

Вначале указанная цена, которую продавец в Love Lovely Pet дал Чжан Цзяну, была очень выгодной. По сравнению с предложением от Pets' Home, каждый питомец был дешевле на несколько сотен. В то время Чжан Цзянь только покупал в первый раз, и сумма покупки была жалко мала. Можно себе представить, что супер-клиенты, такие как Stars с возможностью торговаться, безусловно, могут пользоваться большими скидками. Его родители говорили раньше, что независимо от того, насколько дешевыми были домашние животные на базах разведения, которые не позволяли инспектировать их базы разведения, их не следует покупать-у этих домашних животных были проблемы. Чжан Цзянь задумался. Теперь он знал результаты, но все еще не был уверен в причинах, которые их вызвали. Если бы только он лично не пошел, чтобы проверить Love Lovely Pet.

Водитель сосчитал количество домашних животных и сравнил их с количеством, указанным в накладной, затем махнул рукой и сказал.

-«Хорошо, поторопись и уезжай, не задерживайся в этом районе. А, то просто бельмо на глазу.»

Ревность! Это, должно быть, он ревнует к его красоте!

Чжан Цзянь не хотел продолжать приставать с таким мусором, поэтому он развернулся и пошел внутрь Pets' Home.

Дорога внезапно стала шире перед его глазами, пройдя через ряд бунгало и двухэтажных зданий. Наконец он добрался до центра региона-места размножения. Это был его третий раз приезда сюда.

Хозяин питомника, Сунь Иньянь, о чем-то яростно спорил с женщиной и даже размахивал руками, чтобы усилить свою импозантность. Кроме того, в стороне стоял человек, похожий на ассистента, с папкой под мышкой. Точнее говоря, это был односторонний разговор для Сунь Иньяня. Женщина на противоположной стороне была как скала и не двигалась. Рядом с ними выстроились сотни маленьких железных клеток, в каждой из которых сидело по домашнему животному, причем главными домашними животными были кошки и собаки. Это было так, как если бы они были подготовлены и выбраны, чтобы быть готовыми к отправке и погрузке на грузовик у входа. Сунь Иньянь, размахивал руками.

-«Я не могу принять эту цену, которую вы предлагаете! Это просто слишком низко! Я не смогу возместить свои расходы, если ты будешь таким!»

Цянь Фан была одета в серую, облегающую профессиональную одежду, ее черты лица были холодными и резкими, и она давала людям очень умное и компетентное чувство.

-«Босс Сунь, мы уже не в первый раз заключаем сделку.»

Тон Цянь Фан был очень спокойным.

-«Вы должны знать, что цена товара колеблется в соответствии с рынком. В настоящее время это экономический спад, и цены на жилье также постоянно растут. У людей все меньше и меньше денег, и если мы хотим продавать домашних животных, мы можем только снизить цены, иначе мы не сможем продать их. Stars-это такой большой бизнес, и в каждом филиале

есть большое количество сотрудников для поддержки, поэтому мы должны контролировать расходы со всех сторон. Надеюсь, вы понимаете."

"Гребаная чушь собачья!"

Сунь Иньянь не удержался и тут же разразился сквернословием.

"Мы с самого начала договорились, что цена не будет зависеть от этого. Теперь ты хочешь изменить ее только потому, что так говоришь? У вас, ребята, много сотрудников, которых нужно поддерживать? Мне все еще нужно растить здесь большую семью!"

"Это было только устное соглашение, но теперь обстоятельства изменились, и у нас тоже нет выхода."

Ответила Цянь Фан.

"Чушь собачья! Я думаю, что вы, ребята, хотели обезопасить меня с самого начала, но теперь вы хотите убить осла, как только он покинет жернов?"

Сунь Иньянь продолжал.

"Ребята, у вас еще есть совесть? Вы, ребята, говорите о честности? Ваши слова похожи на пук и меняются каждый день! Устное соглашение? Я тогда говорил о подписании соглашения, а вы, ребята, не хотели, так вот почему оно не было подписано! Теперь вы говорите, что устные соглашения не считаются? Пошли вы к черту!"

(П.П. Убить осла, как только он покинет жернов-китайская поговорка, которая означает избавиться от кого-то.)

Цянь Фан достала носовой платок, вытерла брызнувшую на лицо слюну и все еще стояла неподвижно.

"Босс Сунь, пожалуйста, успокойтесь. Эмоциональное возбуждение ничего не решит. Мы все путаемся в этой отрасли, так что давайте говорить откровенно. Домашние животные-это живые существа, и каждый питомец уникален, верно?"

