

"Что не так с этими людьми? Они хотят воспользоваться преимуществами и заработать деньги в Казахстане, но не хотят сделать небольшой вклад в развитие страны?"

"Ну, для этого и создаются компании".

"Но они не должны так себя вести. Их просят не заниматься благотворительностью, а инвестировать в свой будущий бизнес. Кроме того, они никогда не делали взносов для корифей в Казахстане. Они знают, что здесь много корейцев. Неужели у них нет сострадания к дальним родственникам?"

Чен Ир также жаловался на корейские компании. Юнхо и Чон Иль ожидали, что корейские компании будут лучше относиться к корейцам в Казахстане, как они делают это в других странах. Они были весьма разочарованы в этих корейских компаниях. Казалось, что они больше не могут ожидать многого от корейских компаний.

"Я больше не работаю с этими компаниями. В следующий раз мы будем обращаться только в иностранные компании. Это так неправильно".

"Согласен. Бизнес должен быть чистым и ясным. Нам будет лучше с некорейскими компаниями".

"Тем не менее, мы сохраним здесь завод по производству лапши рамен".

"Конечно. У нас нет причин отказываться от них. Рамен популярен во всем мире".

Чен Ир посетил несколько пищевых компаний в Корее, чтобы заключить сделки, но он решил отказаться от других продуктов питания, кроме лапши рамен. Он надеялся, что к нему будут хорошо относиться, потому что он кореец, но на деле все оказалось иначе.

Если бы он посетил эти компании как иностранный бизнесмен, у него было бы больше шансов. Поскольку он и последовавшая за ним пара приехали туда как корейские бизнесмены из бедной среднеазиатской страны, компании их практически проигнорировали.

В конце концов, Чен Ир был вынужден отказаться, так как знал, что сможет получить оборудование и средства в других европейских компаниях. После этого он решил насладиться своим отпуском в Корее, встретившись со всеми своими друзьями из колледжа и проведя время с семьей.

"Нам позвонили из пищевой компании Eti. Они хотят посетить штат, чтобы поговорить о строительстве здесь своего завода".

"

Разве у компании нет завода в Казахстане?"

"Они хотят иметь его и в России, и им нужна наша помощь".

Eti была известной турецкой компанией по производству боевых пайков и диетического питания. Eti и Юнхо установили тесную связь, когда он импортировал боевые пайки для армянских ополченцев.

"Я думаю, они пытаются попасть в Россию с помощью нашего бренда, поскольку мы поставляем вино на российский рынок".

"А может, они подумали, что строительство завода в штате принесет им определенный кредит в будущем".

"Разве русские не ненавидят Турцию? Как вы думаете, турецкие продукты вообще будут продаваться в России?"

"Ну, если они будут производить ее в автономном штате Ариранг, то это может быть совсем другая история".

"Это точно. У нас есть Россия".

"Сергей будет так счастлив, когда услышит о нашей продовольственной компании".

"Вино и еда. Все в Волгограде знают о Zeypur Wine. Мы должны использовать бренд "Зейнеп" для нашей продовольственной компании".

"Это хорошая идея. Надеюсь, Зейнеп не возьмет с нас денег за название бренда".

Мехмет, менеджер по продажам из "Эти" - продовольственной компании - был повышен до руководителя. Мехмет протянул свою визитную карточку, на которой золотом было выгравировано его имя.

"Поздравляю с повышением!"

"Благодаря вам, господин Ли. Совместные с вами продажи боевых рационов завели меня так далеко. Я рассчитываю на вас и в будущем повышении. Хахаха."

"Однажды ты станешь генеральным директором. И успешным, я уверен".

"Мистер Ли, с тех пор как я вас встретил, все шло так хорошо. Несколько дней назад мы выпивали с Мустафой, и я услышал, что вы планируете открыть пищевую фабрику, поэтому я сразу же приехал сюда".

Вероятно, Мустафа тонко подметил эту новость. Мустафа заработал довольно много денег, продавая роскошные ковры, сделанные в автономном государстве Ариранг.

"Значит, вы хотели бы начать бизнес в России?"

"Именно так. Я надеюсь, что вы поможете мне выйти на российский рынок".

"Я не понимаю, почему вы не можете продавать продукцию с завода "Ети" в Атырау. Разве технически это не казахстанская продукция?"

"Мы продаем небольшое количество в Россию.

Проблема в том, что они уже признают нашу продукцию как турецкий бренд. Но если мы предоставим вам все материалы, а государство будет их производить, то это будет продукция Арирангского автономного государства".

Мехмет имел в виду, что он избавит продукцию от бренда Эти. Это будет новый бренд автономного государства Ариранг.

"Ну? Что скажешь? Мы оплатим все поставки ингредиентов, оборудование и помещения. Государство будет отвечать за производство и продажи".

"Звучит очень справедливо. Мы будем получать половину прибыли, а вы - другую половину. Как вам это понравится?"

"Это то, что я хотел услышать. Мой генеральный директор тоже будет рад это услышать".

"Кстати, вы понимаете, что мы планируем продавать нашу продукцию не только на юге России, но и в некоторых городах Сибири".

Мехмет потерял дар речи.

"Я начинаю бизнес по производству пиломатериалов в Сибири. Скоро наши корабли будут ходить и по Северному морю".

"У меня такое чувство, будто я сегодня выиграл в лотерею".

