

Глава 70

Окончательная цена

О мой Бог!

Как он может быть таким вкусным?

Когда Ли Няньнянь сделала удивлённое выражение лица, Ли Сиси подумала, что она просто притворяется, но, когда настала её очередь выпить, Ли Сиси поняла, что Ли Няньнянь вовсе не притворяется.

Когда он попадает в ваш рот, создаётся впечатление, что все вкусовые рецепторы на вашем языке стимулировались одновременно, образуя сильный биологический электрический ток, идущий прямо в мозг.

Кажется, что вся душа парит.

Это чувство слишком чудесное и приятное.

Медленно шевеля головой, Ли Сиси недоверчиво посмотрела на Чу Тяня и спросила.

- "Боже, молодой господин, что, что это за волшебная формула, как он может быть таким вкусным?" -

- "Ага." -

Ли Няньнянь быстро согласилась.

- "Эта формула слишком волшебна, как, как... Как будто душа, наслаждается им, это чувство слишком прекрасно, что не описать словами." -

Увидев реакцию Ли Сиси и Ли Няньнянь, Чу Тянь улыбнулся и сказал.

- "Иначе как это можно называть секретным рецептом, подождите немного, я сделаю комнатной температуры для вас." -

Говоря это, Чу Тянь сделал ещё один стакан комнатной температуры и протянул Ли Сиси.

- "Боже, он такой же вкусный, как и тот." -

Ли Сиси сделала глоток и сказала с очарованным выражением лица.

- “Это так приятно, это даже лучше, чем молочный чай в кофейнях, который стоит несколько сотен юаней за стакан.” -

- “Дай мне попробовать.” -

Ли Няньнянь поспешно вытянула шею и сделала глоток напитка комнатной температуры.

- “Мм, она права, он действительно такой же вкусный, как и тот.” -

- “На самом деле они очень похожи.” -

Чу Тянь сказал.

- “В основном разница в температуре, у них нет особой разницы во вкусе, я сделаю вам ещё один со льдом, попробуйте.” -

Говоря это, Чу Тянь сделал ещё одну чашку со льдом и дал её обеим.

- “Мм, со льдом тоже хорошо, он освежает, освежает сердце.” -

- “Дай мне попробовать, дай мне попробовать, мм, холодный так освежает.” -

Сделав по чашке разной температуры, Чу Тянь улыбнулся, посмотрел на Ли Сиси и Ли Няньнянь и сказал.

- “Ну как, девушки, думаете, этот молочный чай Байбай будет хорошо продаваться?” -

- “Не просто хорошо продаваться.” -

Сказала Ли Няньнянь.

- “Он определенно будет сокрушительным, я никогда раньше не пила такой вкусный чай с молоком, но, молодой господин, он такой вкусный, сколько будет стоить один стаканчик?” -

- “Я думаю, он определенно будет стоить 20 юаней за стаканчик.” -

Сказал Чу Тянь.

Хотя молочный чай вкусный, ингредиенты простые и совсем не дорогими.

Чу Тянь уже переоценил стоимость, 10 г сухого молочного чая стоит менее 1,60 юаня, с пластиковым стаканчиком, запечатыванием и водой стоимость одной чашки составляет менее 2 юаней. Итак, чистая прибыль с одного стаканчика составляет уже 18 юаней. Получать чистую прибыль в 18 юаней с одного стакана молочного чая - это уже довольно коварно.

- "Хм? Всего 20 юаней за стакан, это слишком дешево." -

Ли Сиси широко раскрыла глаза и сказала.

- "Молочный чай Сянпяо стоит 45 юаней за чашку, а твой - всего 20 юаней?" -

- "Ага." -

Сказала Ли Няньнянь.

- "Молодой господин, не шути, 20 юаней за стаканчик - это цена за обычный стакан молочного чая, это слишком дешево, это намного лучше, чем молочный чай Сянпяо, и ещё стаканчик больше." -

...Чу Тянь пробормотал.

- "У него дешёвая стоимость производства." -

- "И всё же." -

Сказала Ли Сиси.

- "Это так вкусно, даже если себестоимость низкая, он не может стоить 20 юаней за стакан, это слишком дешево." -

- "Мм... Теперь я понимаю, сколько, по вашему мнению, должна стоить один стаканчик?" -

Чу Тянь нахмурился и спросил.

- "80 юаней." -

Ли Сиси сказала, что это так вкусно, что даже 80 юаней - это не так уж много.

- "Нет, нет." -

Сказала Ли Няньнянь.

- "Сестра, это очень дорого, 80 юаней за стакан, каким бы вкусным он ни был, определённо найдется много людей, которые его не купят, неужели ты думаешь, что все такие же, как ты, и не заботятся о том, что напиток стоит больше 100 юаней?" -

...

Во время разговора Ли Няньнянь посмотрела на Чу Тяня и сказала.

- "Молодой господин, как насчет этого, учитывая целевых клиентов, я предлагаю не больше 27 юаней, потому что я проводила опрос в своей старой компании, люди в настоящее время предпочитают вещи до 27 юаней, но как только становится выше 27 юаней, наступает переломный момент." -

- "Хорошо, давайте не будем делать 20 юаней, давайте сделаем 25 юаней за стаканчик, это разумная цена." -

25 юаней за чашку?

Тогда с каждой чашки можно получить чистую прибыль в размере 23 юаней.

...

Чу Тянь кивнул и сказал.

- "Хорошо, тогда давайте сделаем 25 юаней за стакан, кстати, когда мы сможем открыться?" -

- "Завтра." -

Сказала Ли Няньнянь.

- "Люди, которые делают для нас рекламную вывеску, могут прийти сегодня вечером и установить её, так что мы сможем открыться рано утром. Кроме того, я уже нашла двух продавцов, если этого недостаточно, я найму ещё. Но молодой господин, меня больше беспокоит поставка порошка для молочного чая с вашей стороны, с таким вкусом, я почти могу предвидеть, насколько он будет популярен, спрос будет большим." -

- "Не беспокойся об этом." -

Сказал Чу Тянь.

- “Я буду стараться изо всех сил, если это не сработает, я подумаю о другом способе, как насчет того, чтобы отправиться на кухню, чтобы продолжить подготовку и запастись ингредиентами.” -

Закончив говорить, Чу Тянь развернулся и вернулся на кухню, заперев дверь.

Время пролетело в мгновение ока, когда до дневных занятий оставалось 20 минут, Чу Тянь наконец вышел из кухни.

Используя полуденное время, Чу Тянь обжарил в общей сложности 100 кг порошка для молочного чая, поместив всё это в другой холодильник.

Полкилограмма - это 500 г, из них можно приготовить 50 чашек.

А 100 кг по 50, равняются 10 000 чашек.

10 000 чашек должно хватить на день.

<http://tl.rulate.ru/book/44462/1624588>