"Здравствуйте, Цинь Ланг, откуда эти тренеры?" Вернувшись в офис, Чжао Кань не мог не спросить Цинь Лана. Через окно офиса Чжао Кань мог видеть, как тренеры двигают мышцами и костями. Даже здесь Чжао Кань мог слышать звук ударов кулаков и ног по мешкам с песком.

"Как они?" спросил Цинь.

"Очень сильные!" сказал Чжао Кань, "если они смогут присоединиться к нам, наша сила, конечно, будет намного сильнее!"

"Я обещал им, что они просто наняты сюда в качестве тренера, они не принимают участия ни в каких действиях". сказал Цинь Ланг.

Эти люди были представлены Цинь Ланом через Ма Чжэнъюна. Хотя план Луобина хорошо продуман, осуществить его все равно нелегко, особенно для людей Хань Саньцяна и Маньюя, которые полны разгильдяев и имеют много проблем. Даже если они носят защитную одежду, это не так. Поэтому Цинь Ланг не согласился с Хань Саньцяном, что они сразу же подпишут контракт и займутся делом. Он просто не хотел оставлять впечатление "мафии" в самом начале.

Теперь, когда у нас есть компания, нам нужно установить вывеску, а не разбивать бренд в первую очередь.

Все эти тренеры были пенсионерами из спецназа, где работал Ма Чжэнъюн. Из-за отсутствия семьи местные власти их родного города не проводили работу по переводу на другую работу и переселению. Когда Ма Чжэнъюн узнал, что Цинь Ланг набирает тренера, он сразу же порекомендовал ему нескольких способных отставных солдат, что было лучшим из двух миров.

К этим солдатам Цинь Ланг также сохранил достаточное уважение, не только обеспечив щедрую зарплату, но и пообещав не позволять им участвовать в каких-либо действиях компании. В конце концов, эти тренеры также знают, что представляют собой эти так называемые охранные компании.

Когда Чжао Кань услышал, что эти тренеры - отставные солдаты спецназа, он сразу же замер в благоговении: "Если они придут на тренировку, боюсь, что эти люди в компании действительно могут переродиться".

По крайней мере, дух надо уметь поднять, а не стоять в команде все кривые

"Верно." Цинь Ланг сказал: "Я думаю, вы директор этой компании. Вы, кажется, очень праздный?"

"Пожалуйста, я как раз заканчиваю открытие компании". Чжао Кань сказал: "Я только сейчас понял, что управлять компанией действительно нелегко. Если в эти дни мне не поможет отец, то в одиночку я не справлюсь! Кстати, отец помог мне найти людей, которые умеют делать дело. Как вы думаете, мы можем подписать с ними трудовой договор как можно скорее? "

"В конкретных вопросах ты главный". сказал Цинь Ланг, "не забывай, что ты директор и один из руководителей компании!".

"Да ладно, я миноритарный акционер 3%!" Чжао Кан в шутку сказал это, потому что Цинь Ланг обещал дать ему 3% акций, но Чжао Кану было все равно. Он наслаждался тем, что ему нравится создавать компанию. В конце концов, без доверия и поддержки Цинь Лана Чжао Кан не смог бы испытать процесс создания и управления компанией. В конце концов, даже Чжао

Хунфан не смог бы открыть компанию с деньгами или сыном ученика средней школы? Разве что у Чжао Хунфана больше денег.

"Не стоит недооценивать эти три процента". Цинь Ланг сказал с улыбкой: "Даже сейчас эти три процента акций стоят десятки тысяч юаней. Если в будущем масштаб и активы компании расширятся в сотни раз, то это будут миллионы или даже десятки миллионов денег! "

"Похоже на то. " Чжао Кань с нетерпением ждет этого.

"Итак, поторопитесь." сказал Цинь Ланг с улыбкой, а затем протянул Чжао Кану лист бумаги, на котором было написано множество названий традиционной китайской медицины.

"Что это?" в тумане спросил Чжао Кань.

