

После обеда Лао Ху пришел к Шу Янь.

Девушка хлопнула себя по лбу. Она забыла сообщить Лао Ху, что уже нашла место, где остановиться.

— Мне очень жаль. Я была так занята последние несколько дней, что совсем забыла. Хозяин мотеля, в котором я остановилась, очень милый и согласился сдать жилье на несколько месяцев. Я уже переехала к ним, так что мне больше не нужна квартира.

— О, это прекрасно. Я как раз собиралась сказать вам, что не смог ничего найти. Это здорово, что вы нашли жилье самостоятельно. Я пришел сегодня за другим. Вы знаете, что напротив вас Apple Men's Wear? Они закрываются, и, похоже, хозяин намерен продать помещение. Вы заинтересованы? — спросил Лао Ху низким голосом.

— Да, конечно, — глаза Шу Янь засияли. Это был, безусловно, приятный сюрприз. — Каковы условия?

— Цены в этом районе относительно высокие, поэтому вы должны быть готовы. Владелец сказал 10 000 юаней за квадратный метр, но я попробую договориться на 8 500. Но гарантии нет, — Лао Ху не стал ничего обещать.

Магазин через дорогу был примерно таким же, как и тот, который сейчас снимала Шу Янь, — около 80 или около того квадратных метров. При цене 8 500 юаней за квадратный метр, он будет стоить около 700 000 юаней. По сегодняшним меркам это была очень высокая сумма.

— Есть ли у них все документы? Можно ли перевести магазин на мое имя? И самое главное, смогу ли я получить на него кредит?

— Да, у них есть вся документация, и она может быть переведена на вас. Если вам нужен кредит, я могу помочь с этим, — Лао Ху догадывался, что Шу Янь будет заинтересована, поэтому он уже заранее выяснил все детали.

— Хорошо, давайте назначим время для встречи с владельцем, — это была такая прекрасная возможность, что Шу Янь не хотела ее упускать.

Она не собиралась покупать его сразу за наличные, как это было с домом. Девушка не могла потратить все деньги, которые у нее были, на покупку магазина. К тому же, юани обесценивались, поэтому логичнее было бы купить в кредит. Кроме того, магазин можно было бы сдавать в аренду, и арендная плата покрывала бы выплаты по кредиту. При любом раскладе минусов не было.

\*\*\*

Пока Лао Ху занимался этими вопросами, Шу Янь собиралась вместе с боссом Хэ навестить его друга.

Та фабрика находилась в том же районе, но была расположена довольно далеко.

Они вдвоем шли минут 10 или около того, пока не добрались до места назначения.

Фабрика выглядела старой, но оборудование было относительно новым. Рабочие были чисто одеты. В целом, там был полный порядок.

— Здравствуйте, меня зовут Шу Янь. Как мне к вам обращаться? — Шу Янь с улыбкой поприветствовала долговязого мужчину, когда тот вышел.

— Моя фамилия Чжан. Вы можете называть меня просто лао Чжан, — мужчина провел для Шу Янь экскурсию по своей фабрике и подробно объяснил все вопросы, которые у нее возникли.

— Я полагаю, что босс Хэ уже сказал вам, что я ищу фабрику, которая помогла бы мне сделать изделия по моим эскизам. Для начала у меня есть эскизы двух рубашек. Если они будут продаваться, то запросов будет больше. Вот проект дизайна. Дайте мне знать, если вы думаете, что это возможно.

Шу Янь наняла человека в области дизайна одежды, чтобы тот помог ей с рисунком. Она описывала ему все шаг за шагом, пока тот рисовал. Это заняло больше половины дня и стоило 50 юаней. Но Шу Янь чувствовала, что это стоило потраченных денег.

Она достала проектный документ. Босс Хэ сделал шаг в сторону и избегал смотреть на рисунок. В конце концов, это была коммерческая тайна.

Лао Чжан был в этом бизнесе уже много лет и смог прочесть дизайн-документ.

Это был классический и простой стиль, который мог носить каждый. Такое подходило любому и было универсальным.

Лао Чжан позвал лучшего портного, который был у них на фабрике, чтобы тот сделал несколько образцов. В конце концов, Шу Янь хотела проверить качество их работы.

Портной немного посмотрел на дизайн и сразу же приступил к раскрою материала. Его работа была быстрой. От раскроя до получения готового изделия прошло всего полчаса. Конечный продукт выглядел даже лучше, чем на бумаге. Шу Янь удовлетворенно кивнула.

— Ну? Что скажете? Вы довольны? — лао Чжан был очень уверен в работе своего портного.

— Да, никаких проблем. Давайте сначала сделаем по 100 штук каждого образца, чтобы я могла испытать их на покупателях. Если они будут продаваться, то сделаю еще один заказ и, возможно, закажу и другие модели в будущем.

По правде говоря, 100 штук было довольно мало, но у лао Чжана уже давно не было заказов, так что это было лучше, чем ничего. Иметь хоть какую-то работу было лучше, чем не иметь никакой. Он принял заказ без лишних слов.

<http://tl.rulate.ru/book/32704/1885935>