

Глава 7

С населением более 2,1 млн. человек, Баку был крупнейшим городом у побережья Каспийского моря. Расположенная на краю Кавказского хребта, столица Азербайджана была городом красивых женщин и ночных видов.

Нефтяная промышленность была широко развита, поскольку в ней было огромное количество нефтяных месторождений, и она была самой богатой страной среди трех стран, расположенных вблизи Кавказских гор.

Высокие цены, коррупция в правительственных чиновниках и серьезное неравенство в доходах создавали экономические разрывы между богатыми и бедными, но люди здесь были невинны и наивны.

С помощью своего сотрудника Караяна, Янгхо только что закончил отчет о создании магазина Чунхо. Ему нужно было подать заявление на долгосрочную визу, но эта проблема была автоматически решена с созданием его бизнес-филиала. Будучи крупным городом, в котором проживает четверть населения страны, Баку был полон возможностей.

«Босс, у меня есть водитель. Это мой двоюродный брат, и он просто потерял работу, потому что мебельная компания, в которой он работал, просто обанкротилась».

«Опять двоюродный брат?»- подумал Янгхо на мгновение, но это не станет для него препятствием. Он принял ее просьбу без колебаний.

«Хорошо, я заплачу ему, как и вам, 1500 долларов в месяц».

«Это слишком много, босс. Я не чувствую себя комфортно».

Здесь 1500 долларов в месяц - это сумма, которую зарабатывал руководитель крупной компании. Это было более чем в два раза больше обычной зарплаты мужчины. Янгхо считал, что его компания является иностранной, и для Chunho Merchant он хотел создать имидж успешной иностранной корпорации. Ему должно было показаться, что он создает достойную компанию в Баку.

Причина, по которой Янгхо предложил большую зарплату Караяне, только что закончившей колледж, была в том, что она могла свободно говорить по-английски. Он сказал, что наймет водителя, но он также проведет и собеседование. Из разговоров Янгхо узнал своего персонажа. Янгхо нравилась его честная личность, хотя он и был двоюродным братом режиссера.

Двоюродный брат Караяны Герхардт был женат, ему было около тридцати, и у него было двое детей. Даже в стране, где система социального обеспечения была сравнительно хорошо развита, если бы вы провели месяцы без работы, было бы нелегко спасти свое лицо, особенно

если бы вы были отцом.

Янгхо чувствовал себя спасателем, посланным небесами Герхардту, потому что его наняли на работу с оплатой в несколько раз больше, чем он зарабатывал в мебельной компании.

Стоимость подержанного автомобиля, особенно внедорожника, здесь была чрезвычайно высока. Янгхо приобрел подержанный внедорожник корейской марки Н за 10 000 долларов. Низкое качество системы общественного транспорта и состояние внешних дорог заставили его разориться. Внедорожник был лучшим автомобилем, который он мог получить, учитывая дорожные условия этого города.

Наличие русского или корейского автомобиля сделало бы вас средним классом здесь. Янгхо был счастлив иметь собственную машину вместо того, чтобы постоянно ездить на неудобных такси. Он выбрал квартиру высокого качества, около 1067 кв. футов и расположенную возле своего офиса. Ежемесячная арендная плата составляла миллион корейских вон. Он заработал немало денег за работу инструктором и за предоставленную им информацию, так что он мог жить довольно спокойно.

Однако, если он не сможет больше получать прибыль, ему придется обратиться за помощью к Эдварду.

Вся эта роскошь была обязательна, потому что ему нужно было сохранить свою идентичность как состоятельного иностранного бизнесмена.

Директор приказал установить новые системы безопасности, такие как системы видеонаблюдения и мониторы, вокруг Главного управления полиции.

Это был первый заказ, который Янгхо получил в Баку. Он собирался заработать всего около 5 миллионов вон, но его будущее выглядело блестящим. Предположительно, в ближайшее время Баку собирался накрыть камерами безопасности. Ожидая, что он получит больше заказов, Янгхо продавал свою продукцию дешевле, чем другие европейские компании.

Теперь, когда компания преуспевала благодаря прошлым приказам милиции, Чо Сангчун, находящийся в Корее, также согласился сначала заслужить их доверие, а не зарабатывать огромные суммы денег сейчас. Он отправил качественную продукцию Янгхо.

Янгхо узнал совет, имея дело с армянской милицией. В трех странах, расположенных вдоль горного хребта Кавказа, иностранная одежда продавалась по высоким ценам. Он планировал открыть магазин одежды или агентство по импорту, поскольку они гарантировали бы высокую прибыль.

