

Магазины, рекомендованные новой знакомой, оказались такими же хорошими, как она и говорила. Качество их одежды было очень высоким, и, конечно, цены тоже были выше.

Разница в стоимости была в пределах приемлемого для Шу Янь диапазона. Ее товар будет среднего и высокого класса, поэтому, естественно, качество должно было быть лучше, чем в обычных магазинах.

Их ассортимент также был достаточно хорош. Она выбрала летнюю одежду, осеннюю и даже демисезонную. Многие из того, что она выбрала, совпадало с выбором ее знакомой, но поскольку они жили не в одном городе, это не было проблемой. Оставался вопрос стоимости.

— В этот раз мы покупаем так много. Вы ведь снизите цену? — это была главная причина, по которой женщина так хотела, чтобы Шу Янь пошла с ней.

— Именно, мой магазин только открывается, и мне нужно много товара. Если вы дадите нам хорошую скидку, я вернусь сюда в следующий раз за товаром, — Шу Янь тоже помогала с другой стороны. В последнее время она потратила много денег, и любая экономия была бы ей полезна.

— Сколько вы планируете приобрести? — спросила женщина-босс.

Шу Янь была новичком в этом деле, поэтому не была уверена. Она взяла несколько маленьких и средних размеров, но только один большой. Большинство людей в это время были худыми, пухлых было мало. Но ей нужно было иметь при себе все размеры на случай, если кто-то придет и попросит большой.

В случае если никто не купит, Шу Янь всегда могла просто надеть эту одежду сама. Или она могла сделать какую-нибудь акцию.

Шу Янь выросла в эпоху, когда магазины устраивали всевозможными рекламные акции. Она знала, что так или иначе сможет это продать.

— Когда состоится торжественное открытие вашего магазина? — спросила новая знакомая, взглянув на одежду, которую выбрала Шу Янь.

— Наверное, около 20 числа следующего месяца. Я попрошу кого-нибудь выбрать подходящую дату, когда вернусь, — вообще Шу Янь не считала себя суеверной. Но она собиралась начать свой собственный бизнес, поэтому не мешало бы побыть немного суеверной.

— Отложите летнюю одежду и купите осеннюю. Также сосредоточьтесь на зимней одежде. Эти вязанные вещи слишком тонкие, они недостаточно практичны, — мягко сказала Шу Янь женщина.

«Непрактичны?» — Шу Янь посмотрела на вязанные свитера. Ей показалось, что они достаточно практичны. Когда наступит осень, нужно будет надевать пальто, куртки. Эти вязанные вещи идеально сочетались с юбками или брюками. Зимой они превращались в нижний слой, а сверху добавлялась куртка или пальто.

— И не выбирайте слишком много этих цветов, — сказала женщина, указывая на яркую одежду. — Они могут быть популярны в этом году, но это может быть не так на следующий год. Если вы не продадите их все, вам придется носить их самой.

Не думайте, что женщины в 90-е годы не заботились о том, чтобы быть модными. Всем нравилось выглядеть красиво, и это женская природа — гнаться за модой. Особенно для такого города, как Нань, который всегда был на переднем крае моды. То, что было популярно сейчас, может не быть популярным в следующем году. В итоге она потеряет деньги.

Шу Янь кивнула, услышав ее совет. Но ей все равно нужно было выбрать несколько ярких цветов. Она не могла продавать только черную, белую и красную одежду.

Шу Янь сначала не думала, что открыть свой магазин одежды будет стоить слишком дорого. Но вскоре поняла, что была слишком наивна. Каждый стиль имел пять разных цветов, и каждый цвет имел разные размеры. В каждом стиле могло быть от пяти до двадцати различных предметов одежды.

Шу Янь казалось, что она выбрала всего несколько фасонов, но когда пришло время платить, у нее уже было несколько сотен вещей.

Шу Янь купила так много, что хозяйка магазина сама могла бы доставить их ей за отдельную плату. К тому же Шу Янь не могла отложить оплату товара. Оставалось только сказать, что оптовики в это время были намного агрессивнее.

— Большое спасибо за все сегодня, старшая сестра. Вы должны позволить мне угостить вас обедом, — Шу Янь последовала за новой знакомой в несколько других магазинов.

Она ничего не покупала, а просто изучала их местонахождение, чтобы знать, куда идти в следующий раз.

— Нет, я не могу. Я должна успеть вернуться в свой город. Если я упущу машину, то следующая будет завтра. Может быть, в следующий раз у нас будет возможность, — сказала женщина, махнув рукой на прощание.

Это было так хлопотно, когда еще не было мобильных телефонов. Шу Янь подумала о том, чтобы хотя бы купить пейджер. По крайней мере, так у них будет хоть какая-то возможность связаться друг с другом.

<http://tl.rulate.ru/book/32704/1780023>