

Правительство Казахстана приветствовало предложение совместного бизнеса по производству железнодорожных вагонов от компании H Rotem. Это было не просто совместное предприятие, а исключительное предложение, которое предполагало техническое партнерство с 70-процентным уровнем локализации.

Хотя корейские компании уже участвовали в строительстве нефтехимических заводов и теплоэлектростанций в Казахстане, это был первый случай, когда корейская компания пришла в тяжелую промышленность, такую как производство железнодорожных вагонов. Поскольку совместное предприятие тяжелой промышленности было полезно для развития оборонной промышленности, президент Назарбаев также проявил большой интерес к этому бизнесу.

Компания H Rotem имела преимущества от совместного предприятия, но она была больше заинтересована в том, чтобы воспользоваться возможностью получить сырье из Казахстана. Поскольку страна располагала неисчерпаемыми запасами полезных ископаемых, погребенных под землей, компания не собиралась отказываться от возможности обменяться с ними технологиями.

Сотрудники "Х Ротем" жили в гостинице в городе Астана.

Они ожидали приема заместителя председателя и президентской группы из штаб-квартиры компании в Корее. Пока сотрудники ждали, Юнхо встретился с правительственными чиновниками Корёины и другими чиновниками Министерства финансов и экономики.

Человеком, который представлял различных чиновников Юнхо, действительно был Ким Чун. Используя всевозможные связи, он организовывал встречи с различными чиновниками. Причина, по которой Юнхо и Ким Чун изо всех сил пытались купить свои сердца, заключалась в строительстве завода по производству железнодорожных вагонов вблизи фермы Ариранг, но все чиновники, с которыми они встречались, были против этой идеи.

Они согласились с тем, что вагоны можно легко перевозить через Каспийское море и реку Урал, но отказались от этой идеи, поскольку вокруг фермы не было никакой инфраструктуры. Поблизости не было ни сопутствующих предприятий, ни жилья для рабочих завода. Это был огромный проект, с которым не могли справиться только 4 000 человек из населения фермы Ариранг.

Они попросили понимания у Юнхо, сказав, что лучше всего строить завод там, где поблизости есть промышленный комплекс среднего размера. Кроме того, с их точки зрения, наиболее экономичным способом транспортировки деталей была доставка их по Транссибирской магистрали из Владивостока, а не через Каспийское море.

Казалось, что Юнхо пока ничего не добился от создания вагоностроительного завода в Казахстане.

"Босс. Я думаю, что нам еще рано радоваться. В этом нет никакой выгоды. Я немного расстроен, так как мы много работали, чтобы совместное предприятие заработало".

"Господин Ким. Давайте поговорим на улице".

Поскольку Ким Чун говорил прямо и жаловался перед чиновниками Корёина, Юнхо пришлось быстро вывести его на улицу. Чиновники вздрагивали всякий раз, когда слышали слово "босс", потому что в русской культуре это слово воспринималось негативно, так как там было много мафий.

Ким Ильквон, Ким Чун и Катя часто называли Юнхо "боссом", особенно Ким Чун, который получал огромное удовольствие от этого слова. Из вежливости он мог называть его "господин Ли" на улице, но он совсем не возражал против других людей.

Когда Юнхо спросил его о причине, он ответил, что обращение "босс" имеет больший вес и позволяет ему чувствовать себя членом великой организации.

"Босс. Мне больно видеть, как Н Rotem зарабатывает деньги, когда мы те, кто работал для этого".

"Пока ничего не подтверждено. Если мы не сможем получить автомобильный завод, мы будем работать над тем, чтобы построить завод запчастей рядом с фермой. Если это не сработает, мы попросим бесплатный поезд для нашей фермы."

Совместное предприятие по производству железнодорожных вагонов между Н Rotem и правительством Казахстана и торговля минералами были подтверждены, и теперь обе стороны приехали для подписания Меморандума о взаимопонимании.

Обе стороны были удовлетворены условиями соглашения, и все остались довольны. Теперь, когда Юнхо успешно установил отношения двух сторон, он начал продвигать свой собственный бизнес.

Прежде всего, он занялся транспортировкой продукции компании.

