Том 3 Глава 169 Как защита ребенка (Конец Тома 3)

Севени посмотрела на Сюй И с намеком на горечь в глазах.

«Я не богат, как некий председатель, который не только может дать высококлассное снаряжение каждому из своих стражников, он может даже дать им высококлассные магические повторяющиеся арбалеты. Для личной охраны такого бедного человека, как я, возможность дать им комплект доспехов и оружия уже достаточно.

Сюй И не мог удержаться от улыбки и покачал головой: «Хорошо, ваше высочество, поскольку вы бедный человек, от имени торговой палаты Frestech я позволю вам покупать в кредит. Что вы думаете?"

Севени проявила тень счастья, когда она поджала губы в слабой улыбке: «Как это кажется правильным?»

Сюй И развел руками: «Хорошо, я не возражаю, так что тебя смущает. Решено, ваши пять тысяч частных охранников получат первоклассное снаряжение, а я также дам вам два новых волшебных требушета. Кроме того, вы получите пятьдесят крупных транспортных машин Magic Cars, которые мы будем продвигать в следующем году ».

«Председатель Сюй, вы заставляете меня покупать?» Севени сказал: «Оборудование, о котором вы упомянули, должно стоить не менее миллиона золотых монет, верно? Я не могу взять наличные, чтобы заплатить тебе.

«Я уже сказал, это будет в кредит». Сюй И сказал со слабой улыбкой.

«Тогда каков срок на это?» Севени все спрашивала.

Сюй И посмотрел на Севени: «Не задавай снова такие бессмысленные вопросы. Короче, решено. Если тебе действительно неловко, ты можешь подумать, как мне компенсировать это другим способом ».

Севени некоторое время смотрела на Сюй И, прежде чем ее лицо стало серьезным.

«Сюй И, я должен напомнить вам, хотя я поддерживаю вас и торговую палату Frestech и благодарю вас за вашу поддержку меня, если вы или торговая палата Frestech сделаете что-либо, чтобы навредить нашему королевству Лампури, я определенно не буду будьте вежливы с вами. Более того, я не позволю вам получить компенсацию, которая нанесет вред королевству ».

Сюй И пожал плечами: «Расслабьтесь, по крайней мере, теперь я доволен этим королевством и не планирую совершать измену. Более того, я действительно желаю, чтобы Королевство

Лампури стало сильнее, блага королевства также приносят мне пользу ».

Севени кивнул и закончил эту тему. Она взяла план Банта-Сити на следующий год и обсудила его с Сюй И.

После того, как обсуждение закончилось и Сюй И покинул поместье городского лорда, был уже близок к вечеру.

Поскольку приближался Новый год, большинство иностранных рабочих из Банта-Сити вернулись домой, и в Банта-Сити было намного тише.

Но поскольку приближался Новый год, все семьи в Банта-Сити были готовы встретить Новый год и были полны счастья.

Благодаря индустрии волшебных машин, управляемой Торговой палатой Frestech, экономика в Банта-Сити резко выросла, и каждая семья имела гораздо больший доход по сравнению с прошлым. Когда в этом году праздновали новый год, жители Банта-Сити приготовили гораздо больше, чем раньше.

С наступлением нового года многие жители Банта-Сити беспокоились о том, как провести новый год, а в этом году они беспокоились о том, как лучше провести Новый год.

Еда больше не беспокоила их, поэтому жители Банта-Сити теперь искали лучшую жизнь.

Так с новой концепцией волшебной комнаты, предложенной Торговой палатой Frestech, стало популярным в Банта-Сити. Почти каждая семья приобрела все виды бытовых магических машин и оборудовала новую концепцию волшебной комнаты, предложенную Торговой палатой Frestech.

Из-за этого запроса «Конструкция системы домашних волшебных машин», опубликованная Акали, была продана тиражом более десяти тысяч экземпляров всего за три месяца. Независимо от того, умели люди читать или нет, у них было глубокое понимание волшебной комнаты в Банта-Сити.

Когда жители Банта-Сити болтали, на них смотрели свысока, если кто-то говорил, что они не понимают эту волшебную комнату.

Именно из-за этого продажи бытовых магических машин Торговой палаты Frestech резко выросли в Банта-Сити, внезапно увеличившись почти вдвое.

Думая об этом, Сюй И внезапно почувствовал, что предложение председателя Круза о сотрудничестве с Торговой палатой Frestech по разработке индивидуальных бытовых магических машин определенно принесет хорошие результаты.

Конечно, Сюй И уже чувствовал, что эта идея хороша, когда председатель Круз поднял эту идею.

Но помимо отсутствия ресурсов для развития, была еще одна важная причина, по которой Сюй И отклонил предложение председателя Круза. Дело в том, что Сюй И не хотел, чтобы торговая палата Frestech занимала весь рынок бытовых магических машин, он хотел оставить некоторые возможности для других производителей бытовых магических машин.

Всего два дня назад Сюй И провел конференцию для бизнес-союза магических машин города Банта. На этой конференции он предложил компаниям, производящим бытовые магические машины, сотрудничать с Торговой палатой Амрит для создания индивидуальных бытовых магических машин.

Сюй И даже пообещал, что торговая палата Frestech обратит внимание на этот проект и окажет определенную техническую поддержку.

