

## Глава 7.

Ван Янь ищет небольшую фабрику с маленькой парадной дверью, небольшим парком и небольшим бизнесом.

Ему нужно туда, чтобы найти ответственного человека по фамилии Ву.

Босс Ву некоторое время смотрел на Ван Яня, показывая легкую неприязнь на его лице. Он явно не очень доверял молодому и бедному мальчику.

«Что тебе нужно, младший брат?»

«Мне нужны коробки для арбузов».

Как только Ван Янь открыл рот, брови другой стороны нахмурились сильнее, а тон его голоса, казалось, стал менее интересным.

«Ты что, шутишь? Для чего тебе эти коробки?»

Ван Янь не понял.

«Разве в коробки нельзя упаковывать?»

«Будешь?»

Босс Ву, с улыбкой предложил пачку сигарет.

«Спасибо, босс Ву. Я не буду».

Ван Янь быстро махнул рукой и отказался.

Босс Ву просто убирает пачку сигарет, и говорит: «Даже если ты не куришь, нужно взять для вежливости».

Лицо Ван Яня немного покраснело, и он был очень обижен.

Дядя, я всего лишь старшеклассник. Как я могу понять ваши правила для взрослых?

Справедливая торговля, давайте заплатим и доставим сразу?

Однако Ван Янь незрелый, но не глупый. Поэтому он очень ясно понимает в своем сердце, что этот Босс Ву, возможно, не захочет браться за его небольшой заказ.

Поэтому ему следует быть вежливее.

«Ой, прошу прощения. Я ученик, на летней стажировке. У меня действительно мало опыта. Спасибо, что напомнили мне!»

Ван Янь сразу же искренне извинился.

С арбузами на прилавке бывает много проблем. Поскольку он решил заняться бизнесом, он не может вести себя самовольно.

В противном случае, почему бы ему просто не полежать дома и хорошенько не выспаться, и подождать, пока накопятся деньги за дыхание, а потом не пойти и не выпить?

Бары, ночные клубы, караоке, торговые центры, рестораны, массажные салоны, пока кошелек полон вам везде рады.

Заняться бизнесом - это еще один набор правил.

Вы должны учиться.

Я не знаю, повлияло ли отношение Ван Яна на другую сторону. Как только он услышал слова «летняя стажировка», лицо босса Ву наконец смягчилось.

«О, ты - ученик старшей школы, который выпускается в этом году? Какая школа?»

Ван Янь сказал правду: «Да, я учусь в экспериментальной школе».

«Ха-ха, моя дочь учится в школе №2. Она только что отучилась в этом году, а в следующем году пора сдавать вступительные экзамены в университет. Ну, как ты?»

Ван Янь стеснялся и почесал затылок.

«Это очень распространено в школе №2. Я не очень хорошо учусь, поэтому хочу воспользоваться летними каникулами, чтобы заняться бизнесом».

«Отличная идея!»

Напротив, босс Ву поднял большой палец вверх, похвалив его.

«Мальчики и девочки разные. Мальчикам необходимо поддерживать семью. А когда мальчики уже могут пить вино и курить, то их можно назвать мужчинами!»

Действительно ли необходимо курить и пить вино?

Может быть...

Но у меня есть система. Пока я преодолею нынешнее препятствие, мне не нужно соблюдать эти правила взрослого мира. Ваша теория ко мне не относится.

Ван Янь был не очень с ним согласен, поэтому быстро сменил тему.

«Босс Ву, как дела у вашей дочери? У меня есть много материалов для вступительных экзаменов в университет. Я не могу продать их. Если вы не против, я могу ей одолжить».

«Моя дочь получила хорошие оценки! Каждый экзамен - 50 или 60 баллов.»

«О, это действительно хорошо, намного лучше, чем у меня!»

«Ха-ха-ха-ха!»

Босс Ву весело рассмеялся и был очень горд.

«Ну, ты действительно выглядишь смышленным парнем. Если я тебе не помогу, будет казаться, что я бесчеловечен. Что ты собираешься делать?»

Наконец, когда дело подходит к этому вопросу, дух Ван Яня полон сил.

«Главное, чтобы коробка была прочной. Неважно, из какого материала она сделана. Она должна выдержать вес десятков цзинь, а затем на ней нужно напечатать название исследовательского института моего дяди».

