

Что касается Aurora 101 Hair Regrowth, Чудовище Хэнк добился значительного прогресса по сравнению с ранее исследованным зельем. После того, как он устранил большинство побочных эффектов, единственным лечебным эффектом его изобретения стала регенерация волос. Средство действовало непосредственно на волосяные фолликулы и было способно восстановить даже повреждённые, давая им возможность снова отрастить волосы.

Поскольку начальной целью Хэнка было заживление серьёзных травм, он счёт полученный результат полным провалом. В чудодейственное лекарство средство превратилось благодаря Ли Цзе, сумевшему взглянуть на дело под правильным углом зрения и донёсшим её до членов общества Иллюминатов.

Двое из них, Чудовище Хэнк и Тони Старк, очень быстро улучшили зелье для роста волос Aurora 101. Необходимым свойством обрабатывать вспять алопецию оно, безусловно, обладало, но они заменили необходимость делать пугающие инъекции на простой в использовании аппликатор

Во время предварительной встречи Иллюминатов, посвященной зелью для роста волос, Ли Цзе подчеркнул:

- Мы производим высокотехнологичный продукт! Это не что-то вроде гиалуроновой кислоты или ботокса и это не овечья плацента, которые легко ассоциировать с небольшими пластическими операциями из-за применения инъекций!

- Прежде чем начать продавать продукт, мы должны понять нашу клиентскую базу. Большинство мужчин среднего возраста, особенно с прямым характером, очень недоверчиво относятся к таким вещам, как пластические операции, - Ли Цзе взмахнул кулаком, как знаменитый китайский магнат Джек Ма.

- Мы не можем продать им что-то с подобным подсознательным руководством. Хотя какое-то время они этого не будут ничего замечать, но позже в сердце может возникнуть отторжение.

У капитана Роджерса было другое мнение по поводу того, что сказал Ли Цзе:

- Я не думаю, что пластическая операция — это плохо. Я вижу в новостях тех людей, которые вводят гиалуроновую кислоту и ботокс для лица, они ищут красоту. И рост волос, похоже, в значительной степени является одним и тем же стремлением.

Ли Цзе улыбнулся и помахал рукой, не опуская головы.

- Это совсем не одно и то же, капитан! В большинстве случаев, прибегая к пластической хирургии, люди имеют целью получить то, чего раньше у них не было. Увеличение губ, потому что их линия губ недостаточно полна. Увеличение груди, потому что у них недостаточно большая грудь. Худое лицо, потому что им нужно лицо поменьше, которого у них нет. Можно сказать, что эти люди охотятся за тем, чего раньше у них не было. Но волосы - совсем иное. Вся эта штука со спасением от выпадения волос необходима только для того, чтобы вернуть то, что у них было раньше. То есть тогда - было, а сейчас - нет! - Ли Цзе сильно ударил по столу.

Его нынешняя речь напоминала загадочную профессию: промыватель мозгов по пирамидальной схеме, и, возможно, у него действительно был талант к этому.

- Я думаю, мы должны немного облегчить использование лосьона для роста волос, - Ли Джей скрестил руки и посмотрел на доктора Хэнка.

- Например, сделать из него простое зелье, желательно что-нибудь вроде шампуня. Пусть человек, которому это нужно, вымоет те части волос, которые ему нужно отрастить, - Ли Джей потёр подбородок от мысли. - В конце концов, стимулирование активности волосяных фолликулов по всему телу — это пустая трата ресурсов, не так ли?

Доктор Хэнк кивнул:

- Если это так, то это может значительно сократить использование гена исцеления. Это позволило бы снизить общие расходы на генерацию.

Лечебный фактор, о котором говорил доктор Хэнк, больше не извлекался из Росомахи. Если бы нужно было получать необходимые гены из старого волка на каждую бутылку роста волос, то рано или поздно он попросту высох бы. Этот фактор самоисцеления был выведен самим доктором Хэнком и смог воспроизводиться в больших масштабах. Но самоисцеляющая сила этого фактора просто слаба и бесполезна ни для чего, кроме регенерации волос.

