Том 4 Глава 5 Вдали от стандарта

Насквозь увиденный Сюй И, Ковач был немного ошеломлен, прежде чем сказать с неловким взглядом: «Председатель Сю, мы не… .. нет, мы просто… ..Это редкая возможность, поэтому мы хотим ее использовать… … На самом деле это не значит, что мы не хотим снабжать вашу торговую палату Frestech компонентами! Вы должны мне поверить, мы обязательно сделаем все возможное, чтобы обработать последнюю партию компонентов! Мы определенно не будем… .. »

Сюй И снова поднял руку, чтобы остановить его.

«Хорошо, ничего не говори, я понимаю, что ты имел в виду». Сюй И улыбнулся, не показывая гнева, который беспокоил Ковач: «Я не виню тебя, но Ковач, скажи мне, это твоя идея или идея Фримена?»

«Это ...», - неловкость Ковача стала глубже, но он честно ответил: «Это моя идея, Фриман с этим совершенно не согласен».

Сюй И кивнул.

Фриман был честным парнем, он всегда хотел отблагодарить Сюй И за его доброту, поэтому он определенно не откажется от заказов Торговой палаты Frestech на другие заказы.

Но именно поэтому Ковач, этот «проницательный» человек, мог легко контролировать Ирландскую торговую палату. Ковач имел больше прав для выступления, чем председатель Фриман, поэтому Ирландская торговая палата в конце концов приняла такое решение.

Сюй И немного подумал, прежде чем сказать: «Хорошо, я понимаю ваш выбор и также поддерживаю его. Потому что, с моей точки зрения, я действительно хочу, чтобы индустрия волшебных машин распространилась по Королевству Лампури и даже по всему континенту Синес. Чем больше компаний выйдут из Банта-Сити, таких как ваша, тем больше будет моей цели ».

Ковач продолжал кивать: «Да, да, председатель Сюй, я тоже так думаю. Ваша торговая палата Frestech даже развивается в других странах, и хотя наша торговая палата Ирландии не может сравниться, у нас тоже должны быть амбиции, верно? »

«О, это правильная идея». Сюй И кивнул, чтобы выразить поддержку, прежде чем сменить тему: «Но Ковач, я должен напомнить вам, что если вы хотите подумать о развитии своей компании, выбросить нашу торговую палату Frestech - это не разумный выбор».

Ковач выглядел иначе, но тут же улыбнулся: «Председатель Сю, вы неправильно поняли. Как мы могли выбросить вашу торговую палату Frestech? Это точно не так. Это просто хорошая

возможность, и возможности нашей компании не могут угнаться за ними, поэтому мы должны временно прекратить поставки в торговую палату Frestech. Когда наши возможности увеличатся, мы обязательно захотим снова сотрудничать с вашей торговой палатой Frestech ».

Сюй И только улыбнулся, не подтверждая и не отрицая.

«Хорошо, раз вы уже приняли решение, у меня нет возражений. Как только эта партия будет завершена, я найду другие компании для решения наших проблем с компонентами. Да, вы только что сказали, что вам нужно обсудить две вещи. Это первый, а что второй? "

«Второй вопрос…» - сказал Ковач со смехом, - «Председатель Сю, вы думаете …… компоненты нашей компании могут перестать соответствовать стандартам вашей торговой палаты Frestech?»

"Ой?" Сюй И посмотрел на него удивленным взглядом: «Почему у тебя есть эта идея?»

«Потому что, когда в прошлом году я посетил другие фабрики волшебных машин, я обнаружил, что многие волшебные машины не соответствуют стандартам нашего Банта-Сити, но они очень хорошо продаются. Если мы хотим обрабатывать компоненты для них, они бы не подошли, если бы мы следовали стандартам Торговой палаты Frestech. Так что я подумал… .. когда дело доходит до заказов для других компаний, нам не нужно будет продолжать следовать стандартам нашего Банта-Сити? »

Ковач посмотрел на Сюй И с надеждой.

Хотя теоретически стандарт Банта-Сити был предложен Торговой палатой Frestech и был принудительно установлен среди компаний, производящих волшебные машины, он не соблюдался слишком строго. Так что Ирландская торговая палата не так уж много выступает против этого.

Но из-за страха перед Торговой палатой Frestech Ковач решил, что сначала он должен получить одобрение Сюй И.

Сюй И посмотрел на Ковача и показал призрачную улыбку: «Когда вы проверяли эти компании, вы думали, что их волшебные машины хороши?»

«Конечно, они не могли сравниться с брендом Frestech». Ковач немедленно сказал: «Но я чувствовал, что они не хуже волшебных машин нашего Банта-Сити, и они неплохо продаются».

Сюй И с улыбкой махнул рукой: «Хорошо, раз ты уже принял решение, у меня нет возражений. Эти стандарты не навязываются, поэтому не проблема, что ваша торговая палата Ирландии решила не следовать им ».

Ковач посмотрел на выражение лица Сюй И и осторожно спросил: «Председатель Сюй, вы действительно не сердитесь?»

Сюй И радостно посмотрел на него: «Почему я должен злиться? Это решение вашей Торговой палаты Ирландии, как коллега, я могу давать вам только предложения и ничего не могу с вами сделать. Конечно, как коллега, я должен дать вам несколько советов ».

"Пожалуйста."

«Когда дело доходит до производства товаров, особенно промышленных, хорошо иметь стандарт. Стандарт не только ограничивает возможности, но и дает вам преимущества. Возможно, вы не осознаете этого сейчас, но я думаю, вы поймете это скоро ». Сюй И сказал с серьезным взглядом.

