

Брендовая одежда от Элис. Это одежда по дизайну и технологии другого мира, из лучших тканей этой вселенной.

Платье, которое в настоящее время носит София, можно было бы назвать предметом роскоши даже в Японии. Этому миру, наверное, нужно еще более ста лет, чтобы сделать платье такого качества.

Одетая в такую одежду, София, сверкая глазами, разглядывала магазин Уэллса..... Ну, интересно, что произойдет.

«Братик Леон, можно мне войти внутрь?»

«Н-ну, это...».

«Нельзя? Я причиняю тебе неприятности, Братик Леон?»

Она наклонила голову и посмотрела на меня. Как я могу теперь сказать ей «нет»?

«Е... Если ты этого хочешь, София, все в порядке».

«Ура! Тогда, давай посмотрим на одежду вместе с Братиком Леоном!»

«Ко-конечно.»

Э, как до этого дошло!? Мы вошли в магазин. Кстати, Элис и Клэр остались ждать нас у магазина.

«Здравствуйте ~»

София с радостным выкриком зашла в здание. Ее светлые волосы, колыхающиеся взад-вперед были красивыми, но мне, в этой ситуации, она напоминала маленького дьявола.

«Добро пожаловать в магазин одежды Уэллса. Наша одежда - лучшая в стране. Мы даже обеспечиваем одеяния для королевской семьи...»

После того, как клерк увидел нас, он, казалось, замерз. София не заметила этого и с яркой улыбкой подбежала к продавцу.

«Пожалуйста, покажите мне вашу одежду~»

«.....»

«Продавец?»

«Э-э, да, извините! Так вы хотели посмотреть нашу одежду!?»

Клерк внимательно осмотрел платье Софии. У меня такое чувство, что я знаю, о чем он думает.

«Я хочу, чтобы ты выбрал одежду, которая подойдет Софии».

«Одежда, которая подойдет... этой госпоже?»

«Да. Я слышала, что одежда, которая тут продается, самая лучшая в стране!»

«Так было в прошлом. Наш магазин гордился нашей репутацией, но... это уже не так!»

Почему он говорит в прошедшем времени!?

Интересно, все ли с ним будет в порядке... Может быть, он думает, что мы пришли подраться. Может быть, лучше просто забрать Софию и уйти.

Прежде чем я успел что-нибудь сказать клерку, он побежал к задней части лавки.

«... Что с ним случилось?»

«Самому интересно... Может быть, у него кризис идентичности?»

«.....Кризис идентичности?»

«Тебе не нужно беспокоиться об этом, София».

Кажется, лучше не объяснять ей слова из другого мира. Кстати, это означает нечто вроде потери самого себя или чувство неуверенности в своей личности.

Но София должна мочь прочесть его эмоции. Ну, она может узнать, как он себя чувствует, но не обязательно поймет причину этого.

«Господин Уэллс! Пожалуйста, выйдите, Уэллс!»

«Ты слишком шумный!»

Из задней части магазина я услышал разговор между клерком и, по голосу, мужчиной средних лет. У последнего было то же имя, что и у магазина.

«— Разве ты не самостоятельно приглядесть за лавкой?»

«Нет, дело не в этом—»

Пока он рассказывал старику о том, что случилось, голос продавца подходил все ближе.

«Ты хочешь сказать, что клиент, который вошел в мой магазин, носит одежду более высокого качества, чем моя? Не будь глупцом. Одежды такого качества не существует в этом мире».

Перед нами предстал большой мужчина средних лет.

«Прошу прощения за ожидание. Я приношу извинения за некомпетентность моего работника — Ого!..... Девушка, это вы хотели одежды...?»

Владелец магазина, Уэллс, ошеломился, увидев во что была одета София. Однако, в отличие от клерка, который побледнел при виде ее платья, владелец - посмотрел в небо.

И тогда наступила тишина.

«...Я извиняюсь, дорогой клиент. Тем не менее, Магазин Одежды Уэллса решил закрыться после сегодняшнего дня.»

После того, как Уэллс сказал это, он повернулся к продавцу и сказал: «Извини, ты до сих пор был верным сотрудником».

