

Она создаст прибыльную ювелирную компанию и вложит заработанные деньги в исследовательскую лабораторию. Прекрасное решение!

Поскольку эксплуатационные расходы исследовательской лаборатории покрываются ювелирной компанией, прибыль фармацевтической компании не пострадает. Что ж, одним поводом для беспокойства меньше.

Поскольку Чжоу Вэйци и Чэнь Сюйяо хотели присоединиться к фармацевтической производственной компании в качестве акционеров, разделение финансов компании и исследовательской лаборатории облегчило бы операции с обеих сторон.

— Я думаю, вы пожалеете, что рассказали мне так много, господин Хуан.

Цзян Яо подмигнула ему, улыбнувшись.

— Я действительно интересуюсь этой отраслью, и теперь у меня есть намерение создать ювелирную компанию. Ваша щедрость может создать конкурента.

Цзян Яо чувствовала, что у нее будет преимущество, если она захочет заниматься бизнесом, поскольку у нее было рентгеновское зрение. То, что было авантюрой для остальных, больше походило на шоппинг для нее. Она могла выбирать лучшие камни для покупки, точно так же как помидоры в супермаркете.

Выслушав анализ Хуан Чэнцзин, Цзян Яо поняла, что она может увеличить маржу прибыли, просто обрабатывая камни внутри компании, вместо того, чтобы отправлять их третьей стороне.

— Вы серьезно?

Хуан Чэнцзин потерял дар речи. Он удивленно посмотрел на собеседницу, пытаясь найти на ее лице какие-либо доказательства, говорящие, что она просто шутила.

К сожалению, девушка серьезно кивнула.

Придя в себя, мужчина спросил:

— Я слышал, что вы также открываете фармацевтический бизнес и исследовательскую лабораторию, не боитесь ли вы, что не сможете справиться со всем одновременно?

— У вас же нет проблем с управлением такой крупной корпорацией, как Hairun Group. Что говорить про меня, у которой всего несколько небольших предприятий, — парировала Цзян Яо.

Через несколько секунд Хуан Чэнцзин рассмеялся.

— Я удивлен! В каждом бизнесе есть свои конкуренты, гораздо больше компаний делают то же самое. Если вы решите войти в отрасль, мы будем соревноваться между собой и помогать друг другу. Если есть возможность для сотрудничества, то будет еще лучше!

Как генеральный директор Hairun Group Хуан Чэнцзин понимал общую картину происходящего. По правде говоря, его интересовало развитие событий. Учитывая отношения семьи Хуан к Цзян Яо, он не думал, что Золотой феникс, и компания Цзян Яо смогут стать непримиримыми конкурентами.

Ему нравилось мысль, что у него будет конкурент такого же калибра, что и он. Здоровая конкуренция никому еще не помешала. В целом, он просто надеялся на успех начинаний Цзян Яо.

Договорившись поехать на ярмарку ставок на камни в выходные с Хуан Чэнцзином, Цзян Яо пошла искать Лу Юйцин.

Они ушли на полчаса раньше, чем должен был закончиться гала-ужин. Когда Цзян Яо направлялась в отель с Лу Юйцин, по дороге ей позвонил менеджер Сунь. Она попросила его подождать их в гостинице. Когда они приехали, менеджер Сунь уже ждал в вестибюле. От него пахло алкоголем, очевидно, он только что пришел со светского мероприятия.

— Госпожа Цзян, я пришел сразу после обеда с людьми в банке, — сообщил он, но, заметив присутствие третьего лица, менеджер Сунь быстро завершил свой разговор.

<http://tl.rulate.ru/book/40753/1698981>