

"Китай исторически попирает меньшинства, которые жили рядом, несмотря на то, что это страна с огромным населением. Есть ряд факторов, но в войне они слабые люди. Это облегчение для окружающих стран. Что бы вы делали, если бы это огромное количество людей хорошо воевало?"

Юнхго встречался с Ким Чжу Хёком, президентом корпорации Н, который приехал посетить королевский дворец с группой представителей южнокорейских оборонных компаний. Он делился своим мнением о Китае. Он потягивал воду и продолжал говорить.

"В прошлом они попали в засаду и были завоеваны народами Когурё и Монголии. Причина, по которой Китай пытается давить на маленькие государства и меньшинства, в том, что он не хочет повторить позорное прошлое снова."

"Значит, согласно вашей логике, Китай подавляет уйгуров, потому что боится их?"

"Это то, что я думаю. А может быть, он боится Казахстана за уйгуров".

"Вы думаете, Китай может бояться Казахстана?"

"Китай думает, что он центр мира с его быстрым экономическим ростом. Но приняли бы вы страну, которая прямо противостоит вам? Это выглядело бы как потенциальная угроза".

"Понятно. Тогда мне не придется слишком беспокоиться о Китае. Какое облегчение".

Это было близко к софистике, но Юнхго почувствовал себя хорошо после слов Ким Джун Хёка. Он был очень рад, что на этот раз правительство Казахстана примет дисциплинарные меры против китайской нефтяной компании.

Его логика была следующей: Китай никогда не собирался отказываться от коммунизма, потому что эта система определяла лидеров, которые представляли страну через компромисс и грязь между властью и имущими. И именно поэтому он не может быть на вершине мира.

"Господин Ким, я понимаю, что вы говорите, но будущее Китая не имеет значения в данный момент, когда у нас в Казахстане скоро появится много уйгуров. Китай по-прежнему представляет для нас угрозу".

Чен Ир, который слушал Ким Чжу Хёка, прервал его.

"

Вы, наверное, очень расстроены уйгурским вопросом, но не надо ненавидеть китайцев только потому, что китайская политическая система плоха".

Независимо от того, как изменится Китай в будущем, тот факт, что сейчас он является врагом для уйгуров и Казахстана, остается неизменным.

Казахстану нужна была сила, чтобы защитить себя. Именно поэтому Юнхго пригласил ведущие оборонные компании Кореи.

"Мы пригласили вас присоединиться к использованию Казахстана в качестве передовой базы для освоения мирового рынка. С этого момента оборонные рынки Европы, Центральной Азии и Кавказа станут больше, чем мы можем себе представить. Конечно, Казахстан будет самым крупным клиентом. Площадка для завода будет предоставлена бесплатно, а налоговые льготы

будут исключительными".

"Вы хотите технологического партнерства?"

"Сейчас мы не на той стадии, чтобы принимать корейские технологии. Но в течение нескольких лет у нас будет очень хорошая рабочая сила. И если ваша компания сможет помочь нам, мы сэкономим время для достижения этой цели."

"Ваше Высочество, здесь трудно найти необходимые нам детали. Большинство из них нам приходится привозить из Кореи, но если у нас будет хорошая логистика, это будет привлекательное место."

Представитель оборонной компании осторожно процитировал реалии Казахстана.

"Мы - внутренняя страна, но с судоходными компаниями нам не придется беспокоиться о логистике. Скоро мы будем ходить по Северному морскому пути. А стоимость рабочей силы в Казахстане на треть ниже, чем в Корее. Более того, здесь у нас есть неисчерпаемые запасы сырья. Еще одно преимущество в том, что рядом есть корейцы - они могут говорить на корейском и местном языках".

С точки зрения иностранной компании, создание местного завода было не очень интересным.

Экономичнее было отправлять готовые товары, но строительство завода в Казахстане - это совсем другая история. Это был форпост для проникновения на рынок Центральной Азии и Европы, так как это была остановка на Шелковом пути.

"Мы уже решили построить здесь местный завод, даже если вы не предложите такой прорыв.

Но я беспокоюсь, что корейские инженеры будут неохотно приезжать сюда".

"Это правда, что Казахстан не является привлекательным местом для жизни для многих иностранцев. Если понадобится, мы рассмотрим возможность строительства завода на королевской территории Ариранг".

Государство Ариранг было достаточно развито, чтобы сравниться с провинциальными городами Кореи. Оно превосходило крупные города РК по всем параметрам, включая жилье, медицинское обслуживание, образование, безопасность и культурные объекты.

Для сбалансированного развития страны правительство планировало разместить корейские компании во многих местах. Однако не было причин делать это силой, когда условия не были благоприятны для корейских компаний.

Королевская территория Ариранг, имевшая порт и железную дорогу, была лучшим местом для создания форпоста для иностранного экспорта.

Греческая судоходная компания была полностью передана в собственность казахской королевской семьи.

Теперь у "Ариранг Шиппинг" было три 50 000-тонных обычных грузовых судна, пять 80 000-тонных балкеров, пять 100 000-тонных сухогрузов и 13 контейнеровозов.

Однако Airang Shipping не сразу смогла задействовать все имеющиеся в ее распоряжении

суда. Большинство судов были подписаны на долгосрочные грузовые контракты, поэтому на данный момент доступны только несколько контейнеровозов.

