Мужчина ушел счастливый с вентилятором в руках.

Хотя, покупая одежду, он хотел телевизор, но прекрасно понимал, что его шансы малы. Он даже не ожидал, что выиграет такой приз. Его жена как раз ворчала, что в последнее время погода стала слишком жаркой и что им нужно купить электрический вентилятор. Теперь, когда он выиграл его, жена будет счастлива, когда узнает об этом.

Увидев, что кто-то ушел с электрическим вентилятором, прохожие обрадовались еще больше. Все они пришли на эту улицу, чтобы купить одежду; неважно, в каком магазине они ее бы купили. Но тут можно было участвовать в розыгрыше и что-то выиграть.

Никто из временных помощников не выходил на улицу раздавать листовки, все помогали внутри магазина.

Несмотря на это, Шу Янь все равно чувствовала, что им не хватало рук.

— Итого 112 юаней. Вы заплатили 120. Вот ваша сдача, — Шу Янь была занята на кассе. У нее совсем не было времени на торговые операции.

Когда ажиотаж окончательно утих, было уже за полдень.

Шу Янь дала Чжан Хуасю немного денег на обед, взяла свою сумочку и собралась уходить.

— Ты не хочешь сначала поесть, босс? — спросила Чжан Хуасю, держа деньги.

— Нет, не покупай еду для меня. Мне нужно отправиться на фабрику за товаром. Немного приберитесь в магазине и пополните стеллажи товаром. Потом по очереди сделайте перерыв, — пока она шла к входной двери, Шу Янь обернулась и добавила: — Все так усердно работали. Возьмите еще несколько мясных блюд. Не беспокойтесь об экономии денег.

— Обязательно, — с улыбкой ответила Чжан Хуасю.

***

На этот раз Шу Янь повезло, и она смогла поймать такси на обочине дороги. Поездка на фабрику обошлась в 30 юаней, что было дороговато. Но сейчас время — деньги. Поэтому Шу Янь села в такси.

— Босс Хэ, я вижу, у вас снова появились новые фасоны, — сказала Шу Янь, увидев несколько новых коротких курток и курток с подкладкой.

— Я видел несколько новых фасонов в вашем магазине в прошлый раз, поэтому специально поехал в город Ян, купил несколько разных фасонов одежды и сшил их здесь сам. Что вы думаете? Не так уж и плохо, да? — радостно сказал босс Хэ.

— Они очень хороши, — Шу Янь кивнула. — А вы делаете здесь рубашки? У меня есть несколько фасонов рубашек, которые я хотела бы продавать, — Шу Янь хотела сама разработать дизайн, найти фабрику для производства, чтобы потом продавать эту одежду в своем магазине.

Босс Хэ покачал головой:

— Я уже очень занят и не смогу принять больше заказов, но могу направить вас на другую фабрику. Она только недавно перешла на новое оборудование и у нее опытные работники. Их продукция ничуть не хуже моей.

Работа в швейном бизнесе может быть рискованной. Если бы вы выпали из текущей тенденции и никто не захотел бы покупать вашу продукцию, то фабрика не смогла бы получить ни одного заказа. Именно в такой ситуации оказался друг босса Хэ.

— Я буду слишком занята в ближайшие пару дней. Может быть, после того, как закончится мой рекламный период, тогда я попрошу вас отвезти меня к вашим друзьям. Кроме того, хочу кое о чем с вами поговорить. В последнее время я была очень занята. Как вы думаете, сможете ли в будущем доставлять мне мои заказы, если я позвоню вам?

Босс немного подумал и сказал:

— Я могу доставить, если вы закажете пятьдесят или более штук.

— Хорошо, это подойдет, — Шу Янь с готовностью кивнула.

Сегодня она заказала более пятидесяти штук товара, поэтому босс Хэ приказал грузовику с завода доставить их прямо к ней.

Магазин Шу Янь был занят до самого вечера, и хозяйка добавила по ¥5 к зарплате временных работников.

— Сегодня мы были так заняты, что у меня даже не было возможности купить булочки и молоко. Возьмите это и купите себе что-нибудь поесть.

— Спасибо, госпожа!

Когда они ушли, Шу Янь увидела, что Чжан Хуасю и Инин все еще занимались разбором

одежды, и улыбнулась:

— Пока что я не буду вам доплачивать, но в конце месяца вы получите премию.

— Спасибо, госпожа начальница, — мило ответила Инин.

В отличие от временных работников, помимо основной зарплаты, девушки получали еще и комиссионные. За каждый проданный предмет одежды они получали 1%. Во время перерыва Инин подсчитала, что только сегодня утром она продала одежды на ¥700. Это ¥7 комиссионных. Если прибавить дневные и вечерние продажи, то комиссия составит ¥20, то есть ¥600 в месяц. От одной мысли об этом Инин почувствовала, что ее переполняло волнение.

Чжан Хуасю, стоявшая рядом с ней, все еще была немного ошеломлена. Когда она начинала работать здесь, то думала, что ее базовая зарплата плюс льготы будут немного меньше, чем она зарабатывала на фабрике, и не задумывалась о комиссионных.

Но теперь ее премия была выше, чем базовая зарплата. По скромным подсчетам, комиссионные в ¥300 плюс базовая зарплата и всевозможные субсидии составили более ¥600.

Более 600 юаней! Ее брат, будучи менеджером среднего звена на фабрике, получал всего ¥500 в месяц.

— Хорошо, заканчивайте. Давайте закроем магазин и пойдем домой, — Шу Янь не видела своих детей целый день, и ей было интересно, как у них дела дома.

Все, о чем она могла сейчас думать, — это ее двое детей.

http://tl.rulate.ru/book/32704/1826219