Эти компании сразу же приветствовали это предложение. Заключив контракты с Сюй И, они достигли первоначального соглашения с Торговой палатой Амрит и планировали перейти к этапу исследования в следующем году.

Фактически, хотя бытовая волшебная машина Frestech Brand имела абсолютное преимущество в Банта-Сити и близлежащих городах, занимая более 70% рынка, продажи Frestech Brand не были такими высокими в других городах.

Причина была очень простой, бытовые волшебные машины других производителей были дешевле и не на много.

Возьмите, к примеру, кондиционеры Magic Air Conditioners сейчас, когда наступила зима. Кондиционер Magic Air Conditioner от Frestech Brand стоил двадцать шесть золотых монет, и самая высокая цена среди других брендов составляла двадцать золотых монет. Самая низкая цена была всего у двенадцати золотых монет.

Если бы другие города были не такими богатыми, как Банта-Сити, если бы у них был выбор в пользу более дешевого кондиционера Magic, почему бы им выбрать бренд Frestech?

Хотя производительность и качество бренда Frestech были лучшими, он был намного лучше разработан по сравнению с другими, при сравнении этих факторов цена была наиболее важной.

Поэтому, когда дело дошло до Банта-Сити, близлежащих городов и других городов, продажи бренда Frestech и других брендов были очень поляризованными.

Все дворяне, даже небогатые, купили кондиционер Frestech Brand Magic.

Затем, когда дело дошло до знати и немного богатых граждан, большинство из них купили бренд Frestech.

Что касается довольно обычных семей, то было мало кто купил бренд Frestech, и большинство из них выбрало другие бренды.

Обычных семей было гораздо больше, чем знати и богатых купцов. Хотя прибыль была намного меньше, при ее подсчете в итоге продажи бренда Frestech в других регионах были намного ниже, чем у других брендов.

По этой причине Кеннард, Себас, Хайнц, Анхто и даже Стилл раньше спрашивали Сюй И, почему он не снизил цену на кондиционер Frestech Brand Magic Air Conditioner?

С большим пространством для прибыли бренда Frestech, даже если бы они снизили цену с двадцати шести до двадцати золотых монет, они все равно заработали бы больше десяти золотых монет.

Таким образом, они могли забрать часть рынка у других брендов.

Если посчитать это, это в конечном итоге увеличит их общую прибыль.

Но все их предложения были отклонены Сюй И.

Это была начальная фаза развития индустрии волшебных машин, если они начнут ценовую войну сейчас, хотя в краткосрочной перспективе торговая палата Frestech выиграет, в долгосрочной перспективе это нанесет ущерб другим компаниям, производящим волшебные машины. Это было бы смертельным ударом для развития индустрии волшебных машин.

Сюй И, естественно, не хотел этого видеть.

Он уже относился к индустрии волшебных машин как к своему ребенку. Он хотел, чтобы оно хорошо развивалось, поэтому ломал голову над идеями, как его защитить.

Однако, защищая развитие индустрии волшебных машин, он также должен был обратить внимание на развитие Торговой палаты Frestech.

Как гарантировать, что преимущества других компаний не будут ущемлены, что гарантирует развитие индустрии волшебных машин, а также гарантирует, что у Торговой палаты Frestech есть свои преимущества, чтобы они могли возглавить направление развития индустрии волшебных машин, что была проблемой, которую Сюй И нужно было серьезно рассмотреть.

Пока следует сказать, что у Сюй И все было хорошо.

Согласно статистике Бизнес-союза волшебных машин Банта-Сити, продажи всех компаний, связанных с волшебными машинами, достигли в общей сложности более пятнадцати миллионов золотых монет.

Хотя Торговая палата Frestech забрала половину этой суммы, другие компании заработали не менее семи миллионов, участвуя в индустрии волшебных машин.

Даже если рентабельность других компаний не могла сравниться с показателями Торговой палаты Frestech, они заработали как минимум три миллиона из этих семи миллионов доходов.

Даже если каждая компания не получала столько, для развивающейся отрасли, чтобы заработать столько всего за один год, это было очень преувеличенным.

Например, с планом поддержки небольших компаний Торговой палаты Frestech насчитывалось более сотни небольших компаний, связанных с волшебными машинами. Их председатели и инвесторы раньше были не более чем обычными фермерами, зарабатывая раньше не более ста золотых монет.

Но после создания компании волшебных машин с помощью Торговой палаты Frestech они теперь зарабатывали более десяти тысяч золотых монет в год.

По сравнению с тем, что было раньше, это была большая разница.

И возьмите Ирландскую торговую палату, которая показала лучшие результаты: их чистый доход в прошлом году составил более двухсот тысяч золотых монет.

Когда он видел Фримена в последний раз, он с гордостью сказал, что получил бонус в двадцать тысяч золотых монет и стал самым богатым человеком в Ирландской деревне.

Думая о том, как Фримен продолжал улыбаться, произнося это число, Сюй И не мог удержаться от улыбки.

Двадцать тысяч были заоблачной цифрой для Фримена, но для него этого было далеко не достаточно.

Развитие Банта-Сити шокировало многих, но Сю И этого было далеко не достаточно.

Чтобы развиваться еще лучше, он должен был позволить пожарам промышленности, горящим в Банта-Сити, распространиться не только по Королевству Лампури, но и по всему континенту Синес.

(Том 3: Сила прерийного огня)

http://tl.rulate.ru/book/44179/1244765