Выражение лица Ковача все еще казалось другим, поэтому Сюй И был слишком ленив, чтобы объяснять ему.

Как он и сказал, это решение Торговой палаты Ирландии, поэтому в настоящее время у него нет способа наказать их.

Хотя с Сюй И и положением Торговой палаты Frestech в Банта-Сити они могли причинить ущерб Ирландской торговой палате, Сюй И не хотел этого делать.

Пусть они понесут убытки и осознают преимущества стандарта, это было намного лучше, чем силой остановить их Сюй И.

Говоря более жестоко, если Ирландская торговая палата понесла убытки, это можно было бы считать примером для других компаний.

Торговая палата Frestech могла бы поддержать торговую палату Ирландии, поэтому, конечно, они могли бы поддерживать больше компаний.

Единственное, что Сюй И было жалко, так это то, что Фриман был хорошим человеком.

Наблюдая, как Ковач повернулся, чувствуя себя вполне уверенно, Сюй И с улыбкой покачал головой, прежде чем повернуться к группе людей, которые долгое время ждали его.

Вещи, которые эти представители обсуждали с Сюй И, в основном касались машин для производства магии.

Поскольку индустрия волшебных машин развивалась хорошо, и компании, присоединившиеся за последние два года, неплохо зарабатывали, а также ее высочество Севени заявила, что она

будет поддерживать развитие бизнеса, особенно бизнеса волшебных машин, эти компании, естественно, хотели расти их производство.

Более того, в этом году в Банта-Сити приезжало много людей, что могло облегчить их нехватку рабочей силы, так что это был хороший шанс расширить свое производство.

Таким образом, эти представители пришли искать Сюй И, чтобы сделать больше заказов на машины для производства магии, чтобы подготовиться к расширению масштабов производства.

Сюй И случайно поговорил с этими людьми и подтвердил более сотни заказов на различные машины для производства магии.

Были даже компании, которые заказывали комплектные производственные линии у Торговой палаты Frestech.

По сравнению с прежними производственными масштабами это можно считать большим шагом.

Сюй И, естественно, согласился со всем, и, по приблизительным подсчетам, только с этой беседой Сюй И получил заказы на общую сумму более пятисот тысяч золотых монет.

Этот заказ можно было считать первой сделкой года для Торговой палаты Frestech, это было большое открытие.

Когда все ушли, председатель Круз подошел с эмоциональным взглядом.

«Председатель Сюй, я много раз вам завидую. Просто сидя здесь, бизнес придет к вам. Если бы в нашей компании была такая захватывающая сцена, я бы завтра умер от счастья ».

Сюй И закатил глаза: «Ты говоришь так, будто твоя торговая палата Амрит вот-вот умрет от голода. Это нормально, если ты играешь перед другими, но почему ты играешь передо мной? Я знаю, что ваша торговая палата Амрит подписала контракт с Королевством Рудсон на тысячу километров дороги. Только сумма этого контракта составляет более четырех миллионов золотых монет ».

«Привет, председатель Сюй, прибыль и прибыль разные, не говорите мне, что вы этого не знаете». Председатель Круз обиженно посмотрел: «Ваша торговая палата Frestech может превратить пятьсот тысяч продаж в четыреста тысяч. Наша торговая палата Амрит получает менее четырехсот тысяч от этих четырех миллионов продаж! »

«А как насчет высококлассных вилл в городах, соединенных дорогами? Не говорите мне, что вы зарабатываете на этом маленькие деньги ». Сюй И сказал с улыбкой.

«Ха-ха …… Это …… Ха-ха…» Председатель Круз сухо засмеялся, но не ответил Сюй И вообще.

Сюй И покачал головой. Индустрия недвижимости была отраслью с большими прибылями на земле, он не думал, что на континенте Синес все будет иначе.

Торговая палата Амрита построила квартал Рассвет у реки Сэнди, и каждая вилла стоила не менее девяти тысяч золотых монет.

Согласно оценке материалов Сюй И, стоимость одной виллы составит около четырех тысяч золотых монет.

Даже с учетом стоимости рабочей силы и стоимости земли средняя стоимость виллы составила бы не более шести тысяч золотых монет.

Подсчитав его, Торговая палата Амрита могла заработать более трех тысяч золотых монет с каждой виллы.

Всего в этом районе было сто восемьдесят восемь вилл. Только в этом районе они заработали более шестисот тысяч золотых монет.

Это был всего лишь один район. Если бы они посчитали кварталы, построенные в Салтан-Сити и Карма-Сити, Торговая палата Амрит получила бы прибыль около двух миллионов, если бы продала все.

Если добавить к этому доход от дорог в прошлом году, то чистая годовая прибыль Торговой палаты Амрит была выше, чем у любой другой компании, кроме Торговой палаты Frestech.

«Кэ… .. Председатель Сюй, дело не в том, что вы не знаете. Хотя мы много зарабатываем, мы также много тратим. Более того, мы не везде зарабатываем деньги, скорее, есть места, где мы терпим убытки. Например … … в настоящее время мы довольно много теряем от инвестиций в Пустошь черного риса ».

Услышав, что председатель Круз наконец упомянул Пустошь черного риса, Сюй И слегка нахмурил брови.

Это место зверолюдей действительно было наполнено заботами.

http://tl.rulate.ru/book/44179/1246293