

«Эй, Сюй И, я отсутствовал всего месяц, но ты на самом деле принял такое разрушительное для семьи решение. Ты собираешься рассердить меня до смерти? » Лицо Хайнца было красным, когда он сердито пожаловался Сюй И: «Вы больше ничего не продаете, но вы решили продать нашу технологию? Может быть, нашей торговой палате Frestech действительно не хватает денег? »

Сюй И посмотрел на Хайнца с улыбкой. Он не только не выглядел разгневанным из-за того, что его ругали, но и испытывал необъяснимые теплые чувства.

Как сказал Хайнц, Риа взяла на себя инициативу привезти их ребенка в Карма-Сити, поэтому он пробыл там месяц, не возвращаясь.

Но он вернулся раньше времени, чтобы найти Сюй И, жаловавшегося на решение, которое он принял на пресс-конференции.

«Кто сказал, что нам не хватает денег?» Сюй И с улыбкой покачал головой: «По данным Себаса, прибыль нашей компании в прошлом месяце была даже немного выше, чем в июле, и достигла шокирующих четырехсот восьмидесяти тысяч золотых монет. Добавьте к этому тот факт, что мы не потратили много денег в прошлом месяце, как нам может не хватать денег? »

«Тогда скажите мне, почему вы продаете технологию?» Увидев безразличное выражение лица Сюй И, Хайнц почувствовал, как в его сердце вспыхивает ярость: «Даже если вы продаете технологии, почему продаются все технологии, связанные с Волшебным Чайником?»

«Может быть, вы думали, что глупая компания купит часть технологии и не сможет сделать Волшебный чайник даже после покупки технологии?» - спросил Сюй И.

«Нет никого настолько глупого, но я чувствую, что на этот раз ты дурак!» Хайнц громко сказал: «Разве вы не говорили мне раньше, что компания опирается на свои технологии, особенно компания, которая полагается на эту технологию, чтобы прокормить себя, как наша? Теперь вы продаете технологию для Magic Kettle, вы не планируете, чтобы мы сделали Magic Kettle? »

«Да, я действительно планирую это».

Хайнц думал, что Сюй И объяснится, но никогда не думал, что прямо признается. Его тут же подавил гнев.

Несколько раз задышавшись, Хайнц успокоил свое взволнованное сердце и честно спросил Сюй И: «Честно говоря, скажите мне, почему? Я знаю, что какое бы решение вы ни приняли, у вас всегда есть свои идеи. Но я действительно не могу обдумать, какие преимущества дает

продажа технологии нашей торговой палаты Frestech? »

«Если бы я сказал вам, что продажа наших технологий на этот раз не в пользу нашей торговой палаты Frestech, что бы вы подумали?» - спросил Сюй И.

"Вы!" Глаза Хайнца вылезли наружу, прежде чем немедленно заставить себя успокоиться. Он глубоко вздохнул и впился взглядом в Сюй И: «Ты рано или поздно рассердишь меня до смерти. Хорошо, даже если на этот раз ваше решение не пошло на пользу нашей торговой палате Frestech, тогда расскажите, для чего оно было?

Сюй И слабо улыбнулся: «На самом деле я шутил. В настоящее время это решение не приносит пользы нашей торговой палате Frestech, но в долгосрочной перспективе оно очень полезно ».

«Где это полезно?»

«Чтобы быть немного проще, я пытаюсь популяризировать волшебные машины быстрее, поэтому я продал все технологии для Magic Kettle. Таким образом, все компании, покупающие технологию, могут делать свои собственные волшебные чайники. Я также пообещал, что наша торговая палата Frestech на этот раз не будет производить волшебные чайники, поэтому им не нужно беспокоиться о том, что наши фирменные волшебные чайники Frestech станут лучше, и они будут инвестировать без беспокойства ». Сюй И сказал.

«Если это так, мы можем сделать то же самое, если просто сделаем Magic Kettle сами. Так почему же вы просто отдаете всю прибыль от волшебных чайников другим людям? » Хайнц в то время не беспокоился, он спокойно дал Сюй И свой анализ: «По моим оценкам, из-за того, насколько дешев и эффективен Волшебный чайник, почти каждая семья будет его использовать. Когда он будет выпущен, продажи определенно будут очень высокими. Я не верю, что могу это вычислить, но уверен, что вы можете ».

"Конечно могу." Сюй И кивнул: «Но, Хайнц, ты подсчитал, сколько прибыли мы получим от каждого волшебного чайника?»

Хайнц подумал об этом, прежде чем сказать, наморщив брови: «Хотя он не может сравниться с Magic Air Conditioner или Magic Холодильником, даже не имея возможности сравниться с Automatic Magic Rice Cooker, я считаю, что он должен быть примерно таким же, как Волшебный веер. Даже если мы не можем заработать одну золотую монету за единицу, я считаю, что заработать семьдесят или восемьдесят золотых монет не должно быть проблемой. Если добавить к этому высокие продажи, прибыль должна быть неплохой ».

Сюй И медленно покачал головой: «Нет, ты слишком оптимистичен. На самом деле, по моим оценкам, цена Magic Kettle вряд ли будет больше, чем одна золотая монета, поэтому независимо от того, насколько высока норма прибыли, она не достигнет семидесяти-восьми золотых монет ».

Хайнц был немного сбит с толку: «Почему вы не можете установить цену немного выше? Пока вы не продаете технологию, этот Волшебный чайник может производить только наша компания. Даже если цена будет немного завышена, я чувствую, что люди, которые купят это, все равно купят это ».