«Подождите! Вы не думаете, что это слишком внезапно, вот так закрывать свой магазин!?»

Я быстро попытался остановить владельца. Мне определенно не хотелось такого исхода. Я бы себе места не нашел, если бы мы заставили кого-то закрыть магазин.

«Дорогие клиенты, извините, но мы не можем дать вам одежду, которую вы желаете. Одежда, которую мы тут производим, даже рядом не стоит к качеству платья, которое вы носите».

«Вот как....»

Софья, кажется, начинает понимать.

Ладно, похоже, дальше обманывать ее не получится. Позже нужно будет рассказать ей о фактической ценности ее одежды.

«Моя подруга рассказывала об этом магазине, но я никогда не видела товаров из него».

«Правда?»

София виновато склонила голову, заставив владельца магазина запаниковать.

«Простите. Просто я слышала, что одежда Уэллса невероятна.»

«Нет, это мы виноваты. Нет причин извиняться.»

«Но... эй, Братик Леон».

Девушка посмотрела на меня глазами, полными разочарования.

Конечно, я никогда не собирался закрывать этот магазин. Поэтому вполне естественно, что я попытаюсь что-то им сказать.

Тем не менее ... Они гордятся своей одеждой, но могут признать, что кто-то сделал ее более высокого качества, чем они. Это место - лучший магазин одежды в этом мире, и мне нужно как-то начать продавать нашу одежду. Интересно, подойдем ли мы друг другу.

«Уэллс, вы знаете о территории Грансов?»

«Конечно... Ей управляет Граф Гранс, и я слышал слухи о том, что они создают много новых технологий. Вы не имеете в виду...»

«Да, эта одежда была сделана на землях Грансов».

«Ну, я слышал слухи, но сам я не совсем в них верил... это неплохая возможность».

Уэллс глубоко вздохнул.

«Вы так думаете? В настоящее время мы можем производить только небольшое количество одежды, а цена является возмутительной, но если бы вы ее делали, вы бы смогли изготавливать ее быстрее?»

«Нет, только видя качество этой одежды, я могу рассчитать, что нам понадобится пять лет, чтобы достичь этого уровня мастерства... Нет, вероятно, десять лет».

«Даже если бы мы предоставили вам эту технологию?»

«Вы имеете в виду ... Вы хотите просто дать нам технологию, чтобы сделать эти платья?»

«Технология изготовления одежды, технологии изготовления ткани и необходимых материалов. Все виды технологий.»

«Что вы....»

Уэллс насторожился.

«Я Леон Гранс, человек, который разработал эти технологии».

«...Вы говорите, что вы граф Гранс?»

«У меня нет способа доказать это, но я все равно хотел бы, чтобы вы послушали то, что я должен сказать. Просто послушав, вы ничего не потеряете».

«О чем вы хотите сказать?»

«Да. На самом деле —»

Я дал ему краткий обзор того, что запланировал. Я открыл школу, преподавал там различные технологии, и после этого года я планирую принять учеников со всей страны.

«..... Вы обучаете студентов этим технологиям в школе?»

«Да. Я мог бы заставить их работать подмастерьями, пока они находятся на территории Грансов, но я также хотел бы, чтобы они стали учениками моей школы».

«Извините, но... в это просто невозможно поверить».

«Я понимаю. Поэтому, пожалуйста, приходите на территорию Грансов. Таким образом, вы можете увидеть все своими глазами».

«.....Хорошо. Теперь, если все, что вы сказали, факт, сколько бы стоило записаться в эту школу?»

Стоимость зачисления? Поскольку я планировал трудоустроить выпускников позднее, я даже не думал о том, чтобы взимать деньги. Я даже не знаю, какую цену можно было бы считать разумной....

Надо будет поговорить с Клэр, чтобы позже порешить со стоимостью.

«Когда вы будете поступать, вам будет предоставлена определенная цена»

Затем я поднял три пальца.

«..... Тридцать золотых?» - Ответил Уэллс на мой жест. Я отрицательно покачал головой.

«... Конечно, должно быть, триста золотых монет. В этом есть смысл. Чтобы узнать о таких передовых технологиях, такая цена вполне ожидаема...».

