Глава 45 - Оливковая ветвь мистера Чжэна

В маленьком помещении мистер Чжэн принес Ся Руофею чай, приготовленный лично им.

«Мистер Ся, это мой заветный Цзинь Цзюньмэй, как он вам?»

Ся Руофей в свою очередь слегка улыбнулся и сказал:

«Мистер Чжэн, давайте сразу перейдем к делу! Вы хотите обсудить мои овощи?»

Мистер Чжэн улыбнулся и сказал:

«Ваши глаза подобны факелу! Я хочу узнать есть ли у нас возможность сотрудничать?»

На что Ся Руофей с уверенность ответил:

«Это новый продукт, но он еще не вышел в стадию крупномасштабных посевов. Но ... если вы хотите сотрудничать, то это вполне возможно».

«О?» - с интересом произнес мистер Чжэн, - «Я хотел бы услышать подробности!»

На что Ся Руофей уверенно ответил:

«Хотя мы еще не достигли массового производства, но дюжину или двадцать джи в день мы сможем вам предоставить. Очевидно, у вас элитный клуби поэтому у вас не так уж много клиентов, но все они люди из высших эшелонов. Поэтому данного количества должно быть достаточно».

Мистер Чжэн не мог не взглянуть на Ся Руофея с некоторым удивлением. Он не ожидал, что его слова окажутся настолько резкими. Тем не менее управляющий все сразу понял суть проблемы.

«Глаза мистера Ся подобны факелу!» - сказал управляющий Чжэн с улыбкой: «Итак, вы готовы поставлять нам ваши овощи?»

Ся Руофей в свою очередь слегка улыбнулся и сказал:

«Разумеется, я готов сотрудничать с вами».

Затем он кивнул и продолжил:

«Но давайте поговорим об этом после того, как вы выслушаете меня».

«Хорошо. Я вас внимательно слушаю!» - быстро сказал мистер Чжэн.

После этих слов Ся Руофей кивнул и уверенно произнес:

«Я могу поставлять четыре категории овощей по 20 джи в день. О цене легко договоримся. Однако мне бы хотелось, чтобы вы использовали мои овощи для приготовления ваших фирменных блюд. Я хочу, чтобы они стали действительно известными.

Ваш клуб определенно является лучшим в городе Саншань. К вам приходят действительно важные люди. Более того без членской карты к вам даже не попасть. Несомненно, ваш клуб на самом деле действительно элитное заведение».

Услышав это, мистер Чжэн немного подумал, а затем с улыбкой, сказал:

«Мистер Ся, вы хотите использовать наше сотрудничество для продвижения своего бренда, верно?»

На что молодой парень ответил:

«Вы совершенно правы. Но это должно быть взаимовыгодным и беспроигрышным сотрудничеством? Мои новые овощи определенно подходят для того, чтобы стать лучшим фирменным блюдом вашего магазина, ведь так?»

Мистер Чжэн в свою очередь кивнул и улыбнулся:

«Тут вы совершенно правы! Поэтому я могу согласиться с вашим условием. Как только мы начнем сотрудничать, то проведем встречу по продвижению нового продукта и пригласим VIP-гостей из клуба, чтобы дать им попробовать блюда бесплатно. После официального запуска я собираюсь оставить небольшую часть ингредиентов для клиентов, чтобы они могли использовать их по своему усмотрению. Но продажа будет происходить в форме аукциона. Это приемлемо?»

«Этот план действительно очень хорош! Не удивительно, что ваш клуб настолько успешен!» - сказал Ся Руофей с улыбкой.

Услышав эти слова, Чжэн засмеялся и сказал:

«У господина Ся хорошая репутация! Тогда ... скажите вы можете дать ответ на мой вопрос ...»

«Я вас внимательно слушаю».

"Эти ... ваши новые овощи, скажите вы можете поставлять их исключительно нам?" - спросил Чжэн.

Ся Руофей слегка приподнял брови и с любопытством спросил:

«Мистер Чжэн, скажите, а ваш клуб сможет реализовать столько овощей? Все же наш следующий шаг - расширить масштабы посевов ...»

Здание клуба предназначалось для узкого круга людей. Иными словами, это место для элиты, а не массового потребителя.

Тем мне менее Чжэн слегка улыбнулся и сказал:

«У нас есть сетевые магазины в Юго-Восточной провинции, и ... В дополнение к высококлассному кейтерингу мы также предоставляем нашим клиентам услуги по продаже высококачественных ингредиентов. Поэтому, если вы будете активно сотрудничать с нами, то у вас будут перспективы для расширения рынка сбыта».

«Даже так ...» - ответил Ся Руофей и улыбнулся, «Но ... к сожалению, эксклюзивные поставки невозможны, так как перед встречей с вами, я уже договорился о сотрудничестве с еще одной компанией».

Услышав эти слова, мистер Чжэн оказался немного разочарован, но тем временем Ся Руофей продолжил:

«Но другой мой партнер занимается общественным питанием и не является вашим прямым конкурентом. Поэтому если мистер Чжэн готов сотрудничать, я могу пообещать вам все, за исключением эксклюзивных поставок. Но думаю мы сможем договориться о эксклюзивных правах на Юго-Восточные провинции».

Услышав это, мистер Чжэн оказался вне себя от радости и быстро сказал:

"Замечательно!"

«Но мне нужно, чтобы вы кое-что пообещали мне мистер Чжэн», - сказал Ся Руофей, немного подумав.

«О? Мистер Ся, пожалуйста, говорите».

«Вы можете использовать мои овощи в каких угодно блюдах или продавать через свои каналы», - сказал Ся Руофэй, - Но ... мистер Чжэн пообещает мне что вы не станете перепродавать их сети ресторанов Мингхао или ее филиалам».

Рестораны Мингхао принадлежали семье толстяка Лу Вэня, который при прошлой встрече с Ся Руофэем высмеивал его. Разумеется, эта компания также являлась конкурентом сети ресторанов семьи Лин Цинсюэ. Естественно, Ся Руофэй не стал бы обеспечивать ресторан Мингхао качественными ингредиентами.

Как и ожидалось мистер Чжэн оказался немного шокирован, но затем кивнул и сказал:

«Нет проблем! Мы можем прописать данное условие в договоре!»

Услышав это, Ся Руофей почувствовал облегчение, кивнул и сказал:

«Тогда нет проблем! Мистер Чжэн, я надеюсь, что мы сможем плотно сотрудничать!»

«Ха-ха! Я тоже на это надеюсь!» - произнес мистер Чжэн и радостно пожал руку Ся Руофею.

Затем он осторожно спросил:

«Мистер Ся, у ваших новых овощей еще нет зарегистрированного бренда, верно?»

«Еще нет ...» - не стал отрицать Ся Руофей.

«Тогда я предлагаю до того, как наш клуб начнет их продвижение, провести регистрацию бренд. Так будет намного проще проводить рекламу и противостоять появлению подделок».

Разумеется, Ся Руофей согласился:

«Мистер Чжэн, ваши слова вполне разумны! Но я действительно не разбираюсь в подобных аспектах. Да и честно говоря у меня нет на это времени. Поэтому буду благодарен если вы порекомендуете мне тех, кто сможет помощь в решении данного вопроса»

На что Чжэн с улыбкой ответил:

«О, разумеется, что вам не нужно занимать подобным лично. Мы с радостью протянем вам руку помощи и поможем в регистрации торгового знака!»

http://tl.rulate.ru/book/39049/1480289