Глава 246 - Любовь или не любовь

Из-за этого предложения все остановились на том, что делали в своих руках, и посмотрели на представителя Comet Group и Линь Ву.

Переводчик передал предложение Линь У одному из них, а иностранец, понимавший китайский язык, был ошеломлен на несколько секунд и спросил: "Господин Линь, вы что, шутите с нами?".

Линь Ву был в ярости, держа ручку в руке, и холодно сказал: "Ты видишь, как мне нравится шутить?".

"Семь лет назад в Варшаве была эпидемия пневмонии, и ваша кометная группа, увидев прибыль, подняла цены на лекарства, отпускаемые по рецептам, экспортируемым в Варшаву, на 100 процентов".

"Три года назад вы разработали противораковое лекарство, которое продается в Европе по двести долларов за коробку, а в Варшаве - по две тысячи долларов за коробку, и вы до сих пор не снизили цену".

"Как компания, стремление к прибыли - это правильный поступок. Но как фармацевтическая компания, постоянно преследующая прибыль, косвенно убивает людей".

"Особенно такая компания, как ваша, которая относится к людям из Хуаксии по-другому и использует их здоровье как нелепый козырь для вашей расовой дискриминации, другие не помнят, я, Линь У, помню это ясно."

Сказав это, Линь Ву вернулся на свое место и справедливо сказал: "Уважаемые клиенты, сегодня вы первая партия людей, подписавших контракт о намерениях, я дам вам личную скидку, каждый, кто подписал контракт сегодня, заплатит окончательный платеж в соответствии с 10% скидкой на тот момент".

"И два джентльмена из Кометы, если вы хотите представлять наши продукты, цена заказа должна быть в пять раз выше текущей цены."

После того, как это было сказано, наступила тишина.

Многие варшавские поставщики восхищались темпераментом Линь Ву в их сердцах, отечественные фармацевтические фирмы действительно уступали североамериканским фирмам в западной части медицины.

Так что в своей повседневной деловой деятельности, домашние коллеги-медики все перенесли неприятный запах изо рта, и сегодня, Линь Ву, наконец, удалил этот неприятный запах изо рта для них.

Тем не менее, они сомневались, что Линь Ву освобождается от гнева, но он был несколько сломал свои собственные руки.

Пять раз цена была почти астрономической, и Кангмейская группа может ее не принять. Более того, в будущем группа Beilu будет равна лучу с Comet, и многие недостатки Lin Wu, похоже, не учли.

Тенг Фейю сразу же перешел на сторону Линь Ву и прошептал: "Господин Линь, это уже

слишком, Comet все-таки является дистрибьютором номер один в Северной Америке, мы .....".

Голос Тэн Фэйю был маленьким, как комар, в то время как Линь Ву кричал: "Каковы бы ни были первые несколько больших, любите вы это или нет!".

Как только это было сказано, у Тэн Фэйю больше не было желания убеждать Линь Ву. Несмотря на то, что время контакта было относительно коротким, Тэн Фэйю знал, что слова и действия Линь Уо не подвластны другим.

Прямо в этот момент представитель Comet Group приехал в Линь Ву с контрактом перед ним.

"Мистер Лин, мы сожалеем о двух вещах, которые вы сказали. Но мы всего лишь представитель бизнеса компании и не имеем права вмешиваться в решение топ-менеджмента. После этого мы сообщим компании о вашем мнении, надеемся, вы поймете".

"Что касается этого препарата, в пять раз превышающего цену в девяносто пять раз, мы его принимаем."

Выхода для представителей группы "Комета" не было, даже если они имели миллион недовольных, привлекательности универсального препарата было достаточно, чтобы компенсировать все это.

Даже если цена была в пять раз выше, они укусили зубы и смирились с этим.

И за это время они увидели потенциал всей группы Beilu, и если бы они потеряли возможность работать с такой компанией, они бы точно пожалели об этом всю оставшуюся жизнь.

Чтобы наказать их, Линь Уотсудзи согласился на просьбу, поэтому Линь Уотсудзи не усложнил им жизнь и вернул перо Тэн Фэйю.

В тот момент, когда Teng Feiyu подписал контракт, другие клиенты посмотрели на Lin Gowu с неровным взглядом на его лицо и дали ему большие пальцы вверх.

Если нет, то Линь Ву был настолько высокомерен и горд, что он держал в руках кулак продукта, как Универсальная Медицина, которая была его сильной стороной.

Независимо от того, какой фармацевтический гигант номер один в Северной Америке или фармацевтическая компания номер один в Джианнане, они ничего не могли с ним поделать.

После подписания контракта все клиенты ушли счастливо, только Comet Group была не слишком счастлива, но они также получили то, что хотели.

Линь Ву объяснил это, столкнувшись с Е Цишэном и Сюэ Цзиньсунь, он впервые улыбнулся: "Господа, спасибо за помощь".

