

## Глава 38 Закрытие

Повесив трубку, вскоре после этого слегка тучный и безволосый менеджер среднего возраста вышел один и оглянулся вокруг.

Дио, который стоял через дорогу, помахал ему рукой, и двое повернули за угол, чтобы встретиться.

"Оказывается, это ты, извини, я должен быть немного осторожнее с такими частными делами, так что....."

"Не волнуйся, я не офицер полиции и мне не любопытно, от кого у тебя все это "дешевое" золото, я просто хочу знать, есть ли у тебя товар в руках прямо сейчас, или ты просто подрабатываешь посредником".

Слова Диор едва ли могут проглотить таблетку, а поскольку у них хватает смелости заниматься подобными частными делами, естественно, у них тоже есть свой темперамент, но Диор не боится переломить ситуацию.

"Сколько ты хочешь?" Нет щетины, другой спросил с осторожностью.

Дио подумал об этом: "Та же сумма, что и в прошлый раз, сделка на \$100,000, и если цена верна, то будет еще одна".

Для индивидуальных розничных инвесторов один оборот в 100 000 или около того уже не является маленькой суммой, и если сделка еще больше, то его очередь не съест.

И тут же улыбка на лице этого парня: "Эй, репутация моего Уильяма хорошо известна на этих улицах, как насчет того, чтобы завести друзей по 45 долларов за штуку"?

Дио улыбнулся в ответ, затем повернулся и ушел налево.

Очевидно, что мертвая жирная свинья играла с ним за дурака, и по \$45 за грамм она действительно была намного дешевле, чем средняя цена в \$52 в наши дни, но отнюдь не называла ее "дешевой", как однажды сказал ему Уилл, средняя грязная партия составляла не более трети от ее первоначальной стоимости.

Несмотря на то, что крупные золотые магазины на самом деле приняли некоторое "не принадлежащее" золото, но при нормальных обстоятельствах цена не превысит 70% от первоначальной стоимости, и будут некоторые сборы за обработку.

Но если это плохой удар, даже золотые магазины трудно "почистить" грязный товар, неплохо дать половину цены, иногда даже ниже, потому что если что-то пойдет не так, это привлечет их, тех, кто "продает" украденное, если не хватит процентов, никто не пойдет на риск.

По мнению Диор, эта жирная свинья по имени Уильям должна держать в руках партию товара, которая не может быть продана по обычным каналам, иначе он не рискнул бы связаться с таким маленьким клиентом, как он, он мог бы найти способ мыть руки, чтобы продать больше денег.

Покупка таких вещей была бы очень большим риском, и тогда этот парень держит за это дурацкую цену, так зачем оставаться здесь, если ты не уходишь?

"Подождите, мы можем договориться, когда цена не срывается."

Как только Уильям увидел утку в руке, готовящуюся к полету, он поспешил остановить Дио.

Дело в том, что, как думал Дио, у него есть "клиент", груз в его руках, полиция была на рынке, не слишком хорошо, чтобы стрелять, он из-за интереса, он ел в некоторые приготовления, чтобы ждать, пока ветер будет медленно проходить наружу, если бы не в последний раз, когда Дио смелый выстрел, он бы не дал эту карту.

А цена была еще ниже - около сорока процентов от запрашиваемой цены, 20 долларов за грамм, и он съел полмиллиона, зацепив почти все наличные на руках!

Маркс сказал, что для капиталиста с 50-процентной прибылью он будет в отчаянии; для 100-процентной прибыли он осмелится попирать все человеческие законы; для 300-процентной прибыли он осмелится совершить любое преступление, даже рискнуть повеситься.

Так что для получения прибыли более чем на 100 процентов он готов сдаться.

"Полагаю, у тебя, должно быть, плохая рука с товаром, да?" Диор хочет взять инициативу на себя.

Поведение Уильяма немного изменилось, а затем продолжилось этой профессиональной улыбкой: "Я думаю, сорок долларов - это хорошая цена, на двадцать процентов ниже, чем цена любого золота на рынке в данный момент!"

Дио также проигнорировал его и продолжил: "Считается ли это решением некоторых ваших проблем и беспокойств, если я гарантирую, что это золото не будет циркулировать снова после того, как оно дойдет до меня, и не появится на рынке снова в какой-либо форме"?  
Слушать Книжную Сеть (КНР)

Уильям на мгновение замер: "Что ты принимаешь за гарантию?"

Если бы золото, которое он взял из руки, исчезло, это означало бы, что у него было бы наполовину меньше забот, и все, что осталось бы, это молиться о том, чтобы его другой "клиент" не стал мишенью полиции.

"Мой персонаж".

Уильям вырыгнул из головы, затаив дыхание: "Эй, друг, эта шутка не смешная, ну, я дам ей еще один шаг, \$38, не могу опуститься ничуть ниже!"

Все еще неудовлетворенный, Дио вдумчиво сказал: "Вот в чем дело, я съем весь товар, который у тебя есть, и уж точно не допущу, чтобы золото снова появилось, по цене в тридцать долларов, я думаю, это справедливо, в конце концов, весь риск на мне, на покупателе".

Уильям сразу же покачал головой: "Нет, нет, нет! Зная, что моя цена покупки чуть больше 30 долларов, я ни за что не проиграю бизнес, и ваша гарантия не пользуется большим доверием, кроме того, у меня есть много клиентов, которых не все нужно продать вам".

Слова Уильяма были в голове у Дио абсолютно беззвучны, но он не мог надавить слишком сильно, потому что он действительно не знал нижней линии другой стороны.

"Ну, может быть, сначала мы сможем торговать и построить фундамент доверия друг к другу."

После долгих споров Диор заключил первую сделку с Уильямом.

По \$35 за грамм, сумма сделки 3000 граммов!

Не имея никаких оснований для доверия, Дио остался позади, а Уильям поехал один, чтобы забрать золото.

При весе в три килограмма и шесть фунтов Уильям вскоре принес небольшой черный кожаный чехол для Диог, и открыл его, чтобы показать тридцать слитков золота весом в сто граммов, аккуратно расположенных внутри.

Сделка была заключена в машине Уильяма, люди приезжали и уезжали, исключая любую возможность черного на черном.

После проверки обе стороны были удовлетворены и приняты на месте.

Этот одиночный Уильям эквивалентен белым подобрать почти 50,000 долларов, с последующим товаром один за другим, его 500,000 принцип скоро сможет удвоить более чем вдвое, и больше всего он заплатил, это пустая перчатка белый волк способность играть, чем Дио б.

Конечно, Диог не теряется, используя деньги двух заказов, чтобы купить три заказа вещей, очень стоит!

"Хорошее сотрудничество, и свяжитесь со мной, если вам все еще нужно это "дешевое" золото."

После того, как сделка была заключена, улыбаясь, показывая десны, Уильям предложил свою руку.

После того, как он слегка встряхнул его, Дио ворчал: "Они совсем не "дешёвые", и если будет следующий раз, я хотел бы заключить сделку побольше".

Если бы вы действительно могли гарантировать, что "товары" от каждой торговли больше никогда не будут циркулировать, я думаю, что между нами было бы больше сотрудничества, и более крупные сделки, естественно, не были бы проблемой".

"Ну, время доверия даст мне свидетельство и, надеюсь, эта сделка не доставит мне неприятностей."

После того, как случайно установил флаг, Дио уехал.

<http://tl.rulate.ru/book/40284/870934>