

"Некоторое время назад я прочитал новость о том, что прошлогодний помол был очень популярен и очень хорошо продавался на рынке, поэтому в этом году фермеры увидели будущее помолодеяния, поэтому фермеры по всей стране начали сажать помолодеяние. Все они отправились на посадку Помело на задворках страны, что привело к серьезному застою Помело в этом году.

В одной деревне вся их деревня пошла на посадку поместья, и все семьи не могли продать свой поместье. Когда молело созрело, им пришлось посадить фрукты и овощи следующего сезона, и у жителей деревни не оставалось другого выбора, кроме как свалить молело на деревенскую баскетбольную площадку. Это непосредственно привело к тому, что вся территория села была полностью заполнена тиком, а в радиусе 2 акров тик был завален 20 метрами в высоту, и никто не покупал даже 20 центов за штуку. Никто даже не избавился от гнилого тика внизу, и все место проведения мероприятия превратилось в гниющую свалку".

Президент Луо Чэн спросил: "Председатель, Вы хотите сказать, что в будущем мы должны будем связаться с этими фермерами и получить продукцию из первых рук? Тем не менее, мы являемся большой группой компаний, наши человеческие и материальные ресурсы ограничены, эти непроданные фрукты должны быть больше в отдаленных районах, мы должны найти их собственный транспорт к линии с ними после. С учетом этих расходов, мы могли бы также пойти к подержанным оптовым агентам там, чтобы получить. Эти агенты работают в компании на протяжении многих лет и заслуживают доверия, а цены, которые они нам дают, всегда справедливы. Мы проводим много времени в поисках этих фермеров-фруктовиков, мы могли бы также больше времени проводить, глядя на эту хорошую землю и пытаясь ее получить".

Лэн Цзи Руй покачал головой: "Все знают, что виртуальные монеты Пингвина пользуются огромным успехом на рынке, его семья смогла заинтересовать всех виртуальными предметами, и что с того, что мы позволим людям использовать реальные деньги для пары с реальными предметами через нашу онлайн-платформу?"

Например, если фермеры, занимающиеся выращиванием фруктов в этой деревне, подписываются на членство в интернет-платформе нашей компании, у них есть свой виртуальный магазин на нашей интернет-платформе. Они ставят фотографии своих деревенских фруктов и отмечают цену, никто ли не купит грейпфрут по 20 центов за штуку? Знаешь, грейпфруты, которые мы едим на улице, все еще, кажется, стоят десятки долларов каждый!"

Средний и высокий уровень: ... -_-|

Ты выглядишь так, как будто никогда раньше не страдал! Как грейпфрут можно продать за десятки долларов, он же провалился, верно?

Но...

Этот метод, кажется, работает действительно хорошо!

"Юдзу" - это лишь один из аспектов идеи, которая пришла ко мне в то время после прочтения этой новости. Только представьте себе, если бы большинство предприятий, как это в Z зарегистрированы на нашей платформе, и большинство людей купили бы вещи с нашей платформы, не только люди будут иметь дешевые вещи, чтобы купить, но и будут люди, которые могут доставить вещи в свои дома, я считаю, что нам даже не придется вкладывать много денег в рекламу, и люди будут в состоянии распространять такие хорошие новости один за другим, и вскоре будет бесчисленное количество людей, приезжающих, чтобы зарегистрироваться в нашей компании! членом, а затем покупать вещи из нашей онлайн-платформы".

"Председатель, я лично нахожу это предложение очень новаторским и хорошим, но... как вы знаете, будь то фермер или производитель, все они производители и обычно сталкиваются с оптовиками, так что им может быть немного трудно продавать вещи напрямую клиентам один за другим! ."

<http://tl.rulate.ru/book/41096/1102435>