Форум Циня по развитию космических ресурсов

В конце января, когда завершился саммит Организации Объединенных Наций по развитию космического пространства, космический лифт отправил в Небесный Город 400 сотрудников.

Большинство из них были бенефициарами иммиграционной политики добровольцев, введенной Цинем. После срока в несколько месяцев до одного года обучения они подписывали договора и официально становились сотрудниками Небесной Торговли, получая завидную зарплату. Они уже начинали работать на разных должностях на космической станции.

В настоящее время весь Небесный Город все еще находился в полузакрытом состоянии. До открытия им нужно было усовершенствовать еще много элементов гражданской инфраструктуры. С другой стороны, уже началось строительство микрогравитационных лабораторий как результат сотрудничества Китая и России, и обе страны в полном объеме выполняли свои обязательства по выплате средств.

Конечно же, все расчеты проводились в соответствии с текущим курсом валюты Циня.

В течение этого полугодового периода компании из Китая, России и даже США, лежащих на другой стороне Тихого океана, направляли своих продавцов на остров Коро для участия в проектах Небесной Торговли.

После открытия долгожданной предпродажи билетов они увидели перспективы космического туризма и стоящие за ним бизнес-возможности.

Некоторые из них были международными гостиничными сетями, такими как Hilton Group, а некоторые - космическими компаниями, такими как SpaceX, заинтересованными в аренде портов. Даже Макдональдс и KFC хотели обсудить распространение своих офисов и кафе в Небесном Городе.

Из-за чрезмерного количества компаний, желающих принять участие и получить свой кусок пирога, Цзян Чэнь решил просто объявить о созыве форума по развитию космических ресурсов. Он разослал приглашения заинтересованным компаниям и частным лицам, поставив дату проведения форума в здании Будущего Групп на начало февраля.

…

В большом круглом конференц-зале стояли десятки круглых столов. На столах стояли изысканные вина и дорогое шампанское. Слегка приглушенный свет создавал таинственную атмосферу в помещении и располагал к негромким разговорам.

Не все присутствующие были красивыми мужчинами и красивыми женщинами, но все они были успешными бизнесменами и предпринимателями. Любой, на кого ни посмотри, мог оказаться председателем или президентом многомиллиардной компании. Костюм от Версаче мог быть даже не дороже костюмов официантов, разливающих шампанское и ныряющих между круглыми столиками.

В этот самый момент гости собрались группами по три-пять человек, перешептываясь и обмениваясь мнениями между собой в ожидании начала бизнес-форума. Большинство людей были там с одной и той же целью - установить отношения с человеком, который проводил этот

форум…

В темноте загорелся мягкий свет. Цзян Чэнь в костюме подошел к передней части сцены и потянулся к микрофону на подиуме.

«Добро пожаловать на форум по освоению космических ресурсов, проводимый компанией Небесная Торговля. Я представляю Небесную Торговлю и выражаю свою благодарность за ваше присутствие».

Цзян Чэнь поклонился.

Скромность всегда нравилась людям, и раздались аплодисменты.

Дождавшись, пока они стихнут, Цзян Чэнь сделал паузу и начал говорить на тему, из-за которой они все собрались.

«Я полагаю, что все вы, еще до приезда сюда, какую-то информацию все же узнали. На последнем саммите Организации Объединенных Наций по вопросу использования космического пространства мы предложили рамки для дружественного сотрудничества. Небесная Торговля будет служить постоянной нейтральной стороной, предоставляя компаниям любой страны платформу для развития космических ресурсов…»

В своей почти получасовой речи Цзян Чэнь впервые объяснил размеры космического рынка. Одна только индустрия туризма, по оценке аналитического центра Будущего Групп, суммарно стоила более 100 миллиардов долларов Циня. Перспектива космической добычи была еще более непредсказуемой.

«…Некоторое время назад космический корабль нашей компании захватил астероид Бенну в системе Земля-Луна. В середине прошлого месяца компания Будущее Майнинг запустила свою долгожданную программу добычи из астероидов. По нашим оценкам, астероид имеет запасы железных и титановых минералов, оцениваемых в десятки миллионов, а его экономическая ценность составляет более 20 миллиардов долларов Циня».

