

За пределами боксерского рынка.

Клык Пинг перестал говорить. Лу Фенгру вел машину, как она сказала: "Моя ставка не ваша забота". Не отталкивайся от предложения своего наставника. Жизнь наставника нелегка".

Фан Пинг сухо засмеялся. "Как такое может быть."

"Ты, похоже, намекал на это."

"На самом деле это не так!"

Фан Пин быстро отрицал и посмотрел в сторону Чжао Сюэмэй. "Сестра, теперь в университете ты всё равно не тратишь много денег. Почему бы мне не помочь тебе оставить их себе?"

Выражение Чжао Сюэмэй несколько раз изменилось, и в конце концов она сильно покачала головой, сказав: "Нет, спасибо."

"А ещё... можешь перестать называть меня сестрой?"

Чжао Сюэмэй не привыкла к этому, и она никогда не видела, чтобы Фан Пин действовал с таким энтузиазмом.

"Фан Пин, почему бы тебе не ухаживать за Сюэмэй? Как только она станет твоей женщиной, разве ее деньги не станут и твоими?" Лу Фэнжоу сказал в шутку.

"Учитель!"

Даже сорванец Чжао Сюэмэй тогда чувствовал себя немного смущённым.

Фан Пин засмеялся и сказал: "Пока я не думал об этом. Когда я начну искать партнера, я подумаю над предложениями инструктора".

"Фэнг Пинг!"

Чжао Сюэмэй посмотрел на него.

Закончив шутки, Фан Пинг засмеялся и изменил тему. "Инструктор, мы возвращаемся в школу?"

"Да. Вы, ребята, ещё новенькие. Вам достаточно выйти и посмотреть на мир, но нет

необходимости оставаться на улице слишком долго."

Для Фэнг Пинга и других студентов лучше учиться в школе.

Вдобавок к этому, содержание культивирования будет усилено после специального тренировочного урока. Лу Фэнжоу выполняла свои обязанности инструктора, когда брала их с собой на небольшую экскурсию по полю.

"Если хочешь приехать сюда снова, иди. Хотя это хорошо только для начала тренировки.

"Здесь не так уж много смысла возвращаться сюда, как только ты достигнешь ранга-2 или 3".

"Это не наша конечная цель - сражаться с боевыми артистами, чтобы убить их или за деньги".

"Будь то бизнес или политика, конечная цель мастеров боевых искусств - стать сильнее, продвинуться дальше и убрать скрытые опасности в катакомбах". "

Клык Пинг кивнул, понял.

Лу Фэнгру перестал говорить и направился в школу.

...

Клык Пинг вышел из машины у школьных ворот.

Там было старое коммерческое здание за пределами MCSAU.

Фэнг Пинг вошел в вестибюль. На 6-м этаже здания находилась компания Distance Ltd - они арендовали половину этажа в качестве своего офиса.

С тех пор, как арендовали это место и наняли Ли Чэнцзы, Фан Пин едва ступил туда.□

С транзакциями туда-сюда и обратно, а также с предыдущими 8 миллионами, Fang Ping уже инвестировала почти 10 миллионов.□

Несмотря на то, что Ли Чэнцзэ был достаточно уверен в том, что он боится обмануть его, он все же не должен долго игнорировать и оставлять его в покое. Это может соблазнить его на предательство.

После того, как он вошел в лифт, он очень быстро достиг 6-го этажа.

Выходя из лифта, слева от него было ООО "Дистанстанция", а справа - небольшая кредитная компания. Со стороны Distance Ltd было тише, в то время как справа раздался шум.

В ООО "Дистанстанция" не было стойки регистрации. Во-первых, компания все еще была маленькой. Кроме того, это была попытка сэкономить на расходах. У Distance Ltd не было большого бизнеса, с которым можно было бы справиться.

Клык Пинг шагнул вперед и, не постучав, толкнул дверь и вошел прямо в офис.

Как только он вошел в комнату, некоторые сотрудники увидели его и поспешили спросить: "Здравствуйте, кого вы ищете?".

"Менеджер Ли Чэнцзэ здесь?"

"Да, он в самом офисе."

"Спасибо".

После того, как Клык Пинг поблагодарил его, он сразу зашёл, никто не пытался ему помешать.

Руководство компании было вялым. Фэнг Пинг слегка нахмурился и в конце концов решил, что это нормально.

В настоящее время в компании не так много сотрудников и курьеров. Присутствующие сотрудники отвечали за работу сайта и развитие бизнеса. Фан Пин оглянулся вокруг и оценил, что здесь всего около 30 человек.

