

«Да, это бесплатная доставка!» - сказал Ся Юй.

«Но босс, раньше был прецедент бесплатной доставки газет, но факты доказали, что этот трюк не работает, и он также вызовет коллективное подавление со стороны коллег. Это очень опасно для нашей газеты ...» - подозрительно спросил Сунь Чанфа.

«Предыдущая газета была неудачной, потому что боссом был не я!» - сказал Ся Юй с уверенной улыбкой.

Увидев самоуверенность босса Ся Юй, Сунь Чанфа и другие были ошеломлены, и они посмотрели друг на друга в некотором молчании.

Босс явно взволнован и полон уверенности, никто из них не хочет первым воспользоваться боссом.

«Не беспокойтесь о подавлении других. Я не собираюсь делать «Jiuding Daily» бесплатным навсегда, а только на семь дней в качестве маркетинговой стратегии». Ся Юй проигнорировал их странные чувства и продолжил.

Так-то лучше!

Когда семеро Сунь Чанфа услышали это, они почувствовали небольшое облегчение, по крайней мере, у босса не закружилась голова.

«И как вы думаете, легко ли отправить 100 000 газет бесплатно?» - продолжил Ся Юй, глядя на них.

«Требуется ли мозговой штурм, чтобы доставлять газеты бесплатно? Разве это не просто отправка их другим? В чем трудность?» Семеро человек снова вспыхнули мыслью, все они с сомнением посмотрели на Ся Юй, желая услышать Ся Юй.

«Подумайте об этом, все миллионы людей Сянцзян можно назвать потенциальными пользователями наших газет, но если вы найдете кого-то, кто их напечатает, вы потеряете 100 000 копий, сотни тысяч, миллионы копий. Этого достаточно. Сколько рабочих и финансовых ресурсов требуется для этого? »

«Почему я позволяю Jiuding Daily доставлять бесплатные газеты только в течение семи дней? Какова цель нашей бесплатной доставки газет? Вы думали об этом?» Ся Юй посмотрел на Сунь Чанфа и других и внезапно спросил.

«Конечно, это дать гражданам возможность подписаться на наши газеты и стать их пользователями!» - выпалил Чжао Чэн.

«Да!» Ся Юй благодарно взглянул на Чжао Чэна, а затем сказал. Не дожидаясь, пока они продолжат говорить, он снова заговорил.

«Итак, эти 100 000 бесплатных газет должны сыграть свою роль и побудить граждан, читавших бесплатные газеты, подписаться на наши газеты как можно больше! Постарайтесь превратить потенциальных клиентов в наших реальных клиентов».

«Итак, как проще всего достичь максимального эффекта с минимальными затратами и максимально увеличить коэффициент конверсии подписки клиентов?» - снова спросил Ся Ю.

Услышав это, семерка Чжао Чэна кое-что поняла. Руководитель информационного отдела Сунь Синь долгое время был более щепетильным в сборе новостных материалов, и он примерно догадался, что думает босс Ся Юй, и выпалил: «Найдите наиболее ценных потенциальных клиентов. Только тогда его можно будет легко превратить в наших реальных клиентов ».

После этого Сунь Синь выжидающе посмотрел на Ся Юя и хотел узнать, прав ли он.

«Очень хорошо, верно!» Ся Юй благодарно улыбнулся Сунь Синю, и Сунь Синь невольно выпрямился.

«Итак, Сунь Синь, теперь вы думаете о том, какие таланты являются наиболее ценными потенциальными клиентами, и как их найти и отправить им газету?» - снова спросил Ся Юй и взглянул на остальных, одарив Сунь Синя ободряющим взглядом и жестом велел ему продолжать отвечать.

«Обычно белые воротнички и фондовые инвесторы имеют привычку подписываться на газеты. У них также есть деньги, поэтому они могут раздавать газеты специально для этих белых воротничков и в то же время выходить на фондовый рынок, чтобы раздавать газеты этим фондовым инвесторам». Ощущение, что он может действовать решительно перед коллегами, немного взволновало его, и он стал немного одержим этим.

«Очень хорошо. Говоря об одном пункте, «Jiuding Daily» основан на двух разделах финансового бизнеса и романов, поэтому акционеры и практики в финансовой индустрии - это клиенты, которых наши газеты больше всего хотят привлечь. У вас есть какие-нибудь идеи?» Ся Юй посмотрел на Сунь Синя и продолжил спрашивать, но было жаль, что он увидел, как Сунь Синь покачал головой. Он мог только смотреть на других людей и подавать им знак, чтобы выразить свое мнение.

