

Хань Ву не ожидал встретить здесь Вэй Юна, он смутно вспомнил, что в последний раз Линь Шу, похоже, познакомил этого парня с работой на крупной фармацевтической фабрике.

Линь Ваньэр не знала, что Хань Ву была знакома с другой партией, и в это время сделала бы шаг вперед в нужное время, чтобы представить толпе: "Все, это наш Дом таблеток! Владелец, Хан Ву."

Ух ты.

Хотя они уже догадались, толпа все же была несколько шокирована, когда услышала, как другая сторона лично представила его.

Все считали, что владельцем Медицинского приюта должен быть зрелый и стабильный мужчина среднего возраста или седовласый старый знахарь-травник. Но никто не ожидал, что другая сторона будет таким молодым человеком.

Выражение лица Вэй Ёна было самым замечательным, его щеки дрожали дважды, и в конце концов он сел на стул сразу с некоторой слабостью. Внезапная сцена уже заставила его не знать, что сказать.

Видя, что законный владелец наконец-то прибыл, несколько боссов на месте происшествия встали, чтобы поприветствовать его. Несмотря ни на что, именно они сейчас пришли к двери, чтобы взять на себя инициативу по обсуждению сотрудничества, так что все равно должна быть какая-то вежливость.

Хань Ву пожал руку трем людям перед ним один за другим, чтобы поприветствовать их, и когда пришла очередь босса, который только что вышел из себя, чтобы сделать выговор Линь Ваньэр, другая сторона уже протянула ему ладонь, но Хань Ву никогда не имел намерения протянуть руку.

"Этот джентльмен, я только что услышал что-то у двери, я не думаю, что между нами нужно разговаривать, так что, пожалуйста, уходите."

Этот босс протянул руку и был внезапно ошеломлен, казалось бы, не ожидая, что Хань Ву заговорит так.

Хань Ву, однако, не обратила внимания на выражение другого и сказала медленно: "И еще, чтобы сказать вам одну вещь, это менеджер магазина нашего медицинского магазина, и Не твоя официантка. Не твоя очередь делать ей выговор, если хочешь".

"Ты..." этот босс покраснел и устался на Хан Ву немного гневно.

Линь Ван'эр, которая была на стороне, также приехала в спешке, и она не ожидала, что Хань

Ву будет иметь такое жесткое отношение.

"Хань Ву..."

"Пожалуйста, убирайтесь!" Лицо Хань Ву было спокойным и решительным.

"Вы... это ваше отношение, когда дело касается сотрудничества? Ты хоть представляешь, из какой я компании..." этот босс уставился на Хан Ву с уродливым лицом.

"Я не умолял тебя прийти. Также, что касается того, из какой компании вы пришли, это не мое дело".

Держа в руке рецепт крема для свертывания крови, Хань Ву был сильным, и он уже был немного расстроен тем, что этот босс сейчас у двери, и ему было совершенно неинтересно обсуждать сотрудничество с таким человеком.

"Хорошо! Ну..." этот босс выдохнул, когда встал и протянул руку, чтобы указать на Хань Ву, "Говорю тебе, ты заплатишь за свое высокомерие".

Сказав, что этот человек выдохнул, схватил портфель и бросил дверь в открытую с озлобленным помощником на стороне.

Хань Ву пожал плечами и посмотрел на двух людей рядом с ним, Вэй Ён и менеджер, как ни в чем не бывало.

"О, босс Хан действительно молод и перспективен, представляясь, я Сонг Хай, бизнес-менеджер фармацевтической компании Дафа. Это мой помощник Вэй Ён, я только что слышал, как вы болтали, как будто знали друг друга до ах."

Хань Ву кивнул: "Действительно, мы знали друг друга раньше".

"Хаха, лучше, если вы знаете друг друга, нам удобнее общаться". Босс Хан, смотрите..."

Хань Ву поднял руку, чтобы прервать другую сторону: "Менеджер Сонг, если я правильно помню, я уже просил менеджера магазина Линя сообщить вам раньше, что я не буду следовать за С нами сотрудничают любые местные компании в городе Баньян, так как во всем городе Баньян есть только один канал сбыта для Пилл Шай".

Сонг Хай улыбнулся: "Босс Хань, вы ошиблись, я пришел на этот раз с намерением поговорить с вами о приобретении от имени нашей компании".

"Приобретение?" Хан Ву был ошеломлен.

"Да, наша компания готова потратить деньги, чтобы купить весь ваш павильон лекарств и формулу крема для свертывания крови, цена договорная, если вы согласитесь. Говорите, цена или другие условия, мы можем говорить медленно".

