

Владелец турецкой судоходной компании Фикрет Йылмаз вошел в кабинет Юнхо с напряженным взглядом.

Он слышал слухи об автономном государстве, но не представлял, насколько велик Большой дворец. Здесь была охрана, как и в других европейских королевских дворцах. Он был напуган, когда его сопровождал слуга с торжественным лицом.

Йылмаз всегда держал ухо востро, когда дело касалось слухов о Юнхо. Причина заключалась в том, что его компания могла выжить только благодаря тому, что Юнхо уступил место перевозке пшеницы между Баку и Стамбулом. Поскольку большинство балкеров Каспийского моря были заняты перевозкой полезных ископаемых из Арирангского автономного государства, его грузовые суда могли монополизировать пшеницу, перевозимую в Турцию.

Когда Чен Ир связался с ним по просьбе Юнхо, Йылмаз опасался, что тот может приехать, чтобы объявить, что Арирангское пароходство теперь начнет турецкий маршрут. К счастью, этого не произошло.

"Я поздравляю вас, хотя и с запозданием. Я слышал новости, но не решался посетить вас".

"Это было внутреннее событие. Приехала пресса, и стало так многолюдно и шумно".

"Я даже не приготовил поздравительный подарок, потому что торопился".

"То, что вы проделали такой путь, чтобы увидеть меня, - это уже прекрасный подарок".

Йылмаз неоднократно благодарил за помощь его бизнесу.

"Благодаря моей дочери и ее подруге принцессе Зейнеп, я был связан с вами и получил огромную услугу, которая продолжила мою карьеру. У меня не было возможности отплатить за вашу доброту. Однако, когда господин Парк связался со мной, я собирался купить дополнительные грузовые корабли".

"Я слышал, что вы планируете купить два средних грузовых корабля".

"Мне нужны два 5 000-тонных балкера, но у меня не хватало денег, поэтому я думал купить подержанные грузовые суда. Но президент Agirang Shipping, господин Пак, сказал, что есть возможность профинансировать суда".

"Я не знаю, насколько у вас не хватает денег, но я могу одолжить вам немного. Я управляю инвестиционной компанией. Процентная ставка будет дешевле, чем при финансировании других судов".

Производство 5 000-тонного балкера обойдется в 10 миллионов долларов.

Это было заманчивым предложением для новых покупателей судов, если судостроительная компания предлагала варианты финансирования. Финансирование судов обычно было финансовым продуктом, в котором участвовали государственные банки в каждой стране, чтобы укрепить свои государственные судостроительные компании.

В случае с Юнхо у него было почти 200 миллионов долларов наличными, которые он получил в качестве комиссионных за посредничество при продаже золотых слитков. В любом случае, не было никакого интереса хранить эти деньги в банке, а финансирование судов не было большой

проблемой. Кроме того, не имело значения, одолжит ли ему эти деньги Юнхо или государство, поскольку цель в любом случае оправдывала средства. Он собирался одолжить эти деньги Йылмазу.

"Если так, то я сразу же размещу заказ на изготовление кораблей. У меня в наличии около шести миллионов долларов. Если этого недостаточно, я предоставлю вам недвижимость в качестве залога".

"Денег достаточно. Когда вы хотите, чтобы я поставил корабли?"

"Чем быстрее, тем лучше".

"Думаю, двух лет будет достаточно. Поскольку вы первый клиент верфи нашего штата, мы сразу же приступим к производству".

Доки на государственной верфи могли строить два корабля одновременно.

Поскольку государство находилось в процессе создания нового дока, оно сможет производить больше кораблей, даже если появятся дополнительные заказы.

"Наверное, это мой счастливый год".

"Я также рад, что у меня появился первый клиент".

"Могу ли я представить вашу верфь моим друзьям в Турции?"

"Всегда пожалуйста".

Юнгхо выбрал судоходную компанию Йылмаза в качестве своего первого клиента, потому что он использовал статистику перевозок по Волго-Донскому каналу. Он обнаружил, что у компании Йылмаза довольно много заказов на перевозки, поэтому он послал Чон Иля предложить финансирование судов.

Теперь, когда государственная верфь сделала большой первый шаг, через знакомых Йылмаза будет больше дополнительных заказов.

\*\*\*

В небольшом доке в ряд стояли два 100-тонных корабля. Они были почти достроены.

В большом доке рядом с ним также стоял старый грузовой корабль, который находился в процессе ремонта.

"Принц-консорт, вы делаете и военные корабли?"

"Это то, что заказал ВМФ Казахстана, корабль, который будет использоваться для патрулирования в государстве. Мы только на начальной стадии".

"Я знаю, что трудно сделать военный корабль, но у вас много технологий".