Это была такая маленькая компания, которая была создана за такое короткое время, поэтому было понятно, что руководство было не впечатляющим.

...

"Господин Чжан, я уже говорил это раньше, компания не моя, а наш босс - кто-то другой."

"..."

"Я знаю, что альянс был бы хорош для нас, но я просто подрабатываю. Я не могу принимать решения за босса."

"..."

"Кроме того, твои условия слишком суровы..."

"..."

"Я передам, будьте уверены."

Стук, стук, стук.

"Хорошо, я вешаю трубку. У меня еще есть кое-какие дела. Я перезвоню тебе, когда будет уведомление от босса."

"Заходите!" Ли Чэнцзы позвонил после того, как повесил трубку.

Когда Фанг Пинг толкнул дверь и вошел, Ли Чэнцзы был немного удивлён. Он поспешил встать и сказал: "Господин Фан, зачем вы здесь?"

"Я просто выполнял кое-какие поручения, когда проходил мимо..."

Клык Пинг улыбнулся и оглянулся. Офис Ли Чэнцзы был маленьким и грубым. По сравнению с отелем "Волшебный город" он был намного хуже.

Не боясь бить вокруг да около, Фан Пин сказал: "Кто-то попросил нас о союзе?"

"Больше похоже на доверенное лицо".

Ли Чэнцзэ объяснил: "С тех пор, как вы попали на 8 млн. на вашем счету, помимо расширения пунктов экспресс-доставки, пункты экспресс-доставки также расширились в геометрической прогрессии". В настоящее время в университетском городе насчитывается 20 пунктов экспресс-доставки.

"В университетском городе достаточно 40-50 распределительных пунктов, чтобы завершить региональный охват города".

"В настоящее время есть несколько средних курьерских компаний, которые не имеют большого бизнеса в городе."

"Надеюсь, мы сможем представлять их бизнес здесь."

Пока он говорил, Ли Чэнцзэ колебался. "Господин Фан, вообще-то, я не думаю, что нам нужно быть агентом."

"Мы можем заниматься бизнесом, полагаясь на их репутацию. Конечно, это не главное. Главное, что мы можем использовать их каналы."

"Наши текущие каналы ограничены только университетским городом".

"У нас нет дистрибьюторских пунктов, складских центров, грузовых станций или грузовиков в других частях страны."

"В этих условиях мы не можем быть приняты как региональный бизнес курьерской компании. Нет способа продолжать это, поэтому мы можем только ждать собственного расширения".

"Услуги по экспресс-доставке и доставке кейтеринга отличаются. Бизнес по экспресс-доставке приходит со всей страны, в то время как кейтеринговые услуги предоставляются только местным жителям региона."

"Так что, кейтеринговая служба может постепенно расширяться по очереди, в то время как служба экспресс-доставки не может..."

На самом деле, для доставки, прокладка каналов была относительно простой, и это также можно было сделать отдельно.

Однако экспресс-доставка не сработала бы, если бы не было общенациональных каналов. Если только заказчиками не были жители университетского города, которые посылали вещи другим местным жителям. В противном случае бизнес вообще не брал бы трубку.

Та же самая городская логистика сейчас не работает. Не говоря уже о том, что она тоже не была слишком популярна. Почти все экспресс-компании были моделью "от клиента к клиенту".

Фанг Пинг на минуту застонал и сказал: "Как насчет того, чтобы выступить в качестве доверенного лица местного бизнеса от имени Distance Ltd?"

"Distance Ltd" сначала занималась бы региональной дистрибуцией, в основном электронной коммерцией. В настоящее время на такие экспресс-доставки приходится небольшая доля их товаров.

"Несмотря на то, что бизнес в области электронной торговли невелик, его распространение может быть затруднено. Она ориентируется на большее количество клиентов, но ее прибыль не так хороша, как при оптовых поставках".

"Если мы выступаем в качестве агентов электронной торговли под Distance Ltd, то мы можем быть в состоянии выступать в качестве агентов для нескольких курьерских компаний. "

Ли Чэнцзы сразу же сказал: "Вы имеете в виду, что теперь мы будем региональным экспресс-агентом по электронной коммерции в университетском городе"?

"Точно. Можно ли это сделать?"

Ли Чэнцзы на мгновение подумал и с небольшими колебаниями ответил: "В данный момент другие курьерские компании в университетском городе не обходятся без агентов..."

