

Эти наблюдения были записаны бабушкой Мелани, так как она думала, что они будут очень полезны для нее в будущем. К тому же она была очень довольна, что получила такого гениального ученика.

Возможно, Джон не знает, но она входит в число 20 лучших производителей зелий на этом континенте по сравнению с придворными зельеварами Аэлия. Она жила здесь, потому что любила экспериментировать в тишине.

Только зелья, требующие магической поддержки, иногда не получались у Джона. Похоже, у них с Сарой не было понимания магических элементов.

Ева не приходила домой в течение этих 4 дней, похоже, что ее команда посетила соседний город на востоке и продолжила свою охоту на восточной стороне города.

Эта новость была доставлена им через открытку. Почтовые услуги обычно используются через ассоциацию торговцев. Однако это не гарантирует, что он достигнет пункта назначения вовремя.

Однако получатель всегда получает открытки, даже если на дороге происходят несчастные случаи. Торговцы получают комиссионные за предоставление своих услуг доставки.

Торговые ассоциации расположены только в больших городах.

Сегодня Джек-Змей возвращался в деревню, чтобы продать свой товар. Поэтому Джон решил, что ему следует попытаться продать свое новое мыло Джеку и посмотреть на его реакцию.

Затем Джон отправился на рынок, взяв все образцы своего мыла, чтобы показать Джеку.

Через некоторое время он пришел на рынок с мешком в руке,

Когда он приехал на рынок. Он увидел, что на этот раз Джек был с Толстяком в роскошной одежде и что-то обсуждал с ним.

Он догадался, что они заключили какое-то деловое соглашение.

Когда Джон подошел к Джеку, Джек уже заметил его и приветствовал в веселом настроении : «О, это снова Джон, так что же привело тебя сюда на этот раз?? Этого толстяка зовут Джозеф, он крупный бизнесмен на юге, во владениях Маркиза Рэя.»

Джозефа сначала удивил тон, которым Джек разговаривал с Джоном, потому что он знал, что с Джеком обычно трудно разговаривать, даже если речь идет о членах семьи. Он подумал, что, возможно, Джон может быть интересным человеком, поскольку он может заставить Джека

говорить с ним таким веселым тоном. Поэтому он решил, что после приветствия Джона ему следует спокойно наблюдать со стороны.

— Здравствуй, я Джозеф Морган из компании «Морган». Так чем же ты занимаешься, Джон?- Джозеф приветствовал Джона.

—На самом деле я пришел сюда, чтобы показать некоторые из моих новых продуктов с моей фабрики. Я думал, что Джек даст мне правильную цену, так как я делал некоторые сделки с ним ранее.- Джон ответил на вопрос Джозефа.

Джон подумал, что, поскольку Джек, похоже, был в дружеских отношениях с Джозефом, будет плохо, если он не ответит ему.

—Итак, какие новинки ты привез на этот раз? Я хочу узнать это с нетерпением.»

— Ваши вещи в прошлый раз были очень полезны, особенно бумажник, который вы принесли в прошлый раз. Один дворянин купил за него довольно высокую цену-12 золотых монет.- С большим энтузиазмом обратился Джек к Джону, размахивая руками.

Что еще больше удивило Джека, так это то, что, похлопав Джона по спине, он даже не пошевелился.

По внешнему виду Джона нельзя было сказать, что он силен, но все оказалось иначе. Он мог только догадываться, что Джон был, по крайней мере, на рыцарском уровне, поскольку сам он был сильным человеком с рыцарским уровнем силы.

Даже сам Джон не понимал, что стал таким сильным всего за 5 дней тренировок. Он предположил, что это было связано с его усовершенствованным методом очищения тела. Однако его сверхчеловеческие вычислительные способности также помогли ему, чего он тоже не знал.

— Вообще-то я открыл здесь, в деревне, мыловаренный завод, и наша партия товаров была произведена недавно, так что я подумал, что должен посетить тебя сегодня и получить от тебя цену на мыло, так как ты был сегодня в деревне.»

Джозеф и Джек были очень удивлены, услышав, что Джон открыл мыловаренный завод в этом маленьком городке. Потому что обычно люди сотрудничали с крупным бизнесом или знатью, а позже начинали бизнес в больших городах. Много раз торговцы также получали бы стимул в виде налогов, если бы у них было достаточно сил.

Затем Джон открыл свою сумку и положил перед Джеком различные виды мыла.

Затем Джек и Джозеф взяли мыло и попытались оценить его по достоинству. После

тщательного изучения продукта в течение некоторого времени. Они решили использовать его, а потом посмотреть результат.

После использования мыла,

И Джек, и Джозеф были совершенно ошеломлены, наблюдая за текстурой мыла и тем, насколько чистыми были их руки после его использования. Плюс аромат мыла сделал его лучше.

Так что дело было в том, что эти мыла произвели довольно хорошее впечатление на умы обоих. Они уже знали, что купят эти мыла, несмотря ни на что.

Понаблюдав за их реакцией,

Джон с улыбкой сказал им: «Так вам понравилось это мыло?»

Джон уже знал ответ, но все равно задал этот вопрос, просто чтобы подразнить их.

На что Джек и Джозеф поняли, что Джон уже догадался об их намерениях, увидев его игривый тон.

Так что на этот раз Джек и Джозеф были откровенны и сказали ему свои предложения.

Джек предложил 2,5 золотых за мыло, а Джозеф-2,7 золотых за мыло.

Они оба намеревались продать это мыло на рынке высокого класса, после наблюдения за его эффектами, и они также думали, что сделать это мыло было бы нелегко, и его стоимость была бы огромной, поэтому они подумали о разумной цене.

Если бы люди узнали, что он делает эти мыла менее чем за 6 золотых, их бы вырвало кровью.

Услышав предложение Джозефа, Джек тоже увеличил свое предложение, в конце концов было решено, что они купят их за 3 золотых и разделят поровну.

<http://tl.rulate.ru/book/40919/1532377>