«Нет, на этот раз все по-другому. Мы могли установить цену раньше, потому что действительно только наша компания могла производить его, но Magic Kettle был выпущен Торговой палатой Гелерта заранее, так что все уже знают об этом. Без новаторства и любопытства цена точно пострадает. Более того, вам должно быть ясно, что технологическая составляющая Magic Kettle невысока, и пока компания готова инвестировать в изучение волшебных машин, они смогут его разработать ».

«Но их Magic Kettle не сравнится с нашим брендом Frestech, чего тут бояться?» - сказал Хайнц, не желая подчиняться.

Сюй И покачал головой: «Наши волшебные машины бренда Frestech лучше, чем волшебные машины других компаний, благодаря нашему выдающемуся дизайну. На этот раз дизайн Magic Kettle уже был раскрыт всем, поэтому у нас нет такого уникального преимущества, как раньше. Так что Magic Kettle нашей компании будет ненамного лучше, чем у других компаний.

Услышав ответ Сюй И, Хайнц не смог удержаться от гневного взгляда на Сюй И: «Если вы не раскрыли всех секретов при выпуске продукта, как другие люди могли бы изучить наш уникальный дизайн?»

Сюй И усмехнулся: «Что, если бы я сказал тебе, что сделал это специально?»

Хайнц был ошеломлен: «Может быть, вы уже были готовы продать технологию Magic Kettle?»

«Конечно, иначе почему ты думаешь, что я позволил Эвите позволить этому товарищу Рему украсть часть технологии Magic Kettle?»

Хайнц не мог не взглянуть на Сюй И, прежде чем сказать со вздохом: «Сюй И, я внезапно обнаружил, что ты довольно зловещий парень».

«Большое спасибо за похвалу». Сюй И улыбнулся и продолжил: «Итак, даже если бы я не продавал технологию Magic Kettle, она все равно не имела бы большого значения для нашей торговой палаты Frestech. Мы не получим такой большой прибыли от его хранения, так что мы можем продать его ».

Хайнц посмотрел на Сюй И: «Разве это не ты навлек на себя? Если бы вы решили проблему, как только обнаружили проблему с Рем, как все это могло произойти? »

Сюй И с улыбкой покачал головой, думая, что мелочная натура Хайнца никогда не изменится.

По его мнению, торговая палата Frestech понесла убытки, поэтому он был очень недоволен.

Но, повернув свои мысли, он просто думал, основываясь на том, что знал.

Сюй И подумал об этом, прежде чем сказать Хайнцу: «На самом деле, этот вопрос действительно приносит пользу нашей торговой палате Frestech, и не только в долгосрочной перспективе. Очень скоро будут большие преимущества ».

Хайнц проявил заинтересованное выражение: «Правда? Есть преимущества? Скажи мне."

«Во-первых, мы не просто продаем технологию Magic Kettle одной компании, мы продаем ее любой компании, которая желает купить ее по фиксированной цене на определенных условиях. Таким образом, менее чем за неделю меня спросили о покупке этой технологии более двадцати компаний ».

Хайнц был ошеломлен: «Как это? Сколько готовы купить? Сколько они готовы потратить? »

«На данный момент это неясно, но исходя из того, насколько они были полны энтузиазма, я считаю, что есть пятнадцать компаний, которые очень заинтересованы в покупке. Цена, которую я им дал, - десять тысяч за технологию, и они также должны платить нашей торговой палате Frestech одну серебряную монету каждый раз, когда они производят волшебный чайник ».

«Это похоже на ту модель сотрудничества, которая у нас была раньше с Торговой палатой Фарсак». - вмешался Хайнц.

«Ун, это немного похоже. Но на этот раз я планирую использовать эту модель в течение длительного времени ». Сюй И сказал с улыбкой: «Я надеялся, что Королевский парламент выпустит патентный закон, но этого не произошло. Поскольку Королевскому парламенту все равно, мы должны делать это сами. Пока у нас есть достаточно компаний, покупающих технологию и подписывающих контракт, это было бы равносильно покупке патента в нашей торговой палате Frestech. Если бы эту модель постепенно приняли все, это означало бы, что мы приняли патентный закон ».

Хайнц подумал об этом, прежде чем кивнуть: «Эх, это действительно неплохой метод. Но мы зарабатываем всего лишь одну серебряную монету с каждого Волшебного Чайника, это многовато ... "

Увидев вздох Хайнца, Сюй И похлопал его по плечу и сказал с улыбкой: «Вы можете подумать об этом сейчас, но поверьте мне, вы обнаружите, что в будущем вы сможете получить по одной серебряной монете из каждого волшебного чайника, не делая ничего. на самом деле довольно много. Это потому, что вскоре закончится эра взрывных прибылей домашних магических машин ».

Хайнц ошеломленно посмотрел на Сюй И.

Независимо от того, насколько он не хотел признавать это, он должен был признать, что Сюй И был полностью прав.

Хотя конкуренция будет способствовать прогрессу, эта конкуренция также снизит прибыль.

Это была логика, которой следовали все отрасли на континенте Синиш. Хотя индустрия волшебных машин была новой отраслью, она определенно не могла избежать этого железного правила.

Единственное, что мог сделать Хайнц, - это молиться, чтобы это произошло позже, чем раньше.

<http://tl.rulate.ru/book/44179/1238013>