

Невозможно, чтобы жизнь была свободна от проблем, и невозможно, чтобы она всегда была наполнена проблемами.

Несмотря на то, что он столкнулся с узким местом при разработке двигателя, дополнительный велосипед, который он разработал, преподнес Сюй И приятный сюрприз с точки зрения продаж, которые даже превзошли его ожидания.

После семи дней рекламы и объявления в «Banta Times», когда Кеннард устроил анонс продукта Торговой палаты Frestech и объявил, что велосипеды официально поступят в продажу, уже в первый же день Торговая палата Frestech получила заказ на пятьдесят тысяч велосипедов.

Буквально за неделю это число выросло до ста тысяч.

Сюй И думал, что в западном фантастическом мире, таком как континент Синес, где есть магия, эльфы и гномы, что-то вроде велосипеда будет принято так легко, поэтому оно будет столь же популярным. Он никогда не думал, что цифры продаж будут такими ужасающими.

Об этом нужно было знать, потому что стоимость велосипедов была не низкой, и цена, установленная Торговой палатой Frestech, также была невысокой.

На этот раз торговая палата Frestech изготовила разные модели для своего продукта. Первая партия велосипедов была разделена на велосипеды для мужчин и женщин, причем мужские велосипеды стоили восемь золотых монет, а женские велосипеды - шесть золотых.

Эта цена все еще была высокой для многих жителей Банта-Сити даже с их нынешней заработной платой, потому что покупка велосипеда обошлась бы им в половину их месячной заработной платы.

Не говоря уже о гражданах других городов, у которых ежемесячная заработная плата не была такой высокой, как у жителей Банта-Сити.

Но когда велосипеды были выставлены на продажу, будь то жители Банта-Сити или жителей окрестных городов, все они дико их хватали.

Торговая палата Frestech планировала выпустить первую партию из десяти тысяч велосипедов, которой хватило бы на неделю, но все было забрано всего за один день.

Видя большое количество поступающих заказов, Анкхто, которого Сюй И назначил руководителем велосипедного завода, не знала, смеяться ему или плакать.

Торговая палата Frestech никогда не ожидала, что объем продаж велосипедов будет настолько ужасающим, поэтому они подготовили только одну производственную линию. Они обучили не более двухсот рабочих.

Текущий ежемесячный объем производства завода составлял всего около пяти тысяч единиц.

Выполнить оставшиеся девяносто тысяч заказов было невозможно даже за год.

Столкнувшись с этой ситуацией, Анхто, Себас и Хайнц, которые специально вернулись для этого, настоятельно предложили Сюй И создать еще две производственные линии и нанять больше рабочих для удовлетворения спроса.

Однако Кеннард воспротивился этому предложению.

«Все, пожалуйста, обратите внимание на это, это карта распределения продаж, которую я составил». Кеннард повесил большую карту на доску конференции и указал на плотное количество красных точек, которые он нарисовал на карте: «Одна красная точка представляет тысячу единиц, и если все присмотреться, нетрудно увидеть проблему. Дело в том, что в нашем нынешнем порядке он в основном сосредоточен вокруг Банта-Сити и близлежащих городов. Если пойти немного дальше, в Анвилмаре есть только централизованная область. Что касается остальной части королевства, то она очень разбросана ».

Другие участники конференции внимательно просмотрели карту Королевства Лампури и обнаружили, что кроме красных точек, собранных вокруг Банта-Сити, хотя в таких местах, как Карма-Сити и Салтан-Сити, было довольно много точек, это было не так плотно, как Банта-Сити.

Помимо этих трех городов, в дальнейших городах было гораздо меньше точек. Был только Город Анвилмар, где собралось еще несколько красных точек, но он был примерно таким же, как Город Карма или Город Салтан, но все же был намного меньше, чем Город Банта.

Что касается других мест на карте, то иногда могут быть одна или две красные точки, которые представляют только тысячу или две единицы.

«Основываясь на этой карте распределения продаж, я думаю, каждый должен понимать, что, хотя показатели продаж велосипеда резко выросли в первую неделю, мы должны заметить, что, хотя прошло десять дней после первой недели, показатели продаж никогда не превышали сотни и двадцать тысяч. Видно, что рынок велосипедов далеко не так преувеличен, как все думают ». Кеннард сказал глубоким голосом: «По моим оценкам, после этого первоначального бума ежемесячные продажи в будущем не превысят пяти тысяч единиц. Если мы опрометчиво увеличим производственные линии, это будет пустой тратой ресурсов ».