"Это не так сложно, потому что технологии кораблестроения стали обычными в наши дни. Ключ зависит от того, насколько удастся снизить цены на корабли. Вот почему мы также работаем над финансированием судов".

"Что за завод вы там строите?"

"Это завод по производству двигателей. Импортировать все детали для верфи - хлопотное дело, поэтому мы собираемся производить собственную продукцию и изучать новые двигатели. Хотя Каспийское море небольшое, оно является парадным двором пяти стран. Количество судов, проходящих через Волго-Донской канал, будет продолжать расти. Это одна из причин, почему я управляю судостроительным заводом".

"Я чувствую, что после того, как услышал то, что вы сейчас сказали, я стал таким самодовольным. Если я буду продолжать делать все по-своему, моя компания однажды окажется не у дел".

"Если вы хотите, чтобы ваша судоходная компания развивалась, вам нужно иметь больше кораблей. Скоро откроется маршрут на Северный полюс. Имейте это в виду".

Строго говоря, это был северо-восточный маршрут, но люди обычно называли его Североморским или Арктическим. В последнее время набирал популярность маршрут в Европу, который проходил через Берингов пролив на Аляске и через северное побережье России. Этот маршрут был желанным для всех, поскольку он был на 5500 километров короче, чем маршрут, проходящий через Суэцкий канал, а продолжительность плавания сокращалась на 10 дней.

Конечно, это должен быть корабль, оснащенный ледокольными функциями, но даже если это не так, он мог бы пройти вдоль побережья России летом, хотя ему пришлось бы заплатить пошлину, поскольку он проходил бы через российские территориальные воды.

"Разве для этого маршрута не нужен ледокол?"

"

Если корабль крепкий, он может путешествовать в летние месяцы, но в конечном итоге вам понадобятся ледоколы."

"Я слышал, что у государства Ариранг есть ледоколы. Я уверен, что у вас будет достаточно доступа к маршруту через Северный полюс. Я слышал, что из-за льда волны не слишком высоки, поэтому вы сможете хорошо путешествовать на небольших лодках. Это так?"

"Да. В настоящее время мы перевозим пиломатериалы из Сибири".

"Правда? Достаточно ли там запасов?"

"Древесина есть буквально везде".

Сверкнув на мгновение глазами, Йылмаз схватил Юнхо за руку.

"Принц-консорт, можно мне тоже поучаствовать?"

"Похоже, ты хочешь построить ледокол".

"Если у меня будет возможность, я должен буду сделать его, независимо от его стоимости".

"Разве вы не говорили, что ваш бюджет ограничен?"

"У меня нет наличных денег, но у меня есть немного недвижимости. Я купил здание в Баку 15

лет назад, и я думаю избавиться от него, потому что его цена сильно выросла."

Говорили, что здание в Баку подорожало в несколько раз более десяти лет назад, и, похоже, Йылмаз был одним из счастливчиков. Пятнадцать лет назад Баку не был так популярен, и здания продавались примерно по трети от нынешней цены.

"Понятно. Это та недвижимость, которую вы предлагали в качестве залога некоторое время назад".

"Я знаю, что ее цена сейчас более 100 миллионов долларов, но разве этого не хватит, чтобы купить грузовые суда и ледокол?".

"Не переусердствуйте".

"Вы сказали, что древесина есть везде".

"Это правда. Я также начал лесозаготовительный бизнес в Сибири".

"..."

"Принц-консорт, тогда я тоже должен участвовать. Он не стоит многого, но, пожалуйста, возьмите мое здание и постройте мне корабль такой же стоимости. Я собирался избавиться от него, потому что цена здания сильно выросла. Несколько лет назад это была сплошная морока".

"Почему бы нам не перейти в мой кабинет и не поговорить?"

Было время, когда Зейнеп приходила в кабинет Юнхо и устраивала скандал, говоря,

"Если вы будете издеваться над компанией отца моего друга, это будет невесело".

Возможно, именно тогда судоходный бизнес достиг дна.

Его связь с Йылмазом, вероятно, была предначертана, и теперь она приносила ему великий дар.

\*\*\*

"Удобным ли было ваше путешествие?"

"Я не знал, что личный самолет может быть таким удобным".

"Обычно, чтобы добраться до Баку, нужно иметь связь. Многие люди, которые не привыкли путешествовать за границу, ненавидят это. Первый шаг должен быть освежающим, если вы хотите добиться результата. Для вас не требуется никакой специальной процедуры въезда. Просто дайте нам свой паспорт, и наши сотрудники обо всем позаботятся".

"Я думал, что VIP-комната предназначена для особых людей. Благодаря вам, мистер Ли, я наслаждаюсь этой честью".