Сунь Иньянь надулся и ничего не ответил, но Чжан Цзянь кивнул головой в знак согласия с этим утверждением.

"Поскольку они живые существа."

Продолжала Цянь Фан.

"То цены, конечно, зыбкие. Две Персидские кошки, при условии, что состояние одной из них ниже, чем у другой, могут иметь разницу в цене в сотни тысяч, верно?"

Чжан Цзянь все еще кивал-это утверждение было правильным.

Цена живых существ должна быть гибкой, она не может быть фиксированной. Ресторан

пометил их измельченное мясо со вкусом чеснока как десять долларов, так что это должно быть десять долларов для любого клиента, который заказывает порцию измельченного мяса со вкусом чеснока. Даже если шеф-повар заболел болезнью Паркинсона, и рука, держащая дегустационную ложку, всегда дрожит, и размеры порций были разными для каждой тарелки, это все равно должно быть десять долларов за каждую тарелку. Это не может быть одиннадцать долларов за одну тарелку, а затем девять долларов за другую тарелку. Если бы это было так, клиенты определенно жаловались бы, и бюро товарных цен определенно искало бы неприятностей для вас.

Но это было не то же самое для домашних животных. Их возраст был разным, условия жизни-разными, поэтому и цены должны быть разными. Домашнее животное, будучи совершенным во всех аспектах, должны быть помечены по колоссальной цене. То, что они стоили одинаково, было то же самое, что чемпион конкурса красоты с точки зрения человеческой расы. Не то чтобы Сунь Иньянь был глуп с самого начала, но подписать Соглашение для живых существ было действительно нелегко. Каждый питомец был особенным, так как же можно было подписать соглашение? Невозможно было установить единую цену.

Цянь Фан увидела, что Сунь Иньянь не возражает, сменила тон и выбросила козырную карту.

-«Когда мы пришли в первый раз, мы сказали вам:» мы должны быть такими в будущем; цена не должна быть изменена». Таково было наше устное соглашение. Но можете ли вы сказать, что эта партия находится в точно таком же состоянии, как и первая партия?»

Сунь Иньянь разинул рот, и был косноязычен.

Речь шла о заявлении «Мы должны быть такими и в будущем». Домашние животные не выходят из промышленной линии. Невозможно, чтобы каждая партия была одинаковой. Таким образом, это утверждение с самого начала было ловушкой. Сунь Иньянь в свое время попался на эту уловку. Чжан Цзянь подумал, что если бы это был он сам, то он не обязательно попался бы на эту уловку.

Цянь Фан с готовностью ответил.

-«Раз уж вы хотите поговорить о честности, то лучше спросить себя: эта партия домашних животных точно такая же, как и первая партия? Если домашние животные не одинаковы, то нам не нужно предоставлять одинаковую цену, верно?»

Слова, сказанные этой женщиной, нельзя было считать неправильными, но они заставляли человека чувствовать себя крайне неудобно, услышав их.

Сунь Иньянь отчаянно хотел схватиться за спасительную соломинку и сказал дрожащим голосом.

-«Тогда почему же вы, ребята, ничего не сказали о предыдущих партиях? Почему вы, ребята, заплатили за это счастливо и быстро?»

Цянь Фан рассмеялась и сказала.

-"Давление наших продаж раньше было небольшим. Мы решили, что предпочтем страдать сами, но...я заранее открою вам секрет. Stars готовится к выходу на рынок, поэтому главный офис потребовал, чтобы счета каждого филиала были четкими и красивыми, без дефицита, поэтому нам очень трудно это сделать. Пожалуйста, поймите."

Чжан Цзянь почесал в затылке. Эта женщина была очень могущественной-она могла сделать себя жертвой всего несколькими фразами, и Сунь Иньянь, казалось, был той стороной, которая продавала и покупала силой. Если ему придется иметь дело с этой женщиной в будущем, он должен быть очень осторожен. Сунь Иньянь яростно топнул ногой.

-"Какого хрена, то что вы, ребята, идете на рынок, имеете ко мне отношение! Я не могу получить ни цента пособия! Что бы вы ни говорили, я не продам его по такой цене!"

Цянь Фан покачала головой.

-"Ты не можешь так говорить. Когда мы преуспеем в финансовом отношении на рынке, и после того, как наш капитал будет достаточным, котируемая цена, которую мы даем поставщику, как вы, также поднимется. В настоящий момент эти трудности носят временный характер, поэтому, пожалуйста, постарайтесь их преодолеть. Давайте выкарабкаемся вместе."

Питайтесь фантазиями! Опять питается фантазиями!

Все это были фокусы!

<http://tl.rulate.ru/book/30103/1068276>