

Интересуясь, чем занимается директор Управления программы приобретения оборонных вооружений Кореи, что может помочь развитию обеих стран, Юнгхо попросил Су Мин Сока разузнать какие-нибудь новости о корейском оборонном ведомстве.

"Ваше Высочество, новостей о разработке нового оружия не так много, есть только то, что шведская компания Saab в настоящее время конкурирует с американской компанией по поводу заказа патрульных самолетов для ВМС Южной Кореи".

Saab была компанией, которая производила самолет Gripen, который в настоящее время является основным самолетом ВВС Казахстана. Это была также компания, в которой Информационное агентство владело крупным пакетом акций. Поскольку Юнгхо был крупным акционером Информационного агентства, это означало, что он также был акционером Saab.

"Saab собирается поставлять в Корею морские патрульные самолеты?"

"Да, она предложила более низкую цену, чем Boeing в США. Похоже, корейское правительство сейчас взвешивает обе компании".

"Хммм... Хорошо, есть ли еще какие-нибудь новости?"

"Я постараюсь узнать больше, но не ждите слишком многого. В наши дни даже веб-серфинг может рассказать нам все о новых разработках вооружений каждой страны."

Су Мин Сок был и прав, и не прав.

Иногда оружейные компании открыто рекламировали улучшение дальности полета ракет или вновь разработанные линкоры специально, чтобы любой мог это увидеть. Это было сделано для того, чтобы показать, что они могут производить и много подобного. В случае с Кореей, даже если бы было разработано новое оружие, существовала большая вероятность того, что оно будет скрываться от соседних стран.

Только когда у вас есть власть, у вас есть сила в голосе.

Без власти со многими людьми не могут обращаться должным образом, даже когда они выезжают за границу.

Как бы там ни было, Юнхо очень хотел встретиться с корейским режиссером и узнать, что он собирается сказать, потому что у него было предчувствие, что появится что-то революционное.

В конце концов, высокий уровень технологий Кореи позволяет создавать удивительное оружие.

Королевская территория уже несколько лет разрабатывает лазерные пушки, которые передовые страны уже используют в полевых условиях, но они все еще находятся в подвешенном состоянии.

Лазерная пушка, находящаяся в стадии испытаний, потребляла 150 киловатт электроэнергии на выстрел. Этого было достаточно, чтобы уничтожить даже небольшие катера и беспилотные летательные аппараты. Однако только когда мощность удавалось поднять хотя бы до 300 киловатт, она могла сбить ракету, движущуюся на большой скорости.

Другими словами, это было оружие, которое могло перехватывать все приближающиеся объекты и нейтрализовать их за пределами целей. Скорость лазерного оружия более чем в 5

000 раз превышала скорость межконтинентальных баллистических ракет.

Хотя стоимость его оборудования была дорогой, затраты на обслуживание после установки были практически нулевыми, а процесс от обнаружения до запуска был довольно простым.

Не так давно США и Россия объявили, что уже развернули лазерные пушки в действии, что еще больше расстроило Юнхо. ВМС США даже опубликовали кадры работы лазерной ракетной системы на десантных кораблях.

С появлением лазерной пушки "Циркон" со скоростью 8 Махов, разработанный Путиным за два десятилетия, стал не более чем игрушкой.

Американская система лазерных пушек стоила 40 миллионов долларов, и она могла похвастаться дешевизной - около доллара за каждый выстрел. Затем Россия объявила, что установит лазерную пушку на свой новейший истребитель, который будет продан Египту.

Учитывая эту ситуацию, мысли Юнхо были заняты, поскольку он знал, что лазерные пушки будут доминировать на полях сражений будущего.

"Ваша Светлость, Корея разработала первую в мире технологию, позволяющую по желанию изгибать свет".

Су Мин Сок принес Юнхо новости о новой технологии Кореи.

"Вы можете контролировать направление света по своему желанию? Вы имеете в виду, что лазер с прямой линией может быть изогнут?"

"Да, именно так. Эта технология в настоящее время используется в медицине, включая офтальмологию."

Это была пробуждающая новость.

Если бы лазерная пушка, двигающаяся только по прямой линии, могла изгибаться, она могла бы нейтрализовать скрывающийся лагерь противника. Оружие с такой технологией было бы самым мощным среди других видов вооружений.

Может ли это быть причиной, по которой его хотел видеть глава корейской администрации программы оборонных закупок? РК могла разработать любое оружие, не считаясь с другими сильными странами, поэтому ни у кого не было причин ссориться, если бы Корея сказала, что импортирует готовое оружие из РК. Оружие Южной Кореи контролировалось США, даже ее ракетный полигон, и правительству не пришлось бы в голову использовать Казахстан в качестве предлога.

Юнхо, который раздулся, представив себе это, теперь планировал вмешаться в проект приобретения Южной Кореей морского патрульного самолета.

"Лорд Эрикссон, Корея ищет компании для покупки морских патрульных самолетов, и шведская Saab и американская Boeing конкурируют друг с другом, чтобы получить этот заказ. Я бы предпочел, чтобы Saab получил этот заказ. Есть ли способ гарантировать это?"

