

Климов, который только что получил боевой паек в подарок от Юнхо, был очень впечатлен им.

"Господин Ли, как вы додумались подарить мне боевой паек?".

"Я слышал, что таежный регион изолирован в течение восьми месяцев зимы. Я спросил себя, что вам может понадобиться, и подумал о боевом пайке. Это пустяк, но я хотел выразить свою признательность за вашу помощь".

"Как вы заботливы, мистер Ли. Нам всегда нужна удобная еда, потому что мы часто патрулируем в лесу. Не могли бы вы поставлять их оптом?"

"..."

"О, не поймите меня неправильно. Я говорю это только потому, что у меня есть рынок для такой еды. Поскольку зима здесь такая длинная, люди обычно живут на замороженных продуктах. Если такая удобная еда такого качества будет доступна, любой захочет ее купить".

"Ты хочешь сказать, что хочешь заняться бизнесом в своем подразделении?"

"Хахаха... Я должен передать это розничному торговцу, не думаю, что смогу сделать это сам".

Теперь, когда он почувствовал вкус денег, Климов был готов начать посреднический оптовый бизнес с боевым рационом.

Для Юнхо это был отличный шанс, поскольку ему больше не нужно было давать Климову бесплатный боевой паек.

"Это не только потому, что я хочу заработать деньги, но и потому, что я хочу лучше служить своим солдатам".

"Вы действительно отличный командир, подполковник".

Хотя Юнхо похвалил его, он не очень-то верил в то, что сказал Климов.

"Хорошо, мои корабли всегда будут пустыми, когда придут сюда после перевозки пиломатериалов в Казахстан, я, вероятно, смогу обеспечить вас боевыми пайками. Я возьму только минимальную стоимость доставки".

"Нет, я буду чувствовать себя лучше, если ты заработаешь больше денег".

"Эти боевые пайки довольно дорогие. Я не думаю, что люди здесь будут готовы платить такую высокую цену за еду, если вы будете платить мне комиссионные".

"О, вы не представляете, что такое Красноярск. Люди здесь зарабатывают как минимум в два раза больше, чем средние россияне."

'Bay! Я понятия не имел!

Юнхо был удивлен, услышав это.

Он думал, что этот регион слишком холодный для жизни, но оказалось, что здесь собиралось много богатых людей. Не зря здесь проживало население в один миллион человек. Поскольку незаконный бизнес здесь был условно разрешен, в этом регионе жили люди, которые приобрели богатство таким путем.

"У меня тоже есть просьба, подполковник".

"О чем?"

"Это немного дальше от района моего освоения, но можно ли сделать небольшой причал на реке Енисей и построить вокруг него временное жилье?"

"Этот район является бесхозным, так как он еще не передан ни одному застройщику. Для вас это не составит труда. Некоторые из здешних лесорубов привозят свои пиломатериалы к реке, чтобы потом переправить их на железнодорожную станцию".

"Должен ли я получить разрешение от руководства порта Красноярска?"

"Таежный регион находится под моим управлением. В этом нет необходимости".

"Я хочу сказать, что я бы построил небольшой док для перевалки части пиломатериалов".

"Господин Ли, территория, которую вы осваиваете, является крошечной частью всего Таежного региона. Вы не осваиваете всю Тайгу, и если я не могу приспособить для вас такую мелочь, то мне не стоит называться вашим партнером".

Разговор с Климовым снова напомнил Юнго, что это Россия - место, где со связями можно делать все, что угодно. Точнее, Сибирь. Здесь были свои правила.

"Хон Сун Ки, я поговорил с командиром батальона. Вы можете закончить строительство временного жилья и погрузить все пиломатериалы на наши корабли без единого обломка."

"Что? Вам нужны и маленькие ветки?"

"Комиссар Ким хочет продать их как дрова".

"Ну, если комиссар Ким попросил, мы должны сделать то, что он сказал".

"Подожди, ты не жалуешься, как всегда?"

"Мне нужно произвести впечатление на комиссара Кима, чтобы он выделил дом в городе с хорошим расположением и фермерский участок для моих родителей".

"Эй! Я владеец государства. Я тот, на кого тебе нужно произвести впечатление".

"

О, люди говорят, что шеф Никшич и комиссар Ким - тяжеловесы автономного штата".

"Боже, это делает меня марионеточным боссом".

"Ну, это твои слова, а не мои".

"Хорошо, хорошо. Принеси все маленькие веточки, чтобы ты мог хорошо выглядеть перед тяжеловесом".

"Мехехе..."

"О, не смейся так. Ты мне противен".

В лесу было много маленьких веток и обломков, которые гнили, и это было зрелище, на которое людям в Казахстане было бы жаль смотреть, так как в Казахстане любая древесина ценится.

Несмотря на сильный холод, земля была переполнена природными ресурсами, что вызывало зависть у Юнгхо.

"Босс. Вы собираетесь позволить агентам разведки жить только в деловом офисе в центре Красноярска?"

"Я тоже пришло несколько офисных сотрудников, а что?"

"Чхве Сан Хо хотел остаться здесь".

"Ну, раз вы здесь руководитель группы, делайте, что вам удобно".

"Спасибо."

Юнгхо был рад услышать, что кто-то хочет остаться в Красноярске. Он задался вопросом, почему.

"Минутку, почему он хочет жить здесь? Здесь нечего делать".

"Он сказал, что очень влюблен в местную девушку, которая работает в офисе".

"Мужик, вы все всегда хотите жениться здесь, вместо того чтобы сосредоточиться на работе".

"Он мой младший, я должен помочь ему жениться".

"Не так уж плохо жениться на женщине, с которой тебя свело сватовство. Разве ты не говорил, что девушка, с которой тебя свели, была похожа на ангела?"

