

Буря действительно достигла Торговой палаты Frestech.

Но эта буря не принесла хлопот, а скорее кучка жителей Банта-Сити, которые хотели разбогатеть в одночасье.

После анонса продукта план поддержки небольшой компании Frestech был опубликован в газетах нескольких городов. Добавьте к этому тот факт, что Manor City Lord's Manor выпустил бюллетень на рыночной площади, всего за несколько дней, весь Банта-Сити знал об этом.

Узнав, что фермеры Ирландской деревни могут зарабатывать более сотни золотых монет в месяц, участвуя в этом плане, жители Банта-Сити мгновенно пришли в ярость.

За одну ночь в Банта-Сити появилось бесчисленное множество компаний со странными названиями. Затем все эти внезапно появившиеся небольшие компании попытались принять участие в плане поддержки малых предприятий Торговой палаты Frestech.

Всего за три дня заявки подали более тысячи компаний.

Хотя большинство из них были из новых компаний, которые только что были созданы в последние несколько дней, были также некоторые из небольших компаний, которые уже давно существовали в Банта-Сити.

С таким большим количеством заявлений чиновники усадьбы городского лорда, посланные графом Шоном в торговую палату Фрестеха, работали усерднее, чем собаки. Они работали с утра до ночи каждый день, спали менее пяти часов в день.

Хорошо, что торговая палата Frestech уже установила список стандартов для этого плана. Они могли исключить любые компании, которые не соответствовали этим стандартам, что сэкономило им немало времени.

Самый простой стандарт заключался в том, что для компаний, подавших заявку на этот план поддержки небольшой компании, они должны были иметь базовое подтверждение наличия средств.

Нижний предел этого был временно установлен Сью И на уровне двухсот золотых монет.

Только этим они сократили половину тысячи компаний, подавших заявки.

Добавляя другие условия, компании, прошедшие проверку для этого плана поддержки небольших компаний, составляли всего более двухсот компаний.

Однако, когда эти две сотни компаний узнали, что, хотя они были частью плана поддержки этой небольшой компании, но не могли создавать волшебные машины, такие как Magic Fan, Magic Rice Cooker или Magic Bread Maker, им пришлось делать компоненты для эти волшебные машины, более половины этих компаний решили отказаться от участия.

В конце концов, те, кто решил остаться в плане поддержки небольших компаний, оказались всего восемьдесят семь компаний.

«Сью И, когда вы сказали, что позволите группе Фримена завинтить болт, я не почувствовал, что это так уж важно, поскольку винт не так важен. Но теперь, когда вы говорите мне, что хотите оставить компоненты этим небольшим компаниям, чтобы они производили ... Эй, вы планируете избавиться от нашей мастерской по производству бытовых волшебных машин? »

По мере того как престиж Сью И в компании рос, люди, которые осмеливались так разговаривать с Сью И в торговой палате Frestech, были только Хайнцем.

Это еще не был установленный для него день месяца, чтобы вернуться в Банта-Сити, но после того, как он увидел отчет о плане поддержки небольшой компании в «Karma Times», он не мог не поспешить обратно.

Это было не по какой-либо другой причине, кроме как допросить Сью И лицом к лицу.

«Кто сказал, что я хочу распустить мастерскую домашних волшебных машин?» Сью И удивленно посмотрел на него: «Я говорю, ты специально сбежал сегодня назад только для этого?»

Хайнц указал на представителей восьмидесяти семи небольших компаний, которых Анхто водил вокруг мастерской бытовых магических машин, и сердито сказал: «Разве не так? Этот цех отвечает только за производство и сборку этих компонентов, но теперь вы хотите поручить производство компонентов этим небольшим компаниям, о которых я даже не слышал. Какая польза от содержания этой мастерской? Мы просто тратим весь день на сборку этих компонентов? »

«Подожди минутку... Хайнц, я чувствую, что твоя логика не в порядке». Сью И сказал, нахмутив брови: «Даже если я передам работу по производству компонентов этим небольшим компаниям, почему это означает, что мастерской нечего будет делать?»

"Бред какой то! Эти вещи должны выполняться работниками нашей мастерской домашних магических машин, поэтому, если вы отдадите их другим, нашим рабочим, конечно же, нечего будет делать! » - сердито сказал Хайнц.

«Кто это сказал... О, я понимаю». Сью И похлопал его по голове, прежде чем схватить Хайнца за плечи, и сказал со смехом: «Я виноват, что не сказал вам четко. Уп... ..Как выразиться, позвольте мне сначала объяснить это вам. Даже если восемьдесят семь небольших компаний

присоединятся к бизнесу по производству комплектующих, это никак не отразится на работе нашей компании. Я абсолютно уверен в этом, так что вам не о чем беспокоиться ».

Хотя Хайнц был зол, он знал, что Сью И не станет шутить с ним в этой ситуации, поэтому он не мог не спросить смущенным голосом: «Что здесь происходит? Говори четче.»

"Это вот так. Послушайте, во-первых, вы когда-то руководили этой мастерской, поэтому я думаю, вы должны четко понимать, что производительность этой мастерской домашних магических машин уже достигла узкого места. Причина этого узкого места в том, что наша скорость производства компонентов никогда не может сравниться со скоростью сборки, верно? - спросил Сью И.

Хайнц подумал об этом, прежде чем кивнуть: «Это так, но я скорректировал пропорцию рабочих перед тем, как уйти, поэтому он должен быть последовательным. Может быть, после того, как я ушел, этот парень Анхто случайно изменил вещи? »

«Не то, чтобы работа Анхто очень выдающаяся, не беспокойтесь об этом. Но если задуматься, даже если вы скорректируете пропорцию рабочих и повысите общую эффективность, это всего лишь своего рода компромисс, не так ли? » - спросил Сью И.