"Если да, то, конечно, вы должны вмешаться. Вы же крупный акционер".

Эрикссон некоторое время был занят, звонил в Швецию и вскоре узнал о ситуации.

"Ваша Светлость, корейское правительство покупает патрульные самолеты на 1,7 миллиарда долларов, но Saab предложила поставить на 10 самолетов больше, чем Boeing, по цене".

"Тогда Saab, скорее всего, получит эту работу".

"Я так не думаю. Корея традиционно покупает американское оружие в пользу США из-за американских войск в Корее. И самое главное, патрульные самолеты Boeing считаются лучшими в мире, поэтому маловероятно, что Корея примет предложение Saab."

"Правда? Тогда давайте сделаем вот что. Корейское правительство будет заинтересовано, если мы покажем наше намерение иметь технологическое партнерство. Вы можете посмотреть, может ли корейское правительство быть заинтриговано нашим предложением? Я также сделаю звонки".

Корейское правительство, отчаянно нуждавшееся в оригинальных технологиях оборонной промышленности, отдавало предпочтение компаниям, обещавшим передачу технологий.

Каким бы замечательным ни был патрульный самолет Boeing, Saab производила самолеты с 1930-х годов и теперь была оборонной компанией, признанной во всем мире.

Она также производила подводные лодки, поэтому Saab понимала слабые места подводных лодок, а ее морские патрульные самолеты развивались для эффективного обнаружения других подводных лодок, поэтому компания не сильно отставала от Boeing.

Уже было доказано, что истребители Saab блестяще показали себя в Первой и Второй мировой войне.

Лучше было иметь десять патрульных самолетов Saab на плаву, чем шесть патрульных самолетов Boeing в Южной Корее, которой нужно было защищать три стороны моря.

"Это будет легко, если Ваше Высочество активно выступит в этом вопросе. Тем временем, я посмотрю, сможет ли Saab наладить техническое партнерство с Кореей".

"Глава администрации программы оборонных закупок Кореи скоро посетит нас. До этого мы должны будем предложить техническое партнерство. Глава администрации программы оборонных закупок узнает о наших намерениях, если услышит о партнерстве."

"Тогда я сделаю техническое партнерство с Saab вашей работой. Мы также должны сообщить корейскому правительству, что вы являетесь крупным акционером Saab."

"Есть ли необходимость открывать это?"

"Конечно. Корейские солдаты гордились бы тем, что вы, другой кореец, руководите страной, которая может противостоять другим державам. В Корее нет такого лидера. Большинство корейцев будут удивлены, узнав, что вы являетесь крупным акционером мировой оборонной компании. Возможно, они тоже захотят приехать работать в РК".

Когда Юнгхо пытался мобилизовать Saab в надежде получить новую технологию, Эрикссон думал о продвижении по-другому. Юнгхо не хотел, чтобы его продвигали или хвалили таким образом, но если его продвижение может быть полезным для получения партнерства, то это, в

конце концов, хорошая идея.

Чем более благоприятной была обстановка в Казахстане, тем больше молодых талантов приезжало из Кореи. Навыки корейских офицеров нетехнического профиля были не хуже, чем у экспертов.

Правительство Кореи приняло технологическое партнерство, предложенное авиакомпанией Saab.

Компания не сильно отставала от Boeing по соотношению цены и качества, а также ей нравилось непреодолимое условие технологического партнерства.

Больше всего сыграл роль тот факт, что Юнгхо был крупным акционером Saab.

Когда стало известно, что основным акционером глобальной оборонной компании является Youngho, корейские СМИ быстро привлекли внимание общественности.

Чиновники, занимающиеся выбором морского патрульного самолета, не говоря уже о других условиях, не могли игнорировать давление общественности. Поскольку они уже знали продукцию обеих компаний и склонялись к общественному мнению, Saab удалось выбрать в качестве поставщика патрульных самолетов без каких-либо проблем.

СМИ говорили о компании Saab так, как будто она принадлежит казахской королевской семье.

"Похоже, корейская пресса зашла слишком далеко, и я боюсь, что руководство Saab будет на меня обижено".

"Я думаю, что руководство Saab более чем довольны, раз уж они получили эту работу. Возможно, они хлопают в ладоши, просматривая новости".

Эрикссон был прав, говоря так.

Благодаря имиджу компании, в которую инвестировала королевская семья Казахстана, цены на ее акции росли каждый день. Причина была в том, что просто стабильное владение сырьем компанией оборонной промышленности привлекало внимание институциональных инвесторов.

"Это хорошо".

"Сейчас в мире идет война за ресурсы. Насколько усердно глобальные компании работают над обеспечением ресурсами? Сейчас вы как будто отдали власть Saab, потому что отношения Saab с вами были раскрыты корейскими СМИ. Вот увидите. Рано или поздно сотрудники Saab придут поблагодарить вас".

<http://tl.rulate.ru/book/27517/2188501>