Том 2 Глава 131 Встреча в конце года

К концу года погода стала еще холоднее.

Но для жителей Банта-Сити эта зима была намного лучше, чем раньше.

Это было связано с тем, что с более высокими доходами большинство семей, которые могли взглянуть на кондиционер Variable Magic только в прошлом году, могли действительно обратиться за ним в этом году.

Хотя у нового поколения волшебного кондиционера с регулируемой температурой от Торговой палаты Frestech была новая функция, заключающаяся в том, что он был способен подавать потоки теплого воздуха через определенные промежутки времени, цена не изменилась. Как и в прошлом году, было тридцать золотых монет.

Поэтому после наступления зимы многие семьи вытащили несколько месяцев накопленной заработной платы и скрипели зубами, купив один или даже несколько кондиционеров Magic с регулируемой температурой в торговой палате Frestech.

После того, как эти кондиционеры Magic с регулируемой температурой были установлены в их домах, они могли наслаждаться теплым воздухом, выходящим из кондиционера. Почувствовав, что в их домах уже не так холодно, как в предыдущие годы, боль всех от покупки кондиционеров Magic исчезла бесследно.

После возвращения с работы и ощущения теплого воздуха после входа в дом это считалось большим комфортом для многих людей.

Если они хотели принять ванну после обеда, они могли насладиться удобством достаточно теплой воды с помощью водонагревателя Magic Water Heater от Frestech. Это избавило их от дневной усталости, и они хорошо спали ночью.

В прошлом году многие люди просто считали волшебные машины от Торговой палаты Frestech новинкой. Всего за один год многие люди привыкли жить со своими разнообразными волшебными машинами и больше не могли жить без них.

Если была семья, которая все еще использовала дрова для нагрева воды или выпечки хлеба, это означало, что ваша семья отстала. Они вообще не смогут поднять голову перед родными и близкими.

Когда молодые люди поженились в Банта-Сити, мужчинам нужно было просто приготовить некоторые предметы первой необходимости и гарантировать, что пара будет жить нормальной жизнью после свадьбы.

Но теперь, когда молодые люди поженились, если бы не было подготовлено несколько волшебных машин, девушки не захотели бы выходить замуж.

Конечно, в волшебных машинах были отличия.

По сравнению с такими мелочами, как Magic Water Kettle, Automatic Magic Rice Cookers и Magic Lamps, было ясно, что Magic Air Conditioners и Magic Water Heaters были более популярны.

Даже если зимой волшебный холодильник не использовался, он все равно оставался популярным.

Чтобы купить Magic Холодильник зимой, по крайней мере, это будет означать, что вы готовы провести лето с женой, верно?

Точно так же, помимо различий между разными видами волшебных машин, были различия между одним и тем же типом волшебных машин.

Например, когда дело доходит до Magic Bread Makers, если вы покупаете Magic Bread Maker от Frestech, это доказывает вашу искренность.

Если вы купили Magic Bread Maker другого бренда, это означало бы, что вы были скупердяем.

Хотя хлебопечка марки Frestech была немного дороже, она не намного дороже по сравнению с другими брендами. Более того, качество бренда Frestech было лучше, и он был более красивым, так почему бы вам не потратить немного больше на покупку бренда Frestech?

Так что с увеличением количества запросов от девушек не только в Банта-Сити, но и в других городах, люди постепенно пришли к соглашению.

Для лучшей жизни вам нужны волшебные машины.

Чтобы получить лучшие волшебные машины, вам нужно было выбрать бренд Frestech.

«Это означает, что за год наша торговая палата Frestech добилась большого успеха. Мало того, что люди в Банта-Сити и близлежащих городах одобряют наши волшебные машины Frestech Brand, люди в других частях королевства постепенно признают существование волшебных машин и начинают узнавать нашу торговую палату Frestech ». Сюй И сказал все это громким голосом, прежде чем поднять чашу с вином: «Давай, давайте воздадим тост за наши усилия и успехи в этом году!»

"Ура!"