Анхто нахмурил брови: «Не может быть такого маленького, да? Эта вещь популярна в Банта-Сити и близлежащих городах, даже жителям Анвилмар-Сити они нравятся, поэтому я думаю,

что многие места в королевстве также примут ее. Его не должно быть просто пять тысяч единиц ».

«Верно, все не так уж плохо, правда?» Хайнц также сказал: «Кеннард, Сюй И похвалил твои аналитические навыки и дальновидность, но я думаю, что на этот раз ты совершил ошибку. Этот велосипед продается так хорошо, как может быть так плохо в будущем? »

Себас ничего не сказал, он просто посмотрел на Сюй И, явно желая услышать его мнение.

Сюй И ничего не сказал и с улыбкой покачал головой. Он продолжал смотреть на Кеннарда, явно желая, чтобы все продолжали слушать то, что сказал Кеннард.

Кеннард не проявил вежливости, прочистив горло и продолжил: «Анхто, вице-председатель Хайнц, я понимаю ваши мысли, но велосипед ничем не отличается от волшебных машин, которые наша компания делала раньше. Из-за того, насколько замечательным является велосипед, он может явно увеличить скорость передвижения людей, поэтому, если они не могут позволить себе личную коляску, у них обычно будет спрос на велосипед ».

«Исходя из этого, показатели продаж в будущем должны продолжать расти. Почему ты говоришь, что это будет так мало? » - смущенно спросил Анхто.

Кеннард слабо улыбнулся: «Когда дело доходит до продажи товаров, есть два фактора. Когда человек решает что-то купить, он смотрит на свой спрос, а именно, нужна ему эта вещь или нет. Во-вторых, они смотрят на свою потребляемую мощность, то есть могут ли они себе это позволить. Что касается велосипеда, у большинства людей будет такой спрос, но ... в нынешнем Королевстве Лампури у большинства людей не будет такой мощности потребления ».

«Потребляемая мощность?» Анхто и Хайнц посмотрели друг на друга, чувствуя замешательство: «Мужской велосипед стоит всего восемь золотых монет, а женский велосипед стоит шесть золотых, как они не могут себе это позволить?»

"Я понимаю." Прежде чем Кеннард даже ответил, Себас со стороны кивнул: «Да, действительно много людей не могут себе этого позволить. Анхто, вице-председатель, поскольку вы весь день общаетесь с людьми в Банта-Сити и Карма-Сити, которые имеют довольно высокие доходы, вы забыли, что в нашем Королевстве Лампури большинство нормальных граждан бедны. Такой город, как наш Банта-Сити, где средний человек может иметь ежемесячный доход более десяти золотых монет, уникален. Итак, на карте тенденций продаж, составленной генеральным менеджером, мы обнаруживаем, что в Банта-Сити больше продаж, еще больше в Анвилмар-Сити. Более того, Карма-Сити и Салтан-Сити похожи на Анвилмар-Сити, потому что большинство людей в Карма-Сити и Салтан-Сити работают в крупных компаниях нашего Банта-Сити, поэтому их ежемесячный доход выше, и они могут позволить себе велосипед ».

Анхто и Хайнц посмотрели друг на друга и через некоторое время невольно кивнули.

Наконец они поняли, что Себас был прав.

Честно говоря, большая часть Королевства Лампури была бедной, и многие люди не могли даже прокормить себя, так как же они могли потратить столько золотых монет на покупку велосипеда?

Даже Банта-Сити был таким всего несколько лет назад. Если подумать о том, что, если велосипед был продан три года назад, даже Хайнц, который был владельцем небольшого универсального магазина, зарабатывал всего сто золотых монет в год, как он мог вынести, чтобы купить велосипед.

Думая об этом, эти двое внезапно почувствовали, что это немного невероятно.

Исходя из ситуации на карте распределения продаж, могло ли это означать, что жители Банта-Сити были даже богаче, чем жители Анвилмар-Сити?