К счастью, у Юнсух было много связей с компаниями по производству одежды, так как она специализировалась на моде.

Одежда иностранных брендов стоит в три раза дороже азербайджанской одежды. Хотя корейская одежда была не такой дешевой, как в Китае, она была высокого качества с меньшими ценами по сравнению с европейскими брендами.

Караян, которая смотрела на образец линии одежды, поставляемой из Кореи, была почти в шоке. Она продолжала спрашивать, может ли она иметь несколько комплектов нижнего белья. Ее реакция доказывала качество, поэтому Янгхо попросил Караян связаться с местными продавцами одежды.

Образ Кореи здесь был довольно благоприятным.

Несколько лет назад президент Кореи посетил это место с несколькими бизнесменами. Здесь люди считали корейскую электронику высококачественной, как и другие европейские продукты. Особенно корейская косметика, которая считалась лучшей.

Недавно К-Поп также приобрел популярность. Вот почему люди рассматривали Корею как развитую европейскую страну.

Отношение розничных продавцов, с которыми связывалась Караян, было совсем не плохим. В Баку был субтропический климат, но вокруг горных районов было девять различных климатических условий. Из-за этого особого климата люди нуждались в разнообразной одежде, чтобы подготовиться к различным погодным условиям.

Янгхо сказал Юнсух, что он может купить одежду у трех розничных продавцов одежды, с которыми они связались, на сумму до 50 000 долларов, если качество одежды будет таким же, как у образцов, при условии покупки одежды, которая не продается по сниженным ценам. В швейном бизнесе вы можете зарабатывать на производстве, продавая только 50% продукции.

Поставщик одежды в Dongdaemun * сказал, что они будут продавать одежду, если Chunho Merchant заплатит им заранее, поэтому они так и сделали.

Это могло быть приключением, но Янгхо думал, что это легкая прибыль, поскольку все, что ему нужно было сделать, это продать 50% продукции. Все это было возможно, потому что у Чунхо Торговца были начальные деньги от заказов милиции, что было ценой за избивание Янгхо.

Одежда была отправлена из Кореи.

Первые образцы, полученные Янгхо, были получены на швейной фабрике в Тондэмуне. От нижнего белья до рубашек и брюк, он перебрал 100 различных видов товаров и продал их местным ритейлерам. В качестве названия бренда он использовал Chunho Merchant. Юнсух разработал этикетку. На нем был четырехлистный клевер с надписью Chunho Merchant, написанной на английском языке.

Янгхо выбрал некоторые вещи и отправил их в дом директора. Директор помог ему с процессом очистки, поэтому Youngho хотел произвести хорошее впечатление.

Когда Янгхо появился через два месяца, его друзья пожаловались и спросили, видел ли он девушку. Янгхо нечего было сказать своим друзьям. Янгхо помогал им в качестве инструктора на штурмовом курсе в течение пятнадцати дней.

Когда стало холодать, снаряжение для альпинизма, которым торговал Янгхо, оказалось полезным. Все боевики высоко оценены за их изоляцию, проницаемость и другие категории. Командир милиции был тронут перчатками в качестве подарков, которых он не ожидал, и боевики остались довольны качеством.

Караян позвонила Янгхо из офиса в Баку. Она была в спешке.

«Босс, одежда распродана в магазине. Я только что заказала те же вещи на 400 000 долларов».

«Караян, просто напишите в главный офис Сеула о товарах и количестве, и они выполнят свою работу».

После того, как Янгхо успокоил Караян, которая была слишком взволнована, он позвонил Юнсух, чтобы сообщить ей хорошие новости. Юнсух была рада заработать 30 миллионов вон за недавний заказ, но когда он сказал ей, что есть дополнительный заказ, она чуть не подпрыгнула от радости.

Для поставщиков одежды Dongdaemun заказ на сумму 400 000 долларов был похож на дождь во время засухи, что хорошо для нынешнего экономического спада. Зима была медленным сезоном для поставщиков одежды. Они были рады сотрудничеству с Chunho Merchant, который заплатил им наличными до начала производства.

Юнсух жаловалась, что она была слишком занята, потому что поставщики одежды продолжали звонить ей.

Она ожидала прибавление в конце марта. Даже с таким большим животом, она все еще была достаточно сильна, чтобы бродить везде по делам. Когда Юнсух только что повесила трубку, она увидела, что Санчунь входит в офис.

«Привет, Чо Сангчун. Где ты был, не сказав мне?»

"Ха, теперь, когда ты получила немного денег от одежды, становишься властной?"

"Что это? Какой заказ вы получили?"

