

Глава Три сотня и четырнадцать: Большое открытие Льва В то же время, Му Ян и Е Лан также нашли место, чтобы остановиться в стране Корё.

Они нацелены на игрового оператора под названием NF в Корё, который является второй сильнейшей компанией в Корё, после Patline, которая в настоящее время представляет Dungeons & Dragons.

Вы можете задаться вопросом, почему бы вам не пойти в компанию №1 Patline и не пойти в компанию №2 NF.

Ответ прост: "Пересекая Линию Огня" и "Подземелья и Воины" со временем станут враждебными, а если мы будем сотрудничать с компанией Patline, то обе игры станут их прокси-играми.

Целью Му Яна было полное уничтожение Подземелья и Воинов, поэтому его мысли были противоположны мыслям Патлина, и обе стороны не могли счастливо работать вместе.

Напротив, NF, компания второго ранга, изначально имела такую же долю рынка, как и Patline, и его слава была не за горами.

Но с тех пор, как Патлайн представил Dungeons & Warriors, за очень короткий промежуток времени Патлайн захватил более 50% игрового рынка Корё вместе с Dungeons & Warriors.

Остальные 50% играют дома, а 20% - это игроки World of Warcraft. Однако агентом World of Warcraft также является Patline, поэтому Patline стала заслуженным боссом игровой индустрии Корё с долей игрока до 70%.

NF пытался вернуться, но не смог найти ММО, который мог бы конкурировать с Dungeons & Dragons и World of Warcraft.

Именно этот менталитет компании СФ захватил Му Ян и решил подготовиться к разговору с этой компанией.

В отличие от первой поездки в США, когда Му Ян и Е Лан связались с главой NF, компания не отвергла их, как это сделали FS и Edios, но была полна ожиданий от прибытия Deyou Technology.

Когда Му Ян возглавил трио в ресторане, уже несколько мужчин в костюмах вежливо ждали у дверей.

Поскольку Му Ян не взял с собой переводчика из Корё, он мог спрашивать только по-английски: "Могу ли я спросить, являетесь ли вы представителями компании NF?"

Несколько мужчин покраснели: "Вы, ребята, друзья "Технологии Дию"?"

"Да, я глава Imperial Tour Technology."

"Отлично, добро пожаловать!" Эти люди поспешно встретили четверых Му Яна в ресторане и привели их к ящику.

В ящике сидели двое мужчин и одна женщина, обе старше тридцати лет. Позади них также стояла обычная молодая женщина из страны Корё.

Когда эти двое мужчин и одна женщина увидели Му Яна, который шел перед ними, их лица были исполнены изумления. Сразу после этого их лица утонули. Потому что они не ожидали, Diyou Technology на самом деле уделяла так мало внимания переговорам, даже послала такого молодого человека на встречу, просто никакой искренности.

Му Ян взглянул на выражения этих троих, сразу же отреагировал, что другая сторона что-то неправильно поняла, и сразу же объяснил по-английски: "Привет всем, меня зовут Му Ян, я председатель группы Дию".

Трое, не понимая английского, вдруг обернулись угрюмым для молодой женщины позади них. Молодая женщина мгновенно перевела слова Му Яна в Гаоли.

Когда они втроем узнали, что стоящий перед ними молодой человек является председателем группы Дье, их выражения не могли не упомянуть о том, как это было замечательно.

Человек, сидящий в середине комнаты, первым пришел в себя и сразу же сменил лицо теплой улыбкой, поприветствовав Му Яна и усадив четверых.

Человек стучал целым потоком слов, в то время как переводчик объяснял на мандаринском наречии: "Му Донг, это потому, что у нас нет зрения, и я надеюсь, что ты не будешь злиться".

Так как переводчик смог перевести китайский язык непосредственно на гаоли, Му Ян не опустил так низко, чтобы продолжать говорить по-английски, а вместо этого засмеялся на мандаринском наречии: "Ничего страшного, эти трое тоже не первые, кто не видит моей личности, я к этому привык".

"Хаха!" Три человека смеялись и представились. Сидящего посередине зовут Ким Сен Бон, который является главой службы по работе с населением СФ. Человек слева называется Парк Хо-У и является главой технического отдела в NF. Тогда единственную женщину зовут Конг Хё Чжин, который является казначеем NF.

Услышав об этом, Му Ян уже был очень уверен в этом сотрудничестве. Сейчас он должен сделать то, как бороться за интересы группы Тэйю.

"В-третьих, в Хуаксии у нас есть идиома, называемая "переходить сразу к делу", что означает говорить о предмете прямо и не бить вокруг да около". Так что давайте не будем беспокоиться и просто поговорим о сотрудничестве".

Трое из них посмотрели друг на друга и кивнули: "Хорошо, так как Му Дон так сух и прост, мы не будем тащить ноги".

Му Ян посмеялся и постучал по рабочему столу: "Вы все должны знать, что с момента своего рождения игра Пересекая Линию Огня всегда занимала позицию номер один в рейтинге онлайн-игр на материке Китая. С момента своего появления в стране не так давно игра вошла в тройку лидеров рейтинга ММО. Так что, ценность этой игры, я не должен переусердствовать".

Park Наоуи нахмурился по мере того как он мог услышать от тона Му Яна что этот молодой китаец, оцененный как лев, собирался открыть его рот.

Конечно, Му Ян сделал паузу на несколько секунд, а затем сказал: "Мы имеем в виду, что в

соответствии с соглашением о сотрудничестве САР, мы подпишем то же самое соглашение о сотрудничестве, что вы думаете?

Сделка с САР заключается в том, чтобы дать Teiyou Group 10% доли в компании и 30% доли в прибыли игры.

Три члена Компании СФ покачали головой: "Директор Му, мы не можем согласиться с этим условием, Компания СФ не сопоставима с Компанией САР. Они даже не попали в тройку лучших в Райс. Мы же, с другой стороны, являемся вторым по величине игровым агентом в стране Корё".

Му Ян Фэн слегка засмеялся, его глаза переключились на ручку в руке, и, повернув ее, он сказал: "Второй в очереди"? Спасибо, что предупредил, я, возможно, смогу поговорить с компанией Patline, занимающей первое место, не так ли?"

"Дон Му, мы можем обсуждать, мы можем обсуждать". Разве что-то вроде коммерческих переговоров не должно идти медленно?"

Му Ян кивнул: "С этим я согласен, но трое только что сказали, что невозможно согласиться на наши условия, разве это не отказ?"

"Нет, нет, нет! Му Дон!" Парк Хо-У поспешно объяснил: "Мы просто считаем, что это условие слишком жесткое и должно быть заменено более реалистичным".

Му Ян смеялся, мудрый блеск в глазах и вспышка хитрости. "Так какие условия вы считаете разумными?"

Трое снова посмотрели друг на друга и бороздили брови. Му Ян также не торопится, в процессе переговоров, самое запретное - это торопиться к быстрым результатам. В успешных переговорах, как охотник, поймавший свою добычу, зачастую шаг за шагом знакомит другую сторону со своими ожиданиями. Только с достаточным терпением можно получить большой урожай.

.....

<http://tl.rulate.ru/book/40448/886615>