

Приветствую наше сотрудничество

Иностранные капиталы продолжали утекать из их рук, поэтому привлечение богатой компании Будущего Групп было выходом для Малайзии, стремящейся оживить свою экономику. Со скоростью расширения Будущего Групп не было никого, кто бы даже отдаленно мог бы сравниться с ней.

Чтобы успеть запрыгнуть на последнюю ступеньку уходящего поезда, Малайзия в третий раз отправила делегата.

На этот раз он был довольно известным членом парламента, также выступающим в качестве консультанта экономического развития провинции Папуа. Хотя его положение не находилось выше того, кем были предыдущие послы, у этого делегата был опыт работы как в правительстве Малайзии, так и в местных органах власти. Это означало, что он обладал достаточным количеством скрытых карт.

Кроме того, его звали Ю Вейда, и он был китайцем.

Китайские лица не были редкостью в Малайзии, но это было также необычно, как, к примеру, гигантская панда за парламентским столом.

«Приятно познакомиться, господин Цзян Чэнь, я о вас наслышана».

Ю Вейда в строгом костюме искренне протянул руку и поприветствовал Цзян Чэня. После небольшого разговора Цзян Чэнь пригласил члена парламента сесть за стол. Секретарь налил им горячий чай.

Следуя основной процедуре иностранной делегации, он уже пожал руку президенту Циня, но перед Цзян Чэнем его действия казались сдержанными. Очевидно, он сделал домашнее задание до того, как пришел, он знал, что человек перед ним был фактическим владельцем Циня.

«Я надеюсь, что господин Цзян Чэнь уже знает цель моей поездки. В последний раз наши министры уже приветствовали ваши инвестиции в Малайзию», Ю Вейда остановился и посмотрел на Цзян Чэня. Затем, опустив глаза, он искренне спросил: «И каково же ваше мнение?»

«Честно говоря, я все еще размышляю», Цзян Чэнь сделал глоток воды и улыбнулся.

Ю Вейда не был удовлетворен ответом, и он пошутил. «Старая поговорка говорит, что три попытки всегда приведут к успеху. Теперь, когда мы тут в третий раз, господин Цзян не позволит нам уйти с пустыми руками».

«Возможно, это не так».

«Операции Будущего Групп в Новой Гвинее проходят хорошо. Местное правительство и центральное правительство являются «дополнительной защитой» активов. Управление порта недавно обсуждало, позволят ли они морской пехоте Небесной торговли создать «базу найма на работу». Если это будет позволено, Небесная торговля сможет приобрести достаточное количество солдат в Новой Гвинее. Желание иммигрировать в Цинь станет мотивацией для гвинейцев...поскольку это единственный способ для островитян, не имеющих высшего образования, иммигрировать на остров Коро».

Цзян Чэнь с сомнением посмотрел на Ю Вейду: «Похоже, господин Ю очень хорошо знает культуру Китая».

«Конечно, мой предок - торговец из Китая, который поселился в Куала-Лумпуре в эпоху Республики, прежде чем переехать в провинцию Папуа», объяснил Ю Вейда.

«Тогда вы должны знать, что Лу Бэй пообещал Чжугэ Ляну стать статс-секретарем», Цзян Чэнь остановился, слегка наклонился вперед и улыбнулся ему, «тогда что вы можете мне дать?»

«Господин Цзян, не все должно основываться на выгоде», Ю Вейда раскрыл руки, «по крайней мере, я представляю страну. Мы пригласили вас три раза, даже к Apple мы не были такими искренними».

«Каков был ВВП Малайзии в прошлом году?»

«312,7 миллиарда долларов США», быстро ответил Ю Вейда.

«Рыночная капитализация Будущего Групп составляет 500 миллиардов, и это консервативная оценка с Уолл-Стрит», если бы Цзян Чэнь оценивал это самостоятельно, то эта цифра была бы как минимум вдвое больше.

«Этот способ сказать, что...» Ю Вейда собрался и заставил себя улыбнуться, «что тут нет причины».

«Дело не в том, есть причина или нет», Цзян Чэнь махнул рукой в несогласии, сел прямо и посмотрел на члена парламента Малайзии перед ним. «Я бизнесмен, мое решение инвестировать основано на том, что вы можете мне предоставить».