"Наши цены более выгодные, а наши услуги более профессиональные". Ведение бизнеса сейчас сконцентрировано на услугах.

Если наши услуги плохие, даже если бы все остальное было хорошо, это все равно не увеличит наш общественный рейтинг".

"В современной индустрии экспресс-доставки я также прекрасно понимаю, что большинство из них - франчайзинговые компании". Эти пункты дистрибуции франшизы, откровенно говоря, не являются фактором, влияющим на репутацию нашей компании!

"В любом случае, если есть товары, просто отправьте их". Не нужно думать об услуге.

"Что касается франшизы "Ваш дом", то их репутация и так уже плохая. Смените бренд и присоединяйтесь к франшизе, это все та же курьерская работа".

"Мы разные. Мы хотим быть нашим собственным брендом, так что мы точно не будем делать никаких обманов.

"Это наша сильная сторона!"

"Но также и слабость."

"Причина, по которой компании экспресс-доставки хотят, чтобы к ним присоединились и другие, заключается в том, что вступительный взнос невелик, и они также хотят расширить свой масштаб и влияние", - напомнил Ли Чэнцзэ.

"Мы будем использовать собственные вывески, чтобы открыть свой рынок". Они наверняка это поймут".

"Я уверен, что есть кто-то, кто согласится!" Клык Пинг твердо сказал.

Ли Чэнцзы кивнул и мог только сказать: "Крупные компании не могут, но должны быть какие-то малые и средние компании, которые могли бы согласиться на эти условия". Хотя таким образом, даже если мы возьмем на себя бизнес на ранней стадии, я боюсь, что не будет никакой прибыли".

"Ничего страшного. Как только мы запустим бренд, это будут деньги".

Сказав это, Клык Пинг продолжил: "Как дела у кейтерингового бизнеса до сих пор?"

"Неплохо, но уже есть другие, которые следуют этому примеру!"

Выражение Ли Чэнцзы было слегка напряженным. "Это не сложно, так как стоимость не слишком высока. В настоящее время к востоку от университетского города есть и другие школы, которые оказались в тени других площадок общественного питания".

"Реклама, продвижение, обслуживание, профессионализм."

Фан Пинг сказал эти несколько слов и напомнил: "Мы сделаем услуги в первую очередь, чтобы произвести профессиональное впечатление!"

"Наша одежда должна быть новой и униформой. Мы должны обратить внимание на наш наряд, иначе на первый взгляд мы не будем выглядеть надежно".

Знаки ООО "Дистанция" должны быть очевидными, и наша работа должна быть эффективной. Комиссия для всадников может быть адекватно выше, чем в других компаниях.

"Кроме того, платформа должна быть краткой и четкой. Я видел платформу для кейтеринга в Интернете, она немного сложная. Различные диеты должны быть разделены и разделены на отдельные области.

"И удобство!"

"Мы должны поддерживать оплату наличными при доставке и онлайн-оплату. Существует множество способов оплаты, поэтому мы должны постараться включить все текущие.

"И еще, мы должны подготовить мобильную платформу".

"Мобильную платформу?"

"Проще говоря, это платформа для мобильных телефонов. В наши дни большинство людей, как минимум, будут носить с собой свои мобильные телефоны.

"Зарубежные страны уже вступили в эпоху 3G смартфонов, и мы тоже быстро догоняем".

"Как только персональные компьютеры будут заменены мобильными телефонами, мобильный бизнес станет мейнстримом".

"У нас еще есть время, чтобы подготовиться. Смартфоны 3G только что появились, и нам нужно подготовиться к переходу на новую модель".

"При первом же удобном случае мы должны подключиться к терминалу мобильной связи.

"Я не ограничиваюсь только кейтерингом, но и экспресс-доставкой". Вы понимаете, о чем я?

"Все нынешние курьерские услуги очень громоздки".

"В будущем, когда заказ будет сделан с помощью мобильного телефона, мы примем доставку и построим эксклюзивный клиент экспресс-доставки". Мы будем опережать других.

"Со временем, как только наша репутация заработает, рынок также будет расширяться."

Клык Пинг продолжил: "Я не спешу с прибылью, потому что нам нужно время на подготовку". Когда 3G станет мейнстримом, и мы закончим подготовку, мы сможем опередить других". Когда придет время, нам не нужно будет бояться, что у нас не будет денег, чтобы заработать".

Прослушав некоторое время, Ли Чэнчжэ не мог не спросить: "Господин Фан, вы сами все это обдумали?".