Когда Цзян Чэнь назвал эти цифры, он ясно почувствовал, что все присутствующие затаили дыхание.

Просто астероид диаметром 500 метров имел стоимость более 20 миллиардов долларов. Даже если не говорить о Солнечной системе целиком – только вблизи системы Земля-Луна было бесчисленное множество астероидов. Теперь, в глазах этих капиталистов, эти астероиды были уже не астероидами, а летающими сокровищами!

Многие люди тайком доставали свои телефоны и уже начинали переписку со своими помощниками. Чего Цзян Чэнь не знал, так это того, что из-за его слов на Уолл-Стрит, которая находилась в десятках тысяч километров от места проведения конференции, цены акций космических компаний взлетели.

Для этого была только одна причина – все начинали осознавать потенциал космической сферы.

Конечно, Цзян Чэнь не обратил бы внимания на колебания фондового рынка. Все его внимание было приковано к бизнес-форуму, где собрались все эти капиталисты.

Увидев, что все захватили брошенную им приманку, он улыбнулся и начал говорить более провокационным тоном.

«Дамы и господа, мы вступаем в новый мир! Новый континент, на который никто не претендовал, и он в несколько раз больше Америки. Неизвестное никогда не представляется абсурдным – это всегда бесконечные возможности. Теперь перед нами торт на триллион или даже сто триллионов долларов. Хотя сейчас мы можем отрезать только маленький кусочек, я верю, что если мы объединимся, мы получим куда больше, чем мы когда-либо могли себе представить!»

Энтузиазм буквально разлился в воздухе, и Цзян Чэнь, естественно, озвучил специфику сотрудничества.

В дополнение к возможности аренды портов и складов и участию в развитии космической станции, Цзян Чэнь также назвал то, что стало для всех действительно вкусным предложением. Это была аренда части космической станции!

За исключением некоторых специальных отделов, космическая станция была поделена на отделы длиной шесть метров и шириной четыре метра.

Согласно спецификациям Небесной Торговли, любая компания могла бы спроектировать свою собственную космическую станцию для удовлетворения своих собственных бизнес-потребностей. Пока компания отчитывалась перед Комитетом по управлению Небесным Городом, который отвечал за эксплуатацию и техническое обслуживание, чертежи и прототипы должны быть отправлены на контроль безопасности и квалификационную аттестацию. Тогда была возможность создания собственной станции и ее присоединения к основному блоку Небесного Города.

На этом правиле была основана установка по переработке руды, разработанная компанией Будущее Майнинг.

У Небесной Торговли было более десяти тысяч отделов, разделенных между гравитационной секцией, секцией без гравитации и секцией с низкой гравитацией, используемой для соединения внешних модулей космической станции. Кроме того, между космическими станциями блоки также могли объединяться. Другими словами, этот круглый город обладал практически неограниченными возможностями к расширению.

По сравнению с одинокой космической станцией, плавающей на орбите, тип интерфейса, который предлагала космическая станция, имел значительные преимущества. Он не только предлагал удобный транспорт, но и мог делиться водой, электричеством и кислородом, поступающими из Небесного Города, по невысокой цене. Сам город предлагал жилые помещения для космических станций, которые требовали персонала, поэтому не было необходимости тратить драгоценное пространство на создание отдельных жилых зон.

Попасть из одного отдела в другой можно было так же легко, как и попасть в соседний подъезд.

Все капиталисты смотрели на Цзян Чэня на сцене с вожделением в глазах.

Предложение Небесной Торговли означало, что все присутствующие могли участвовать не только в индустрии космического туризма, но и в освоении космических ресурсов вместе с компанией-первооткрывателем!

Добыть дешевые полезные ископаемые и ресурсы из астероида, затем создать большое количество недорогих товаров через фабрику в Небесном Городе, а затем отправить их на поверхность через космический лифт…

Конечно, ни капли радости не было видно на лицах всех присутствующих в зале.

Проекты, предполагающие сотни миллиардов долларов инвестиций, не могли быть созданы просто по прихоти. Очень немногие компании были столь же стабильны, как Будущее Групп, даже председатель совета директоров не мог просто проигнорировать мнения других акционеров внутри компании и решить все без их согласия или ведома.

http://tl.rulate.ru/book/4900/810951