«Янгхо сказал мне не говорить тебе. Он сказал, что ты можешь быть шокирована».

"На самом деле, вы не скажете мне?"

«Позволь просто сказать тебе, что я был в Министерстве национальной обороны. Это все, что я могу сказать».

Юнсух уставилась на него и продолжала настаивать на получении дополнительной информации: «Вы пытаетесь стать универсальным поставщиком? Сейчас вы продаете оружие?»

«Нет, это неправда. ЦРУ США обратилось с просьбой купить предметы для армянской армии. Я пошел выяснить, были ли они экспортируемыми товарами».

Санчунь попытался прикрыть Янгхо, но Юнсух не остановилась на этом.

«Почему вы торгуете оружием? Это слишком опасно. У нас сейчас достаточно дел. У нас есть заказы для милиции и одежды».

«Это не оружие. Это шлемы и очки ночного видения».

«Дорогой, я не чувствую себя хорошо по этому поводу. Разве мы не будем в беде, оказываясь между Азербайджаном и Арменией?»

Юнсух волновалась, не станет ли Янгхо слишком жадным, чтобы заниматься опасными делами.

«Дорогая, кто такой Янгхо? Не беспокойся о нем. Он все спланировал. Он отказался бы торговать оружием, но как торговец, нет ничего плохого в продаже личного снаряжения. Ты слишком много думаешь».

Санчунь, который пил кофе в расслабленной манере, тихо начал говорить: «Кстати, Янгхо подталкивал меня к переезду в другое место. Он сказал, что нашей комнаты не хватит для ребенка. Что думаешь?»

«Он сказал мне тоже самое. Наша квартира настолько мала, что он не может прийти к нам в гости».

«Тогда давайте двигаться. Мне всегда было жалко, что я дал Янгхо такую маленькую комнату».

«Хорошо, дорогой, мы заработали миллиард вон в этом году. Думаю, пришло время наслаждаться. Давайте переедем в офис и примем еще несколько человек».

До тех пор трое жили в жилой комнате площадью 850 кв. Футов. Это было очень неудобно для всех из них. Теперь, если они продадут комнату в квартире и заплатят еще немного, они смогут получить комнату площадью более 1420 кв. Футов.

Одежда Чунхо Мерчанта, доставленная воздушным транспортом, продавалась как горячие пирожки. Оставались запасы, но местные ритейлеры не пытались купить их по сниженной цене и не задерживали оплату, потому что не хотели терять деньги, оскорбляя Chunho Merchant. Одежда Chunho Merchant была очень конкурентоспособной, по сравнению с другими европейскими брендами.

Chunho Merchant получил хорошую прибыль за последние торги, и Юнсух согласилась взять на себя ответственность исключительно за бизнес одежды за предстоящие заказы.

«Оппа, почему ты не просишь нас прислать деньги, чтобы оплатить ваши расходы на проживание и ваших сотрудников?»

«Юнсух, я получаю немного денег за то, что присматриваю за работой здесь для американского правительства. И ты платишь только четверть зарплаты того, что платишь в Корею. Если мне не хватит, я спрошу».

"Оппа, это не что-то опасное, верно?"

Янгхо должен был объяснить Юнсух, которая все еще волновалась, что он получал помощь от директора Главного управления полиции, и что его положение было обеспечено здесь.

"Я даже еще не женат, зачем мне делать безрассудные поступки?"

«Я до сих пор не чувствую себя хорошо по этому поводу».

Поскольку они заработали немного денег, Юнсух хотела, чтобы Янгхо выбрался из опасных дел. Теперь, когда они уже заработали сумму, которая может покрыть их жизнь в течение следующих нескольких лет, торгуя альпинистским снаряжением и одеждой, она хотела, чтобы он делал это медленно.

"Ты вернешься?"

"Когда вы переедете."

«Мы переезжаем в следующем месяце. Наш номер был продан по хорошей цене».

"Это здорово. Я буду там на Новый год **".

"Хорошо. Береги себя и ешь хорошо, оппа."

Янгхо был рад услышать, что они наконец переезжают в лучшее место. Это было из-за тяжелой работы каждого.

Неудачная командировка на спорную территорию и похищение милицией привели к тому, что его бизнес расширился, как сейчас. «Стоило того, чтобы быть побитым, в конце концов», - подумал Янгхо.

* Тондэмун - регион в Корее, известный своей торговой привлекательностью. Многие производители одежды собрались здесь.

** Новый год - китайский или лунный Новый год, обычно в феврале каждого года

<http://tl.rulate.ru/book/27517/631998>