Доктор Хэнк провёл расчеты, в соответствии с идеей Ли Цзе и выяснил, что тогда количество фактора самоисцеления, необходимого для всего зелья, резко упадет и потребуются только около пяти процентов от первоначального количества. Сокращение расходов на девяносто пять процентов казалось хорошей сделкой, однако, доктор Хэнк нахмурился:

- Но тогда самоисцеляющие факторы будут недостаточно активны. Они не могут постоянно активировать волосяные фолликулы, и, следовательно, не могут полностью их восстановить. Когда самоисцеляющие факторы теряют свою активность, фолликулы снова потеряют активность. В этом случае для стимуляции волосяных фолликулов необходимо будет постоянно добавлять новые самоисцеляющие факторы.

Ли Цзе яростно хлопнул в ладоши.

- Вот эффект, которого я хочу! - сказал он с восторгом. - Доктор, по вашим подсчетам, как долго такая стимуляция волосяных фолликулов может поддерживать их активность?

Доктор Хэнк взял кучу данных, перечисленных микрокомпьютером, а также провел имитационный эксперимент, прежде чем ответить Ли Цзе:

- Теоретически, она может длиться около ста пятидесяти дней, но я думаю, что девяносто дней — это время, необходимое для пополнения новым фактором самоисцеления.

- Этого хватит, Доктор! - Ли Цзе похлопал Хэнка по плечу и улыбнулся, как коварный бизнесмен. - Если вы восстановите выпавшие волосы, то кому мы будем продавать нашу продукцию в будущем?! Девяносто дней ротация — это период времени, который может принять подавляющее большинство людей. Хватит! Нам нужна длинная очередь, чтобы поймать большую рыбу!

Тони, Хэнк, Роджерс и Чарльз, смотрели на Ли Цзе так, будто видели его впервые. Впервые они поняли, что этот парень на самом деле был таким коварным.

"Мне вдруг показалось, что я выбрал не того напарника, - вздохнул про себя Тони. - Он безжалостен, как продавец оружия".

Вообще-то, Тони всё ещё ошибался, точнее, недооценивал, насколько коварен Ли Цзе. Когда появилась первая партия средств для роста волос, то после перепроверки себестоимости, все были удивлены, обнаружив, что она значительно ниже, чем они думали. С учётом всех расходов, за исключением непонятных пока затрат на логистику, стоимость бутылки средства составила всего около семи долларов, что было очень низкой ценой. Конечно, это произошло благодаря тому, что Ли Цзе убрал девяносто пять процентов использования фактора самоисцеления сразу. Именно из-за этого вся себестоимость зелья снизилась настолько сильно.

Что касается цены продажи.

- Тридцать долларов? Доктор, вы с ума сошли?! - Ли Цзе смотрел на Хэнка с изумлением.

- Это слишком дорого? Ну, если учесть, что себестоимость семь долларов, а мы продадим за двадцать, то заработаем довольно много, - Хэнк решил, что Ли Джей сомневается в том, что его цена слишком высока, поэтому он взял на себя обязательство снизить цену продажи.

- Доктор, я думаю, что вы действительно можете проводить исследования только в исследовательской лаборатории. Вам не место в торговле, - Ли Цзе покачал головой, держась за лоб.

- Но мы не можем упасть ниже двадцати долларов, иначе прибыль будет слишком низкой, - хмуро сказал Хэнк.

- Доктор, двадцать долларов — это правильно, - сообщил Ли Джей Хэнку. - Но мы должны добавить цифру перед двадцатью долларами. Сто двадцать долларов за бутылку!

Пившие кофе Тори Чарльз и Роджерс дружно закашлялись, подавившись. Ценообразование Ли Цзе было слишком жёстким. То, что стоило семь долларов, он хотел продавать за сто двадцать?

Это было в 17 раз дороже. Тони когда-то был торговцем оружием и знал, что это - выгодный бизнес. Но чисто с точки зрения соотношения прибыли и убытков, мультипликатор прибыли от продажи оружия даже не приблизится к прибыли от продажи средства для волос!