«Пожалуй, твой запрос нелегко обработать».

Босс Ву нахмурился.

«Очень немногие люди перевозят арбузы в коробках. Картонные коробки не выдерживают такого большого веса. Даже если они не протекают, они продавятся, когда будут сложены вместе».

«Пластиковый ящик не боится давления, но его единичная стоимость слишком высока. А арбузы бывают и большими, и маленькими, большие могут не влезть, а маленькие придётся фиксировать».

«Понимаешь, это хлопотно и дорого. Будет ли окупаемость?»

Ван Янь открыл рот и начал говорить ерунду.

«Арбузы, которые я хочу продать - это новый сорт, разработанный научно-исследовательским институтом сельскохозяйственного университета горнодобывающей провинции. В настоящее время он находится в экспериментальном продвижении. Я получу партию товаров с помощью дяди и собираюсь продать их, в качестве эксперимента».

Как заработать, если не продать дороже?

Во всяком случае, это было уже достаточно дорого, но доход небольшой. Неплохо добавить в сумму ещё и деньги за упаковку и продать по высокой розничной цене.

Одним словом, в целом разумно, но пьеса носит очень обычный характер.

К счастью, босс Ву не сомневался в этом. Люди действительно не могут заподозрить малый бизнес в практиковании ларька за десять тысяч юаней.

«Ну, я понимаю, что ты имеешь в виду. Это хороший бизнес, позволяющий заработать немного карманных денег. В нашем городе больше всего местных тиранов. Пока количество небольшое, его можно распродать!»

Босс Ву похлопал себя по бедру и повернулся, чтобы пойти на фабрику.

«Пойдем, я покажу тебе ящики»

То, что принес босс Ву, было на самом деле пластиковой сеткой для апельсинов зимой. На них был чехол, и их можно было запечатать снаружи. Они обладали хорошей прочностью и устойчивостью к сжатию.

«В прошлом некоторые клиенты попросили меня заказать их на заводе по производству пластмассы. В результате появилось много видов больших, средних и маленьких, которые вмещали арбузы высотой 25 см и длиной 40 см. Если хочешь, я сделаю тебе подешевле».

Ван Янь внимательно посмотрел со всех сторон ящик, и в его голове постепенно возникла идея.

Сетка молочно-белая, довольно прочная, но текстура простая, не очень высокого класса.

Но действительно дорогие ящики это не доступно и нецелесообразно.

Поэтому нам нужно найти другой способ.

Поэтому Ван Янь спросил: «Босс Ву, я хочу напечатать рекламные страницы и заклеить их пластиковой пленкой на крышке ящика. Можно так сделать?»

Босс Ву почесал затылок и крепко нахмурился.

«Ты можешь это сделать, но это не сработает. Кто в наши дни все еще читает рекламу на упаковку?! Покупая арбуз, разве люди сразу же не выкидывают ящик?»

Отвечая на вопрос босса Ву, Ван Янь рассмеялся.

«Я знаю что делаю!»

Явно зеленый и незрелый, но на данный момент Ван Янь был необычайно уверен в себе.

Босс Ву посмотрел на молодого человека перед ним. Внезапно он был немного неуверен. Он решил больше не переубеждать этого ребёнка.

«Хорошо, ты заказчик. Я сделаю все, что ты скажешь. Давай поговорим о цене, маленькие 2 юаня, средние 4 юаня, большие 6 юаней. Тебя устраивает?»

«Да».

Ван Янь очень рад и согласился на цену, а затем выдвинул свои собственные требования.

«Но я собираюсь взять только 100 для первой партии, 50 больших и средних размеров, а затем я возьму остальное, когда мне это будет нужно, оплата наличными, и вам придется отшлифовать острые края чехлов».

«Черт, это всего лишь бизнес в несколько сотен юаней, который беспокоит моих рабочих ...»

Бормоча, босс Ву подумал об этом и, наконец, кивнул.

На этом было решено. Босс Ву назначил встречу, чтобы забрать сетки во второй половине дня. После этого Ван Янь без остановки бросился к следующему месту.

<http://tl.rulate.ru/book/49807/1251011>