Сердце Хань Ву было забавно, действительно не было ни одной кошки в мире, которая не крадала еду ах, этот парень играл то же внимание, что и предыдущий владелец Jirentang, желая напрямую и эксклюзивно выкупить формулу его крем для свертывания крови.

Казалось, что они также заинтересованы в будущем рынке крема для свертывания крови.

"Простите! Я думаю, может быть, ты что-то не так понял." Хань Ву снова прервал другого человека: "Если я не говорил этого раньше, я повторю это здесь снова, как сейчас, так и в будущем. Не продаст формулу крема от тромбообразования".

Менеджер Сонг был поражен и обвинен: "Это... Я всегда считал, что под небом нет такой сделки, которая не могла бы быть предметом переговоров, вопрос в том, правильна ли цена. . Если босс Хан хочет вести переговоры, то нет никаких проблем с ценой".

Закончив слегка навязчивым шепотом: "Может быть, ты сможешь стать миллионом или даже десятью миллионерами внезапно с этим бизнесом". Не обязательно."

Хань Ву смеялся, он знал рынок крема для свертывания крови лучше, чем кто-либо другой, и этот парень мечтал потратить всего несколько миллионов, чтобы купить свою собственную формулу и патент.

"Больше ничего не нужно говорить, я никогда не продам формулу". Вы, ребята, пожалуйста, возвращайтесь."

Казалось бы, не ожидая отношения Хань У, чтобы быть настолько решительным, этот менеджер Сун не мог не сказать: "Босс Хань, не будьте так абсолютны со своими словами". Насколько я знаю, ты не запатентовала свой крем от тромбообразования, не так ли? Разве тебя не волнует, что тебя скопируют другие?"

"Работа с нами в Дафабет облегчит подачу заявок на патенты и позволит лучше продвигать крем от тромбообразования по всей стране, что должно быть беспроблемной ситуацией". Штука."

Хань Ву снова засмеялся и с гордостью сказал: "Мне не нужно подавать заявку на патент, кроме того, я не боюсь, что его скопируют другие".

Этот Сонг Хай был немного беспомощен Хань У, поэтому ему пришлось подмигнуть Вэй Юну,

который был рядом с ним, и позволить этому парню использовать свои отношения, чтобы завязать дружбу. В результате Вэй Ён был полон смущения и действительно не умел говорить.

Хань Ву улыбнулся: "Он зол на меня, так что тебе не нужно ждать, что он установит дружбу". Ясно выразился и не буду работать с тобой".

Услышав это, Сонг Хай мог только качать головой с сожалением, затем посмотрел на Вэй Ёна и повернулся, чтобы покинуть личную комнату.

Вэй Ён перед отъездом несколько обиделся на Хань Ву, что заставило Хань Ву почувствовать себя немного забавно, он не обиделся на тебя перед твоим менеджером, и у тебя все еще хватает наглости обижаться на меня.

Когда на месте происшествия остались только три последних представителя, Хань Ву пошла в сторону и села на сиденье. С улыбающимся лицом он смотрел на трех человек рядом с ним.

"Прежде всего, я хотел бы извиниться перед всеми вами. По моим личным причинам, вчерашний день заставил меня не прийти вовремя и заставил вас всех подождать лишний день. Извинись перед всеми".

Услышав это, представители троих соседей по очереди помахали руками, смеясь и произнеся несколько вежливых слов.

Хань Ву не хотела быть вежливой со всеми и сразу перешла к делу.

"Я знаю, что вы все хотите поговорить со мной о сотрудничестве с "Мазью для свертывания крови", так что я начну с моих условий здесь, и если вы чувствуете себя комфортно. Мы можем продолжить разговор дальше, или, если он не подходит, вы можете просто уйти, не задерживая друг друга".

Смотря по комнате, никто не возражал, Хань Ву продолжил: "Прежде всего, я никогда не продам формулу крема от тромбообразования, ребята... Вы можете работать только с "Медицинским Вигвамом" в качестве агента по продажам. Неужели у всех с этим нет проблем?"

Увидев, что они втроем кивнули и сказали, что все в порядке, Хань Ву продолжил: "Я прочитал информацию о трех прошлой ночью, боссе Чжане, боссе Лю и боссе Донге. Вы трое из трех разных городов за городом, и у каждого из вас довольно большой бизнес, и я благодарю вас за то, что вы готовы выбрать для работы "Медицинский пост". "

"Далее я расскажу вам о моих условиях, вы должны представлять продажу наших кремов для свертывания в виде франшизы, плата за франшизу составляет 30. Миллион. По истечении года вы можете выбрать, стать ли эксклюзивным агентом местной городской аптеки или нет, а если

вы хотите стать эксклюзивным агентом, то вам также нужно будет заплатить еще полмиллиона, и после этого я обещаю работать только с тремя из вас в ваших местных городах".