"Рецепт традиционной китайской медицины". сказал Цинь Ланг, "

найти кого-нибудь, кто купит эти травы, затем купить несколько бочек для ванн, сварить эти травы в жидкое лекарство, пусть те, кто участвовал в специальной подготовке, принимают ванну, которая может активизировать кровообращение и устранить застой, прорыть каналы и коллатерали, и улучшить физическую форму."

"Так волшебно?" Чжао Кань, кажется, не верит в это.

"Просто сделай это". сказал Цинь Ланг.

Этот рецепт, названный "рецепт медной кожи и железной кости", был передан Цинь Лану старым ядом. Он специально используется для стимуляции потенциала человеческого тела, особенно для усиления боевых способностей организма. Однако рецепт, который Цинь Ланг передал Чжао Кану, не полный, в нем не хватает двух ключевых лекарств. Оба они очень токсичны, и обычные аптеки не будут их продавать.

"Да, я сделаю это". Чжао Кань на мгновение замешкался, а затем неловко сказал: "Цинь Ланг, я хочу кое-что обсудить с тобой".

"Почему ты такой вежливый? Просто скажи "нет"". Цинь Ланг сказал с улыбкой.

"Я Цинь Ланг, я хочу сказать, что не хочу оставаться здесь, чтобы работать каждый день. " Чжао Кань покраснел и выглядел очень смущенным. "Раньше я действительно хотел бросить школу и открыть свою компанию, но я не ходил в школу эти два дня, и я чувствовал себя неуверенно в своем сердце, как будто чего-то не хватает. Цинь Ланг, я не хотела..."

" Я понимаю. "Цинь Ланг не сердится на Чжао Кана, потому что понимает его мысли. Школа - это тоже осажденный город. Люди внутри города хотят выйти, а люди за пределами города отчаянно хотят войти. Ученики, которые целыми днями торчат в школе, всегда хотят покинуть ее и начать карьеру, а те, кто уже начал карьеру, хотят вернуться в среднюю школу.

"В остальном все выглядит так - ваша подработка по управлению компанией заключается в том, чтобы стараться или заниматься спортом, а затем нанимать людей. Однако, когда речь идет о критически важных деловых и финансовых аспектах, важно позволить надежным людям заниматься этим. "

Цинь Ланг сделал предложение.

"Хорошо! Лучше работать на полставки! Убьем двух зайцев одним выстрелом! " Чжао Кань был очень доволен предложением Цинь Лана, а затем высказал свое предположение: "На самом деле, сейчас компания уже открылась, если бизнес идет по правильному пути, то управлять им будет намного легче. Кроме того, мой отец очень хочет быть акционером. "

"Ну, ваш отец и сын не заключили сделку, не так ли?".

"Ни в коем случае". Чжао Кань, обеспокоенный непониманием Цинь Лана, поспешил объяснить: "Мой отец считает, что у нашей компании большое будущее, поэтому он хочет влить капитал и стать небольшим акционером. Не волнуйтесь, я не позволю ему воспользоваться этим. Если он решит взять акцию, то продам ему ее по цене на 20% выше реальной. "

"Черт, значит, отец не ругает тебя за разборчивость!" Цинь Ланг сказал с улыбкой: "Я думаю, что лучше продать твоему отцу 10% акций по фактической цене."

"Это не так уж и хорошо, верно? Потенциал роста нашей компании настолько велик, что если мы продадим по первоначальной цене, это не будет потерей. "

"Первоначальная цена, 10%, является фиксированной. Таким образом, твой отец сможет управлять компанией с душой. "Цинь Ланг принял решение. За эти дни Цинь Ланг также увидел, что Чжао Кань имел талант к бизнесу, который унаследовал от своего Лаоцзы. Чжао Хунфан начал с нуля и теперь накопил миллионы богатств, что весьма неплохо. Более того, Чжао Хунфан более искусен и гладок, чем Чжао Кан. Поэтому Цинь Ланг не почувствовал никаких потерь, когда продал 10% своих акций Чжао Хунфану.

http://tl.rulate.ru/book/41473/2226533