На самом деле в лотерею выиграл Юнхо, поскольку Эти бесплатно предоставит все ингредиенты и оборудование для пищевой фабрики. Рынок продуктов питания будет занят Янивом, поскольку он доверял всему, что производилось в автономном государстве Ариранг. Если бы он начал с России, то завоевать популярность на рынке Центральной Азии тоже не составило бы труда. Вскоре его продукция могла бы стать более популярной, чем китайские продукты питания. Было очевидно, что компания "Эти" - производитель продуктов питания - уже все подсчитала, прежде чем обратиться к Юнхо. В противном случае сделка 50:50 была бы убыточной для компании, поскольку она собиралась предоставить все необходимые материалы.

"Как нам повезло".

"Мужик, ты уверен, что не ожидал этого? Вы играли с нами, когда отправляли нас в Корею?"

"Да ладно. По крайней мере, вы поехали в Корею и наслаждались своим временем".

"Ну, если ты считаешь, что корейские компании смотрят на тебя свысока, как на удовольствие - тогда да! Мы наслаждались".

"Теперь мы знаем, что больше не хотим иметь дело с корейскими компаниями".

"Это правда."

Чен Ир был рад услышать о проекте государства с пищевой компанией "Эти". Чен Ир был большой шишкой в Центральной Азии, но казалось, что в Корею его никто не знает.

"Они пожалеют, что не воспользовались шансом поработать со мной, когда я их посещал".

"Возможно, им вообще будет наплевать на наше государство".

"Поверь мне. Однажды им придется приехать к нам. Знаете что? Если корейские строительные компании в нашем штате не будут работать хорошо, я выгоню их из нашего штата".

"Брат, не обижайся на них".

"Я ни на кого ничего не сваливаю. Я просто говорю, что эти компании могут думать, что они

получили работу, потому что они великие".

Чен Ир был очень расстроен тем, что корейские компании плохо к нему относятся.

Так как Юнхо не знал, что на самом деле произошло в Корее, он решил, что при первой же возможности должен спросить у пары последователей.

Королевские гвардейцы маршировали по улицам Копенгагена. Марш королевских гвардейцев был предназначен как для туристов, так и для репутации датской королевской семьи. Если бы вождь Никшич увидел это, он попытался бы сделать то же самое в автономном государстве во славу старого Сербского королевства.

Пока шло шествие, Леон все время пытался вырваться из рук Юнхо, так как хотел следовать за королевскими гвардейцами в марше. Вид королевских гвардейцев в мохнатых шапках был достаточно любопытен для маленького мальчика. Однажды Леон чуть не задел одного из королевских гвардейцев, но Юнхо удалось остановить его, чтобы он не натворил еще больше бед.

"Я отведу Леона на игровую площадку".

"Здесь есть детская площадка?"

"Я построю ее для него, если понадобится. Если нет, то он испортит всю церемонию марша, если я не отведу его куда-нибудь".

Шанс был очень мал, но другого способа успокоить его не было. Не только Леон, но и Джелиан, и пара последователей, казалось, были заморожены маршем.

Вчера группа Юнхо посетила датский дворец, чтобы нанести визит после приезда в Данию, а также подписать контракт на заказ ледокола.

Сегодня группа совершала экскурсию по улицам Копенгагена.

Поскольку это был неофициальный визит в королевскую семью, Юнхо не хотел брать с собой большую группу, но все же его группа состояла из двенадцати человек, включая его семью, пару последователей и несколько охранников.

Вчера вечером они ужинали с королевской семьей, включая королеву, принцессу Изабеллу и Сечени во дворце, обсуждая ледокол. Королевская семья рассматривала Юнхо и Фатиму как своих будущих родственников. Королева и другие члены королевской семьи были весьма удивлены богатством и потенциалом автономного государства Ариранг. Королева была впечатлена, когда Юнхо упомянул, что он разрабатывает территорию в Сибири, так как нелегко заслужить доверие российского правительства, будучи иностранцем.

Они также высоко оценили решение Юнхо запросить ледокол у датской судостроительной компании. Принцесса Изабелла также гордилась этим, поскольку теперь она доказала, что выходит замуж за человека не из неизвестной семьи, а из семьи, обладающей большой властью и богатством.

Сечени сделал быстрый шаг, чтобы купить акции датской судостроительной компании, чтобы стать главным акционером, как предложил Юнхо.

"Господин генеральный директор. Вы пытаетесь стать крупнейшим акционером компании?".

"Нет. Крупный акционер справится с этой задачей. Я просто хочу заявить о себе на деловой встрече. Если я привлеку несколько клиентов для кораблей, другие акционеры компании не смогут меня игнорировать."

"Вы хотите заняться и продажами?".

"После того как я куплю достаточно акций, мне придется найти способ увеличить их стоимость".

"Можем ли мы конкурировать с корейскими верфями? Они будут делать корабли по более низкой цене".

"Мы будем работать только над специальными кораблями. Я не планирую конкурировать с ними".

"О!"

Мин Сок посмотрел на Юнхо блестящими глазами.

"Ты хочешь посмотреть, как изменится маршрут по Северному морю?"

"Да! Держу пари, это будут революционные изменения, раз ты здесь".

"Революционными?"

Я буду действовать тонко и тихо, но я гарантирую, что вы увидите большие перемены".

<http://tl.rulate.ru/book/27517/2178793>