

Строительство для перемещения российской зенитно-артиллерийской батареи сейчас велось примерно в 50 километрах в тыл от линии фронта на Памирском нагорье. До недавнего времени она была развернута вдоль границы между Афганистаном и Таджикистаном.

Россия, которая вторглась в Афганистан в советское время, но отступила после долгих лет тяжелых боев, больше не могла ступить на территорию Афганистана после вмешательства США после террористических атак 11 сентября.

Россия намеревалась сдерживать американские войска, держа российские войска в Таджикистане на постоянной основе, но это было затруднительно из-за национальных экономических трудностей.

Поэтому Россия передала его, когда Казахстан заявил, что заменит его в этой роли.

Россия была не единственной, кто сделал это быстро.

США также пообещали предоставить две батареи зенитной артиллерии в ответ на просьбу Юнхо.

Причина, по которой две сверхдержавы не стали напрямую эксплуатировать свои батальоны батарей ПВО, а предоставили их Таджикистану, заключалась в том, что им было неудобно иметь дело с Китаем напрямую.

Это было доказательством того, что мощь Китая стала сильнее.

Юнхо, который знал, что стоит за решениями двух стран, чувствовал себя довольно спокойно.

Мало что можно было потерять в перестрелке в пустынном месте, где не было ни травинки. Он был уверен, что сети ПВО достаточно, чтобы нейтрализовать военно-воздушные силы Китая.

Эта уверенность основывалась на самом существовании горных войск.

Причина размещения горных подразделений вдоль китайской границы в Казахстане и Кыргызстане заключалась не в том, чтобы предотвратить вторжение наземных войск в страну, а в том, чтобы сдерживать истребители или боевые вертолеты.

Горное подразделение имело на вооружении новейшие переносные зенитно-ракетные комплексы Stinger.

Ракеты Stinger получили известность благодаря своей отличной работе в Афганистане.

Боевой вертолет "Хинд", развернутый в 1979 году Советским Союзом при вторжении в Афганистан, пользовался дурной славой, поскольку в Афганистане его называли "мясником". Он считался символом страха для местных партизан-моджахедов, но с помощью ракеты Stinger, которую партизанам предоставила американская разведка, они могли сбивать не только "Хинд", но даже истребители.

Stinger - это ракета, способная вести прицельный огонь на высоте 3 500 метров с максимальной эффективной дальностью 5,5 километров, которую мог нести пехотинец. Она также могла самостоятельно отслеживать цель после запуска и отличалась высокой точностью попадания независимо от способностей стрелка. Это было превосходное оружие, которым пользовались 20 стран, включая США, даже после 25 лет эксплуатации.

Поэтому Юнхо был полон уверенности, ведь горное подразделение было оснащено большим количеством ракет "Стингер".

"Ваше Высочество. Пожалуйста, оставьте один батальон горных войск, когда русские войска уйдут, а все остальные войска отведите в тыл."

"Разве китайские войска не заметят это вскоре?"

"Вот почему я прошу вас отступить. Нам нужно, чтобы они поверили, что мы не оставили здесь много сил. Так нам будет легче добраться до цели".

"Вы можете остановить китайскую армию, имея только мобильные ракеты и ракетные установки?"

"Это возможно, потому что место, где находится ополчение, находится на возвышенности. Наши солдаты могут легко скрыться от глаз противника. Небольшая поддержка со стороны подразделений ПВО и артиллерии в тылу даст им высокие шансы на успех. Если лагерь будет обнаружен, мы сможем отступить в секретную пещеру, так что нам не придется беспокоиться о том, что солдаты могут пострадать."

"Такую тактику использовали бойцы моджахедов в Афганистане, чтобы справиться с советской армией".

"Правильно. Мы будем вести партизанскую войну, потому что нас больше".

Командир ополчения, который объяснил Юнхо общий план операции, выглядел уверенным.

Он проявил твердую волю к прямому столкновению с китайскими военными.

"Я беспокоюсь о тех немногих, кто останется на фронте. Они будут серьезно уступать в численности".

"Для нас будет эффективнее двигаться с несколькими лучшими солдатами. И, как вы знаете, плато Памир находится так далеко от материкового Китая, что путь снабжения длинный, а зима не за горами, что выгодно для нас. Я не знаю, насколько великолепна китайская техника, но ее не так много, чтобы пережить здесь зиму. Точно так же, это место, которое не под силу вынести любому человеку, если вы не знакомы с плато. Зимой у тебя есть только около 30 минут активного времени на улице".

"Вы имеете в виду, что никакое высокотехнологичное оборудование не будет работать на плато Памир?"

"Оно будет работать, но не в полную силу. Конечно, мы находимся в одинаковом положении, но это наш дом. На Памире, который является почти полярным регионом, битва должна вестись по-памирски".

Юнхо вынужден был согласиться с командиром ополчения, поскольку ополчение - это опора Таджикистана.

Более 3500-5000 метров над уровнем моря - это место, куда природа изначально не допускала человека. В таком месте, как это, ответ на вопрос выживания - следовать словам людей, которые здесь жили.

Юнго физически ощущал это, потому что его пальцы на ногах замерзли, несмотря на силу мистического кольца и зимнюю одежду, хотя был только конец октября. Он задавался вопросом, сколько китайских солдат смогут выдержать пронизывающий холод и высокогорье.

