

Какая самая большая скидка, которые вы видели в продвижении супермаркета?

5% от суммы? 5\$ скидка за каждые 50\$ потрачены? На товарах с пометкой цена будет не выше 15\$?

Именно этот вопрос сейчас обсуждали сотрудники отдела маркетинга супермаркета "Ле-Я". Какую стратегию они должны выбрать, чтобы отстоять свою позицию лидера рынка?

"Когда Ён Чжэн запускает новый супермаркет, это их стандартная практика, они делают скидку от 2 до 5 процентов от суммы счета", - сказал один из руководителей. - "Я думаю, что на этот раз они будут использовать ту же стратегию."

Другой менеджер произнес: "но мы не можем отрицать тот факт, что планировка магазина Ён Чжэн лучше, чем у нас, и качество их обслуживания, как правило, лучше, чем в "Ле-Я". Кроме того, мы занимаемся бизнесом по крайней мере семь лет. Наш магазин неизбежно будет выглядеть более усталым, чем новый магазин."

"Да, мы должны навести порядок в нашем супермаркете, и сделать акцент на обучении персонала, чтобы убедиться, что наше обслуживание соответствует их." - кто-то согласился с управляющим.

"И мы можем запустить интернет-продвижение." - Еще кто-то другой предложил свой вариант. - "Покупатели знакомы с нашим магазином. Люди - существа привычки. Я не верю, что они могут похитить всех наших клиентов."

Поскольку все делились своим мнением, Му Хань Ся шустро записывала свои мысли. Она быстро поняла, что ее коллеги - очень опытные продавцы. Многие идеи были практичны и хороши.

Иногда она смотрела на Мэн Гана. Как хороший и компетентный руководитель, он быстро одобряет все хорошие идеи. Но он не заставит молчать людей, даже если их идеи не осуществимы. Он сначала задаст много вопросов, а затем выдвинет свои взгляды на то, почему он думает, что они не сработают. Таким образом, никто не обижается и не чувствует себя отвергнутыми.

В заключение менеджер по маркетингу сказал: "Директор Мэн, Я думаю, мы должны согласиться на скидку 5%. Это будет не только соответствовать, но и будет определенно лучше той сделки, что будет предлагать Ён Чжэн. На данный момент наш денежный поток составляет около двух миллионов долларов. За одну неделю продвижения нам нужно будет вложить около

миллиона долларов. Этого должно быть достаточно.”

Мэн Ган кивнул. Он был согласен с такой тактикой.

В конце концов, защищаться легче, чем атаковать. Определенные скидки для определенных товаров. Посетители будут всегда выбирать магазин, который им более привычен.

Дом Му Хань Ся был не далеко от супермаркета, в котором она работала. Район похож на деревню внутри большого города.

Вечером.

Выйдя из автобуса, она идет по ухабистой пыльной дороге к старому ветхому зданию, прикрывая нос и рот рукой, чтобы не вдыхать слишком много пыли.

Район наполовину пуст. Большинство жителей переехали в новые районы.

Она поднялась на шесть лестничных пролетов в свою маленькую однокомнатную квартирку, открывала дверь, скинула рюкзак на пол и плюхнулась на диван.

"Ах...." - она глубоко вздохнула, будто была счастлива и печальна одновременно.

После короткой передышки она села. Глаза наткнулись на портрет ее родителей, висевший в рамочке на пестрой стене. Она пробормотала про себя: "Мама, твоя дочь потрясающая. Сегодня менеджер Мэн повысил меня до должности помощника по маркетингу. Я больше не продавец. Теперь я белый воротничок!"

"Думаю, это сопоставимо с моими школьными друзьями, которые имеют высшее образование. Но имейте в виду, мои результаты были лучше, чем их в средней школе."

"Похоже, удача наконец на моей стороне. Мама, папа, я потрачу для вас завтра несколько бумажных купюр. И я сама хорошо поем. Наконец-то я перехожу черту бедности! Мы должны отпраздновать."

"Я скучаю по вам обоим." - и девушка расплакалась, но через некоторое время, она вытерла слезы и уже лежала в молчаливом оцепенении.

Она помнила, что Линь Мо Чэнь сказал сегодня. Ее беспокоило заявление, которое он сделал.

Кто-то упомянул сегодня на собрании, что Линь Мо Чэнь закончил Колумбийский университет в Соединенных Штатах. Один из университетов, в котором она хотела бы когда-нибудь учиться. Внезапно она о чем-то подумает, включила ноутбук и зашла в интернет-чат.

"Обезьяна, ты тут?"

"Обезьяна" - это один из ее одноклассников из старшей школы. Сейчас он учится в Колумбийском университете в Нью-Йорке.

Около полуночи "Обезьяна" зашел в интернет: "Привет, Капитан класса. Что заставило тебя обратиться к старому другу? Что-то случилось?"

Му Хань Ся улыбнулась и ответила: "Я могу писать тебе только потому, что мне этого хочется, верно? Как ты вообще?"

Обезьяна ответил: "Я в порядке. Ты знаешь меня. Я процветаю в любой ситуации."

Му Хань Ся: "Ха-ха.. Прекрасно. Но на самом деле, я бы хотела, чтобы ты кое-что проверил. Линь Мо Чэнь. Он закончил твой университет. Ты что-нибудь слышал о нем?"

Обезьяна: "Нет.. Он того же года, что и мы?"

"Нет, он старше нас на несколько лет."

"Хорошо, я поспрашиваю тут и скоро вернусь. Не переживай, у меня много друзей. Да и земляков из Азии здесь не так уж и много."

Му Хань Ся: "Спасибо большое :)"

Спустя некоторое время Обезьяна отправил ей еще одно сообщение: "Ну а тебе как живется сейчас?"

Му Хань Ся сначала помолчала, а затем ответила: "Очень хорошо!"

Обезьяна отправил ей в сообщении стикер с маленьким танцующим человеком.

Му Хань Ся взглянула на милое изображение и засмеялась.

на следующее утро Му Хань Ся официально была переведена в отдел маркетинга.

Хотя она все еще работала в том же здании (только на другом этаже), сфера ее деятельности теперь отличалась. Чистый и тихий офис. Каждый работал за своим столом и своим компьютером. Если они были не за своим рабочим местом, значит они были либо на встрече, либо в здании с другими коллегами, либо где-то на встрече с клиентами или поставщиками.

Ее руководитель представил девушку всей команде. В первый рабочий день ей поручили несколько простых административных задач. Му Хань Ся была дружелюбной, скромной, услужливый и рациональной. Вскоре она снискала расположение всех своих коллег.

После работы Му Хань Ся встретилась с Хи Цзин. Две молодые леди сели в автобус в сторону ночных магазинчиков на берегу реки. наевшись шашлыка и выпив пива, девушки сидели удовлетворенно у кромки воды и болтали под звездами.

"Эй...", - Хи Цзин посмотрела на Му Хань Ся, - "Скажи честно, сколько ты теперь зарабатываешь?"

"Дай-ка подумать...", - Му Хань Ся улыбнулась, - "Дважды то, что я зарабатывала раньше."

"Вааау!" - воскликнула Хи Цзин и притворилась, что хочет ударить ее: "Эй, хватит хвастаться тут передо мной..."

<http://tl.rulate.ru/book/26804/557487>