"Во-вторых, я предоставлю продукт, а вы будете отвечать за транспортировку, продвижение и продажи". Текущая цена крема от тромбообразования составляет 80 юаней за бутылку в лекарственной соли, так как в этом случае речь идет о транспортных расходах. Поэтому я могу дать вам право самостоятельно устанавливать цену продукта, но я должен убедиться, что цена за бутылку не может превышать \$100".

"И, наконец, разделение прибыли, вы все платите мне единовременную выплату в размере семидесяти юаней за бутылку, а остальное продаете сами".

"Хорошо, пока это некоторые из моих личных требований, если у вас есть какие-то вопросы, вы можете поднять их."

После того, как Хань У закончил говорить, он сделал глоток чашки перед собой, а затем спокойно посмотрел на трех человек перед ним, ожидая ответа другой стороны.

Три человека с другой стороны имели несколько странные выражения после того, как услышали просьбу Хань Ву, как будто они никогда раньше не слышали о таком виде франчайзингового сотрудничества. Лицо одного из них даже стало немного уродливым.

После того, как несколько раз посмотрели друг на друга и обменялись взглядами, это был слегка лысый босс Лю посередине, который в конце концов кашлянул и решил выступить первым.

"Босс Хан, этот... этот ваш крем от тромбообразования, кажется, не производит много, насколько я знаю, верно?"

Хан Ву кивнул "Да".

Этот мужчина средних лет кивнул, а потом продолжил: "Кажется неразумным, что вы не смогли заняться массовым производством, а потом вы поставили в столько жестких условий. Правда?"

"Я могу подсчитать с тобой, даже если мы установим цену на крем от тромбообразования непосредственно в \$100 после того, как мы его распределим, прибыль на бутылку составит чистую прибыль в размере Тридцать долларов, но которые мы также должны вычесть транспортные расходы, расходы на продвижение, год, я боюсь, не может заработать обратно капитал, чтобы присоединиться к нему! ?"

Кто-то начал, и второй владелец, Донг, который сидел рядом с ним, последовал его примеру:

"Точно. Мы все в бизнесе, это, очевидно, не хорошо для нас, это эквивалентно тому, чтобы позволить нам работать бесплатно для вас ах, бесплатно, чтобы помочь вам продвинуться! Крем для свертывания крови, но в конце концов, я не получил никакой пользы. Бамбуковая корзина, в которой нечего показывать".

Босс из третьей главы не сказал ничего гадкого, а просто покачал головой с горькой улыбкой: "Босс Хан, то, как вы сотрудничаете, просто..... Я занимаюсь бизнесом так много лет, но никогда не слышал о таких условиях".

Линь Ван'эр на стороне не говорила, но она с некоторой озабоченностью посмотрела на Хань Ву, она никогда не была в курсе планов Хань Ву, и после того, как она только что услышала представление Хань Ву, она также почувствовала, что требования Хань Ву были слегка жестковаты.

Хань Ву, однако, так не думала и объяснила троим с улыбкой: "Все трое из вас в деле, и так как вы заинтересованы в перспективах нашей мази для свертывания крови. С рынком, то вы должны смотреть на долгосрочную перспективу, вы должны просто сосредоточиться на маленькой прибыли перед вами?"

"Кроме того, ваши продажи крема от тромбообразования ничего не стоят, а прибыль - это чистая прибыль с каждой проданной бутылки". "

Все же первый, кто заговорил раньше, босс Лю говорил с улыбкой: "Несмотря на то, что ваш крем от тромбообразования является вашим эксклюзивным патентом, его недостаток заключается в том, что его нельзя выпускать! что уже ограничивает его преимущества. Даже если бы все трое из нас выступали в качестве агентов вместе, прибыль была бы меньше десятков тысяч долларов в месяц, или больше 200 тысяч долларов в год, и, честно говоря, если бы Если есть только крем от тромбообразования, просто создавая эту сумму прибыли, эту сумму денег... это действительно не стоит нашего сотрудничества ах".

Рядом с ними два человека неоднократно кивали головой, все были деловыми людьми, их мозги не были глупыми, и они могли почти с небольшим раздумьем определить, была ли прибыль, содержащаяся в этой штуке, большой или нет.

Теперь, после того, как услышал, что крем от тромбообразования не может быть произведен, сердца двух других людей сильно охладились.

Хань Ву, однако, совсем не нервничала, а вместо этого улыбнулась очень уверенно.

"Кто сказал, что в нашем Медицинском Вигваме есть только один продукт - крем от свертывания крови."