"У нас достаточно боевой пищи, так что не жалейте ее, когда будете раздавать солдатам".

"Ваше Высочество, можем ли мы получить больше боевой пищи?"

"Я думал, что поставляется достаточное количество. Вы хотите сказать, что этого недостаточно?"

"Мне неловко, но я хотел бы отправить немного семьям наших ополченцев".

"Они скоро получают деньги за свою работу, но разве этого недостаточно?"

"Просто мы не можем купить эти питательные продукты, даже если бы у нас были деньги.

Солдаты берегут свои запасы и отправляют их домой. Они переживают за членов своих семей".

"Что? Я не могу позволить солдатам голодать, потому что они беспокоятся о своих семьях в тылу. Это должно регулироваться военным законодательством, но, выслушав историю, я ничего не могу с этим поделать. Скажите им, чтобы они отправили немного домой, потому что я обеспечу достаточное количество боевой пищи".

Юнго знал, что Таджикистан - бедная страна, но он не предполагал, что степень будет настолько плохой. Не имело смысла уменьшать количество боевых пайков, выдаваемых отдельным солдатам, чтобы отправить их домой.

Его также шокировало, что даже при наличии денег купить еду в этом районе было нелегко.

Было удивительно, что люди страдают от нехватки продовольствия, несмотря на зерно, отправленное в Таджикистан в качестве помощи. Это означало, что зерно, полученное в качестве помощи, не было должным образом распределено среди жителей. Было очевидно, что правительство Таджикистана коррумпировано или что государственные чиновники не выполняют свою работу должным образом.

Если бы это было так, местные жители не стали бы сожалеть, даже если бы правительство было отстранено от власти.

Теперь была еще одна причина для поглощения Таджикистана.

"Господин комиссар, пожалуйста, соберите как можно больше боевого продовольствия и отправьте его на Памирское плато".

"Это большое дело. Курдские поселенцы просят боевое питание, поэтому мы не успеваем удовлетворять спрос на королевской территории. Нам нужно снова расширить завод по производству боевой пищи. Сибирский рынок тоже просит больше поставок".

"Сохраните то, что отправляется в город Красноярск, и воздержитесь на некоторое время от поставок курдам. Мы должны сначала обратиться к Таджикистану. Это более срочно".

"Я свяжусь с турецкой продовольственной компанией "Ети" и узнаю, можем ли мы

импортировать готовую продукцию".

"Да, и я бы хотел, чтобы вы также обсудили с Eti расширение фабрики".

Боевая еда была буквально закуской для солдат, работающих в полевых условиях, но жители Средней Азии считали ее деликатесом.

Они жили в месте, где было так мало еды, что питательная и высококалорийная боевая пища была в центре внимания как отличная еда. Это означало, что их жизнь была трудной.

Боевая еда была не единственной проблемой.

Легкая, жаропрочная зимняя одежда была популярна не только среди солдат, но и среди простых людей, поэтому ее запасы заканчивались сразу же после производства.

Хотя существовала форма из шкур животных, она была грубой и тяжелой, что значительно снижало активность людей.

"Нам нужно подготовить больше зимней одежды. Как обстоят дела на фабрике?".

"Мы работаем очень медленно, потому что у нас не хватает квалифицированных рабочих. Она сможет производить продукцию только через несколько месяцев".

На королевской территории работает фабрика по производству одежды, чтобы обеспечить курдов рабочими местами, но поскольку их квалификация не соответствовала ожидаемой, королевская территория не могла поставлять одежду, чтобы удовлетворить спрос курдских поселенцев.

"Нам нужно построить еще несколько фабрик по производству одежды в Казахстане. Мы не можем справиться даже с внутренним спросом".

"Причина в том, что большинство фабрик закрыты из-за китайской продукции. Нет ценовой конкуренции. Мы должны сократить импорт, даже путем введения тарифов на китайскую продукцию".

"С нашей нынешней экономикой это еще рано делать. У нас нет другого выбора, кроме как использовать китайскую продукцию, пока не возродится отечественная промышленность."

"Я не говорю, что мы будем вводить тарифы на все товары, но давайте испытаем некоторые конкурентоспособные товары".

Население Казахстана будет составлять 20 миллионов человек, если все курды переедут.

Если добавить население кыргызов и таджиков, то оно составит 33 миллиона человек, так что одно только внутреннее потребление может перевернуть экономику.

Однако отечественные компании, потерявшие конкурентные преимущества из-за дешевой китайской продукции, не смогли удержаться.

Чтобы стимулировать отечественную промышленность, следует предотвратить импорт китайской продукции, однако искусственное блокирование может вызвать побочные эффекты в виде роста цен.

Очевидно, что влияние китайских товаров на экономику рабочего класса было очень велико.

Другие страны Центральной Азии не были исключением. Если бы не было товаров повседневной необходимости из Китая, проблемы возникли бы немедленно.

Поскольку не было даже достаточного количества отечественных фабрик для удовлетворения внутренних потребностей, не было никакой возможности победить китайскую продукцию. Думая о том, как вытеснить китайские товары, Юнхо не мог не вздохнуть.

<http://tl.rulate.ru/book/27517/2188239>