Фан Пин был просто новичком, и оказалось, что он более искусен в бизнесе, чем он. Не говоря уже о том, что он хорошо разбирался в некоторых вещах и был очень дальновидным.

Конечно, он также был очень смелым.

В то время как 3G только начинал свою деятельность за рубежом, отечественный стандарт 3G только прошел и еще не был официально запущен в производство.

Фанг Пинг засмеялся. "Я просто люблю читать новости, когда мне нечего делать". Мы не сможем наверстать упущенное, если будем делать только безопасные вещи".

"Если мы хотим делать хорошо сейчас, мы можем найти только новые пути.

"Если это удастся, то отлично. Если нет, то не будет слишком жалко."

Ли Чэнцзэ всё ещё восхищался этим.

Через некоторое время он немного колебался: "Господин Фан, компания сейчас..."

"Сбежала от денег?"

"Не в этом дело. Восемь миллионов, которые вы дали в прошлый раз, не кончатся так быстро."

Ли Чэнцзы покачал головой, а потом объяснил: "Потому что ты не появился, меня назначили главным. До этого мы объявили, что нашей компанией управляет студент, изучающий боевые искусства, и поэтому все были немного запуганы и ничего не делали."

"Однако, потому что вы не появились, пока мы продолжали расширяться, сейчас есть компании, которые начинают делать ход..."

"В университетском городе работает много других курьерских компаний, в том числе несколько ресторанов быстрого питания рядом со школой..."

"Они разжигают неприятности?"

"Я бы не сказал, что они разжигают неприятности. Есть только демонстрации и предупреждения."

"Предупреждения?"

"Да. Недавно были отзывы от всадников. Некоторые школы не пускают наших людей в здание."

"Раньше все было хорошо, и наши люди были очень сговорчивы, но теперь школы больше не пускают. С этими школами есть и другие компании, которые начали свой бизнес."

"Думаю, они играют в подпольные трюки."

Клык Пинг стонал и сказал: "Сначала мы должны решить это цивилизованным способом". Если мы сможем достучаться до них, то это станет основой для лучших отношений".

"Если нет, позвоните мне, и я посмотрю, как справиться с ситуацией".

"Хорошо".

"..."

Оставив несколько советов и предупреждений, Фэнг Пинг не остался и быстро покинул компанию.

Глядя на его богатство, которое быстро упало ниже 10 миллионов, Фан Пин вздохнул. Нет денег - значит нет игре! Должен ли он найти другой способ заработать деньги?

Даже если бы курьерская компания смогла осесть и заработать деньги, этого бы не случилось за одну ночь.

Это была инвестиция Фан Пинга в будущее. На данном этапе ему нужны были другие методы.

...

Всё ещё мрачный, когда он размышлял, как заработать денег, Фэнг Пинг вернулся в школу.

Когда он прибыл в общежитие, Фан Пин встретил внизу много новых учеников, похожих на того маленького толстяка, которого он видел в начале школы.

Услышав, как новые ученики обсуждают планы на выходные, Фан Пин задумался ненадолго. "Интересно, смогу ли я собрать плату за защиту с новых учеников?"

Среди первокурсников МКМАУ было много богатых студентов.

Сотни тысяч были небольшой суммой денег.

Получив 100,000 юаней за одного, с тысячами студентов, это уже принесло бы сотни миллионов.

"Сбор платы за защиту - это тоже способ, при условии, что школа не убьёт меня за это."

...

Тем временем.

Фан Юань агрессивно смотрел на маленькую девочку перед ней.

"Большая сестра, ты можешь принять меня в общество? Я заплачу членский взнос!"

Маленькая девочка была моложе Фан Юаня и была вся в коже и костях. С жадным выражением лица она сказала: "Если я вступлю в общество Юань Пин, то буду послушной."

Большая сестра может делать все, что захочет!

"Даже... даже в групповой драке... хотя я не могу драться, я могу дать старшей сестре толчок!"
Маленькая девочка сжимала кулаки с небольшим приливом на лице.

Лицо Фань Юаня имело зеленоватый оттенок и через некоторое время она с горечью сказала:
"Маленькая девочка, ты что-то не так поняла?"

"Это не банда!" Фан Юань рычала в ее сердце!

"Это прототип торгового проспекта, ты понимаешь? Понимаешь?"

Какого черта кто-то захотел заплатить за защиту и вступить в Общество Юань Пин?

<http://tl.rulate.ru/book/34788/1016186>