Довольно мрачный ответ. Тем не менее, похоже, что он не отказался от этой идеи даже ценой

трехсот золотых. Конечно, я на самом деле не собираюсь просить так много. Я еще раз покачал головой.

«Всего три золотые монеты».

«.....А?»

«Это покрывает их расходы на питание, аренду и обучение за год. В дополнение к этому, есть способы уменьшить затраты, если ученик работает во время или после обучения».

Я также планирую создать что-то вроде стипендиальной программы. С учетом этого студенты, как мы надеемся, смогут полностью оплатить расходы на регистрацию менее чем за два года. Конечно, эти стипендии не предоставлялись бы богатым купцам или дворянам, а только исключительно фермерам.

«..... Вы хотите сказать, что три золотых покроют все затраты?»

«Если студент останется в школе более двух лет, будут дополнительные расходы. Однако, в первый год не будет никаких дополнительных сборов».

«... .. Честно говоря, я не понимаю, какая в этом для вас выгода».

«Ну, это ожидаемо».

Мы начали выпускать больше униформы, но цена снизилась только немного.

Если включить в те три монеты цену формы, то мы уже теряем хорошую сумму денег. Даже за ее исключением, расходы на питание, арендную плату за общежитие, школьное оборудование и административные расходы будут стоить почти трех золотых. Мы едва могли бы заработать.

«Если вы не ожидаете получить прибыль, то что вы получите от этого?»

«... Ну, я бы предпочел не говорить».

«Честно говоря, все это кажется слишком хорошим, чтобы быть правдой. На данный момент я просто не могу поверить вам, почему бы не рассказать мне, чтобы убедить?»

Он считает меня подозрительным, потому что это звучит слишком хорошо? Я этого не ожидал..... Ну, я не хочу рассказывать об этом слишком многим людям, но этот разговор начал я. Тут ничего не попишешь.

«Я предлагаю эти технологии общественности, потому что хочу, чтобы некоторые люди были счастливы».

«Некоторые люди? Зачем?»

«Нет, эта моя личная причина».

Чтобы жить счастливой жизнью со всеми моими друзьями, мне нужна хорошая обстановка. Однако, если бы я только хотел улучшить наши земли, мы бы быстро стали врагами окружающих людей.

Будь у нас столько денег, что мы не могли бы потратить их все, или самые лучшие в мире технологии, мы не будем счастливы, если нас окружают враги.

Вот почему все деньги, которые мы зарабатываем, идут на создание систем поддержки по всей нашей территории. После обеспечения достаточного количества денег для ее улучшения, остальное пойдет на улучшение окрестностей.

Это может быть неудачно, но мы одно без другого не сработает.

«Я не ожидаю, что вы сможете понять».

«... Нет, я работал столько, сколько себя помню, потому что люди, которые носят мои товары, всегда так довольны одеждой, которую я им предоставляю. Думаю, я хорошо понимаю ваши чувства.»

... Ну, это не совсем то же самое, но мне нет причин говорить ему, что все по-другому.

«В любом случае, достаточно ли этого, чтобы вас убедить?»

«Да. Пожалуйста, позвольте моей дочери записаться в вашу школу.»

«Я рад это слышать... Вам нужно будет заплатить регистрационный сбор в тот день. Тем временем, пожалуйста, отправьте необходимые документы Клэр Ридилл на территорию Грансов».

Ну, с этим, я получил одного нового ученика. Пусть я так и сказал, но знаю только ее фамилию. О формальностях можно будет позаботиться в день поступления.

«О, точно. Наша школа намеревается преподавать различные навыки в дополнение к разработке одежды. Поэтому, если вы знаете кого-нибудь, кто бы хотел присоединиться к нам, вы расскажете им о нас?»

«Если вы этого хотите. Я обязательно скажу всем, кого знаю, о вашей школе.»

«Спасибо.»

— Я, как ни в чем не бывало, попросил его прорекламировать нашу школу. В то время я действительно ожидал еще пять, или около того, студентов. Я не думал, что произойдет то, что случилось после...

<http://tl.rulate.ru/book/3087/195467>