## Глава 12

Мэн Ган сделал это без особой силы. Но Му Хань Ся отталкивала его почти изо всех сил.

Она немного отступила назад. Он все еще сидел, а она стояла. Некоторое время оба молчали.

"Му Хань Ся", он просто нежно позвал ее по имени. Глядя в землю, Му Хань Ся сделала вид, что беззаботно улыбается: "Директор Мэн, спасибо, что вы подумали об этом для меня, правда. В моей ситуации, как сейчас, ваша помощь подобна пирогу, падающему с неба. Если я не буду благодарна, я буду бессердечной. Но...насчет учебы в университете, хотя я и хочу этого, я все еще не хочу бросать свою работу прямо сейчас. Я думаю, что стоит подождать, попробую, когда придет время." - Она замолкла на мгновение и посмотрела на него, - "Сейчас я просто не хочу ограничивать свою жизнь чем-либо."

Мэн Ган ничего не сказал. Если чуть раньше его взгляд был немного бурным, то теперь он снова стал глубоким и спокойным. Он достал сигарету и закурил. Сделав пару затяжек, он сказал в очень простой манере: "Все же подумай еще."

Следующие несколько дней была грандиозная акция. В "Ле-Я" были заняты как сумасшедшие.

Му Хань Ся тоже была очень занята, но она больше не ходила на спортивную площадку. Иногда она даже терялась в своих мыслях. Однажды за обедом Хи Цзин спросила: "У тебя чтото на уме в последнее время?"

Му Хань Ся не хотела лгать, но она и не хотела поднимать эту тему. Потому ответила: "Ничего такого. Просто на днях мне выпал большооой пирог, который я не взяла."

Она сказала это уклончиво, и Хи Цзин прищурилась: "И почему ты этого не сделала?"

"А что, если ценой быть в ловушке? Оставаться послушной. Всякий раз, когда хозяин захочет кусочек, просто позволять ему брать немного." - Му Хань Ся ответила - " Я просто не хочу такой жизни."

Прежде, чем каждый успел это осознать, наступил день открытия Ён Чжэн.

Сотрудники "Ле-Я" по-прежнему были в восторге от их блестящего выступления в недельном грандиозном продвижении, в то время как в Ён Чжэн через дорогу по-прежнему было все тихо, без каких-либо признаков движения, что заставляло людей верить, что они одержали победу и

соперники не могут придумать никаких контрмер. Таким образом, казалось, нет необходимости беспокоиться о них больше.

Однако, когда My Хань Ся думает о лице Линь Мо Чэнь, она все еще нервничала. Ощущение немного похоже на затишье перед грозой, в то время как ты не можешь сказать, что этот парень прячет за своим лицом.

Никто и представить себе не мог, что атака Ён Чжэн будет такой яростной, необычной и даже безумной.

Первую неделю скидка 50% на всю одежду.

Упоминая отдел одежды, возможно, все были удивлены. Поскольку все знали, что одежда в супермаркете довольно старомодна, и не очень хорошего качества. Только пожилые люди покупали их в супермаркетах, и не раньше, чем они сравнивали эти цены с ценами на фермерском рынке. Поэтому обычно люди редко видят, как супермаркеты суетятся из-за одежды.

Но Ён Чжэн... они просто разложили свои карты против здравого смысла. Или даже можно сказать, что они подорвали все обычные подходы супермаркетов по отношению к одежде.

В день открытия, когда клиенты пришли в магазин, то, что они увидели в первую очередь очень заметно показанные огромные плакаты продвижения одежды со всеми видами рекламных лозунгов, привлекая полное внимание всех.

Затем, когда они добрались до раздела одежды, они думали: "Вау, совсем не плохо!" Планировка полок уже отличалась от оптового стиля в других супермаркетах. Вместо этого это было больше похоже на открытый магазин модной одежды с мягким освещением, удобной компоновкой, простыми, но элегантными стилями и довольно хорошим качеством.

Далее, когда они смотрели на цены -50% скидка! Почти такие же низкие, как цены на ТаоБао, но с текстурой и качеством, которые можно увидеть и потрогать.

Более того, в центре раздела одежды было две супер большие аккуратно расположенные стопки футболок классического стиля как для мужчин, так и для женщин, однотонных: черного, белого, синего, серого и красного цветов; и очень мягкой ткани. Но ценник размером с человека, стоящий рядом, говорил: "всего 9,9 юаня!"

