

После полумесячного обучения в Торговой палате Frestech из восьмидесяти семи небольших компаний, прошедших квалификацию, только шестьдесят три компании подписали соглашение о плане поддержки с Торговой палатой Frestech.

Согласно контракту, они получают некоторые производственные волшебные машины от Торговой палаты Frestech путем оплаты в рассрочку, и они будут использовать их для изготовления компонента, назначенного для них Торговой палатой Frestech. Затем они продавали эти компоненты обратно в торговую палату Frestech, и им приходилось продавать их по установленной цене торговой палаты Frestech.

Хотя эти условия казались немного властными, если хорошенько об этом подумать, условия, которые им поставила торговая палата Frestech, были очень разумными.

Во-первых, цена, установленная Торговой палатой Frestech, дала шестьдесят трем компаниям достаточно места для получения прибыли. Если это приблизительно посчитать, небольшая компания могла бы заработать не менее пятисот золотых монет только на основе заказа компонентов от Торговой палаты Frestech.

А если бы торговая палата Frestech заказала еще больше, небольшие компании, естественно, заработали бы больше денег.

Не говоря уже о том, что этот контракт длился всего пять лет. Это означало, что через пять лет этим небольшим компаниям не пришлось бы следовать установленным Торговой палатой Frestech ценам при продаже им этих компонентов, а они могли бы устанавливать свои собственные цены.

Таким образом, менее чем за полмесяца с тех пор, как план поддержки небольших компаний был объявлен при объявлении продукта Торговой палатой Frestech, в Банта-Сити внезапно появилось шестьдесят три небольших компании, которые отвечали за создание компонентов волшебных машин.

Он отличался от мастерской Торговой палаты Frestech, занимавшей гектар земли, этим небольшим компаниям требовалось только арендовать небольшое рабочее место для своих мастерских.

Многим небольшим компаниям достаточно было арендовать небольшой склад. Они могли разместить там производственные магические машины, купленные в Торговой палате Frestech, и нанять несколько человек, прежде чем начать производство.

Поскольку производственные магические машины были довольно громкими и вдобавок к тому факту, что аренда в городе была дорогой, большинство небольших компаний арендовали склады за пределами Банта-Сити.

Более того, поскольку компоненты, которые они производили, в основном продавались Торговой палате Frestech, они, естественно, выбрали места, расположенные недалеко от поместья Sandton.

Первоначально тихое поместье Сэндтон, которое можно было считать курортом, было полностью зашумлено, как если бы оно превратилось в большую стройплощадку. Сердце Сюй И не могло удержаться от сожаления, когда он увидел это.

Он планировал переместить все фабрики в Долину Падающего Дождя после того, как дороги будут закончены, и превратить это поместье Сэндтон в исследовательский центр. Они сосредоточились на изучении и разработке всевозможных волшебных машин для Торговой палаты Frestech.

Благодаря прекрасной окружающей среде, это было очень подходящим местом для собраний исследователей.

Но в силу сложившихся обстоятельств территория вокруг поместья Сэндтон превратилась в небольшой промышленный район.

И Сюй И был уверен, что по мере развития Торговой палаты Frestech этот промышленный район будет расширяться, и он никогда не вернется в прежнюю мирную среду.

Думая об этом, Сюй И не мог не пожаловаться на торговую палату Амрит.

Если бы они закончили соединение Falling Rain Valley немного раньше, Sandton Manor не стал бы таким.

«Я говорю, председатель Сюй, разве не кажется неправильным обвинять меня в этом?» На жалобу Сюй И председатель Торговой палаты Амрит Мун Круз не мог не почувствовать себя обиженным: «Это явно из-за строгих требований к качеству, предъявляемых к этой дороге, и наша торговая палата Амрит должна выполнять ваши заказы. Чтобы сохранить качество, мы специально снизили скорость и стремились к совершенству. Теперь ты приходишь сюда и жалуешься, что идет медленно, это действительно неправильно».

«Я просто небрежно говорю, не возражайте». Увидев, что председатель Круз выглядит немного недовольным, выражение лица Сюй И сменилось улыбкой, когда он сказал: «Качество прежде всего, все остальное может прийти после. Это наше королевство Лампури и первая дорога общего пользования на континенте Синеш. Если она будет хорошо построена, Торговая палата Амрит оставит свой след в истории континента Синес. Если это не будет сделано хорошо, вы оставите после себя след позора. У меня были строгие требования к качеству, потому что я думал о вашей торговой палате Амрит».

«Я понимаю это лучше, чем вы». Председатель Круз ответил, прежде чем его лицо стало серьезным: «Верно, очень важно, хорошо построена эта дорога или нет. Не говоря уже о том,

чтобы оставить след в истории континента Сииш, просто говоря о настоящем, председатель компании Fersen Carriage Company Помпеи связался со мной и спросил меня, сколько стоит построить эту дорогу к Падающему дождевому лесу. Исходя из того, что он имел в виду, он мог бы захотеть инвестировать в строительство дороги общего пользования ».

«Каретная компания Fersen?» Сью И был удивлен. Подумав об этом, он кивнул: «Верно, бизнес их компании - это общественный транспорт, поэтому они хотят, чтобы дороги были лучше, и для них нет ничего странного в том, чтобы заботиться о дорогах. Но строительство дорог - это то, о чем правительство Королевства Лампури должно заботиться, а не о нем должно заботиться ».

«Проблема в том, что все знают, что у королевства не хватает финансов. Даже если король захочет починить дороги, он не сможет вывести столько денег ». Председатель Круз беспомощно развел руками и сказал: «Итак, председатель Помпеи спросил меня на этот раз, сколько денег нужно, чтобы построить эту дорогу, и после того, как я сказал ему, что ваша торговая палата Frestech инвестирует в это, председатель Помпеи не стал спрашивать. меня об этой теме. "»

"Какая? Его испугала цена строительства дороги? » Сью И спросил с улыбкой.