"Это не потому, что я особенный, просто в Баку к бизнесменам особое отношение. Если у тебя бизнес больше определенного размера, ты можешь воспользоваться VIP-залом".

"Это рай для бизнесменов".

"Это место, где к тебе хорошо относятся, если ты исправно платишь налоги".

"Не быть под влиянием влиятельных людей?"

"Конечно. Азербайджан - демократическая страна, которая соблюдает международные соглашения."

"Мне кажется, я нахожусь в другом мире".

"Эта страна маленькая, но в ней много возможностей".

Юнгхо послал частный самолет председателю Николаю, так как тот хотел посетить Баку.

Поскольку он был иностранцем, ему пришлось лететь через Бакинский международный аэропорт. Это была хорошая идея, так как Юнгхо мог показать ему, что он тоже может пользоваться VIP-залом. Теперь, когда Юнгхо произвел на него впечатление, он собирался произвести еще большее впечатление, заглянув в Главное управление полиции, прежде чем отправиться на ферму. Николай был бы удивлен, если бы его представили генеральному комиссару Главного управления полиции во время его первого визита в Баку.

Как и велел Ён Хо, машина въехала в Главное управление полиции.

Пока полицейские стояли на входе у парадного подъезда и отдавали честь Юнхо, Николай недоумевал, не понимая, что происходит. И как будто Юнхо специально подгадал время его прибытия, Севан стоял у парадной двери, чтобы поприветствовать их.

"Добрый день, принц-консорт".

"О, зачем ты проделал весь этот путь?"

Мне не следовало беспокоить занятого человека".

"Я не мог усидеть на месте, услышав, что вы привезли важного гостя".

"Комиссар, позвольте представить вам председателя Николая. Он король всех бизнесменов Сибири".

"Спасибо, что проделали такой путь. Я Севан, комиссар полиции Азербайджана".

"Я Николай. Для меня большая честь быть принятым таким образом".

Николай был ошеломлен.

Он думал, что отправится прямо в отель, но вместо этого его представили начальнику полиции. В России такого никогда бы не случилось. Единственный случай, когда начальник полиции встречался с бизнесменом, это когда его подкупили крупной суммой денег.

"Принц-консорт - мой хороший друг. Пожалуйста, считайте меня тоже другом, председатель".

"Я ошеломлен, что меня так приветствуют. Я не знал, что генеральный комиссар выйдет поприветствовать простого бизнесмена".

"Я слышал, что вы планируете инвестировать в Баку, и решил помочь моему другу, принцу-консорту. Я также разыскал место, где находится вилла и ферма, о которой вы просили, так почему бы нам не поехать посмотреть на место вместе?"

"Ого, у тебя уже есть участок?"

Николай, казалось, уже обрел комфорт как опытный бизнесмен. Ему нравилось такое обращение.

"Конечно. Меня попросил принц-консорт, поэтому я должен был поторопиться. Даже президент не отказал бы в его просьбе".

"О, комиссар, вы мне слишком льстите".

"Нет, нет. Спросите у людей в Баку. Это ведь вы делаете всякие хорошие вещи? В Баку нет никого, кто бы не знал о фонде "Ариранг"".

Николай тоже выглядел удивленным, так как не знал, что Юнхо занимается общественной деятельностью. Было удивительно, что Юнхо так уважают в чужой стране.

"Я не очень хорошо знаю господина Ли, но я получаю много помощи. Наверное, есть причина, почему вы так известны здесь".

"Я знаю его больше десяти лет, но он настоящий джентльмен".

У Юнхо не было выбора, кроме как попросить Севана поспешить на участок. Было невыносимо, когда тебя так хвалят.

Севан тоже поднялся со своего места, ухмыляясь.

"В пяти километрах от фермы Зейнеп есть холмистая местность. Я закончил консультации с соответствующим департаментом, и решение председателя - это все, что у нас осталось. Может, пойдём?"

"Ну, я не смогу отказать, раз ты так хорошо ко мне относишься".

"Если тебе это не нравится, я куплю это для тебя. Нам нужно увеличить виноградник".

"Теперь, когда ты это сказал, я чувствую, что мне нужно купить его больше".

"Вы увидите, что атмосфера здесь совершенно иная, чем в городской части Баку. После осмотра участка я отвезу вас на ферму Зейнеп. Барбекю уже должно быть готово. У меня также готовы всевозможные напитки".

"Ну, я думаю, что место для виллы уже почти определено. Может, сначала пойдём выпьем?"

Похоже, Николай был очень взволнован, раз попросил выпить первым. Должно быть, потому, что в России с ним еще никогда не обращались так почетно.