Чхве Сун Киль, президент Arirang Shipping, посетил офис Юнхо.

"Ваше Высочество, танкеры должны быть поставлены на ближневосточные и европейские маршруты до конца следующего года. Балкер следует оставить для маршрута Африка-Европа. Есть только три контейнеровоза, которые мы можем использовать прямо сейчас".

"Достаточно ли этих трех судов, чтобы переварить промышленную продукцию для использования в Казахстане?"

"Контейнеровозы должны пройти через несколько портов, поэтому неэффективно использовать их только как наши собственные. Идеально использовать все корабли, идущие в Черное море и обратно, независимо от груза. Там достаточно кораблей, идущих по маршрутам Юго-Восточной Азии и Индии."

"Правда? Я думал, что буду использовать его как частное судно".

"

Мы также должны сделать регулярную линию в Индийский океан и стремиться к получению прибыли. Приоритет - использовать все суда, которые находятся на вооружении стран, с которыми мы ведем бизнес, чтобы мы могли перевозить грузы в кратчайшие сроки".

Несмотря на то, что судоходная отрасль, как говорят, переживает спад, суда крупных судоходных компаний по-прежнему активно курсируют по пяти океанам. Только небольшие судоходные компании испытывали трудности в разгар рецессии.

Экономия от масштаба применялась и в судоходной отрасли.

Доля рынка судоходных компаний, входящих в пятерку крупнейших в мире, была достаточно высока и составляла 64 процента от общего объема. Если на долю успешной компании приходится почти пятая часть ВВП Казахстана, то и Arirang Shipping может добиться того же.

"Ваше Высочество, мировая экономика не процветает, но судоходная отрасль, похоже, выходит из рецессии и возвращается к нормальной жизни. Нам нужно продолжать покупать небольшие подарки на это время и расти в размерах."

"Тогда следите за греческими судоходными компаниями. Давайте купим, как только появится распродажа".

"Не только в Греции, но и в большинстве стран Средиземноморья судоходные компании испытывают финансовые трудности. Сейчас правительства вложили государственные средства и сумели остаться в центре внимания, но они будут распроданы. Граждане - это гордость страны. Вы бы легко отдали их?"

"Это как поливать водой бездонную яму. Мы не можем ее оживить, но у нас нет другого выбора, кроме как продать ее". Говорите с Эрлом всю ночь и купите его по разумной цене".

"Купить его до того, как он появится в продаже, - это один из способов. Это также возможность для Ву завязать прочные отношения с правительством."

"Это хорошая идея. Создай возможность. Я поднимусь до королевского двора".

Большинство стран, расположенных на берегу Средиземного моря, вступили в Европейский Союз, но не получили от этого большой выгоды.

По этой причине крайне правые партии заявили о своем желании выйти из Европейского союза.

Благодаря тому, что Европейский центральный банк проводил политику низких процентных ставок и количественного смягчения, резко вырос уровень цен на недвижимость, акции и облигации, от чего выиграли только представители среднего класса и класса с высокими доходами, обладающие финансовыми активами. С другой стороны, семьи с низким доходом, которые привыкли зарабатывать на жизнь, полагаясь на заработную плату, не могли даже позволить себе рост цен на жилье и стоимости жизни.

По этим причинам по всей Европе все чаще звучат голоса с требованием выйти из Европейского Союза, потому что многие люди выступают против этого.

"Я часто пользуюсь атлантическим маршрутом, поэтому у меня есть общее представление о регионах, в которых я путешествую, но Южная Европа сейчас находится на грани революции. Люди, чьи рабочие места были отняты беженцами и иммигрантами, проводят ряд демонстраций с целью выхода из Еврзоны. Нам нужно тщательно изучить, будет ли это для нас возможностью".

"Если Евросоюз потеряет власть, то, скорее всего, власть получат националисты, что внесет смуту. Экономика может снова достичь дна".

"Разве это не будет возможностью для нас?"

"Ну, говорят, что кризис - это возможность, но..."

Мировая экономика наконец-то выходила из рецессии, но экономическая нестабильность в Европе росла.

"Тогда судоходный бизнес снова пойдет на спад. Неужели агрессивное управление - это хорошо?"

"Судоходный бизнес не имеет к этому никакого отношения. Мы были в ужасном спаде, а теперь реструктуризация завершена. Благодаря этому даже старые суда были заменены, что сделало рынок морских перевозок более жизнеспособным. Кроме того, количество заказов на перевозку постепенно растет. Это хороший знак".

"Значит, будет больше судов, проходящих через Северный Ледовитый океан".

"Ваша дальновидность в ледокольном бизнесе приведет его к успеху. Я с нетерпением жду следующего года".

Юнгхо подготовил ледоколы в желании исследовать арктический маршрут, что и послужило толчком к идее бизнеса по развитию Сибири.

В настоящее время на датской верфи строилось в общей сложности шесть ледоколов. Это произошло потому, что Янив и самый богатый бизнесмен Красноярска Николай

присоединились к идее Янгхо и заказали больше ледоколов.

Юнгхо не мог не улыбаться, представляя себе, как ледокол пробивает лед на Северном полюсе.

<http://tl.rulate.ru/book/27517/2186464>