Председатель Круз закатил глаза на Сью И: «Чепуха, строительство дороги длиной всего пятьдесят километров уже стоило вашей торговой палате Frestech нескольких сотен тысяч золотых монет. Если кто-то захочет соединить города Королевства Лампури дорогами, это будет стоить десятки миллионов золотых монет. Как вы думаете, каждая компания может вынести столько? »

«Одна компания не может вынести столько, но это не остановит десять, сто или даже тысячу компаний. Естественно, если все будут работать вместе, эта дорожная сеть может быть создана ». Сью И сказал безразличным голосом.

«Думаешь, это так просто? Кроме вашей торговой палаты Frestech... какая еще компания взяла бы деньги на неблагодарную работу, например, на строительство дорог? » - сказал председатель Круз.

«Это не точно. Разве вы не говорили несколько дней назад, что председатель Морган искал вас для строительства дороги от одной из шахт их компании до Банта-Сити? »

«Это другое. Дорога, соединяющая шахту с Банта-Сити, может помочь им транспортировать добываемую ими руду проще и быстрее. Короче дорога сэкономила бы на их стоимости. На самом деле это такая же дорога, которую вы строите, вы строите ее только для выгоды своей компании, иначе зачем вам ее строить? »

«Это означает, что суть в том, есть ли преимущества или нет. Что, если бы я сказал вам, что строительство дорог не приносит убытков и на самом деле можно заработать больше денег? » Сью И загадочно сказал.

"Зарабатывать?" Председатель Круз удивленно посмотрел на Сюй И: «Ты что, шутишь? Как эта штука могла зарабатывать деньги? »

«Вы мне не верите?» Сюй И засмеялся: «Через несколько дней король пошлет людей, чтобы они нашли вас, чтобы ваша компания строила дороги. Если у вас есть навыки, откажитесь от них».

Председатель Круз посмотрел на Сюй И широко раскрытыми глазами, и его первой реакцией было то, что Сюй И шутил с ним.

Было ясно, что у королевства плохие финансы, так откуда же деньги на строительство дорог?

Но его логика подсказывала ему, что Сюй И не станет шутить над чем-то вроде этого.

Неужели это правда?

Увидев загадочную улыбку Сюй И, председатель Круз на время впал в замешательство.

###

Когда наступил июль, погода стала зной.

По мере того, как температура постепенно росла, желание покупать Magic Fans среди жителей Банта-Сити росло.

Это было совершенно иначе, чем месяц назад. Прямо сейчас в Банта-Сити не было фанатов Magic от других брендов, были только фанаты Frestech Brand Magic.

Конечно, даже если бы сейчас были Magic Fans других брендов, с красивым дизайном Frestech Brand Magic Fan, их бы вообще нельзя было продать.

Поскольку торговая палата Frestech проводила свое мероприятие по обмену, многие семьи, купившие Magic Fans в прошлом году, подумали об этом, и большинство из них предпочли использовать это мероприятие. Они обменяли старый Magic Fan в своих домах на Magic Fan нового поколения от Frestech Brand.

Согласно отчету Себаса за последний месяц, в июне Frestech Brand Magic Fan продал в общей сложности шесть тысяч четыреста семьдесят две единицы. Те, что были проданы из-за события обмена, составили половину числа, превысив три тысячи единиц.

Можно сказать, что показатели продаж были намного ниже, чем в прошлом году, но этого

ожидали все в компании.

В конце концов, Magic Fan не был расходным материалом, и один вентилятор можно было использовать в течение нескольких лет. Никто бы не променял его, если бы им было скучно.

В таком маленьком городе, как Банта-Сити, где население едва превышало пятьдесят тысяч и в ситуации, когда рынок был насыщен, было, естественно, невозможно иметь такой же объем продаж, как в прошлом году, когда только что был выпущен Magic Fan.

Если бы не тот факт, что новый Magic Fan выглядел очень красиво и не проводилось мероприятие по обмену, то показатели продаж в этом году были бы еще хуже.

Торговая палата Frestech отреагировала на это просто: им просто нужно было расширить свой рынок. Они будут продавать продукцию Торговой палаты Frestech еще большему количеству городов Королевства Лампури.

Только расширение рынка требовало времени. Хотя торговая палата Frestech построила прочный фундамент в Банта-Сити, Карма-Сити и даже Салтан-Сити, легко открывая рынки для этих трех городов, чтобы продавать их в Канберра-Сити, Нортон-Сити или даже дальше в Крамер-Сити. , это потребует немало усилий.

По сравнению с этим, столицу Королевства Лампури Анвилмар, который был даже дальше, чем Крамер-Сити, на самом деле было немного легче открыть.

У розничного магазина Торговой палаты Frestech, открытого группой Виктора в Анвилмар-Сити, был очень хороший бизнес. Каждый раз, когда из Банта-Сити привозили новые бытовые волшебные машины, они продавались в короткие сроки.

Зарабатывая большую сумму денег для группы из трех человек Виктора, это также глубоко укоренило бренд Frestech в сердцах жителей города Анвилмар.

Сюй И даже серьезно подумывал сделать то же самое, что и Karma City, открыть новую фабрику за пределами города Анвилмар и производить бытовые магические машины марки Frestech.

Но, услышав план Сюй И, Севени, которая была в Банта-Сити по делам, посмотрела на Сюй И, прежде чем покачала головой с решительным взглядом: «Это не работает».