

— Итак, вы желаете приобрести корабль-носитель? – Сара сразу перешла к делу.

Улыбка её была безупречна. Меня удивил такой быстрый темп, без предварительного разогрева, но так даже лучше.

— Да. Нас интересует Бронебраз, – ответил я сухо.

И в этот момент глазки Сары заблестели, а улыбка несколько утратила безупречность. Она склонилась, нависая над своим столом. Будь я ниже её ростом, это даже смотрелось бы завлекательно.

— Вас интересует SDMS-020? Сэр, это замечательный выбор. История базовой модели насчитывает почти столетие, но все годы мы постоянно улучшали её, исходя из технических инноваций и информации от покупателей. Основа этого концепта – надёжность и адаптивность. Вы выбрали на редкость удачное время, чтобы обратиться к нам. Мы только что закончили разработку новой версии.

Маленькая госпожа Сара потёрла ладони.

— И сколько это будет стоить? – поинтересовался я.

Прямой разговор, так прямой. Я покрутил пальцами в воздухе, как бы давая понять, что готов обсуждать в широких пределах.

— Цена... – протянула Сара многозначительно, – зависит от комплектации и обвеса. Однако я хочу сразу сделать вам эксклюзивное предложение.

Она засияла ну просто как счастливая многодетная мать. Однако я лишь насторожился в ответ. Сейчас меня, судя по всему, станут разводить.

— Вы, господин Хиро, известны как молодой и перспективный наёмник. Ваш карьерный рост с бронзового ранга до золотого не имеет себе равных по скорости. Верно?

— Ну, я не знаю, насколько «не имеет равных», – ответил я, стараясь сохранять невозмутимость. – Не хочу впустую хвастать.

— Всё верно, ты самый лучший! – Мими толкнула меня в бок. Она просто сияла.

— Я знаю, – добавила Эльма. – Это так и есть.

Мэй, сидевшая поодаль, промолчала. Но её молчание явственно говорило о согласии.

— Ну... хорошо... – я старался не тонуть и сохранять хладнокровие. – Не будем больше об этом. Как я понимаю, у вашей компании есть свой интерес в нашей сделке?

Считают меня супер-крутым наёмником – пусть считают. Не собираюсь сейчас это обсуждать. И неважно, кем меня считают, важно то, что я сам о себе думаю. Закончим на этом.

— Есть такой интерес, – Сара важно кивнула. – Если вы заключите с нами эксклюзивный контракт, то мы предоставим вам крайне выгодные условия и большие скидки.

Я опустил глаза, раздумывая.

— Я могу принять решение только зная все подробности этого контракта.

— Разумный подход, – Сара сверкнула глазами, признавая во мне равного.

— Я тоже так считаю. И?

— Подробности таковы. Вы в максимально возможной степени пользуетесь нашими продуктами. Вы, по мере возможности, регулярно посещаете наши центры сервисного обслуживания. Вы периодически отправляете нам сведения касательно использования нашей продукции. В процессе своей работы вы будете рекламировать нашу компанию. Вот наши четыре основных условия.

Не торопясь с ответом, я прокрутил все четыре у себя в голове.

Первое. Не вижу проблем. Корабль не на неделю покупается, а на много лет вперёд. Так что будем пользоваться.

Второе. Думаю, ничего страшного. Главное, чтобы в контракте не было запрета обращаться в сторонние мастерские и прочая. А то знаю я эти штучки про «несертифицированные сервис-центры».

Третье. Не вижу особых сложностей, но лучше посоветоваться со всеми для начала. И четвёртое. Вот здесь совершенно нет никакой ясности. Я обратился к своему экипажу.

— Что думаете? Первые два условия нормальные, данные о производительности и баг-репорты лично я тоже готов посылать. А вот с рекламой как-то непонятно.

— Я думаю, надо оговорить невмешательство в личную жизнь, – сразу же заговорила Эльма. – Пусть собирают открытую информацию и используют для рекламы. В представители компании я бы не хотела записываться.

— Я полностью согласна с госпожой Эльмой, – вступила в разговор Мэй. – Кроме того, лучше заранее прояснить конкретные суммы скидок, до подписания контракта.

— Разумно... Мими, а ты что скажешь?

