

Сяо Янь начала играть со своей кошкой, когда она закончила свою речь. Она достала новенькую поилку, налила в нее свежей минеральной воды и попыталась дать ее Фине. Она не была уверена, что Фина собирается пить ее воду. Она заметила, что какой-то клиент попытался дать Фине ее остатки воды, но получил очень неприятный взгляд от нее, что было довольно неловко для клиента.

Фина понюхала ее и не стала пить.

Затем Сяо Янь вылил остаток бутылки в миску с водой Рейни. Она начала пить с удовольствием.

Фина подождала немного и убедилась, что вода вполне пригодна для питья. Затем она начала пить свою воду.

Этот кот был чертовски умен! Она подождала, чтобы убедиться, что вода была в безопасности, прежде чем сделать глоток?! Сяо Янь была чрезвычайно удивлена.

Чжан Цзянь тоже был удивлен. Он никогда бы не подумал, что путь Сяо Яня к успеху был таким трудным. По сравнению с ней ему действительно повезло.

Конечно, это было непросто-вести бизнес!

Сяо Янь села за свой стол и сказала ему.

- "Ну, давай посмотрим на мою систему членства. Вот зачем ты сюда пришел."

Чжан Цзянь подошел к ней и стал внимательно разглядывать компьютер.

Она объяснила, пробегая по системе.

- "Я купил эту систему через продавца. Если вам она нравится, я могу связать тебя с ним. Преимущество этой системы в том, что она очень гибкая и легко расширяется. Она очень строга, когда речь заходит об административном доступе. Это важно, когда у тебя будет несколько магазинов в будущем. Кроме того, система подключается непосредственно к вашей маркетинговой системе, поэтому ваши владельцы членства будут получать уведомления, как только у вас появятся новые скидки или акции."

Она показала ему, как добавлять, удалять, приостанавливать и обновлять участников, запускать группы участников, применять скидки участников, настраивать права администратора, отчеты о прибылях и убытках, маркетинговые инструменты WeChat...и т. д. Это была очень мощная и удобная система. Особенно его интересовала функция уведомления WeChat. Если ему нужно было куда-то пойти, скажем, за эльфами, он мог предупредить клиентов, чтобы они приходили позже.

Он был весьма впечатлен, и он верил, что Сяо Янь не обманет его с системой.

- "Цена системы составляет 20 тысяч юаней. Каждый дополнительный магазин стоит дополнительно 10 тысяч юаней. Компания возьмет на себя установку, подключение, тестирование, техническое обслуживание и модернизацию оборудования. Все, что вам нужно, это компьютер и интернет. Членские карты предоставляются за дополнительную плату. Ценообразование основано на размере вашего заказа."

Чжан Цзянь внимательно слушал и старался запомнить все, что она говорила.

- "Вам, вероятно, не нужно беспокоиться о дополнительных магазинах на данный момент, так что..."

- "Ну, у меня есть друг, который тоже интересуется этой системой."

Сказал он.

- "Мой друг владеет клиникой для домашних животных, которая находится рядом с моим магазином. Я думаю, было бы здорово, если бы мы могли обменяться данными нашего членства. Мы оба устанавливаем систему. Участники в обоих магазинах могут пользоваться преимуществами обоих. Однако вклады участников и финансы обоих магазинов должны оставаться отдельными. Как вы думаете, это звучит правдоподобно?"

Сяо Янь согласилась.

- "Это отличная идея!"

Идея поделиться данными о участниках только что пришла ему в голову. Он даже не был уверен, что это практично. Он боялся, что Сяо Янь будет смеяться над ним, но неожиданно она согласилась с ним. Это было лучшим поощрением!

Сяо Янь быстро сказала.

- "На самом деле, у меня была та же идея. Моя отрасль отличается от вашей. Я не могу найти партнера для совместной работы. Конкуренты со мной, конечно, тоже работать не будут."

Она улыбнулась.

- "Твой случай совершенно другой. Зоомагазины не конкурируют, а дополняют друг друга. Держу пари, что твоя идея полностью сработает. Однако, когда речь идет о пересмотре системы в соответствии с вашими конкретными потребностями, это потребует дополнительных затрат."

Он молча кивнул.

- "Это прекрасно. Пока это разумно, я могу принять это."

Сяо Янь сказала.

- "Я дам вам контакт IT-фирмы. Когда будете говорить с ними, упомяните мое имя. Я не думаю, что они возьмут с вас руку и ногу, потому что жена большого босса-одна из моих VIP-персон."

Они улыбнулись друг другу.

Чжан Цзянь понимал, что, хотя большинство людей считали, что в этом обществе доминируют мужчины, власть жены также была существенной.

Она нашла номер в своем мобильном телефоне, и Чжан Цзянь записал его в свой.

Она напомнила ему.

- "Не торопись с этим делом. Продумай детали твоей системы членства, чтобы избежать частых модификаций программного обеспечения, которые определенно увеличат ваши расходы. Но вы можете подготовить компьютер."

Он все понял.

- "Мне нужно обсудить детали с моим другом. Мы все еще находимся в противоречии по поводу скидки. Ей также нужно нанять сиделку, иначе это будет слишком много работы для нее."

Другой вопрос, сколько членских карточек он должен сделать? Сколько клиентов внесут деньги и станут членами клуба?

Никто не мог ответить на эти вопросы до того, как это произошло на самом деле.

Сяо Янь была великолепна, но она могла только давать рекомендации. Он был тем, кто должен был принимать решения.

Было уже поздно. Он чувствовал, что отнял у нее слишком много времени, поэтому встал, чтобы попрощаться.

- "Сегодняшняя информация была очень ценной для меня. Большое тебе спасибо за твою поддержку. Я должен идти. Я тщательно обдумаю детали и позвоню в компанию."

Сяо Янь проводила его.

Фина вскочила с дивана и последовала за Чжан Цзянем. Рейни тоже вскочил и последовала за ним.

Когда они ждали лифта, она снова напомнила ему.

- "Не торопись с решением. Ты можешь подождать. Моя рекомендация - не обращать внимания на атаки твоих конкурентов. Я помню, как на меня напали мои враги. Они распространяли всевозможные слухи о моем салоне. Если тебе понадобится моя помощь, ты можешь позвонить мне в любое время. Обращайся с вещами с большой осторожностью. Я только что нашла отличное место, чтобы искупать свою кошку, я не хочу его потерять!"

Она постоянно напоминала ему о нападении врага. Чжан Цзянь знал, что это был ее опыт, и, скорее всего, именно это ждало его в будущем. Нападения не были обнаружены; он мог также сделать то, что должен был сделать.

Эмпирическое правило состояло в том, чтобы не касаться никакого незаконного бизнеса.

Что-то еще пришло ему в голову. Он спросил.

- "Сестра Сяо, вы знаете много людей. Вы не знаете, где я могу получить хороший чай, который не разорит меня?"

- "Чай?"

Сяо Янь была удивлена, но все же немного разочарована. Она пыталась предупредить его всю ночь, и все, о чем он заботился - это наслаждаться жизнью?! Неужели она переоценила его?!

- "Конечно, я поспрашиваю вокруг."

Несмотря на разочарование, она согласилась помочь.

Искусство построения сети подобно распространению семян на почве. Когда семя посеяно, никто не знает, каков будет результат. Семя может погибнуть в почве. Однако если только одно из 100 семян может прорвать почву и вырасти в большое дерево, то это было очень успешно.

<http://tl.rulate.ru/book/30103/1068314>