"Ну, я человек с возможностями".

Чхве Сан Хо лишь на мгновение увидел офис-леди, а уже влюбился. Это показало, насколько одиноки охранники из Кореи в чужой среде. Они плохо искали девушек. Юнгхо стало жаль.

"У него случайно нет любовницы, которую он оставил в Корее?"

"Нет, у него там нет никакой девушки. Если бы была, он бы остался в Корее. Я имею в виду, что не так-то просто уехать из родной страны, если только твоя жизнь не была совершенно несчастливой".

"Чувак, ты говоришь обо мне? Похоже на мою жизнь в Корее".

"

О, ты знаешь, что мы все тебя уважаем. Ты - исключение".

"Неважно. В любом случае, скажи ему, что я буду поддерживать его на сто процентов. Если он не найдет девушку через год, мы должны перевести его туда, где он сможет найти девушку".

"Хорошо, сэр."

Первое путешествие было довольно плодотворным.

Все доки, железнодорожные станции и открытые склады в округе были заполнены пиломатериалами и алюминием, которые ждали своей очереди на перевозку. Поскольку металлы, которые были меньше по размеру, чем пиломатериалы, вывозились в первую очередь, пиломатериалам нужно было ждать, пока их разместят в вагоне поезда, но этот процесс занимал не менее шести месяцев ожидания.

Если бы Юнхо мог использовать маршрут Северного моря, то все предприниматели, занимающиеся производством целлюлозы и переработкой древесины, поспешили бы воспользоваться его судами для перевозки своих материалов. Так как использование судов Юнхо было бы быстрее, и они могли бы перевозить достаточно большое количество груза за один раз, грузоотправители не возражали бы против высокой стоимости перевозки.

Пока Юнхо занимался делами в таежном регионе, Пак Чен Ир был занят налаживанием связей с местными чиновниками Красноярска.

"Ты выглядишь так, будто тебе очень весело".

"Мужик, а ты знаешь, что здесь есть караоке в корейском стиле? Они продают алкоголь, и дамы приходят в комнату для пения, чтобы развлечь тебя. Боже, если бы они захотели, то смогли бы воспользоваться нами любым способом".

"Хорошо, только будьте осторожны. Сибирь сильно отличается от Москвы".

"Я знаю, но чиновники здесь действительно свободолюбивы. Они пьют коньяк вместо водки. Иностранные бизнесмены их сильно разбаловали".

Хотя Юнхо и Чен Ир привыкли давать взятки чиновникам и деловым партнерам в России, казалось, что чиновники мэрии, с которыми встретился Чен Ир, были не промах. Юнхо помогали батальон местной воинской части и местные мафиози, ему все еще нужна была помощь чиновников, чтобы вести бизнес в этом районе.

"Как здесь чиновники?"

"Ты же знаешь, у них нет причин нас ненавидеть. Я хорошо угощал их напитками и конвертами.

Что во мне может не нравиться? Я также сказал несколько слов о том, что я связан с мафией, и им это понравилось. Они думают, что мы предотвращаем мафию для них. Я думаю, что мафия их уже давно беспокоит".

"Это замечательно. Если у нас возникнет проблема, мы можем мобилизовать Сергеенко, чтобы напугать их и сделать вид, что мы заботимся о мафиях для них. Им придется положиться на нас".

Чтобы выжить в Сибири, нужно было использовать любые ресурсы, которые только можно было использовать.

Юнго был рад, что ему может помочь Сергеенко - он был лидером местного отделения южнорусской мафии под руководством Янива и Сергея.

Были и другие местные мафии, которые не принадлежали к южнорусской мафиозной организации. Если бы Сергеенко не позаботился о них заранее, все мелкие мафиозные группировки пришли бы к Юнго за нарушение его бизнеса, чтобы попросить взятку.

"Ты знаешь, одному из судов не обязательно оставаться здесь. Мы можем загрузить его пиломатериалами и отправить обратно в штат. Вы выяснили, кому принадлежат пиломатериалы в доке?"

"По словам агентов, пиломатериалы принадлежат совместному китайско-российскому предприятию. Я не уверен, насколько оно будет надежным. Мне кажется, что если мы будем иметь с ним дело, то получим удар в спину".

"Почему вы так думаете?"

"Понимаешь, вывозить пиломатериалы незаконно, так как у нас еще нет контракта. А что если компания заберет все на нас, когда нас потом найдут?"

Совместное предприятие было государственной компанией, которая занималась многими незаконными делами. Поэтому Юнго подумал, что не будет ничего страшного, если он доставит компании небольшие неприятности.

"Хммм... Знаешь что? Нам не стоит иметь с ними дело. Почему бы просто не забрать пиломатериалы насильно?"

"Ты шутишь?"

"Нет, мы можем просто погрузить их с причала. Кто будет за этим следить? Люди подумают, что, должно быть, есть какая-то сделка, раз мы уверенно везем их в открытую".

"Значит, мы просто погрузим их и уйдем?"

"Да, почему бы нам просто не сказать, что у нас была сделка с Сергеенко?"

Мы просто делаем то, что он нам сказал, берем то, что было на причале".

"Теперь ты простой грабитель".

"А как же я? Мафиози, который продал то, что ему не принадлежит, должен считаться грабителем".

Даже если бы выяснилось, что Юнго взял пиломатериалы в доке, никто не смог бы обвинить местного мафиози, который продал не принадлежащие ему пиломатериалы. Не было никого, кто бы заявил в полицию, просто потому, что пиломатериалы, которые в округе стоили две копейки, исчезли в первую очередь, поскольку в Сибири нелегко вести бизнес, если стать врагом местных мафиози.