

Переговоры по руде

Они целый день провели в Специальном районе и решили остаться на ночь в единственном пятизвездочном отеле в этом районе.

Это была прекрасная ночь.

На следующий день, несмотря на то, что он хотел спать, он рано проснулся и обнял на прощание очаровательную девушку.

В соответствии с графиком, составленным Джин, ему предстояла встреча с представителем ВНР относительно продления контракта на железную и алюминиевую руду.

Президент ВНР Люк прибыл в Специальный район и встретился с Цзян Чэнем в штаб-квартире.

«Господин Цзян Чэнь – суровый человек. Разработка Пэнлая уже была в ваших планах, когда мы встретились в Бере, не так ли?»

Люк улыбался, но Цзян Чэнь все равно слышал в его голосе недовольство.

Это было неизбежно, так как Цзян Чэнь жестко его обманул.

Авианосец мог перевозить до 100 000 тонн. Потребление Пэнлаем стали и алюминия равнялось по меньшей мере ста авианосцам. Представьте себе, если США объявит о планах строительства сотни авианосцев - как сложится рынок железной и алюминиевой руды?

Тем более, что Будущее Групп никогда не заявляло, что планирует построить только один Пэнлай. Если проект станет успешным, многие страны могут заинтересоваться чем-то подобным. Если Цзян Чэнь когда-либо предложит экспорт этого морского города, заказы Будущее Промышленность потонет в заказах.

И главным заказчиком, определенно, будет Китай.

Реальность заключалась в том, что по сравнению с прошлогодним спадом на рынке металлических руд железные и алюминиевые руды, как на будущих, так и на спотовых рынках, продемонстрировали более существенный подъем. 80 миллионов тонн контрактов на поставку Цзян Чэня, без сомнения, повлияли на положение рынка.

С тех пор Люк жалел, что подписал контракт, но ничего не мог с этим поделать. Чтобы сохранить доверие к своей группе, ВНР пришлось смириться с потерями.

После поставки 40 миллионов тонн руды Будущему Групп пришло время снова поговорить о ценах!

«С ростом цен на железную руду в этом году первоначальная цена больше не подходит». «На сколько ты планируешь увеличить?» Цзян Чэнь посмотрел на Люка с улыбкой.

«Исходя из текущей рыночной цены, мы дадим вам скидку 10%».

«Исходя из текущей рыночной цены? Вы думаете, я не знаю, что неделю назад вы опубликовали глобальный отчет о сокращении добычи железной руды через Международный Горнодобывающий Альянс и подняли цены на железо и алюминий на будущих и спотовых рынках?» Цзян Чэнь откровенно издевался.

Джин была хороша – никакие данные, хотя бы единожды попавшие в сеть, не могли ускользнуть от ее внимания.

Люк застыл.

Он не думал, что Цзян Чэнь, который был увлечен рынком графена, сосредоточится на полностью несвязанном с темой товарном рынке. Как правило, доклады Международного Горнодобывающего Альянса читали только люди, которые разбирались в теме, и раз уж Цзян Чэнь знал об этой работе, он тщательно готовился

«85% от рыночной цены; я не могу пойти ниже. Невозможно поставлять руду по прошлогодним ценам! Если ты согласишься сейчас, мы можем подписать контракт немедленно», сказал Люк.

Цзян Чэнь покачал головой.

«Проект Пэнлай Сити потребил в общей сложности 19,9 миллиона тонн стали и алюминия, и большая часть металла была потреблена во время послевоенной реконструкции острова MLL и для развития Специального района. У нас есть пять месторождений на острове MLL с доказанными запасами более 40 миллионов тонн железной руды, но пока нет плана добычи. У вас не так много козырей на столе. Вы понимаете, что я имею в виду?»

Основным проектом Будущего Добыча была добыча на морском дне, а добываемыми металлами были молибден, марганец, медь, никель, кобальт и другие металлы. Валовая прибыль на добычу железной и алюминиевой руды была слишком низкой, поэтому даже при наличии железа добыча его была бы невыгодной – это были запасы на крайний случай.

Глаза Люка сузились. Его пальцы легонько постукивали по столу, пока он обдумывал, как все-таки заключить сделку. Цзян Чэнь наблюдал за ним с улыбкой и ждал предложения компромисса.

«У вас есть запасы железа на острове MLL?»