— Я... ой, – Мими запаниковала было, но сразу же посерьёзнела. – Я не понимаю, какие из наших занятий можно использовать в рекламе. Мы ведь просто путешествуем и охотимся на пиратов, что здесь полезного для маркетинга?

Я повернулся к Саре, но та уже всё услышала сама и ответы у неё были наготове.

— Относительно приватности можете не волноваться, мы не станем собирать такие сведения о вас. Из ваших повседневных занятий компанию интересуют прежде всего боевые действия. Мы предлагаем отдать нам эксклюзивное право на запись ваших сражений в реальном времени и их трансляцию.

— Что за трансляция? – это слово вызвало у меня беспокойство.

— Спэйс Дворф это крупный холдинг, – пояснила Сара. – Помимо судостроения как главного направления деятельности, у нас есть подразделения производящие потребительские товары, а также отдел новостных и развлекательных программ.

— Ясно... – моё беспокойство ещё усилилось. – Можно подробнее об этом, последнем?

— Для тех, кто постоянно проживает в колониях, очень интересна жизнь людей путешествующих. Люди любят передачи о тех, кто странствует по космосу. Особенно популярны истории про наёмников, сражающихся с пиратами.

Мими издала неопределённый звук. Я вопросительно покосился на неё. Глаза Мими так и сверкали.

— Я же обожала те передачи про наёмников! – воскликнула она возбуждённо. – Так это вы их делаете? Значит, нас покажут по головидео?! Ух ты!!!

Будь у Мими хвостик, она бы точно сейчас им завиляла. Я перевёл взгляд на прочих.

— А вы? Что вы об этом думаете?

Эльма сдержанно вздохнула. Она не выглядела особо радостной.

— Я бы отказалась, – сказала она, наконец.

— П-почему? – воскликнула Мими.

— Мне не нравится, что вся галактика будет знать про твои и мои отношения с Хиро, – Эльма криво усмехнулась.

Я понял. Она опять вспомнила эту дурацкую традицию про капитана и женщин на его корабле. Показать нас вместе это всё равно, что растрезвонить о нашей близости.

— Можно подумать, в таких отношениях есть что-то плохое, – Мими упёрлась и не желала отступать.

— А я думаю, что мы и так засветились в нескольких системах как экипаж и везде все понимают, что это значит, – добавил я задумчиво. – Так не поздновато ли стесняться?

— Н-ну... наверное... – Эльма краснела перед спокойной Мими и прятала глаза.

— Мне вот кажется, что ничего плохого в вас нет, – заговорила Сара. – Мы не настаиваем, но были бы рады, если вы примете наше предложение. Естественно, оно не бесплатное.

Гномка повела рукой в воздухе в точности так, как я недавно, давая понять, что сумма может быть весьма значительна.

Если начать с истории нашего знакомства с Мими? Да, она очень романтическая. И может быть популярной, как мне кажется. Из низов к вершинам, зрители любят такие сюжеты.

Тем временем, Мими вцепилась в Сару и вовсю выбивала из неё подробности.

— Эксклюзивные права означают, что мы не сможем сотрудничать с другими компаниями?

— Да, так и есть.

— И не все детали нашей жизни надо обнародовать, мы сможем скрыть то, что захотим?

— Конечно же, – отвечала Сара с улыбкой.

Но вид у неё был такой, словно вот-вот щёлкнет языком от удовольствия.

— Хиро, миленький, давай примем эти условия! – Мими буквально набросилась на меня, дёрнув за рукав так, что у меня зубы лязгнули. – Ну давай-ай!

Я медлил и тут снова заговорила Сара.

— Раз вас всё устраивает, то как насчёт ознакомления со стоимостью корабля и дополнительными опциями?

Она взяла планшет и запустила большой экран на стене справа. На нём нарисовалось изображение базовой модели корабля «Бронебраз».

— Да, давайте... – я был рад отложить на попозже эти разговоры о трансляции. Мими так загорелось стать звездой головидео. А я вот пока не уверен.

— Итак, начнём с базовой комплектации.

Сара сверкала глазами словно хищник, готовый броситься из засады на беззащитную дичь. Я заставил себя собраться. С этой гномкой надо держать ухо востро, я чувствую. И готов торговаться за каждый энел до посинения.

<http://tl.rulate.ru/book/29583/3341578>