Он вспомнил разговор с Ритом и Араном, тщательно обдумывая каждое слово. Надеясь, не перепутал ли он что-нибудь.

Затем он сформулировал речь, которую собирался произнести. Он перечислил все пункты, произнес их в своей голове. Перебирал их снова и снова, пока не убедился окончательно.

На всякий случай он опять повторил весь план.

Не найдя никаких неточностей, он взял маленький кулон, который получил от Кошки.

Крошечные ручки Эвина на мгновение сжали ожерелье, на его лице отражалась нерешительность.

«На самом деле я просто хочу успокоиться и постепенно улучшать свои навыки, но, как сказал Две Сказки, старые планы не могут идти в ногу с новыми обстоятельствами».

«Надеюсь, все пройдет хорошо», - подумал Эвин и продолжил процедуру.

Получив энергию из Мира Пространства, кулон ярко засиял и попытался поплыть перед Эвином. Ребенок запаниковал и быстро снял кулон с шеи, чтобы не попасться во что-то и не задохнуться.

Освободившись от руки Эвина, кулон начал вращаться все быстрее и быстрее, пока, наконец, не распался на оранжевый фейерверк. Звук мягких колокольчиков пронизывал все вокруг, на мгновение оглушив Эвина.

Некоторое время после этого ничего не происходило. Эвину оставалось только молча сидеть и ждать появления Кошки. Прошло несколько минут, но Эвин был терпелив.

- Вот уж не думала, что вызовешь меня так рано. Итак, как наш маленький Ребенок получил достаточно камней, чтобы заключить со мной контракт? - игриво спросила Рит.

Пока Эвин гадал, откуда доносится голос, чья-то лапа ткнула его в плечо, он обернулся, и увидел Рит.

- Вообще-то я надеялся получить от вашей компании "магнетиты", - спокойно ответил Эвин.

- О, расскажи мне об этом. Я слышал о моих родичах, предлагающих свои богатства некоторым людям... Но для меня это звучит как практические легенды. Интересно, как ты добьешься такого подарка, - промурлыкала Рит.

- Я хочу продать твоей родне бизнес-идею. Уверен, вам будет очень интересно. Вы знакомы с банковским делом? - Эвин заметил тот же резкий блеск в глазах Рит.

Конечно, план Эвина состоял в том, чтобы предлагать информацию с Земли в Альвокс. Он знал, насколько прибыльным может стать банковский бизнес.

Очевидно, самым большим преимуществом для него были все знания, которые он привез с Земли. Было бы глупо, если бы он не воспользовался этим.

Он также старался максимально сэкономить время. Одной из его целей было решить все свои финансовые проблемы одним махом, никогда больше не беспокоясь о деньгах

- Да, конечно! Организации, созданные для выдачи кредитов под различные проекты, верно?

Из ответа Рит Эвин мог догадаться, что сберегательные счета и другие связанные с ними услуги еще не стали популярными. Конечно, было бы еще лучше, если бы понятие банков вообще не было изобретено. Хотя он понимал, насколько это маловероятно. Люди не любят отдавать свои деньги, особенно если ничего не получают взамен.

- Вы совершенно правы. А теперь не могли бы вы рассказать мне об опыте Группы Эльмеса в банковской отрасли? Конечно, такая обширная организация, как вы, должна была окунуть свои лапы во множество различных областей, не так ли?

Ответы Эвина оставались вежливыми, никогда не звучали высокомерно или самоуверенно. Хотя каламбур, возможно, был чутка излишен.

- Хм. Мы пытались заставить банки работать, но большая часть наших инвестиций закончилась неудачей. Мы считали, что выбираем надежных заемщиков, но реальность преподала нам суровый урок. Чем успешнее человек, тем жаднее он становится. Большинство использовало кредиты как способ быстро найти наличные деньги, и когда пришло время их вернуть, они просто отдавали свои залоги. Большинство конфискованных вещей, для нас бесполезны. Это был просто прославленный способ для нас купить старую собственность, в основном, - сказала она, затем сделала короткую паузу, прежде чем продолжить.

- После этого мы решили серьезно заняться обеспечением. Создание контрактов, которые были очень жесткими по отношению к неудачным инвестициям. Возможно, это не была отличная идея в ретроспективе? После этого никто не осмеливался приблизиться к нам. Существовала также проблема истощения капитала. Мы хотели инвестировать в какие-то большие и перспективные проекты, но все они заняли слишком много времени, чтобы капитал мог выжить. Поэтому через несколько лет мы отказались от этой идеи.

Ситуация оказалась даже лучше, чем ожидал Эвин. Для самых ранних попыток создания банков они часто использовались только богатыми. Но чаще всего они были обречены на неудачу, потому что богатые не были настолько мотивированы, чтобы завершить свои проекты, на которые они претендовали. Для среднего класса или даже низших слоев населения было гораздо лучше получать кредиты, при условии, конечно, что их проекты были выполнимы.

Но что еще более важно, они не понимали, что депозитные и сберегательные счета могут быть использованы в качестве капитала. На Земле такая идея всплыла в древней Греции в виде депозитных счетов Трапечитов, которые были древнегреческим наименованием банков. Страна охраняла деньги людей за определенную плату, но только в 1500-х годах в Европе вновь появилась правильная система, которая объединяла кредиты и различные счета, как и в древней Греции.

- Ну тогда, как насчет того, чтобы я предложил вам решение некоторых из этих проблем, с которыми вы столкнулись? - сказал Эвин, как можно дружелюбнее.

- Расскажи, - промурлыкала Рит. Полностью сосредоточившись с серьезным выражением. Он был не из тех, кто принижает кого-то по внешнему виду. Особенно Дитя Императрицы. Он был чрезвычайно осведомлен о вещах, на которые они были способны. В Альвоксе была поговорка: "Если у чего то есть имя императрицы, это либо обман, либо сделка всей твоей жизни".

- Тогда давай поговорим о проблеме неудачных инвестиций. Прежде всего, вы должны включить средний класс в свой список клиентов. Это те, кто отчаянно пытается заставить свои проекты работать. Богатые и состоятельные уже имеют достаточно капитала, чтобы большинство проектов были успешными, многие из них просто не пытаются заставить их работать. Но средний класс, другие, это те, кто нуждается в этих кредитах, чтобы их проекты работали. Уверяю вас, что они будут стараться как минимум в несколько десятков раз усерднее, чем богатые. А еще людей в среднем классе гораздо больше, чем богатых.

Эвин звучал уверенно и убедительно. Он изо всех сил старался не употреблять слабые слова, такие как "возможно", "наверно" или "Я не уверен". Вместо этого он использовал внушительные слова, такие как "должен" или "будет" и "не будет", даже ценой того, что это звучит высокомерно.

- Во-вторых, вы должны выдавать деньги постепенно. Попросите претендентов разделить свой проект на более мелкие части, чтобы вы могли предоставить им нужную сумму денег в нужное время. Не просто отдавайте все деньги сразу, а последовательно проверяйте ход реализации проектов. Некоторые люди становятся крайне безответственными, когда внезапно получают огромные суммы денег. Они чувствуют себя так, как будто у них есть страховочная сетка со всеми этими деньгами, которые они получили.

- Я также знаю способ понять, какие проекты будут работать, а какие нет. Но мне придется рассказать о методе после того, как мы заключим контракт, - заключил Эвин. Очевидно, его план состоял в том, чтобы сравнить проекты с продуктами или услугами, которые работали на Земле. Ему совершенно не стыдно злоупотреблять своими знаниями, полученными из Земли.

<http://tl.rulate.ru/book/49820/1337830>