«У нас третий по величине рынок труда в мире с сильной экономической базой. В настоящее время АСЕАН является третьей организацией в мире, и Малайзия, несомненно, является лидером в АСЕАН. Если вы выберете предложенный нам путь для инвестирования, мы предоставим вам ряд преимуществ, кредиты, землю, персонал...»

«Но ваши затраты на рабочую силу выше, чем у них», Цзян Чэнь улыбнулся. «Возьмите, к примеру, сталелитейный завод, включая сверхурочные, работникам в Новой Гвинее нужно платить только 750 долларов США в месяц, но ваша основная заработная плата без сверхурочных составляет более 800 долларов США».

«Нечестно обсуждать только стоимость. Уровень образования в нашей стране выше, чем у них», парировал Ю Вейда.

Но Цзян Чэнь явно не обратил на это внимания.

«Нужно ли вам высшее образование, чтобы научиться управлять котлом? Просто нужно уметь читать», Цзян Чэнь продолжил, «тем более, что мы будем направлять технических экспертов, которые будут размещаться на каждом сталелитейном заводе. Пока у нас есть хорошие производственные процедуры, даже если у рабочих низкий уровень образования, наша группа все еще может принять это».

Ю Вейда стиснул зубы. Он знал, что если не выдвинет привлекательного предложения, то переговоры не увенчаются успехом. Хотя до того, как он пришел, парламент и местное правительство уже показали свои карты, выкладывать козыри пока было невыгодно.

«Один год, без налогов!»

«Новая Гвинея дала нам три года».

«Тогда мы также предложим три года!» Ю Вейда подумал о соглашении по руде с ВНР и продолжил, «кроме того, ограничиваясь только портами провинции Папуа, мы исключим тариф на прибыль на железо, алюминий, никель и медь, до тех пор, пока общий объем инвестиций в Малайзию превышает 2 миллиарда долларов США».

Цзян Чэнь был тронут.

Они отменят импортный тариф! В этом случае это сэкономит Будущему Групп не менее 200 миллионов долларов! В настоящее время масштабные проекты расширения Будущего Групп действительно оказали давление на ее денежный поток. Если бы он мог сэкономить эти расходы, он мог бы распределить бюджет на проекты, сжигающие больше денег.

Но просто отмены импортного тарифа на руду было недостаточно, чтобы убедить Цзян Чэня, если они не смогут добавить больше преимуществ...

«Ты почти убедил меня».

«Могу ли я узнать, чего не хватает?»

Видя, насколько велик был аппетит Цзян Чэня, Ю Вейда становился все более недовольным.

Он уже предложил все преимущества, которые мог, если Будущее Групп все еще будет сопротивляться, ему придется отказаться от дальнейших обсуждений.

«Я признаю, что ваше предложение великодушно и привлекательно, но...» Цзян Чэнь внезапно резко поднял голову, «мы уже инвестировали 1,7 миллиарда долларов США в Новую Гвинею с 5 миллиардным инвестиционным проектом. Отказаться от 2 миллиардов первоначальных инвестиций из-за 200 миллионов политических выгод...если бы вы были на моем месте, что сделали бы вы?»

Еще 5 миллиардов долларов США!

Ю Вейда затаил дыхание.

Он не заметил вторую половину предложения Цзян Чэня, потому что все его внимание было сосредоточено на числе.

«Чего вы хотите?»

«Все до этого и еще один специальный пропуск», Цзян Чэнь поднял один палец, «все грузовики и сотрудники Будущего Групп смогут свободно перемещаться через границу провинции Папуа Малайзии и Новой Гвинеей. Все документы и тарифы должны быть...»

«Это невозможно!» Выкрикнул Ю Вейда.

Это было невозможно! Абсолютно невозможно! Это касается не только тарифов, но и национальной безопасности! Даже если Будущее Групп будет иметь достаточный вес, парламент не согласится на такой нелепый термин.

Цзян Чэню было все равно, он протянул руку с улыбкой.

«Если это возможно, то приветствую наше сотрудничество!»

<http://tl.rulate.ru/book/4900/413662>