Маркс сказал: "Обеспечьте 10 процентов, и капитал согласен на всякое применение, при 20 процентах он становится оживлённым, при 50 процентах положительно готов сломать себе голову, при 100 процентах он попирает все человеческие законы, при 300 процентах нет такого преступления, на которое он не рискнул бы, хотя бы под страхом виселицы".

А как насчет прибыли в семнадцать сотен процентов? Такой прибыли достаточно, чтобы свести с ума любого капиталиста!

- Парни, не смотрите на меня таким взглядом. Эти деньги не для меня. Это деньги для общественного центра, и, в конце концов, они берутся у народа и используются для народа, - искренне воскликнул Ли Цзе.

Он не чувствовал, что речь идёт о высоких ценах. Сто двадцать долларов гарантировали вам прекрасные натуральные волосы без париков или пересадки. Всего лишь за сорок долларов в месяц накладных расходов. И это - дорого? Совсем нет! Большинство людей могли позволить себе эту цену, и Ли Цзе гарантировал, что эти люди посчитают, что это очень дешево!

Под напором аргументов Ли Цзе, остальные, наконец, согласились с его ценой. А после этого Тони убедил Пеппер взять компанию в свои руки. На третий день после того, как Тони

поговорил с Пеппер о том, что пришло время для первой партии массовой продукции, было готово почти 100.000 бутылок.

После изучения всего описания и характеристик продукции компании, Пеппер провела экстренную пресс-конференцию, посвященную запуску продукта. Из-за слишком короткого срока уведомления многие СМИ не смогли приехать на мероприятие. Но на запуске присутствовал ряд новостных СМИ, базирующихся в Нью-Йорке.

В конце концов, это был запуск продукта Тони Старка. Его последний запуск продукта стал глобальной неожиданностью, запуск этого нового источника энергии, который изменил весь мировой ландшафт. В связи с этим запуском, все были заинтересованы в новом продукте, который придумал Тони. Особенно, когда все услышали, что это частная компания Тони, а не компания, принадлежащая Группе Старков, заинтересовались еще больше.

Какое изобретение могло бы сделать Тони настолько осторожным, чтобы не позволить даже Группе Старка ввязаться в это дело? Новостные СМИ, получившие приглашение, с удовольствием отправились на встречу по запуску продукта. Прибыв на место, они обнаружили, что всё сильно отличается от предыдущих запусков Stark Group. В прошлом, помимо СМИ, в первом ряду находились либо политические лидеры, либо военные, либо, по крайней мере, различные бизнес-элиты.

Но сегодня, из сидевших в первом ряду эти ветераны-журналисты не знали ни одного. Это заставило многих репортеров-ветеранов ломать голову, что задумал Тони Старк?

- Джейсон, ты знаешь этих людей, сидящих здесь? - старший репортер агентства новостей "Синьхуа" Чжоу Хай обратился к своему коллеге из AFP рядом с ним.

Репортер AFP Джейсон присмотрелся и, наконец, нашел знакомое лицо:

- Я знаю парня в синем костюме. Он является менеджером по глобальным закупкам Carrefour во Франции.

И Чжоу Хай также нашел кое-кого знакомого:

- Я тоже вижу кое-кого, кого знаю, это операционный директор по Азии Watsons.

Два журналиста-ветерана обменялись взглядами друг с другом. Похоже, что продукция Тони Старка никак не может быть связана с Carrefour и Watsons, не так ли?

На самом деле, кроме представителей Carrefour и Watsons, были также главы многих супермаркетов, включая Wal-Mart, Yaohan и других. Когда они получили письмо-приглашение Тони, они все не могли понять, для чего Тони пригласил их.

Нельзя продавать тяжелое оружие в супермаркете! Но когда они увидели здесь многих своих коллег, все они осознали, что на этот раз Тони собирался выпустить гражданский продукт.

И Чжоу Хай, и Джейсон тоже догадались об этом к этому времени. Два репортёра-ветерана были немного взволнованы, Тони Старк каждый раз удивлял. Какие сюрпризы будут на этот раз?!

<http://tl.rulate.ru/book/45993/1251320>