

Следующий день был выходным.

Шу Янь пошла проверить, как продвигается ремонт в квартире. Внутренний дворик и ванные комнаты были закончены, а шкафы были близки к завершению. Бригадир сказал ей, что при нынешних темпах она сможет въехать в дом после Нового года.

Возможно, он так и сказал, но Шу Янь не планировала въезжать так быстро. Дом нужно было проветривать как минимум более трех месяцев. Спешить не нужно, безопасность важнее.

— Госпожа, вы хотите оставить эту стену как есть, верно?

— Верно. Я собираюсь сделать из нее фотостену и отмечать рост моих детей в углу. Давайте просто откажемся от оригинального дизайна, — кивнула Шу Янь.

В доме было три комнаты. Шу Янь, естественно, заняла хозяйскую спальню. Вторая спальня с патио будет принадлежать ее дочери, а самая маленькая — сыну. У девочек много вещей, и им нужна комната побольше. Она также могла бы посадить в патио цветы или что-то еще. Мальчику нужно меньше места.

Ремонт в квартире был не таким же, как переделка магазина. Она собиралась здесь жить, потому Шу Янь выбрала лучший материал и очень детально продумала каждый шаг.

Магазин сдавался в аренду, и материалы среднего качества были бы в самый раз. Стеклопанельная стена и две примерочные, которые были самыми сложными частями проекта, уже скоро будут готовы.

Теперь, когда Чжан Хуасю помогала ей присматривать за магазином, нужно было заняться доставкой товара.

Завтра были выходные.

Шу Янь взяла выходной в учебном центре для двоих детей, купила продукты для дома и сказала Е Цзинцзин, чтобы та хорошо заботилась о брате.

В 10 часов вечера Шу Янь нужно было ехать в город Хань на рынок, где была розничная торговля.

Она собиралась поехать на машине вместе с несколькими владельцами других бутиков на Западной улице города Нань.

Шу Янь была удивлена, когда владелица магазина соседнего с ее передала ей приглашение. В конце концов, они были конкурентами. Она не ожидала, что та придет и пригласит ее.

Скорей всего, это было из-за того, что они всегда ездили в такие поездки с предыдущей хозяйкой ее магазина, и им было трудно найти четвертого человека на ее место. Если бы они ехали втроем, поездка бы вышла дорогой. Они не могли помешать Шу Янь привозить товар, поэтому могли бы просто поехать вместе, чтобы сэкономить на стоимости машины.

— Шу Янь, что ты планируешь продавать в своем магазине? Я думаю, что детская одежда — это здорово, или, может быть, что-то для студентов. Я уверена, что спрос на такую одежду высок, — сказала госпожа Лэ, хозяйка магазина по соседству, как только они сели в машину.

— Точно, на вашей улице нет магазинов, ориентированных на студентов, верно? Я уверена, что вы заработаете на этом много денег, — сказала Чжу Хун, владелица магазина детской одежды на аллее Цзюфан.

Она не была их конкурентом, поэтому ее слова показались очень искренними.

— Я согласна, — присоединилась Фань Сяомэй.

Ее основной сферой деятельности была мужская одежда, поэтому она тоже не будет ее конкурентом, если Шу Янь последует озвученному совету.

Шу Янь улыбнулась и сказала:

— Я еще не уверена. Я посмотрю, когда мы приедем, и только потом приму решение.

<http://tl.rulate.ru/book/32704/1762570>