Другие подумали об этом, и, наконец, Сунь Чанфа, министр отдела сбыта, сказал: "Люди, покупающие газеты, являются наиболее ценными потенциальными клиентами. Начальник газетного киоска может связаться с ними, поэтому начальник газетного киоска может помочь нам опубликовать их. «Почему начальник газетного киоска помогает вам доставлять газеты бесплатно?» Это не только пустая трата энергии, но и сказывается на продажах других газет. Как они могли сделать такое неблагодарное дело? "Ся Юй спросил е.

" Эээ ... этот ... босс, я был неправ ... "Он немного смущен, лоб от беспокойства немного вспотел

Нет, ты ошибся, просто подумал о необходимости развиваться, Отправная точка - это хорошо, но чтобы реализовать эту идею, нужны определенные навыки. Увидев, что Сунь Чанфа обвиняет себя, Ся Юй улыбнулся, успокоил атмосферу и позволил Сунь Чанфа вздохнуть с облегчением.

« Мы можем бесплатно раздавать газеты владельцу газетного киоска и позволять им продавать их по фиксированной цене. По сравнению с другими газетами, наша газета не требует никаких затрат, а прибыль в несколько раз больше, чем у других газет. Как вы думаете, владелец газетного киоска поставит нашу газету на первое место и от всей души порекомендует ее покупателям? "Ся Юй сказал с улыбкой.

Услышав слова Ся Юй, Сунь Чанфа внезапно повеселел и восхитился боссом Ся Юй. Сравнив свои мысли, он почувствовал пропасть между собой и боссом.

Другие также смотрели на него с восхищением. Согласно методу босса Ся Юй, если они являются начальниками газетного киоска, они знают, что это обычная процедура, помогающая

"Jiuding Daily" продавать, но они также не будут продавать ее охотно. Это неприкрытый заговор против газет. Для владельца киоска, та газета что может принести больше выгоды, они, конечно, будут продавать более прибыльную газету.

Более того, хотя владелец газетного киоска продает газеты и не распространяет их бесплатно. Не забывайте, что отправной точкой бесплатной доставки газет является не рассылка, а действительно заинтересовать потенциальных клиентов в максимально возможной степени через семь дней.

Но теперь, если пользователи могут охотно покупать "Jiuding Daily" с самого начала, тогда не так ли лучше?

«Ладно, ты тоже должен прояснить этот вопрос. Время на исходе. Позвольте мне поговорить об общем плане выполнения». Ся Юй кашлянул и попросил всех сосредоточиться на плане.

«Завтра, после того, как газета будет напечатана, начальство газет и журналов будет отдано ей приоритетом, и им будет ясно, что «Jiuding Daily» предоставит их бесплатно в течение семи дней и установит хорошую цену, чтобы побудить их продавать. Чем больше они продают, тем лучше. Когда она распродана, они могут позвонить, чтобы пополнить запасы в любое время. Мы должны доставить им газету как можно скорее ».

« Конечно, стратегия бесплатной доставки газет остается прежней. Все четыре основные фондовые биржи договариваются о доставке как минимум двух человек. После завершения фондовой биржи отправляйтесь в крупные компании, магазины и другие места с интенсивным движением. Старайтесь не подходить слишком близко к ближайшим газетным киоскам, чтобы обеспечить энтузиазм владельцев крупных газетных киосков ».

« Завтра, Сунь Чанфа, ваш отдел сбыта готов. Основная сила - активное сотрудничество простаивающих сотрудников в других отделах. Вся компания должна действовать. Если не хватает рабочей силы, найдите способ нанять временных работников для помощи в распределении. Каждый отдел будет ждать некоторое время, чтобы вернуться и выполнить работу своих подчиненных, и спланирует конкретный план внедрения на завтра .»

«Лей, ты всегда должен контролировать печать, если получишь команду на печать для указанного количества газет, печатай, вам понадобится много терпения ».

Чжао Чэн, Чжао Чэн, вы должны распечатать образец первого выпуска «Jiuding Daily» до четырех часов дня и отправить его мне на рассмотрение. После подтверждения вы немедленно отдадите его Чжан Лею.

«Все понимают?» Закончив задание, он посмотрел на них днем с торжественным выражением лица.

«Понятно!» - кричали все.

«Хорошо, начинай работать!» Ся Юй махнул рукой.

Сразу после этого все вышли на улицу и горели желанием выполнить свои задачи.

Пока что Ся Юй тоже вздохнул с облегчением и после глотка чая продолжил заниматься своими делами.

Внимание! Этот перевод, возможно, ещё не готов.

Его статус: перевод редактируется

<http://tl.rulate.ru/book/45877/1088546>