Услышав это, Е Цишэн и Сюэ Цзинъюнь сомневались в собственных ушах. По их впечатлению, Линь Ву не сказал бы спасибо.

"Где, где, где господин Лин может дать мне возможность сотрудничать с Сюэ Чжин Сунь, я должен поблагодарить вас".

"Хм, доктор Сью, у вас не такой успех, как у других мистер Йе". "

Лицо Сюэ Чжин Сунь вдруг почернело, но потом он громко засмеялся, вот что должно было

быть истинной формой Линь Ву.

"Хорошо, приказ в силе, Фейю, ты подсчитай, какой урожай мы сможем получить снова от этой волны."

Нет необходимости говорить Лин У, что у Тэн Фэйю уже были цифры в сердце.

"Сегодня в общей сложности одиннадцать контрактов, и все эти одиннадцать компаний являются лучшими в отрасли". Если универсальная медицина выйдет на рынок, мы сможем занять тридцать процентов доли рынка".

"Тридцать процентов"? Немного маленький, не так ли?" Линь Ву допрашивал.

Это заставило Сюэ, Йе, У, и Чжэна втайне открыть их глаза широко, несколько не веря их ушам.

Забрать тридцать процентов всего рынка с одной бутылкой таблетки было уже мифом, а Линь Ву все еще был слишком мал?

"Совсем немного, мистер Лин". Если все пойдет хорошо, к концу года мы сможем удвоить нашу рыночную стоимость".

Линь Ву покачал головой: "Недостаточно далеко, по крайней мере десять раз до конца года, чтобы убедиться, что мы не рухнет".

Все снова сошли с ума, Ниану Мейнстэй было менее четырех месяцев, удвоение рыночной стоимости в десять раз было просто фантазией.

И при текущем объеме компании "Северный Лу", даже если рыночная стоимость не поднимется, тем меньше она обрушится ах.

Все смотрели на Тэнг Фэйю, желая узнать мнение Тэнг Фэйю, в конце концов, Линь Ву был слишком нереален.

Но что заставило их глаза упасть, так это то, что Тэн Фэйю кивнул головой и сказал: "Хорошо, я буду усердно работать, цель в конце года - удвоить рыночную стоимость в десять раз"!

Насколько необоснованной была просьба Линь Ву, даже те, кто не занимался бизнесом, могли ее понять.

Но Тэн Фэйю, бизнес-гений, даже согласился на такой заказ, и сошёл ли он с ума от него?

Но Тэн Фэйю очень хорошо знал в глубине души, что с момента прихода в "Северную группу Лу" он уже совершил слишком много невозможных вещей.

Теперь, когда два Божественных Врача Восточного Леса действовали в качестве главного инженера Beilu Group, и три великие семьи стояли за Beilu Group, у Beilu Group был капитал, чтобы творить чудеса.

А для Тенг Фейю, если бы работа не была сложной, он бы немного пожалел.

Перед отъездом Линь Ву Сюэ Цзиньшунь остановила Линь Ву и сказала: "Господин Линь, я не владелец магазина, я ничего не знаю о бизнесе, поэтому господин Тэн и господин Чжэн отвечают за все. Но то, что перед нами - реальная дилемма".

Йе Кишэн продолжил: "То, что сказал брат Сюэ, верно. Среди универсальных лекарств есть обычная трава Dang Shen, но цена Dang Shen слишком высока на рынке восточных лесов, и я боюсь, что это будет препятствовать следующему плану".

Линь Ву кивнул и сказал себе: "Цзянбэй является происхождением партийного женьшеня, однако, народ Цзянбэй всегда был в разногласиях с народом Цзяньнаня и блокировал рынок Восточного леса, что привело к тому, что партийный женьшень был странно оценен".

Е Цишэн был немного удивлен, он не ожидал, что Линь Ву так много знает о ссоре в Цзяннане и Цзянбэе в таком юном возрасте.

"Да, если вы массово производите панацею, лучше всего купить женьшень для вечеринки у Цзянбэя". Но упрямство народа Цзянбэй - это то, что мы не можем понять. Я слышал, что Ассоциация китайской медицины Цзянбэй все еще обеспечивает соблюдение запрета на Цзяннань".

Линь Ву кивнул: "Сколько женьшеня для вечеринки тебе нужно?"

"Чтобы доставить первым клиентам вовремя, нужно как минимум пять тонн женьшеня для вечеринок".

"Ладно, оставь это мне, три дня спустя, пять тонн женьшеня для вечеринки."

Сказав это, Линь Ву сразу же ушёл из салона.

Но все, кто слышал это обещание от Линь У, все еще были немного взволнованы.

Сюэ Цзиньшунь обошла вокруг, пытаясь найти порталы, и сумела купить пятьсот килограммов партийного женьшеня по высокой цене откуда-нибудь еще. На этот раз им понадобилось пять тонн женьшеня.

Они не понимают, где Линь Ву собирается сотворить пять тонн женьшеня для вечеринок.

http://tl.rulate.ru/book/46691/1224112