«Совершенно верно. Высококачественные железные рудники качества около 67-68%. Есть не только железные руды, но и два алюминиевых месторождения», Цзян Чэнь улыбнулся. «Тебе лучше знать. Год назад, в условиях постоянного конфликта на острове, инвестиционная среда была плохой, и правительство F не имело возможности разрабатывать богатые месторождения. Но сейчас резервы в наших руках».

В словах Цзян Чэня был двойной смысл. Первый – у нас есть залежи. Если ваша цена выше, чем наши затраты на разработку, мы не будем с вами сотрудничать! Второй – Будущее Групп больше не является компанией с прошлого года – не ожидайте, что мы пойдем на компромисс из-за внешнего давления. Если я могу справиться с Консорциумом Б Сити, я легко справлюсь и с тобой.

Люк вздохнул.

«Из оборванного жеребенка может получиться хорошая лошадь».

«Знаешь китайскую пословицу?» Цзян Чэнь рассмеялся.

«Я только недавно начал учить язык, знаю совсем немного», Люк оставил эту тему. «Давай не будем сбиваться с пути. У меня есть предложение, которое отвечает нашим интересам».

«Слушаю».

«У нас есть преимущества в добыче, транспортировке и управлении, и вы уже упомянули о своих преимуществах, которые являются ресурсами на острове MLL и влиянием в Моро. Мы могли бы легко инвестировать в горнодобывающую компанию в Моро с 50% акций. Мы предоставим вам рабочую силу и технологии, а вы – резервы, также вы будете отвечать за связи с общественностью. Что вы думаете?» Люк наклонился вперед и понизил голос.

ВНР могла поддерживать цены на руды низкими, но она была ограничена импортными и экспортными тарифами, сборами налогов, охраной окружающей среды и так далее. В результате валовая прибыль от железных и алюминиевых руд осталась на прежнем уровне. Если Будущее Групп в силу своего влияния могло бы снизить налоги и сборы за добычу и экспорт полезных ископаемых с острова MLL, у ВНР Майнинг были бы большие возможности для получения прибыли, даже если бы она поставляла дешевые полезные ископаемые Будущему Групп».

«Это отличное предложение», глаза Цзян Чэнь загорелись, он был заинтригован этой идеей.

Залежи железа и алюминия оказались в стагнации, так как у Будущего Майнинг не было дополнительных ресурсов для добычи. Это предложение в основном заключало контракт на разработку с ВНР Групп, в то время как две стороны могли разделить прибыль.

Но как только Люк подумал, что они достигли соглашения, Цзян Чэнь продолжил.

«Но вы уверены, что ваш капитал достаточно высок?»

Вот зараза!

Люк мысленно выругался, но внешне он все еще оставался спокойным, начав новый спор с Цзян Чэнем. Наконец, обе стороны договорились о передаче 70 миллионов долларов США и резервов; ВНР должны были вложить в проект 150 миллионов долларов США. Доля акций составила 55% и 45%.

Это была основная идея Люка.

Распечатка договора требовала времени, поэтому обе стороны договорились официально подписать договор на следующий день. Но, учитывая репутацию обеих сторон, было маловероятно, что одна из сторон откажется от сделки. Таким образом, было обеспечено партнерство между Будущим Промышленность и ВНР.

Цзян Чэнь почувствовал вибрацию на своем запястье.

Когда Люк ушел, Цзян Чэнь нажал на часы, и голограмма Джин появилась рядом со столом.

«Что-то не так?» обратился Цзян Чэнь к программе.

Поскольку Джин вела протокол встречи, Цзян Чэнь открыл функцию записи голоса, чтобы Джин могла слышать их разговор.

«Я обнаружила более передовые технологии добычи из базы данных; мы могли бы легко разрабатывать ресурсы самостоятельно».

Цзян Чэнь с улыбкой покачал головой на предложение Джин. Он небрежно сунул документ в ящик.

«Мы не можем заработать все деньги в мире, и в этом нет смысла».

«С точки зрения эффективности, есть ли проблема с моим предложением?» спросила Джин.

«Рассмотрение вещей только с точки зрения эффективности - это проблема сама по себе. Мы с помощью активного сотрудничества можем привлечь внимание большего количества людей к нам в обмен на большую прибыль».

«Больше прибыли? Что это?»

«Независимо от того, что это такое, это определенно не доллар США».

<http://tl.rulate.ru/book/4900/487155>