Как такое возможно? Город Анвилмар был столицей Королевства Лампури!

«Нет нужды сомневаться, это факты». Увидев шокированные взгляды, которые были у них после того, как они разобрались с ситуацией, Сюй И сказал со слабой улыбкой: «Возможно, в Банта-Сити не так много крупных дворян и торговцев по сравнению с Анвилмар-Сити, но средний доход людей действительно выше, чем Город Анвилмар. Есть еще одна важная причина - люди в Банта-Сити высоко оценивают нашу торговую палату Frestech. Поскольку это продукт нашей торговой палаты Frestech, жители Банта-Сити полностью доверяют ему. Если они знают функции велосипеда, они сразу его купят. Что до жителей других городов, они подождут и посмотрят ».

«Ун, сэр председатель прав». Кеннард сказал: «Если мы будем правильно рекламировать в будущем, я считаю, что объемы продаж велосипедов все еще могут увеличиваться. Но я не думаю, что он достигнет уровня, когда нам нужно добавить еще две производственные линии, поэтому я предлагаю нам отложить это на время ».

Анхто и Хайнц посмотрели друг на друга, прежде чем кивнуть.

"Я согласен." Себас тоже сказал.

Кеннард и остальные посмотрели на Сюй И, и он сказал со слабой улыбкой: «Мы слушаем в этом вопросе генерального менеджера, я не буду вмешиваться».

Хайнц странно посмотрел на Сюй И, но больше ничего не сказал.

После того, как эта встреча закончилась, Хайнц немедленно пошел, чтобы найти Сюй И одного, и спросил с обеспокоенным взглядом: «Сюй И, вы планируете передать компанию

Кеннарду для управления?»

"Почему бы и нет?" Сью И спросил в ответ с улыбкой: «Я считаю, что теперь вы ясно знаете о способностях Кеннарда, вы чувствуете, что он некомпетентен?»

«Дело не в том, что я сомневаюсь в его способностях, просто он ... в конце концов, кто-то из семьи Эмма». Хайнц со вздохом сказал: «В конце концов, он должен вернуться в семью Эмма, если вы дадите ему полномочия в нашей компании, я боюсь... это будет плохо для компании».

«Ты слишком много думаешь». Сью И похлопал Хайнца по плечу и заставил его сесть: «Во-первых, я доверяю моральным качествам Кеннарда. После столь долгого сотрудничества с ним я считаю, что он очень амбициозный человек, но он может реализовать свои идеалы в нашей компании. Так что много раз он указывал, что хочет продолжать работать в нашей компании и не хочет возвращаться в семью Эмма ».

«Вероятно, это не то, что он может решить». - сказал Хайнц, скривив губы.

«А что, если он в конце концов вернется к семье Эмма?» У Сью И все еще было расслабленное выражение на лице: «Он всего лишь генеральный директор, он не является крупным акционером, поэтому он отвечает только за некоторое руководство и больше ничего не может сделать с компанией. Впрочем, заменить столь выдающегося генерального директора сложно. Более того, даже если вы найдете кого-то, кто его заменит, как вы можете быть уверены, что человек, который его заменит, не уйдет? »

Хайнц подумал и обнаружил, что это действительно проблема, которую невозможно решить.

Нынешняя торговая палата Frestech не была маленькой компанией. По мере их роста становилось все больше и больше забот. Если бы Сью И позаботился обо всем, как раньше, этого было бы недостаточно, даже если бы они разделили его пополам.

Хайнц также понимал, что его способности ограничены, он не сможет так сильно помочь Сью И.

Подумав некоторое время, Хайнц мог только вздохнуть, когда он беспомощно сказал: «Хорошо, мы пока оставим это так. Но мы должны найти людей, которые помогут вам в максимальной степени, иначе, если Кеннард внезапно уйдет, компания погрузится в хаос ».

Сью И благодарно улыбнулся: «Наконец-то ты понял, Хайнц. Я не могу заботиться о компании в одиночку, правильным решением будет только увеличение количества людей в руководстве. Вот, взгляни на что-нибудь ... " "

Хайнц взял документы из руки Сью И и, посмотрев на них, увидел сверху большой заголовок.

«План трансформации Торговой палаты Frestech».

<http://tl.rulate.ru/book/44179/1239635>