Представители правительства Казахстана заявили, что они будут получать продукцию из Кореи через порт Владивостока и оттуда пользоваться Транссибирской магистралью. От порта до погрузки продукции в железнодорожные составы оставался промежуток времени, и компании требовалось место для безопасного хранения деталей.

Хотя Юнхо не предполагал, что такая ситуация может произойти, у него был крупный складской комплекс, который он построил в партнерстве с Янивом.

Он рассказал Ким Чжу Хёку, что у него есть склад во Владивостоке, которым он управляет. Он подчеркнул, что это дешевле и безопаснее, чем другие склады, но при этом умолчал, что Владивосток - незаконное место, где грабители часто воруют даже военное оружие.

Конечно, Ким Чжу Хёк не выдержал. Детали железнодорожных вагонов стоили довольно дорого, поскольку изготавливались из специальной стали. Грабители могли продать их по дешевке, но это был бы огромный убыток для компании.

"Господин Ли. Так вы говорите, что мы сможем доставить сюда запчасти в целости и сохранности?"

"Да, я могу это гарантировать. У меня есть компания по оказанию охранных услуг и некоторые акции в компании русских наемников. Если вы поручите охрану и хранение ваших товаров нам, я доставлю все детали в целости и сохранности, без единой царапины".

"Это была наша большая забота, поскольку в России было так много случаев воровства. В прошлом у нас часто воровали нашу продукцию. Даже если мы сообщаем о кражах российским властям, они ничего не делают для решения проблемы. Я доложу заместителю председателя,

чтобы вагоны поезда, а также продукция других компаний хранились на вашем складе, и получу разрешение подписать договор с вашей компанией на перевозку продукции."

Когда Юнхо предложил решить старую проблему компании, Ким Чжу Хёк воспрянул духом. Благодаря этому он сможет заработать несколько баллов от заместителя председателя.

"Спасибо, господин Ли".

Юнхо должен был поблагодарить его, но Ким Джу Хёк поблагодарил его вместо этого. Казалось, что скоро он сможет подписать контракт с H Rotem.

Из совместного производства железнодорожных вагонов Юнгхо больше всего внимания уделял производству деталей. Хотя он не мог привезти на ферму Ариранг все производство вагонов, он хотел привлечь хотя бы некоторые части производства.

Если бы на ферме Ариранг можно было производить основные части, то ферма достигла бы большого технологического прогресса.

Кто-то мог бы сказать, что производство вагонов для поездов не представляло собой ничего особенного, но поскольку применялись литейные технологии, такие как изготовление осей и колес, можно было перейти к производству тяжелого вооружения. Поскольку устройства управления были достаточно сложными, технологии их изготовления можно было применять и в других отраслях.

Теперь, когда он отвечал за хранение деталей и безопасность транспортировки товаров, пришло время взвесить, какие детали будут более ценными для производства. Поскольку до назначения заводских площадок еще оставалось время, он собирался больше узнать о деталях железнодорожных вагонов. Ему предстояло убедить правительство Казахстана и компанию H Rotem в необходимости строительства завода по производству деталей на ферме Ариранг.

По договоренности с Ким Чжу Хёком, Юнгхо смог встретиться с заместителем председателя компании "Эйч Ротем".

Председатель, которому было около сорока лет, казался серьезным человеком. Он отличался от многих других людей, с которыми встречался Юнхо и которые получили свое состояние от родителей.

Он вежливо поприветствовал Юнхо и спросил, как он может вознаградить его за вклад в "Х Ротем".

"Было бы ложью, если бы я сказал, что у меня нет желания получить деньги, ведь я бизнесмен, но я просто хочу, чтобы страна, в которой я живу, приобрела передовые технологии, чтобы она могла конкурировать с соседними странами. Здесь так много споров, и все, чего я хочу, - это стать более сильной страной. Это в конечном итоге поможет обезопасить и мой бизнес".

Юнгхо намеренно не просил вознаграждения, так как сейчас было не время. Если бы ему удалось наладить технические связи с компанией, это принесло бы ему больше денег в будущем.

"

Выслушав вашу точку зрения, я теперь больше понимаю о Казахстане. Я также изучал страны,

расположенные рядом с Каспийским морем, и они пережили очень печальные события. Я восхищаюсь вашим мужеством начать свой собственный бизнес в таком месте".