Рядом с ним была еще одна вывеска, на которой написано: "Вся одежда на специальных распродажах в связи с нашим торжественным открытием. По нынешней цене пока есть запас.

Не стесняйтесь, если вы заинтересованы."

Как могли пожилые люди ждать дольше при виде этого? Немедленно, они хватали тележки и начинали ходить по магазинам как сумасшедшие! Как только они начали, импульсы и эмоции распространились в толпе, а затем все кинулись делать сумасшедшие покупки. Пока цена и стиль не слишком плохие, они хватали и бросали все в тележки. Таким образом, почти в каждой корзине было несколько предметов одежды, у некоторых и вовсе по половине тележки, для всей семьи. Особенно футболки классического стиля, они раскупались, как только их выносили со склада.

Стимулируемый одеждой, Ён Чжэн быстро увидели увеличение клиентов, поскольку слухи быстро распространялись. Люди также заметили, что другие товары здесь не дороже, чем в "Ле-Я", и торговая среда очень удобна-чистая, просторная, модная и более высококлассная, чем в "Ле-Я", которая существовала в течение многих лет. Когда идешь в магазин, дух поднимается. Продавцы также добрее и теплее, очень внимательны, заставляли людей чувствовать себя еще лучше. Более того, они также узнали, что некоторые товары здесь выглядят даже лучше, чем в "Ле-Я", например, приготовленная еда или речная еда и мясо.

В результате все товары продавались лучше.

Спустя неделю после открытия Ён Чжэн, их сбыт превышал 2 миллиона ежедневно в среднем. На второй и третий день продажи даже достигли трех миллионов, что было связано с регулярными продажами "Ле-Я". На той же неделе "Ле-Я" сильно пострадали, продажи упали с 3 миллионов до 2, и это на пике их грандиозного продвижения.

На этой неделе почти все в"Ле-Я" были в шоке. Атмосфера в офисе превратилась из прежней радостной и светлой в мрачную и тихую.

Однажды Му Хань Ся поднялась наверх, чтобы доставить документы. Когда она проходила мимо офиса Мэн Гана, она смутно услышала его серьезный голос: "Что? ты не можешь сделать скидку 50%? Я поместил тебя в систему "Ле-Я" и позволил тебе оставаться с комфортом в течение многих лет...Ты должен это сделать..."

Му Хань Ся не осмелилась больше слушать и быстро спустилась вниз.

С того утра она почти больше не видела Мэн Гана. Но, видимо, совершенно новый первый шаг Линь Мо Чэня потряс даже опытного ветерана в бизнесе супермаркетов, такого как Мэн Ган.

Однажды вечером Му Хань Ся и Хи Цзин наслаждались как обычно ночным барбекю.

Лунный свет был ясным, а город безмятежным. Они сидели перед стойкой с едой и ели, но все, что они съели, стоило не более 32,5 юаней. Каждый держал в руке банку Фанты, как будто дни были такими же беззаботными, как и раньше. Но, даже такие незначительные, как они, все еще могли чувствовать дрожь, вызванную открытием Ён Чжэн.

Хи Цзин пробормотала: "Почему ты говоришь, что одежда Ён Чжэн так хорошо продается? Почему мы не можем сделать, как они, принося более красивую одежду с лучшим качеством, переставляя дисплей и упаковку, а затем делать некоторое продвижение? Ведь тогда мы не будем страдать так сильно, теряя уйму клиентов."

Му Хань Ся вступила в контакт с большим количеством внутреннего бизнеса в отделе продаж за эти дни. Она опустила голову, откусила кусочек куриного крылышка и ответила: "Ты думаешь, это так легко? Начнем с этого хода Линь Мо Чэня... Ён Чжэн, терпит большие убытки. Одежда отличается от других товаров, они более персонализированы, и они быстро меняются в стилях, что упрощает процесс, чтобы затовариться. На этот раз у Ён Чжэн все получилось. Если бы они этого не сделали, весь инвентарь обернулся бы против них. Вот почему наш супермаркет обычно просто получает одежду обычных стилей и удовлетворен тем, что поддерживает нормальную продажу. Посмотрите на другие супермаркеты, кто осмелится взять на себя такой большой риск, чтобы атаковать отделом одежды?" - после паузы она продолжила: "Если опираться на личность диретора Мэна.. Он бы тоже этого не сделал."

http://tl.rulate.ru/book/26804/559766