Поднялись бесчисленные руки, и бесчисленные винные чашки звякнули друг о друга, прежде чем наполнились бесчисленными ртами.

Это было собрание торговой палаты Frestech в конце года.

Согласно традициям прошлого года, когда каждый год подходил к концу, Сюй И собирал всех рабочих и руководство компании вместе, чтобы пообедать и подвести итоги года для своей компании.

Поскольку у торговой палаты Frestech был дополнительный производственный бас Falling Rain Valley, а это означало, что в компании теперь было более четырех тысяч рабочих, даже если бы Сюй И захотел этого, они не могли собрать всех рабочих одновременно.

Итак, на банкете в конце года, проведенном сегодня в поместье Сэндтон, собрались только все работники компании.

Что касается банкета в конце года для гномов и эльфов, ему придется подождать, пока Сюй И отправится в Долину Падающего Дождя, чтобы устроить его.

Даже так, на банкете в конце этого года собралось около трех тысяч человек .; Самое большое открытое пространство поместья Сэндтон было полностью заполнено.

На банкет в конце этого года Торговая палата Frestech пригласила более сотни шеф-поваров для работы на нескольких кухнях, чтобы удовлетворить их запросы. На это они потратили около десяти тысяч золотых монет.

Но для Сюй И это того стоило, потому что это мероприятие помогло тренировать сплоченность его сотрудников, повысив их лояльность к компании.

Теперь, когда в Банте-Сити не хватало рабочей силы, потому что эти люди работали в Торговой палате Frestech, их приветствовали все другие компании по производству волшебных машин.

Буквально с начала зимы более сотни рабочих Торговой палаты Frestech подверглись браконьерству, обещая более высокую заработную плату.

Были некоторые компании, которые были достаточно дикими, чтобы переманить работника Торговой палаты Frestech с шокирующе высокой зарплатой, превышающей тридцать золотых монет в месяц.

Даже если они были предупреждены бизнес-союзом Магических машин Банта-Сити и послушно вернули рабочих, это было не лучшим началом, и это заставило Сюй И бдить.

Он мог использовать свою личность в качестве президента бизнес-союза Magic Machine Business Union в Банта-Сити, чтобы наказать компании, которые переборщили, но если они не переусердствуют и просто предложат немного более высокую заработную плату, у него не будет веских причин для наказания.

Не говоря уже о том, что это было ограничено Банта-Сити. Если бы за пределами Банта-Сити были компании, которые хотели переманить рабочих Торговой палаты Frestech с заработной платой в тридцать золотых монет или выше, Сюй И не мог их остановить.

Причем не столько рабочие были важны, тем важнее были исследователи.

Эвита упомянула Сюй И несколько дней назад, что была компания из города Анвилмар, которая тайно связалась с ней, дав ей начальную зарплату в пятьдесят золотых монет в месяц с бонусом в конце года в размере не менее двухсот золотых монет. Они хотели, чтобы она пришла к ним в компанию.

Хотя Эвита отвергла это, Сюй И не осмелился гарантировать, что другие исследователи отвергнут это.

Таким образом, проведение банкета в конце года было не только для повышения лояльности и сплоченности рабочих, но и для того, чтобы использовать этот шанс, чтобы сказать рабочим, что к ним постепенно будут относиться лучше.

Как и ожидалось, как только Сюй И закончил объявлять об этом, это вызвало оглушительную волну аплодисментов.

Если кто-то проработает в Торговой палате Frestech три месяца, они будут знать, что председатель не будет легко давать обещания рабочим.

Но пока он давал обещание, он всегда выполнял свои обязательства.

Теперь, когда он заявил, что все будут постепенно лечиться лучше, станет лучше.

Увидев, что Сюй И садится, пока все аплодируют, Хайнц со вздохом сказал: «Сюй И, наша торговая палата Frestech уже дает людям достаточно высокую заработную плату, если мы ее снова повысим, хотя мы можем это вынести. неправильный путь, если мы будем продолжать. Ты так не думаешь, Себас?