"У меня не было другого выхода, кроме как уехать из Кореи, чтобы выжить. Я смог забраться так далеко только потому, что мне повезло".

"Я уверен, что вы зашли так далеко не только благодаря везению. Вы, должно быть, прошли через множество трудностей".

После того, как Юнхо рассказал несколько личных историй, он сказал вице-председателю то, что тот хотел услышать. Он предложил помочь компании, чтобы она могла поддерживать хорошие отношения с правительством.

Хотя сейчас это было не в руках Юнхо, он находился в таком положении, что мог испортить их отношения, если бы захотел. Все зависело от "Х Ротем" и от того, как они будут относиться к Юнхо. Он не хотел благоволить компании только потому, что она была корейской.

"Эй, ты отлично выглядишь сейчас, когда встречаешься с людьми, которые контролируют финансовые круги Кореи".

"Мужик, у тебя были проблемы. Должен сказать, что без твоей поддержки мы бы не справились".

"Ну, я сделал не так уж много. Все, что я сделал, это научил агента Смита некоторым навыкам".

Чен Ир сыграл огромную роль в достижении партнерства Х. Ротема и правительства Казахстана. Поскольку он использовал свое особое расположение, чтобы мобилизовать Майкла, начальника европейского отделения ЦРУ, и агента Смита из посольства США. У этих двоих было много связей с высокопоставленными чиновниками Казахстана, и они убедили многих действовать в пользу Юнхо и Х Ротема.

ЦРУ выступало за партнерство корейской компании и казахстанской тяжелой промышленности, поскольку развитие тяжелой промышленности в Казахстане могло подавить влияние России в стране.

После того, как Чен Ир обучил агента Смита смертельным навыкам, которые тот так хотел получить, он взял на себя инициативу в переговорах с чиновниками ЦРУ и казахстанскими чиновниками о помощи бизнесу Юнхо.

Он сделал все возможное, поскольку также хотел ослабить власть России над страной.

Поскольку Казахстан также искал пути выхода из-под влияния России на свою экономику, это был отличный момент для правительства. Поскольку россияне по-прежнему доминировали в экономике страны на 60 процентов, техническое партнерство с компанией H Rotem было хорошим способом развития экономической независимости страны.

"Получим ли мы что-то от этого?".

"Мы выступаем только как агентство правительства Казахстана. Перед переговорами мы сделаем все так, чтобы это было нам выгодно".

"Не вы ли говорили, что Г. Ротем помешался на сырье? Нам нужно продавать минералы с нашего рудника".

"Я уже сказал им об этом. У них нет никакого контроля над российскими владельцами шахт, но когда я сказал, что они могут экспортировать все количество, они обрадовались."

Вице-президент Ким Чжу Хёк искренне просил разрешения, чтобы он мог приписать себе заслугу в заключении сделки по торговле минералами. Когда он откровенно сказал, что на этот раз хочет получить повышение до президента, Юнхо не смог удержаться от смеха. Подумав, что его открытость достойна восхищения, Юнхо согласился отдать ему должное.

Когда Юнхо все объяснил Чен Иру, тот подтолкнул его еще дальше, спросив, есть ли еще какие-нибудь прибыльные предприятия.

"Парень, ты просто слишком мягкий. Зачем тебе это, если нет ничего взамен?"

"Он будет нашим помощником, если станет президентом в этот раз. Он сказал, что к концу года пришлет отличный подарок. Посмотрим, что он задумал".

"Этот человек, должно быть, стремится расширить горизонты своей компании".

"Он был заинтересован в том, чтобы начать строительство порта в Атырау. Поэтому я посоветовал господину Киму заняться этим".

"Почему бы нам не перестать помогать другим компаниям зарабатывать деньги, а начать работать над собственным строительным бизнесом?"

"Не спешите. У нас нет техников и технологий. Мы потеряем кучу денег, если ввяжемся в это".

"Прочистите уши и слушайте, мистер Босс.

Ты можешь просто получить комиссию агентства за то, что представляешь компанию, у которой нет возможностей выиграть контракт."

Идея Чен Ира снова впечатлила Юнхо. Не было бы ничего хорошего, если бы Юнхо не признал его идею. Он крепко обнял его.

"Мастер!"

"Чувак. Ты отвратителен".

<http://tl.rulate.ru/book/27517/2131978>