«Тогда что ты думаешь? Вы уже говорили, что скорость производства компонентов не может сравниться со скоростью их сборки, поэтому мы не можем просто набрать группу людей, которые отвечают только за производство компонентов, верно? У нас сейчас нет такого большого места, если только... »Хайнц был внезапно ошеломлен. Он подумал об этом, прежде чем странно взглянул на Сью И: «Эй, может быть, ты хочешь использовать эти небольшие компании, чтобы заменить нам необходимость нанимать рабочих и искать новое место?»

Сью И кивнул с полной улыбкой: «Верно, ты наконец понял».

Хайнц посмотрел на представителей небольшой компании вдалеке, и его мысли быстро изменились. Через некоторое время он снова нахмурил брови.

«Это все еще неправильно. Хотя, заставляя их производить компоненты, это могло бы сэкономить нам немало людских ресурсов и места, поскольку они производят, а мы покупаем их у них, они все равно должны получать прибыль. Так разве наша прибыль не уменьшится? »

Сью И засмеялся: «Хайнц, позволь мне задать тебе вопрос. Сколько стоил нам болт номер три раньше? »

Хайнц был ошеломлен, когда он посмотрел на Сью И: «Откуда я знаю это, тебе стоит спросить этого Себаса».

«Я спросил, поэтому я знаю. Позвольте мне сказать вам, что для винта номер три, если бы мы

производили его сами, Себас рассчитал, что стоимость будет примерно от двадцати пяти до тридцати медных монет ». Сью И сказал.

«Разве это не неправильно? Болт номер три настолько мал, и для него требуется лишь немного железа, так как же он может стоить от двадцати пяти до тридцати медных монет? » - смущенно спросил Хайнц.

«Железо - это всего лишь материальные затраты, но, рассчитывая реальную стоимость, нам нужно добавить затраты на рабочую силу, затраты на использование машины для прокатки ниток Magic Thread Rolling Machine, а также различные другие затраты. В конце концов, есть много вещей, которые нужно просчитать ». Сью И объяснил.

«Не... .. хорошо. Даже если их так много, как это связано с тем, что я просто прошу вас внезапно спросить? " - спросил Хайнц.

«Конечно, это связано. Теперь вы знаете, что если мы сами сделаем винт номер три, он будет стоить от двадцати пяти до тридцати медных монет. Но знаете ли вы, во сколько нам обойдется покупка винта номер три в Торговой палате Ирландии? » - спросил Сью И.

«Я действительно не обращаю на это внимания. Но они также хотят зарабатывать деньги, поэтому винт номер три должен ... стоить около тридцати пяти золотых монет. Если будет больше, ты определенно не согласишься с этим ».

Сью И слабо улыбнулся и покачал головой: «Ты ошибаешься. Чтобы купить один-единственный болт номер три в Ирландской торговой палате, нам нужно двадцать три медных монеты ».

"Как это возможно!" Хайнц тут же опровергнул это потрясенным голосом: «Неужели они не хотят зарабатывать деньги?»

«Нет, все наоборот, они еще могут зарабатывать деньги. По моим оценкам, они могут заработать около пяти медных монет с болта, который они продают нам за двадцать три медных монеты ». Сью И сказал.

«Тогда как это возможно!» На этот раз Хайнц был просто шокирован: «Чтобы сделать один болт номер три, нужно от двадцати пяти до тридцати медных монет, так почему же они могут сделать это менее чем за двадцать медных монет? Может быть, они делают это лучше нас? »

Видя взволнованное состояние Хайнца, Сью И понял, что это задело Хайнца как руководителя мастерской домашних магических машин. Он похлопал себя по плечу и сказал: «Это не связано с тобой. Скорее дело в том, что наша торговая палата Frestech имеет хорошие льготы для рабочих, поэтому наши затраты на рабочую силу немного выше. Что касается Ирландской торговой палаты, они сами себе хозяева, но в то же время являются собственными сотрудниками, поэтому они могут пренебречь затратами на рабочую силу. Поэтому, естественно, их затраты ниже, чем у нас ».

«Тогда как насчет качества их болтов? Если это не может сравниться с теми, которые мы делаем сами, я все равно против того, чтобы вы это делали ». - сказал Хайнц, не желая подчиняться.

«Жаль, но качество винтовых болтов, которые они делают, немного лучше, чем у нас...» - сказал Сюй И, беспомощно развел руками.

«А? Не может быть? Это почему?" Лицо Хайнца было искажено недоверием.

«Это очень просто, потому что они специализированы». Сюй И пожал плечами, прежде чем в его глазах появилось выражение похвалы: «Когда я продал им Волшебную резьбонакатную машину и другое оборудование, а также научил их делать винтовые болты, я никогда не думал, что они будут продолжать делать меняется за это время. Теперь качество производимых ими болтов даже лучше, чем у нас, даже лучше, чем у меня ... .. Короче говоря, это хорошо, это определенно соответствует требованиям нашей компании ».

Хайнц посмотрел на представителей небольшой компании, которые два дня находились в мастерской, работая с резьбонакатным станком, и пробормотал несколько слов. Затем он внезапно спросил Сюй И: «Я могу понять, почему вы поручили производство компонентов небольшим компаниям, но Сюй И, разве вы не беспокоитесь о том дне, когда эти маленькие компании вырастут и украдут весь бизнес у нашей палаты Frestech? торговли? »

Сюй И слабо улыбнулся: «Если бы они действительно могли это сделать, я бы определенно развел руками в знак приветствия».

Увидев честную улыбку на лице Сюй И, Хайнц потер голову, пока она болела.

«Я забыл, ты полный сумасшедший!»

<http://tl.rulate.ru/book/44179/1235465>