Себас легонько кивнул. Ему не нужно было вынимать свою бухгалтерскую книгу, поскольку он сказал: «Согласно данным, заработная плата, которую наша компания давала нашим рабочим в прошлом месяце, уже составила более ста тысяч золотых монет. Сюда не входят различные бонусы и праздничные льготы. Если вы добавите их, в прошлом году мы потратили более ста двадцати тысяч золотых монет на заработную плату рабочих ».

«Видите, мы даем по сто тысяч в месяц только на заработную плату, вам не кажется, что этого достаточно?» Хайнц немедленно повернулся к Сюй И широко раскрытыми глазами: «Не забывай, наша компания в прошлом году даже не производила сто тысяч золотых монет в месяц!»

Сюй И засмеялся и не почувствовал эмоций, что Хайнц никогда не изменит того, насколько он мелочен. Он пожал плечами Кеннарду и сказал: «Послушайте, я же говорил вам, что на меня как на президента оказывалось большое давление. Понимаете, на меня давят вице-председатель и финансовый менеджер ».

Кеннард слабо улыбнулся, прежде чем сказать Хайнцу и Себасу: «Заместитель председателя, менеджер Себас, хотя зарплаты рабочих высоки, прибыль нашей компании тоже растет, верно? По сравнению с прошлым годом прибыль нашей компании каждый месяц росла в несколько раз, верно? »

Себас кивнул: «Да, если не учитывать деньги, полученные от продажи технологии производства цемента, валовая прибыль нашей компании составила более пятисот тысяч золотых монет. Без учета различных затрат наша окончательная чистая прибыль все еще составляла более пятисот тысяч золотых монет ».

Услышав этот номер, Хайнц нахмурился. Он выпил прекрасное вино, прежде чем сказать со вздохом и улыбкой: «Ай, когда я сначала открыл этот универсальный магазин, я просто хотел зарабатывать сто золотых монет в год. Теперь я вице-председатель компании, которая зарабатывает пятьсот тысяч в месяц. Жизнь действительно непредсказуема… .. »

Увидев внешность Хайнца, трое других сочли это забавным.

Кеннард невольно сказал с улыбкой: «Заместитель председателя, вы должны испытывать благодарность к председателю, иначе у вас не было бы своей нынешней жизни, верно?»

«Ун, я всегда был благодарен Сюй И». Хайнц серьезно кивнул: «Если бы он не выбрал мой магазин, чтобы продавать свои Magic Fans, у меня не было бы шанса почувствовать это эмоционально».

Сюй И покачал головой со слабой улыбкой: «Если вы не согласились продать мой волшебный веер в своем универсальном магазине, как я мог заработать эту первую партию денег?»

«Нет, Magic Fan - это то, преимущества чего люди откроют для себя независимо от того, так что все равно, куда бы вы его ни положили. В конце концов, мне повезло, что я позволил тебе выбрать меня ». - серьезно сказал Хайнц.

Сюй И засмеялся: «Хорошо, быть эмоциональным - тоже самое. Тебе в этом году не исполнилось и пятидесяти, еще не поздно сказать мне об этом через двадцать лет. Давайте сменим тему, ведь улучшение обращения с рабочими - это не просто повышение им

зарплаты. Есть и другие методы, позволяющие им ощутить преимущества пребывания в нашей компании, не позволяя им уйти по своему желанию ».

«Кажется, у сэра председателя уже есть свои идеи, не могли бы вы рассказать нам об этом?» - сказал Кеннард с улыбкой.

Сюй И кивнул: «Во-первых, мы сохраним ту же многоуровневую систему оплаты труда, чтобы сотрудники понимали, что чем дольше они остаются в Торговой палате Frestech, тем выше их зарплата. Затем я хочу представить так называемый пенсионный план …… »

"Пенсия по возрасту?" Хайнц, Кеннард и Себас ошеломленно посмотрели друг на друга: «Что это?»

http://tl.rulate.ru/book/44179/1239499