Наблюдая за тем, как Натали Лю занята до полуночи каждый день, Гу Руофэн был убит горем.

Однако, несмотря на то, что они оба продолжали резать все четыре руки, на следующий день их все равно не хватило, чтобы продать, как обычно.

Некоторые из них даже жаловались на длинные очереди снаружи, а когда наступила их очередь, они продались.

"Это не сработает, мы потеряем много клиентов, и один магазин вообще не сможет оставаться занятым". Натали сказала, кусая губу.

"Весь город такой большой, если мы не сможем заняться за месяц, мы откроем больше магазинов."

"Но у меня нет билокации, сейчас я бы не хотел быть как Солнечная Обезьяна, дуя глоток сказочного воздуха, и я могу сделать много людей, которыми можно воспользоваться". " Натали сказала, как будто она шутит.

"Брату Гу снова задавали вопросы, чтобы посмотреть, что делать с этой картошкой. У него там гора картошки". Гу Руофенг сказал, что волнуется.

Натали потерла голову рукой и сказала: "Скажи ему, чтобы подождал, не волнуйся".

Очевидно, что это был толчок, потому что теперь Натали действительно не могла придумать более быстрого способа уничтожить всю картошку, которая напоминала маленькую гору.

"Что ты только что сказал? Откройте еще магазины, да?" Натали спросила Гу Руофенга.

"Да, так как ты слишком занят для одного магазина, открой больше магазинов, чтобы и эту картошку можно было продавать быстрее." Гу Руофенг объяснял с большей осторожностью.

"Я слишком занят, чтобы упасть в обморок, цепь, почему я не придумал цепь?" Натали улыбнулась, когда кружилась по дому.

Пока Гу Руофенг смотрел на все, она была в тумане.

Натали приехала из Гу Руофэна напротив и сказала: "Магазин в прибыльный период, так что если кто-то хочет присоединиться сейчас, я могу Дайте ему опыт и навыки использования нашей вывески бесплатно, и он будет управлять магазином совершенно самостоятельно и самостоятельно, что Это просто добровольное присоединение, и тогда они смогут покупать у нас, и мы не будем бояться продавать нашу картошку".

Гу Руофэн подумал про себя, что это определённо хорошая идея!

Это экономит трудовые и материальные ресурсы, и вы можете продавать свою продукцию.

"Таким образом, есть много людей, которые хотят сделать это, не так ли?"

"Конечно, нет, мы должны их немного осмотреть перед тем, как они присоединятся, мы должны посмотреть, есть ли у него силы, если он честен. Люди, и то, что они должны платить нам деньги, чтобы мы могли сделать этот бренд доступным для них". Натали говорила красноречиво.

Гу Руофэн не мог оторвать глаз от женщины перед ним и думал про себя, что она определённо гений, когда дело касалось бизнеса.

На следующий день, внутри Teasing Bean, появился новый проект, к которому нужно присоединиться.

Это было то, что обычные люди не посмели бы попробовать, но для тех лоточников, которые привыкли заниматься бизнесом, это была прекрасная возможность.

Через несколько дней на улицах и переулках обсуждалась новая тема, что значит присоединиться к ней.

Это были такие разговоры, что люди давали хорошую рекламу магазину Натали Лю.

В результате за очень короткий промежуток времени появилось более десятка дразнящих бобов, открывающихся один за другим.

Другие, с другой стороны, продолжали ждать визита Натали.

Когда Натали передала им свои навыки и опыт, первое правило было: "Никогда, никогда не забывай, что нельзя есть картофель, который пророс".

В прошлый раз она пережила ужасный опыт, на этот раз она постаралась рассказать людям об этой единственной предосторожности.

http://tl.rulate.ru/book/40305/974024