

Три направления

«Пока нет, я только что принял душ. Не стесняйся, садись где угодно», ответил Цзян Чэнь с улыбкой.

Кзия Шийу кивнула и, долго не раздумывая, села рядом с Цзян Чэнем.

Она была одета в простую рубашку, от которой исходил слабый аромат жасмина. Сердцебиение Цзян Чэня ускорилось, когда он взглянул на ее красные щеки, скрытые за пышными волосами, но он быстро сосредоточился на текущей задаче.

Очевидно, что было что-то необходимое для обсуждения, если она пришла в гости так поздно. Думать о чем-то другом было бы слишком невежливо.

Возможно, она почувствовала запах алкоголя от Цзян Чэня - Кзия Шийу фыркнула и слегка нахмурилась. Когда она открыла документ, то наигранно легко спросила:

«И зачем пить так, чтобы был такой запах?»

Цзян Чэнь дыхнул в сторону.

Он почувствовал какой-то запах, но он не показался ему таким уж сильным.

Многие люди поднимали за него тосты на вечеринке. Хотя они не пили крепких спиртных напитков, таких как бренди или виски, шампанское также могло быть опьяняющим.

«Ничего такого, просто завтра у нас важная встреча. Я полагаю, что лучше пить меньше перед сном», сказала Кзия Шийу.

«Сейчас уже ничего не поделаешь», Цзян Чэнь беспомощно пожал плечами и взял документы из ее рук. Он увидел места, отмеченные красным цветом. «А это что такое?»

«Список. Он содержит технологические компании с потенциалом в Кремниевой долине, и все они имеют масштаб активов менее 10 миллионов долларов США. Учитывая стратегические потребности компании в будущем, если мы хотим и дальше развивать североамериканский рынок, то должны рассмотреть возможность работы с местными компаниями».

Цзян Чэнь просмотрел список.

Список содержал не только основные направления деятельности каждой компании, но также указывал структуру собственности, условия эксплуатации, активы... Кзия Шийу даже дала четкую оценку стоимости покупки каждой компании.

Она была очень дотошна в этом деле.

«Спасибо тебе».

«Это моя работа», стандартно ответила она и привычным движением убрала прядь волос за ухо. «Встреча охватывала много полей, но есть три направления, на которых нам стоит сосредоточиться. Умное здоровье, новые материалы и облачные технологии. Конечно, это только мое мнение. Если у вас есть другие идеи, мы должны обсудить их».

«Я разделяю те же мысли, что и ты», Цзян Чэнь кивнул.

Помимо аэрокосмического проекта, стратегия развития Будущего Групп была ориентирована на развитие именно в этих трех направлениях.

Суть развития направления нового материала была простой - акцент, естественно, был на материалах на основе графена. Разработка разнообразных графеновых материалов для удовлетворения различных потребностей рынка была в настоящее время в центре внимания лаборатории материаловедения Будущего Групп. В дополнение к полупроводниковым графеновым материалам, используемым в электронных устройствах, высокопрочный графен также в определенной степени использовался в области строительства и судостроения.

Рынок «умного здоровья» также был довольно велик. В настоящее время инвестиции в медицинский робот Beta-4 в Пэнлае достигли хорошего прогресса. Это устройство могло измерять температуру тела, проводить анализ слюны, обнаруживать радужную оболочку и выполнять другие функции с помощью инфракрасных датчиков. Оно также могло лечить некоторые незначительные простуды и несерьезные ушибы. Это был отличный инструмент, который принес бы пользу обществу в стране, где требовалось заранее записаться на прием к врачу!

Цзян Чэнь даже подумывал о том, чтобы установить медицинские модули на домашних роботов. В конце концов, размер робота позволял нести больше медицинского оборудования, и для семьи среднего класса было бы нетрудно позволить себе частного врача за 20 000 долларов США.

Что касается облачных технологий, то они в основном были связаны с квантовыми компьютерами Будущего Групп. С момента приобретения технологии производства коммерческих квантовых компьютеров фабрика на Шестой улице произвела ряд квантовых компьютеров, которые потом были доставлены на остров Коро.

Теперь количество квантовых компьютеров, которыми располагало Будущее Групп, намного превышало собственные потребности компании. Квантовые устройства могли быть использованы для продажи облачных технологий другим компаниям, которые обладали превосходной экономической эффективностью далеко за пределами суперкомпьютерных центров.

По предложению Кзии Шийю, Будущее Групп могло бы приобрести несколько средних компаний на западном побережье. Их бизнес-сферы может включать в себя «умное здоровье», графен и компании, связанные с информационными услугами. Они могли бы использовать компании США для ведения бизнеса с гражданами Америки и снижения бдительности федерального правительства.

В конце концов, ни одна страна не захочет, чтобы ее внутренний рынок делили иностранцы.

Особенно здравоохранение и информационная безопасность, два вопроса, которые часто поднимаются на президентских выборах, показывают, что федеральное правительство уделяет им большое внимание.

Чем больше важность этих вопросов, тем осторожнее они относились к посторонним. Таким образом, Будущему Групп нужно было найти партнеров, которые показали себя достаточно умными на этом мероприятии.

В списке, представленном Кзией Шийю, были четко перечислены компании с потенциалом приобретения, и все оценки составляли от 1 до 20 миллионов долларов США. Ликвидность Будущего Групп могла с лихвой покрыть все приобретения. Цзян Чэнь просто бегло

просмотрел документ и кивнул на предложение.

Единственная проблема заключалась в теоретическом вмешательстве Министерства торговли.

В США китайские компании неоднократно сталкивались со стеной. Например, приобретение Huawei Zleaf, небольшой технологической компании, было внезапно прекращено Комитетом по иностранным инвестициям на том основании, что «Huawei может быть связана с военными».

Хотя угроза Цзян Чэнь была гораздо меньше, с самого начала антимонопольного расследования Министерство торговли было давним соперником Будущего Групп.

На второй день поездки Цзян Чэнь он посетил Мистера Притцкера, который приехал из столицы в Лос-Сантос.

Ему нужно было подумать о том, насколько гладко пройдут приобретения Будущего Групп.

На следующий день Цзян Чэнь встретился в отеле с господином Притцкером, который готовился к саммиту. На этот раз в нем должны были принять участие более 500 китайских компаний. Притцкер представлял не только Министерство торговли, но и кооперативную позицию США и интересы столицы.

«Добро пожаловать, господин Цзян Чэнь», хотя Притцкер сказал те же самые слова в аэропорту, он улыбнулся и поприветствовал Цзян Чэнь. «Как тебе Лос-Сантос? Вам нравится это место?»

«Очень приятно, только воли мало», усмехнулся Цзян Чэнь.

«В конце концов, ради твоей безопасности мы должны быть осторожны», после того как Притцкер пригласил Цзян Чэнь присесть, он попросил своего помощника налить две чашки кофе. «Я не знаю, что привело тебя сюда».

Цзян Чэнь был прямолинеен. Он достал из портфеля документы и положил их на стол.

«Организатор саммита предоставил нам список компаний-участников, а также основные направления деятельности каждой компании. Мы выбрали ряд компаний с потенциалом из этого списка по нашим собственным каналам. Ты же знаешь, что я имею в виду. Я намерен их приобрести».

Услышав это, Притцкер внезапно прищурился и мягко поморщился.

«А?»

<http://tl.rulate.ru/book/4900/716059>